

Негиздөөчү: Экономика жана ишкердик университети (ЭИУ). 2008-жылдан баштап басылууда.

Дареги:

Кыргыз Республикасы, Жалал-Абад ш., «Спутник» кичи району, Жени-Жок көч. – 30; байланыш үчүн

телефондор: (03722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15; факс: (03722) 5-07-05, 5-08-10; веб-сайты: [www.uep.kg](http://www.uep.kg);

эл. почта: [vestnikuep@gmail.com](mailto:vestnikuep@gmail.com), [abdilbaet@mail.ru](mailto:abdilbaet@mail.ru)

Башкы редактор:

э.и.д., проф. К.Ш. Токтомаматов – ЭИУ ректору.

Башкы редактордун орун басары:

э.и.к., проф. А.А. Мамасыдыков – ЭИУнун Биринчи проректору.

Жооптуу катчы – доц. А.С. Жолдошбаев.

Редакциялык коллегия:

э.и.д., проф. П.К. Купуев;

э.и.д., проф. Туран Язган;

э.и.д., проф. Л.Т. Гиляровская;

э.и.д., проф. А.А. Арзыбаев;

э.и.д., проф. С.Д. Тажибаев;

филос.и.д., проф. К.Ч. Карабеков;

филол.и.д., проф. К.З. Зулпукаров;

э.и.д., проф. С.А. Омурзаков;

э.и.к., доц. М.Д. Кочкорбаева;

э.и.д., проф. Д.А. Ендовицкий;

э.и.д., проф. А.К. Ержанов;

ф-м.и.д., проф. К.О. Осмоналиев;

б.и.д., проф. Б.А. Токторалиев;

э.и.д., доц. Мухиттин Зүгүл;

п.и.к., проф. Т.Т.Омошев;

э.и.д., проф. Мехмет Йуже.

### **ВЕСТНИК**

Университета экономики и предпринимательства

2014 г. № 4 (25)

Научно-популярный периодический журнал

Учредитель: Университет экономики и предпринимательства (УЭП). Издаётся с 2008 года.

Адрес:

Кыргызская Республика, г. Жалал-Абад, микрорайон «Спутник», ул. Жени-Жок – 30; контактные телефоны:

(03722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15; факс: (03722) 5-07-05, 5-08-10; веб-сайт: [www.uep.kg](http://www.uep.kg);

эл. почта: [vestnikuep@gmail.com](mailto:vestnikuep@gmail.com), [abdilbaet@mail.ru](mailto:abdilbaet@mail.ru)

Главный редактор:

д.э.н., проф. К.Ш. Токтомаматов – ректор УЭП.

Зам. главного редактора:

к.э.н., проф. А.А. Мамасыдыков – Первый проректор УЭП.

Ответственный секретарь – доц. А.С. Жолдошбаев.

Редакционная коллегия:

д.э.н., проф. П.К. Купуев;

д.э.н., проф. Туран Язган;

д.э.н., проф. Л.Т. Гиляровская;

д.э.н., проф. А.А. Арзыбаев;

д.э.н., проф. С.Д. Тажибаев;

д.филос.н., проф. К.Ч. Карабеков;

д.филол.н., проф. К.З. Зулпукаров;

д.э.н., проф. С.А. Омурзаков;

к.э.н., доц. М.Д. Кочкорбаева;

д.э.н., проф. Д.А. Ендовицкий;

д.э.н., проф. А.К. Ержанов;

д.ф-м.н., проф. К.О. Осмоналиев;

д.б.н., проф. Б.А. Токторалиев;

д.э.н., доц. Мухиттин Зугуль;

к.п.н., проф. Т.Т.Омошев;

д.э.н., проф. Мехмет Йуже.

### **HERALD**

of University of Economy and Enterprise

Year 2014 № 4 (25)

Popular science periodical journal

Founder: University of Economy and Enterprise. Published 2008 year.

Address: 30, Jeni-Jok Street, Jalal-Abad, Kyrgyz Republic. Tel.: (03722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15

Fax: (03722) 5-07-05, 5-08-10; Web site: [www.uep.kg](http://www.uep.kg);

E-mail: [vestnikuep@gmail.com](mailto:vestnikuep@gmail.com), [abdilbaet@mail.ru](mailto:abdilbaet@mail.ru)

## МАЗМУНУ/СОДЕРЖАНИЕ/CONTENS:

<b>Токтомаматов К.Ш., Кадыров Т.А.</b> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРОИТЕЛЬНУЮ ОТРАСЛЬ.....	3
<b>Омуралиева Д.К., Исраилов Э.М.</b> ПРОБЛЕМЫ И АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ СЛУЖБЫ НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	14
<b>Кокуева Э.С.</b> ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ БАНКА С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ .....	24
<b>Исраилов Э.М.</b> ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ АГРАРНОГО СЕКТОРА НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	32
<b>Мамасыдыков А.А., Ганыбаева У.Г.</b> ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ УСТРАНЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО КРИЗИСА В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ КАК ОСНОВА ДЛЯ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	39
<b>Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К.</b> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ.....	47
<b>Сулайманов К.А.</b> РЕЗУЛЬТАТЫ И ОЦЕНКИ АНАЛИЗА ПРОБЛЕМ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ - ЖЕНЩИН КР .....	53
<b>Сажиде Йылмазел</b> ӨКҮМӨТТҮК ЭМЕС УЮМДАРДЫН ӨЛКӨЛӨРДҮН ТУРИЗМ ПОЛИТИКАСЫНА ТИЙГИЗГЕН ТААСИРИ.....	59
<b>Туркбаев А.Б.</b> О ПРИВЛЕЧЕНИИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРУ УПРАВЛЕНИЯ И ОБСЛУЖИВАНИЯ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА И ОБЪЕКТОВ КОММУНАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ Г.ЖАЛАЛ-АБАД.....	72
<b>Эрмекова К.К.</b> ЖАЛАЛ-АБАД ОБЛУСУНУН КОШУНА МАМЛЕКЕТТЕР МЕНЕН ЭКОНОМИКАЛЫК МАМИЛЕ КУРУУ БОЮНЧА НЕГИЗГИ БАГЫТТАРЫ.....	79
<b>Омошев Т.Т., Куваков Ж.М.</b> ТУРМУШТУК ПРАКТИКАДАН ТЕОРИЯГА ӨТҮҮ - ОКУУЧУЛАРДЫН ӨЗДӨШТҮРҮҮСҮН ЖОГОРУЛАТАТ.....	90
<b>Юлдашев Д., Серхатери А.</b> ТЕХНИЧЕСКАЯ ГРАМОТНОСТЬ И ЭЛЕКТРОННАЯ ПОКУПКА.....	97
<b>Акматова А.Т., Маматаева Ч.</b> НУЖЕН ЛИ АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК ЮРИСТАМ.....	106
<b>Чаканова Н.И., Акматова А.Т.</b> ПОЛИТИЧЕСКИЙ РЕЖИМ: ОСНОВНЫЕ ВИДЫ И КЛАССИФИКАЦИЯ.....	114
<b>Акматова А.Т., Чаканова Н.И.</b> СПРАВЕДЛИВОСТЬ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА.....	121
<b>Буланова З.Ш.</b> ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СРЕДСТВАМИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	128
<b>Буланова З.Ш., Тологонов М.</b> БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....	136
<b>Хамрабаев А.А.</b> РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА.....	145

Кыргыз Республикасынын Юстиция министрлигинде катталган.  
Каттоо күбөлүгү №1405, 2008-жылдын 21-майы.

Зарегистрирован в Министерстве Юстиции Кыргызской Республики.  
Регистрационное свидетельство № 1405  
от 21 мая 2008 года

Жарыяланган маалыматтардын аныктыгы үчүн авторлор жооп беришет.  
Авторлордун жана редакциянын ой-пикирлери такай дал келе бербейт.  
Редакция айрым макалаларды кабыл албоого укуктуу.

За достоверность материалов ответственность несут авторы. Мнение  
авторов публикаций не всегда совпадает с мнением редакции. Редакция  
оставляет за собой право на отклонение материалов.

©ЭИУ жарчысы, 2014.  
©Вестник УЭП, 2014.

“Буланов А.” МИ басмаканасында буюртмачынын даяр  
түп нускаларынан басмага берилген.  
тел.: 03722 2-19-62. 7,6 шарттуу басма табак.  
Офсет кагазы. Өлчөмү 420x297. Нускасы 150 даана. Гарнитурасы -  
“Таймс”.

Отпечатано с готовых оригинал макетов заказчика в типографии ЧП  
“Буланов А.”.  
тел.: 03722 2-19-62. 7,6 условных печатных листов.  
Бумага офсетная. Формат 420x297. Тираж 150 экз. Гарнитура “Таймс”.

# ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРОИТЕЛЬНУЮ ОТРАСЛЬ

**Токтомаматов К.Ш., Кадыров Т.А.**

Университет экономики и предпринимательства,  
г. Жалал-Абад, Кыргызская Республика

## **Аннотация:**

Сфера строительства в Кыргызстане является показательной по масштабу и занимаемому месту в экономике, на ее примере сделан анализ инвестиционной деятельности и вытекающие из него выводы и заключения. За годы суверенитета республики строительство сохраняет ведущее положение в экономике страны, где решаются жизненно важные задачи структурной перестройки материальной базы всего производственного потенциала страны и развития непродуцированной сферы. От эффективности функционирования строительного комплекса во многом зависят как темпы выхода из кризиса, так и конкурентоспособность отечественной экономики.

**Ключевые слова:** инвестиции, инвестор, инвестиционный процесс, инвестиционный климат, инвестиционная политика, источники финансирования, строительство, государственное регулирование, кредитование, капитальные вложения.

## **Abstract:**

The construction sphere in Kyrgyzstan is indicative on scale and a taken place in economy, on its example the analysis of investment activity and conclusions following from it and the conclusions is made. For years of the sovereignty of the republic construction keeps leading situation in national economy where the vital problems of restructuring of material resources of all production capacity of the country and development of the non-productive sphere are solved. On efficiency of functioning of a construction complex in many respects depend both rates of recovery from the crisis, and competitiveness of domestic economy.

**Keywords:** investment, investor, investment process, investment climate, investment policy, direct investitures, state regulation, lending, capital investments.

Сложные и во многом противоречивые для кыргызской экономики процессы становления рыночных отношений обусловили необходимость качественного осмысления новых экономических и социальных явлений. Произошли существенные изменения в характеристике и условиях проведения инвестиционной деятельности. Появление новых организационно-правовых форм хозяйствования, предоставление свободы предпринимательству и самостоятельность в использовании собственных финансовых ресурсов, создание правовых и экономических условий для привлечения капитала российских и зарубежных инвесторов, гармонизация экономических связей и глобализация производственно-финансовой

деятельности хозяйствующих субъектов, возникновение новых финансовых инструментов и рычагов коренным образом реформируют ранее действовавший организационный механизм долгосрочного инвестирования. Это в свою очередь требует кардинальных преобразований в методологии и методике инвестиционного развития, оперативном и достоверном информационном его обеспечении, организации внутреннего и внешнего контроля за расходованием средств по каждому варианту капитальных вложений.

Особое место в развитии инвестиционных отношений занимает законодательные и нормативно-правовая база. Так, в последнее время принято определенное количество нормативных актов направленных на эффективное использование инвестиций. Вместе с тем отечественная система инвестиционного развития переживает непростой период, ибо одновременно пересмотру подвергаются многие ранее устоявшиеся концептуальные подходы к исследованию проблем инвестиционного развития, предварительного и заключительного контроля инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов. К сожалению, многие вопросы теории и практики еще не получили должного развития, а некоторые проблемные положения пока четко даже не сформулированы. По нашему мнению, становление рыночных отношений детерминировало необходимость активизации исследований всего спектра методологических и организационных проблем кыргызской экономики, в том числе во многом нерешенных вопросов комплексного анализа и контроля инвестиционной деятельности строительной отрасли.

Практическая востребованность в решении столь важных для кыргызской экономики вопросов определяется стратегической ролью долгосрочного инвестирования как в социально-экономическом развитии страны в целом и отдельных ее регионов, так и в деятельности конкретных коммерческих организаций. Обновление физически и морально изношенных основных фондов более производительными и ресурсосберегающими

активами становится всего лишь частью задачи, решение которой обеспечивает компании приобретение и (или) сохранение ее индивидуальных конкурентных преимуществ перед прочими, в том числе и зарубежными, фирмами. В то же время специалисты, занимающиеся обоснованием инвестиционных решений, испытывают острую потребность в качественно новых методиках экономической диагностики низкорискованных и быстрокупаемых инвестиционных проектов, адекватно отражающих современный уровень развития технологий в производственной и финансовой сферах деятельности. Как показывает опыт, организационно-методическое обеспечение анализа во многом определяет объективность и достоверность результатов технико-экономического обоснования различных вариантов капитальных вложений. Это в свою очередь активно стимулирует исследователей к поиску и разработке новых методов и приемов инвестиционного анализа, частных и обобщающих показателей оценки эффективности долгосрочных проектов.

Интеграционные процессы на межгосударственном уровне и в рамках отдельных бизнес-групп, а также объективные процессы глобализации экономических связей всех участников рыночных отношений обеспечивают реальные возможности для более интенсивного движения капитала в новые, высокоэффективные, но вместе с тем и более рискованные рынки. Получают распространение корпоративные формы объединения инвестиционных возможностей с целью достижения наивысших показателей результативности производственно-финансовой деятельности. Безусловно, эти экономические явления сталкиваются с необходимостью разрешения ряда важных проблем методологии и практики анализа инвестиционной деятельности.

Развитие цивилизации, рост инновационной активности, интеграционные тенденции в экономике различных стран заставляют отдельных ученых и целые научные коллективы уделять постоянное внимание актуальным проблемам анализа инвестиционных процессов. На протяжении

XX в. В отечественной и зарубежной экономической науке сделано немало открытий и накоплен значительный опыт в области финансов, оценки эффективности и окупаемости конкретных вариантов и комбинаций капитальных вложений. Однако следует отметить, что научные изыскания, фундаментальные и организационно-методические разработки не давали комплексного представления об этой актуальной и практически важной проблеме. Разную степень разработанности имели отдельные, не взаимосвязанные в единую систему, направления инвестиционной деятельности. За рамками рассмотрения по-прежнему остается ряд актуальных теоретических и прикладных вопросов. К ним можно отнести: несовершенство понятийного аппарата; отставание отдельных методологических положений инвестиций от современных условий хозяйствования; неразработанность проблем кредитного (финансового) риска и методики оценки денежных потоков от инвестиционной деятельности, недостаточную обоснованность уровня существенности контрольных показателей в ходе экспертизы инвестиционных предложений и др.

Успешное развитие хозяйствующего субъекта любой организационно-правовой формы в условиях конкурентного окружения во многом зависит от степени его инвестиционной активности. Это утверждение по праву можно назвать аксиомой рыночной экономики. Стремление компании не только выжить, но и получить доход, достаточный для обновления и прироста экономического потенциала, заставляет менеджеров искать направления высокоэффективного вложения собственных денежных средств и привлекать инвесторов для финансирования низкорискованных вариантов капитальных вложений с целью создания (укрепления) индивидуальных преимуществ перед прочими конкурентами в конкретной сфере бизнеса. Практическая потребность в реализации такого рода мероприятий не может быть в достаточной степени удовлетворена вследствие малоизученности специфических проблем инвестиционной деятельности в условиях кыргызской экономики. Актуальность поставленных вопросов требует

прежде всего разработки теоретико-методологических основ анализа инвестиций. В этой связи совершенствование понятийного аппарата, формулирование четких и обоснованных определений, устранение разночтения в терминологии создают в конечном счете необходимую научную основу для проведения последующих специальных углубленных исследований, обеспечивающих дальнейшее развитие теории и организации инвестиционного анализа.

Обобщая взгляды отечественных и зарубежных ученых о теоретических положениях инвестиционного развития строительной отрасли, мы пришли к заключению о существовании определенных расхождений прежде всего в толковании понятия «инвестиции». На наш взгляд, можно выделить следующие наиболее распространенные подходы к оценке содержания этого экономического явления. Согласно первой точке зрения инвестиции рассматриваются в качестве специфического приема финансового менеджмента (финансовый рычаг), посредством которого осуществляется воздействие финансовых отношений на хозяйственный процесс.

В рамках второго подхода предполагается рассматривать инвестиции, с одной стороны, как часть актива хозяйствующего субъекта, необходимого предприятию для накопления богатства (капитала) путем вложения средств и получения прочих выгод, с другой стороны, как сумму собственного капитала и долгосрочных обязательств компании. По нашему мнению, такая трактовка понятия «инвестиции» вполне обоснованна и объясняется природой инвестиционного процесса, в котором операции по вложению капитала в конкретные активы (непосредственно инвестиционные решения) рассматриваются в неразрывной связи с решениями по поиску источников, определению размеров и оптимальной структуры необходимых для проведения капитальных вложений средств финансирования. Придерживаясь этой точки зрения, под инвестициями следовало бы понимать капитал в его вещественной и стоимостной (источники средств) форме, используемый в краткосрочной или долгосрочной перспективе с целью получения

экономической выгоды и достижения социального эффекта. Применение термина «капитал» в качестве обобщающей характеристики процесса долгосрочного инвестирования нашло отражение как в отечественной, так и в зарубежной научной литературе.

Однако, по нашему мнению, для практики Кыргызской Республики в области инвестирования нужны не столько теоретическое толкование понятийного аппарата инвестиций, а практические предметы и навыки привлечения и использования инвестиций. Именно в этом кроются резервы эффективного использования вложений. В этой связи, в инвестиционной деятельности нужны менеджеры, которые хорошо понимают область применения инвестиций, финансовый анализ, а также уметь управлять процесс инвестирования как систему.

В качестве примера можно сослаться на труды таких ученых, как В. Беренс и П. Хавранек, Г. Бирман и С. Шмидт, Ю. Брихем, М. Бромвич, К. Друри, А. Шапиро и многих других не менее известных ученых в области финансов, инвестиционного анализа и финансового менеджмента.

В частности, в трудах вышеперечисленных ученых подчеркивается необходимость таких понятий, как «капитальное бюджетирование» и «капитальные инвестиции».

Еще один подход зарубежной практики заключается в том, что при инвестировании учитывается конкретная экономическая ситуация, складывающаяся в конкретной местности, что позволяет более целенаправленно использовать капитальные вложения.

Перед тем как сформулировать выводы по результатам предпринятого анализа, требуется установить четкие критерии и внутренние принципы формирования понятия любой отрасли знаний.

Безусловно, теоретические разработки или используемые понятийные термины с одной стороны должны иметь практическую значимость, с другой стороны они должны быть трансформированы в рыночный механизм.

Другими словами современные способы хозяйствования должны быть гармоничны с теоретическими и методологическими подходами.

Однако, в экономической литературе встречаются понятия, не в полной мере отвечающие современным условиям хозяйствования. Отсутствие рыночных стимулов реализации капиталовложений и неполный перечень объектов инвестирования (например, чрезвычайно редко в качестве объекта инвестирования выступают целые хозяйствующие субъекты; нематериальные активы; персонал) являются наиболее типичными примерами такого несоответствия основных понятий долгосрочного инвестирования новым факторам и условиям функционирования кыргызской экономики. Другим не менее примечательным выводом является существование отдельных, но в теоретическом смысле весьма значимых, противоречий между понятиями, разработанными на основе учетного (бухгалтерского) и общеэкономического (аналитического) подходов.

Подтверждая вывод о существовании расхождений в толковании инвестиционных терминов, российский ученый-экономист Романовский М.В. пишет: «... в финансовой практике понятие «капитальные вложения» обычно используют в узком значении этого слова (затраты на воспроизводство основных средств), в широком смысле слова под капитальными вложениями (вложениями капитала) понимают инвестиции организации в любые виды внеоборотных активов, т.е. и в долгосрочные финансовые вложения». По нашему мнению, различия между финансовым и общеэкономическим подходами необходимо рассматривать несколько шире.

Формулируя определения, авторы либо вовсе не рассматривают цели инвестирования, либо уделяют внимание отдельным специфическим аспектам этого экономического процесса. Эта проблема выходит за рамки задачи по совершенствованию понятийного аппарата, так как от четкого ответа на вопрос, на достижение каких целей направлено долгосрочное инвестирование, будет зависеть интенсивность производственно-финансовой деятельности хозяйствующего субъекта и степень рискованности

соответствующих мероприятий, По нашему мнению, обоснованно можно говорить о пяти принципиально отличающихся подходах к описанию целей инвестирования при выработке конкретных определений инвестиций в реальном (производительном) секторе народного хозяйства. В рамках традиционного подхода инвестиции нацелены на достижение прибыли и дохода как важнейших критериев результативности операционной, финансовой и инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов рыночной экономики.

Макроэкономический подход характеризуется рассмотрением целей инвестирования не с позиции конкретного хозяйствующего субъекта, а с позиций экономики в целом (единой системы, в которой взаимодействуют предприятия различных форм собственности, функционируют рынки капиталов, товаров, услуг и факторов производства). Согласно этому подходу инвестиции должны быть направлены на увеличение объема функционирующего в экономической системе капитала, причем приобретение ранее использованных (изношенных) активов (основных фондов) не считается инвестициями, а всего лишь «переводом активов с одного счета на другой».

Осуществление инвестиций с целью удовлетворения потребительского спроса за счет производства соответствующей продукции (работ, услуг) является достаточно узким и специфическим аспектом этого вида деятельности. В составленном нами, безусловно, неполном перечне авторов, представляющих свои взгляды о содержании базовых понятий долгосрочного инвестирования, маркетинговые аспекты затрагиваются в работах широко известных английских экономистов – Р. Пайка и Б. Нила. Другой не менее специфической целью инвестирования является максимизация благосостояния владельцев компании или (и) рыночной стоимости ее обыкновенных акций. В основе данного подхода лежат принципиальные положения теории «Максимизации цены фирмы», которая в свою очередь является составным элементом общей теории корпоративных финансов. Идея представить в

качестве цели инвестирования максимизацию рыночной стоимости акций компании в последнее десятилетие приобрела большую популярность среди западных представителей экономической науки. В частности, такой точки зрения придерживаются американские ученые, внесшие немалый вклад в разработку фундаментальных и прикладных проблем финансового менеджмента, А. Шапиро, Д Шим и Д. Сигел.

Следует заметить, что, преследуя данную цель, мы будем учитывать интересы достаточно узкого круга субъектов инвестиционной деятельности, а именно только лишь собственников компании (держателей обыкновенных акций). В чем же тогда проявляется заинтересованность других участников процесса долгосрочного инвестирования? Ответ на этот вопрос может быть дан в том случае, если мы при выработке определения понятия «инвестиции» будем формулировать универсальные цели, одинаково приемлемые по крайней мере для большинства участников долгосрочного инвестирования. Получение экономической выгоды или положительного социального эффекта является примером такого подхода в выработке универсальных целей инвестирования.

И все же нельзя окончательно полностью согласиться с такой постановкой цели инвестирования. Хорошо известно, что коммерческая, бюджетная и экономическая результативность, а также определенный социальный эффект выступают важнейшими критериями принятия рациональных инвестиционных решений. Однако не следует забывать об экологических проблемах, которые в настоящее время не только становятся действительно актуальными для любой отрасли народного хозяйства, но и приобретают глобальное значение в целом для мирового сообщества. Особую значимость приобретают инвестиции, нацеленные на решение вопросов, связанных с охраной и восстановлением окружающей среды. Как показывает практика, затраты на реализацию таких мероприятий порой существенно превышают капиталовложения по созданию новых производств, а результаты инвестирования редко имеют положительный коммерческий

эффект. Все это, по нашему мнению, предопределяет выделение экологических проблем в самостоятельное направление инвестиционной деятельности, среди спектра различных целей долгосрочного инвестирования.

Выводы:

1. Исследование показало, что теоретические положения инвестиционных процессов необходимо уточнить и раскрыть содержательную их сторону, так как переход к рыночным отношениям существенно меняет не только понятийные аппараты, но и сам механизм инвестирования. Другими словами, процесс инвестирования нужно увязать не только с целью получения экономической выгоды, но и с точки зрения изучения спроса и потребности физических и юридических лиц в инвестициях.

2. Инвестиционная деятельность представляет собой систему устойчивости, функционирования которой зависит как от структурных элементов, так и характера связей различных участников инвестиционной деятельности. От протекания инвестиционной деятельности зависит также экономическая эффективность процесса привлекательности привлечения инвестиций, которые характеризуются такие показатели как срок окупаемости вложений, прибыль, целенаправленность и др.

3. В процессе инвестиционной деятельности необходимо провести глубокий и всесторонний анализ как в экономике в целом, так и в отдельной инвестиционной деятельности, придавая им важное значение с точки зрения мотивации и получения конкретных результатов.

Весьма полезным и плодотворным является использование зарубежного опыта в инвестиционном процессе, в особенности в той части, где речь идет о сочетании инвестиционных проектов с результатами, управлении инвестиционными процессами в стратегическом и тактическом планировании, а также о финансировании конкретных инвестиционных проектов.

### Список использованной литературы:

1. Статистический ежегодник Кыргызской Республики 2010 г. – Бишкек: 2011 г. – 344с.
2. Кыргызстан в цифрах 1991-2009 году: Краткий сборник. Б., 1991-2009 гг.
3. Социально-экономическое положение: Стат. сборник. Б., 2009 г.
4. Независимый Кыргызстан за 10 лет. Цифры и факты. Б., 2011 г.
5. Министерство образования и культуры КР: Сб. учебно-метод. материалов Б., 2010 г.
6. Социальные тенденции Кыргызской Республики. 2004-2008гг. Б., 2010 г.
7. Закон об иностранных инвестициях в Республике Кыргызстан.
8. Закон КР от 27 марта 2006г. №66 “Об инвестициях в КР”. ж. Нормативные акты КР №8, 2006 г. с 35-41.
9. Закон КР от 8 апреля 2006 г. №67 “Об инвестиционных фондах”. ж. Нормативные акты КР №10, 2006 г. с 3-17.

Рецензент: д.э.н., профессор Мамасыдыков А.А.

# ПРОБЛЕМЫ И АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ СЛУЖБЫ НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ

Омуралиева Д.К., Исраилов Э.М.,  
Нарынский государственный университет,  
г.Нарын, Кыргызская Республика

## Аннотация

В статье освещаются проблемы и анализ деятельности организационных структур сельскохозяйственных товаропроизводителей и консультационной службы региона.

**Ключевые слова:** сельская консультационная служба, задача, проблемы, исследование, анализ, сельскохозяйственный товаропроизводитель.

## Annotation

This article is about the problems, analyses of, agricultural goods and producers of village consulting service of region.

**Key-words:** village consulting service, objectives, problems, researching, analyses, agricultural good producers.

Влияния консультационных служб на экономической эффективности производства сельского хозяйства, с точки зрения анализа имеет некоторые проблемы требующих разрешение.

Они имеют как теоретико-методологический, так и практический характер например, количественное измерение влияния консультации на результаты сельскохозяйственного производство частности на величину валовой продукции затруднительно, ввиду отсутствия надежной методологической базы. Поэтому более или менее точно можно говорить о затратах на организацию и производство консультационных услуг.

Вместо с тем в экономике существуют, проверенный, на практике метода сравнительного анализа логических выводов, сопоставление результатов производство и т.п. Нам, представляется, что использования консультационных услуг сельскохозяйственной деятельности широко распространено в развитых странах, в которых к тому же функционирует разветвленная сеть консультационных служб построенных как линии

государства, так и коммерческой основе. Оказание консультационных услуг вполне вписывается в рыночный механизм.

Это обстоятельство позволяет оценивать, как структуру сельскохозяйственных товаропроизводителей, так и консультационных служб, либо с начала установив характерные связи организационных структур можно выработать механизм их воздействий.

Как отмечалось выше, сельское хозяйство является главной отраслью экономики Нарынской области, обеспечивая более треть всей валовой региональной продукции. Нарынская область дает 7,2% валовой продукции сельского хозяйства республики. Сельское хозяйство и переработка сельскохозяйственной продукции имеют огромный потенциал в решении задачи сокращения бедности и поэтому являются главными приоритетными сферами развития экономики региона.

Переход к рыночной экономике с 1991 года, принес самостоятельность сельским товаропроизводителям в принятии решений по ведению хозяйственной деятельности. При переходе были упразднены по республике 576 колхозов и совхозов и вместо них создавались крестьянские (фермерские) хозяйства.

Для экономической характеристики производственно-хозяйственной деятельности аграрного сектора экономики с начало целесообразно рассмотреть сложившийся уровень технологической эффективности производства. Выше отмечалось, что ее степень характеризуется полученной урожайностью сельскохозяйственных культур, продуктивностью скота и птицы, показателями выхода валовой продукции на единицу земельных угодий и другими.

Не меньше значений имеет анализ процесса обеспечения выпуска продукции со стороны хозяйствующих субъектов с переходом на рыночные отношения реформирования ранее существовавших организационных форм сельским хозяйствам в виде совхозов и колхозов появились совершенно

новые организационные формы в виде крестьянских и фермерских хозяйств основанные на многообразии собственности.

Новая организационная форма в начале, осуществлял свою деятельность и на иных чем раньше методах организации. Взамен плановых заданий и централизованного выделения фондов и заблаговременного ценообразования и определения поставщиков продукции у крестьян появились возможность свободно распоряжаться имеющимися ресурсами и определить объема производства на основе рыночных отношений. Появились истинные мотивации, и стимулы роста производительности труда так, как в первые, за долгие годы появилось возможность для крестьян и фермеров как говорят для себя.

Место с тем, внедрение рыночных отношений для крестьян и фермеров обернулись большими трудностями, не столько, из- за недостатков рыночного механизма, а сколько из- за отсутствие опыта, умение организовать производства по новому.

Действительно кыргызские крестьяне и фермеры в первые, столкнулись с рыночным преобразованием, по сути, дело остались с этой проблемой наедине, можно спустя более 20-ти лет выделить ряд факторов, которые отрицательно повлияли на достижение рыночных успехов это следующее.

Во- первых в стране все же сельскохозяйственная аграрная реформа было осуществлена с большими изъятиями и без учета традиции и опыта ведения сельскохозяйственной деятельности в частности непродуманная по существу поспешная ликвидация организационных форм и установления «якобы» прогрессивных форм собственности в основном частной собственностью на землю, и средства производства сельском хозяйстве на самом деле обернулась дикой «прихватизацией» значительно большей долей животноводческих комплексов, межхозяйственных построений, кашаров, зданий сооружений, сельскохозяйственные техники и другие, тем и, кто не

имел истинной заслуги в этом. Это в свою очередь привело хаосу хозяйствованию и раздача сельскохозяйственных имуществ за бесценок.

Во-вторых, в следствие разрушение хозяйственных связей и прекращения централизованного снабжения хозяйств финансовыми ресурсами, сельскохозяйственной техникой, минеральными удобрениями и т.д. подорвали технологические основы сельскохозяйственной деятельности. По сути, крестьяне и фермеры вынуждены были, вернуться к натуральному хозяйству, где преобладают индивидуальные или семейные типы хозяйствования. Крайне неэффективно стали использовать земельные участки в т.ч. розданные в виде доли из- за отсутствия организационного обслуживания крестьян сельскохозяйственной техники, мелиорацией, средствами химической защиты, ветеринарным обслуживанием и др.

В третьих, государство не могло, как раньше оказать поддержку сельскому хозяйству, поскольку у самого государство объективно отсутствовали финансовые и другие средства который во многом раньше образовались, в следствия реализации сельскохозяйственные продукции, в том числе порядке поставки так называемый общественный фонд.

В четвертых, с переходом на рыночное отношение встало задача освоить рыночный механизм, сердцевина которого является выгодная реализация продукции на рынке и получения прибыли или другой экономической выгоды. К сожалению, начальный период преобразований и многие моменты его до сих пор сельскими товаропроизводителями должной мере не усвоено большим препятствием в этом деле до сих пор является ограниченного сбыта продукции с помощью государства. Нам представляется что рыночный механизм – это не есть «все пускать самотек», рынок- это прежде всего умелое использование геомеханизмами в том числе за счет поддержки государство для того чтобы обеспечить высокую доходность сельскохозяйственного производства.

Все это отразились и в обеспечения темпов роста сельскохозяйственного производство.

Темп роста валовой продукции сельского хозяйства в Нарынской области в 2009-2013годы (в %).

	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2013г. % к 2009г.
Валовой выпуск сельскохозяйственной продукции, млн. сом	7983,9	8279,2	10753.5	12207.9	12515,5	156,8
Доля продукции животноводства, %	65,2	65,8	67,2	79,0	72,6	
Доля продукции растениеводства, %	34,3	34,2	32,6	20,0	27,4	
Лесная хозяйства и охот хозяйства	0,5	0,4	0,2	1,0	1,0	
Темпы роста валового выпуска сельского хозяйства, %	102,4	103,4	129,9	113,5	102,5	

Источник: расчет автора на основе данных Нарынской областной статуправлении.

Как видно из приведенной таблицы, за исследуемый период обеспечивался рост сельскохозяйственного производства, и в этом основной роль сыграла освоение крестьянами и фермерами преимуществ рыночного механизма. Это ощущается, и поэтому, как за последние 15 лет оживились ситуация на базарах о всех районах Нарынской области продаже животных.

Совсем другая картина была в начале 90- х годов прошлого столетия, когда до 1996 года поголовье животных резко упала, а торговля животными осуществлялось.

Анализ показывает, что крестьянские и фермерские хозяйства увеличили урожайность сельскохозяйственных культур. Так, в 2013 г. валовой сбор, зерновых культур с гектара посева составил 20,7 ц. по сравнению 2012 г. повысилось на 117,6%, а по показателям республики снизилось на 2,7%, урожайность личных подсобных хозяйств составил 22,8 ц./га по сравнению с 2012 годом вырос на 103,2%. По крестьянским (фермерским) хозяйствам урожайность картофеля составил 141,4 ц./га.

С другой стороны урожайность в крестьянских и личных подсобных хозяйствах выше, чем хозяйствах с государственной и коллективной формами

собственности. Такую тенденцию следует считать естественной, поскольку стимулы труда с частной собственности на средства производства выше.

Следует отметить что, удельный вес крестьянских и фермерских хозяйств в настоящее время преобладает. Однако не которые снижение продуктивности животных в 2013 году по сравнению с 2009 годом на наш взгляд объясняется ухудшением условий животноводство, в особенности в содержании пастбищ.

Тем не менее, в Нарынской области предпринимается не которые меры по улучшению технологии кормления животных, частности за счет укрепление кормовой базы вне пастбищ.

Но при этом следует отметить, что на откорме крупного и мелкого рогатого скота расходуется значительно больше кормов на единицу продукции животноводства. Это свидетельствует о том, что продуктивный потенциал животных не используется полностью. Перерасход кормов на единицу продукции и голову скота, также свидетельствует о несбалансированности кормового рациона по сахаропротеиновому соотношению.

Снижение качество кормов способствует перерасходу кормовых ресурсов в животноводстве. Повышение затрат кормов на единицу продукции отрицательно сказывается на уровне ее себестоимости, которая неуклонно растет, снижая производительность отрасли и конкурентоспособность продовольственных товаров.

Устранение этих недостатков в сельскохозяйственном производстве прямой путь к повышению эффективности аграрного сектора экономики и, как правило, остальных качественных социально-экономических показателей товаропроизводителей на селе в условиях рыночной экономики и дальнейшего развития производства.

Не менее важным вопросом является повышение экологической эффективности сельского хозяйства. Ведь ее сущность заключается в обеспечении людей экологически безопасными продуктами питания по рациональным нормам потребления. В последние годы наблюдается

ухудшение экологической ситуации, которая негативно сказывается на качестве продукции, а значит и на здоровье людей, употребляющих такой вид продукции.

Как показали исследования, ухудшение экологической обстановки в основном связано с использованием:

- некачественных навозохранилищ, складов для хранения минеральных удобрений и ядохимикатов;
- с бессистемным использованием химических средств защиты сельскохозяйственных культур и животных, а также мелиоративных систем;
- традиционных не ресурсосберегающих, не прогрессивных технологий;
- бессистемного чередования сельскохозяйственных культур в полях севооборотов.

Следует отметить, что мало расходуется материально-денежных средств на реконструкцию и создание объектов и сооружений мелиоративных систем, безотходных ресурсосберегающих, прогрессивных технологий, на реконструкцию и строительство новых хранилищ для хранения удобрений и ядохимикатов, а также на преодоление ветровой и водной эрозии почв.

Результаты исследования свидетельствуют о том, что до сих пор статистические органы не учитывают полностью необходимых данных, посредством которых можно было бы определить уровень экологической эффективности. Отсутствует детальный учет качества продукции сельскохозяйственного производства, а также не разработана ценовая надбавка на экологически безопасную продукцию. Имеются лишь отдельные материалы, которые характеризуют экологическую ситуацию.

В целом по отрасли растениеводства существуют такие проблемы как, несоблюдение севооборотов; нехватка поливной воды; нехватка сельхозтехники и запасных частей к ним, ГСМ, кредитных ресурсов, увеличение заболоченных и засоленных земель, как следствие их нерационального использования.

Анализ показывает, что по животноводству для нормального содержания нынешней численности животных необходимо 413 ветеринаров (то есть, на 800 условных голов скота необходимо 1 ветврач, 2 ветсанитара и 1 веттехник).

В настоящее время по Нарынской области оказывают ветеринарные услуги 48 ветврачей Нарынского государственного ветеринарного Управления и 153 частных ветсервисов, но, тем не менее, обеспеченность ветеринарами составляет только около 50% от требуемого количества ветеринаров для полноценного оказания ветуслугами животноводства Нарынского региона.

Для полноценной деятельности у Нарынского ветеринарного департамента слабая материальная-техническая база, недостаток ветеринарных препаратов, потребность в молодых специалистах.

Большая проблема в недостатке вакцин и диагностикумов, которые выдаются только на количество зарегистрированных в статистическом комитете животных, вследствие чего около 25% животных остаются без ветеринарных услуг.

Необходимо сказать и о возможностях, то есть о потенциале пастбищ для животноводств, в регионе, область располагает огромным природным потенциалом для успешного развития животноводства - многочисленными пастбищами различных сроков использования. Сложившееся в данный момент положение в отрасли животноводства не позволяет в полной мере использовать естественные пастбища, особенно отдаленные и высокогорные пастбищные угодья.

В результате бессистемного использования, отсутствия должного ухода за угодьями произошли снижение продуктивности естественных кормовых угодий, засорение их плохо поедаемой и ядовитой растительностью, рост деградации пастбищ. Кроме этого в процессе использования пастбищ возникают следующие проблемы:

- Проблемы разделения на различные категории пастбищ, находящихся на территории одного айыл окмоту и выпаса скота на различных пастбищах;
- Самовольное использование населением, фермерами одного айыл окмоту присельных пастбищ другого айыл окмоту и неуплата при этом никаких налогов или других выплат этим айыл окмотам;
- Проблемы использования отгонных пастбищ, находящихся на территории одного района другими районами.

В повышении эффективности сельского хозяйства важное значение государственной поддержка и участия местных органов самоуправления в управлении животноводческой отрасли как показал наш анализ и здесь имеется ряд нерешенных проблем. В частности государства недостаточно выделяет кредитные ресурсы для крестьян и фермеров.

Чрезвычайное важные значение, имеет и анализ структуры консультационных служб для того чтобы выявить влияние их на эффективность сельскохозяйственного производства региона.

В Кыргызстане сельскохозяйственные консультационные службы появились с начала 2000 года с помощью международных организаций, Нарынской области самого начала был веден пилотный проект по оказанию сельскохозяйственным товаропроизводителям помощи в оказание консультации.

Главной миссией сельской консультационной службы является предоставления высококачественных знаний (обучение и консультирование), содействие и услуги по установлению связей между фермерами и другими мелкими предприятиями, занятыми в сельской местности Кыргызской Республики, которые содействуют первым становиться более доходными и успешными, и таким образом внесение вклада в улучшение жизнеобеспечения сельских жителей и способствование экономическому росту сельской местности.

Анализ показал, что целевая направленность консультационных служб достигается рядом этапов:

Распределение запросов по тематике сельскохозяйственных работ; доведением консультации и информации до конкретных исполнителей; практическое участие консультантов с клиентами непосредственно в производственной деятельности.

**Список использованной литературы:**

1. Абдымаликов К. Экономика Кыргызстана //на переходном этапе// Бишкек, 2010.-740с.
2. Абдурасулов Ы. Сельское хозяйство Кыргызстана: современное состояние, проблемы и пути развития.- Бишкек, 2011 -20с.
3. Исраилов М.И. Проблемы аграрной реформы: управленческо - информационные аспекты.- Бишкек, 1997. -162 С.
4. Омуралиева Д.К. Проблемы развития рыночных аграрных формирований. - Бишкек, 2003. - 201с.

Рецензент: д.э.н., профессор Зулпукаров А.З.

# ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ БАНКА С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

Кокуева Э.С.

Университет экономики и предпринимательства,  
г. Жалал-Абад, Кыргызская Республика

## **Аннотация:**

В этой статье рассмотрены вопросы учета банковских кредитных операций с ценными бумагами, их особенность. Через анализ банковских операций с ценными бумагами, раскрыта их сущность, отдельный характер этих операций, их отличия от других кредитных операций.

## **Ключевые слова:**

Современный рынок капиталов, кредитование ценными бумагами, учет кредитных операций, активный рынок, инвестиционный портфель, капитальные ценные бумаги, долговые ценные бумаги, банки, акции, акционерное общество, эмитент, денежные средства.

## **Annotation:**

Questions of the account bank credit operation are considered In this article with securities, their particularity. Through analysis of the banking operations with securities, is revealed their essence, separate nature these operation, their change from other credit operation.

## **The keywords:**

The Modern market capital, lending by securities, account credit operation, active market, investment briefcase, capital securities, promissory securities, banks, share, join-stock company, emitter, bankrolls.

На современных рынках капитала кредитование ценными бумагами играет существенную роль, обеспечивая ликвидность, которая снижает операционные издержки и позволяет определять цены как при растущем, так и при падающем рынке. Достижимое при этом повышение эффективности оказывает благоприятное влияние на рынок в целом — от дилеров по ценным бумагам и инвесторов до корпоративных эмитентов, деятельность которых зависит от эффективных, ликвидных рынков, позволяющих мобилизовать дополнительный капитал. Рынки кредитования ценными бумагами дают возможность своим участникам продавать не принадлежащие им ценные бумаги с уверенностью, что их можно будет заимствовать для проведения расчетов. Кроме того, они используются для финансирования за счет кредитования ценных бумаг за денежные средства, являясь, таким образом, важной составляющей денежных рынков. Возможность свободно кредитовать и заимствовать ценные бумаги определяет услуги, которые

дилеры на этом сегменте рынка оказывают своим клиентам, а также коммерческую стратегию дилеров, хедж-фондов и других управляющих активами. Значительный доход кредитование ценными бумагами приносит институциональным инвесторам, банкам-депозитариям и брокерским подразделениям инвестиционных банков.

Ценные бумаги – финансовые активы, находящиеся в распоряжении банка в целях получения прибыли в виде дивидендов, процентов, а также прочей прибыли, полученной в результате совершения торговых сделок. Операции с ценными бумагами тем развитее, чем активнее рынок ценных бумаг.

Активный рынок – это рынок, где существуют следующие условия:

- определенные активы котируются на рынке;
- продавцов и покупателей, желающих заключить сделку, можно найти в любое время;
- информация на актив широко доступна.

Для обеспечения безопасности инвестиционного портфеля банк может его формировать за счет ценных бумаг, выпущенных Правительством Кыргызской Республики и Национальным банком Кыргызской Республики, а именно:

- государственные казначейские векселя;
- государственные казначейские обязательства;
- ноты НБ КР;
- другие ценные бумаги, выпущенные правительством Кыргызской Республики и НБ КР.

Банк также может осуществлять финансовые и долгосрочные инвестиции в деятельность коммерческих предприятий, небанковских и финансовых учреждений.

Ценные бумаги классифицируются по двум направлениям:

- по виду;
- по назначению.

Ценные бумаги по видам классифицируются на капитальные и долговые ценные бумаги.

Капитальные ценные бумаги (акции) – это ценные бумаги, выпускаемые акционерными обществами и удостоверяющие право ее держателя (акционера) на получение части прибыли АО в виде дивидендов, на участие в управлении АО, на часть имущества, оставшегося после ликвидации данного АО и другие права.

Долговые ценные бумаги – это ценные бумаги, представляющие собой долговое обязательство, по которому держатели ценных бумаг получают доход в виде процента, либо иные имущественные права.

Классификация ценных бумаг по назначению проводится непосредственно при приобретении по одной из трех категорий:

- ценные бумаги, удерживаемые до погашения;
- торговые ценные бумаги;
- ценные бумаги, годные для продажи.

К ценным бумагам, удерживаемым до погашения, относятся ценные бумаги с фиксированными или рассчитываемыми платежами и фиксированным сроком погашения, которыми банк твердо намерен и способен владеть до срока погашения.

Ценные бумаги, удерживаемые до погашения первоначально учитываются по справедливой стоимости плюс затраты по сделке. Затраты по сделке, которые непосредственно связаны с приобретением, учитываются как часть премии или дисконта при приобретении. В последующем активы, удерживаемые до погашения, учитываются по амортизированной стоимости данных ценных бумаг с использованием метода эффективной процентной ставки.

Данный портфель ценных бумаг должен содержать только долговые ценные бумаги. Банки не классифицируют долевые инструменты как удерживаемые до погашения потому, что такие инструменты не имеют установленного срока погашения.

Ценные бумаги, удерживаемые до погашения, учитываются на счетах группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”:

10301 Ценные бумаги, удерживаемые до погашения, выпущенные Правительством Кыргызской Республики

10302 Премии и дисконты на ценные бумаги, учтенные на счете 10301

10303 Государственные ценные бумаги, удерживаемые до погашения, выпущенные Национальным банком Кыргызской Республики

10304 Премии и дисконты на государственные ценные бумаги, учтенные на счете 10303

10311 Ценные бумаги, удерживаемые до погашения, выпущенные местными органами власти

10312 Премии и дисконты на ценные бумаги, учтенные на счете 10311

10321 Ценные бумаги, удерживаемые до погашения, выпущенные иностранными правительствами

10322 Премии и дисконты на ценные бумаги, учтенные на счете 10321

10331 Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения, выпущенные коммерческими организациями-резидентами

10332 Премии и дисконты на ценные бумаги, учтенные на счете 10331

10341 Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения, выпущенные коммерческими организациями-нерезидентами

10342 Премии и дисконты на ценные бумаги, учтенные на счете 10341

На нечетных счетах указанной группы приобретенные приобретенные долговые ценные бумаги отражаются банками по номинальной стоимости, премии и дисконты (включая затрат по сделке) отражаются на отдельных четных счетах группы. Если одновременно приобретаются проценты к получению, то они учитываются на соответствующих счетах.

Премия – это превышение стоимости приобретения долговых ценных бумаг (включая затрат по сделке) над номинальной стоимостью и приобретенными процентами к получению. (Цена покупки + затраты по сделке) – (Номинальная стоимость + приобретенные проценты к получению).

Премия имеет дебетовый остаток и уменьшает процентный доход через амортизацию с использованием эффективной процентной ставки.

Дисконт – это превышение номинальной стоимости и приобретенных процентов к получению над стоимостью приобретения (включая затрат по сделке). (Номинальная стоимость + приобретенные проценты к получению) – (Покупная цена + затраты по сделке). Дисконт имеет дисконтный остаток и увеличивает процентный доход через амортизацию с использованием эффективной процентной ставки.

Приобретенные проценты к получению – это любые начисленные, но не оплаченные проценты по долговой ценной бумаге, которые подлежат оплате покупателю ценной бумаги на дату покупки.

При приобретении долговых ценных бумаг с дисконтом и приобретенным процентом к получению и их классификации как удерживаемых до погашения делается запись:

Дт 10301 ли другой нечетный счет группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Дт 11400 “Проценты, начисленные к получению по ценным бумагам”.

Кт 10302 или другой счет дисконта группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Кт 10101 “Корреспондентский счет в НБКР”

При приобретении долговых ценных бумаг с премией и их классификации как удерживаемых до погашения делается запись:

Дт 10301 или другой нечетный счет группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Дт 10302 или другой четный счет премии/ дисконта группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Кт 10101 “Корреспондентский счет в НБКР”

При приобретении долговых ценных бумаг с премией и приобретенным процентом к получению и их классификации как удерживаемых до погашения делается запись:

Дт 10301 или другой нечетный счет группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Дт 10302 или другой четный счет премии/дисконта группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Дт 11400 “Проценты, начисленные к получению по ценным бумагам”.

Кт 10101 “Корреспондентский счет в НБКР”

Банки амортизируют премии и дисконты по долговым ценным бумагам, используя метод эффективной процентной ставки.

При амортизации премии делается запись:

Дт 60000 “Процентный доход по долговым ценным бумагам”.

Кт 10302 или другой четный счет премии/дисконта группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

При амортизации дисконта делается запись:

Дт 10302 или другой четный счет премии/дисконта группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Дт 60000 “Процентный доход по долговым ценным бумагам”.

Если портфель ценных бумаг удерживаемых до погашения содержит облигаций, то по ним ежемесячно начисляются проценты по записи:

Дт 11400 “Проценты, начисленные к получению по ценным бумагам”.

Кт 60000 “Процентный доход по долговым ценным бумагам”.

По ценным бумагам, удерживаемым до погашения, ежемесячная корректировка их стоимости при изменении справедливой стоимости не производится.

Однако банк на каждую отчетную дату должен производить оценку, существуют ли объективные признаки возникновения убытка от обесценения по удерживаемым до погашения ценным бумагам, учитываемым по амортизируемой стоимости, основываясь на следующей информации:

- ухудшения финансового состояния эмитента;
- непогашения или просрочки выплаты процентов по ценным бумагам;

- возможности введения процедур банкротства или реорганизация эмитента;
- признания убытков в результате ухудшения стоимости ценных бумаг в предыдущем финансовом году;
- исчезновение активного рынка для данных ценных бумаг.

Сумма убытка от обесценения стоимости ценных бумаг, удерживаемых до погашения определяется как разница между балансовой их стоимостью и текущей стоимостью ожидаемых будущих потоков денежных средств, дисконтированных с использованием первоначальной эффективной процентной ставки ценной бумаги. Для покрытия убытка от обесценения образовывается резерв по записи:

Дт 80425 “Расходы на РППУ по инвестициям ценной бумаги и / или капитал.”

Кт 11006 “РППУ по инвестициям в ценные бумаги и / или капитал.”

Если в последующем наметится улучшение кредитного рейтинга или других факторов, то банки производят сторнирование, т.е. списывают расходы за счет РППУ по записи:

Дт 11006 “РППУ по инвестициям в ценные бумаги и / или капитал.”

Кт 80425 “Расходы на РППУ по инвестициям ценной бумаги и / или капитал”.

Сторнирование не может привести к балансовой стоимости актива, которая бы превышала ту амортизируемую стоимость, которая могли бы иметь место при отсутствии признания обесценения.

При погашении инвестиций, удерживаемых до погашения, делается запись:

Дт 10101 “Корреспондентский счет в НБКР”

Кт 10301 или другой нечетный счет группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

При погашении инвестиций, удерживаемых до погашения и начисленными процентами делается запись:

Дт 10101 “Корреспондентский счет в НБКР”

Кт 10301 или другой нечетный счет группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

Кт 11400 “Проценты, начисленные к получению по ценным бумагам.”

При погашении инвестиций, удерживаемых до погашения, при признании их обесценения делается запись:

Дт 10101 “Корреспондентский счет в НБКР”

Дт 11006 “РППУ по инвестициям в ценные бумаги и / или капитал”.

Кт 10301 или другой нечетный счет группы 10300 “Долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения”.

На основании вышеприведенных аналитических примеров, вышесказанной информации, считаем, что содержание статьи будет иметь ценный практический характер в вопросах учета кредитных операций банков с ценными бумагами.

#### **Список использованной литературы:**

1. Алимбаева Ш.Б. “Бухгалтерский (финансовый) учет в банках”, ЧП “Сарыбаев Т.Т.” Бишкек, 2014.
2. Козлова Э.П, Галанина Е.Н., “Бухгалтерский учет в коммерческих банках”, Москва, “Инфра-М”, 2001.
3. Новая редакция “Плана счетов бухгалтерского учета в коммерческих банках и других финансово-кредитных учреждениях Кыргызской Республики”, Постановление Правления НБКР №44/4 от 11.10.07 г.

Рецензент: д.э.н., профессор Омурзаков С.А.

# ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ АГРАРНОГО СЕКТОРА НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ

**Исраилов Э.М.,**  
Нарынский государственный университет,  
г.Нарын, Кыргызская Республика

## **Аннотация**

В статье освещаются проблемы и анализ аграрного сектора экономики и перспективы повышения экономической эффективности сельскохозяйственных товаропроизводителей региона.

**Ключевые слова:** сельскохозяйственные товаропроизводители, проблемы, исследование, анализ, сельская консультационная служба эффект.

## **Annotation**

This article is about the problems, analyses and perspectives of development of agricultural goods producers in the region and increasing their effectiveness is suggested.

**Key-words:** agricultural goods producers, village consulting service, problems, researching, analyses, effect.

Современное производство в аграрном секторе характеризуется высокой степенью изменчивости гибкости поскольку, под влиянием рыночных отношений интенсивно меняются способы производства, методы его организации и технология возделывания сельскохозяйственных культур и выращивания животных.

В свете выше изложенных задач, важнейшая роль принадлежит на ветке перспективы развития экономики, таким образом, чтобы поднять эффективность производства сельского хозяйства, а также обеспечить надлежащую интеграцию аграрного сектора, как в рамках АПК так и по линии связи с торговлей и потребителям. Многие аспекты перечисленных проблем можно решить и с помощью совершенствования консультационных служб.

На наш взгляд повышения эффективности производство в аграрном секторе в многом связана с определением его перспективы долгосрочном и среднесрочном периодах для этого необходимо обозначить некоторые

приоритетные направления в этой связи в работе рекомендуем следующие меры практического характера:

- создание кластеров взаимосвязанных производителей и переработчиков основных видов продовольствия;
- перестройка организационных структур сельскохозяйственных товаропроизводителей по линии создание кооперативов, что расширить масштаба производства, повысить продуктивность животных и рентабельность хозяйств;
- расширить производство экологически чистых видов продукции для удовлетворения потребностей людей качественном продовольствии и промышленности в сырье;
- обеспечение устойчивости развития сельского хозяйства, в особенности животноводство за счет укрепления кормовой базы и содержание скота и домашней птицы;
- совершенствования водоснабжения с целью расширение площади поливных земель, а также экономии воды и другие.

Безусловно, развития сельского хозяйства в направлении повышения эффективности затрагивает проблем взаимосвязи с перерабатывающими предприятиями, торговлей, перевозка сельскохозяйственных товаров до рынков и потребителей. В этой связи автор исходит из того что само по себе производство сельскохозяйственной продукции является базой для поставки сырья, переработки и потребителям.

Другими словами производство сельскохозяйственной продукции и его эффективность во многом зависит от степени удовлетворения требований потребителей, не случайно поэтому для вхождения Кыргызской республики в ЕврАзЭС потребовалось заново создать лабораторные установки где бы проходили испытания продукции отправляемые в зарубежные страны таков международный порядок торговле, следовательно, дальнейшее совершенствование производство сельского хозяйства должно подчинено требованию потребителей.

Другая задача сводится к тому, чтобы с единицы сельскохозяйственного сырья обеспечить максимальный выход конечной продукции. Это возможно при дальнейшей переработке сельскохозяйственной продукции с обеспечением высокой добавленной стоимости. Поэтому чем больше спрос на сельскохозяйственной сырье с целью переработке и при этом пределах нашей республики, тем эффективнее следует считать деятельность сельского хозяйства.

Ряд проблем связан с объективным прогнозированием основных показателей развития сельского хозяйства. В работе сделана попытка рассчитать прогнозы по основным видам сельскохозяйственной продукции. В качестве примера рассмотрим прогнозы производство зерновых культур (Таблица 5).

Таблица 5 Прогноз производство зерновых культур Нарынской области на 2014-2017 гг. (в тыс. тоннах)

Наименование показателя	Факт		Прогноз по годам			
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Зерно в том числе:	48,8	59,0	63,7	68,1	71,8	79,0
Пшеницы	30,4	35,2	38,5	40,4	42,6	46,9
Ячмень	17,9	23,4	24,6	27,0	28,4	31,2
Кукуруза на зерно	0,5	0,4	0,6	0,7	0,8	0,9

Источник: Расчет автора на основе данных Нарынского областного управления статистики.

Повышения эффективности сельское хозяйство под влиянием консультационных служб должно происходить не только в результате принятия организационно-технических, производственных и других мероприятий, но и под влиянием внедрения достижений сельскохозяйственной, биологической науки инноваций в организации производство обеспечения подлежащей информационной базы. Все это может быть, реализованы за счет производство и внедрение консультационных услуг. Здесь мы имеем виду под консультацией не столько передачу знаний по научным дисциплинам, сколько внедрение передовых знаний непосредственно в производство и организацию

консультационной деятельности на местах. Где непосредственно учитывались бы особенности местной и вносились бы оперативные корректировки в сельскохозяйственной деятельности с целью повышения эффективности производство.

Необходимо отметить что, как сельскохозяйственная деятельность, так и консультации в известной мере осуществляется пределах государственного регулирования это понятно, поскольку необходимо соблюдать экологические нормы производить продукцию не наносящие вред здоровью человека соблюдать международные стандарты и другие. В тоже время регулирования вовсе не должно затрагивать свободу предпринимательской деятельности формы взаимодействия консультационных служб и сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Современное аграрное производство и другие сферы экономической деятельности характеризуется высокой степенью изменчивости и гибкости поскольку, под влиянием рыночных отношений, интенсивно меняется способы производства, методы организации аграрной деятельности и технология. В свете выше изложенных задач, важнейшая роль принадлежит мобилизации человеческих ресурсов в управлении производствами, технологическими, экономическими и социальными процессами.

Основная функция консультационных служб на наш взгляд должно заключаться в мобилизации усилия консультантов на совершенствования управления производственными системами на базе знаний, информации, принятия решений и доведение их до исполнителей, а также контроля. Только в такой последовательности можно добиться успехов.

В свою очередь, структура консультационных услуг определяется исходя из потребности в них, а также из того, насколько услуги отвечает требованиям клиентов по объему и качеству.

Необходимо отметить, что в настоящее время консультационные услуги для сельскохозяйственных товаропроизводителей оказывают специалисты из-за рубежа в порядке помощи или за счет кредитования

сельского хозяйства, в этой связи насущной задачей становятся развития отечественной консультационной службы.

В обеспечении устойчивости консультационной системы, прежде всего, необходимо добиться профессионального уровня консультантов. Это рубеж, как правило, достигается за счет углубленных знаний по профессии, а также приобретения практических опытов, в основном, из числа бывших руководителей.

Подготовка же самих руководителей или управленцев осуществляется на базе трех компонентов:

- 1.Обучение в вузах и школах агробизнеса,
- 2.Повышение квалификации и
- 3.Организационное развитие.

В качестве одной из мер совершенствования взаимосвязей сельских товаропроизводителей и консультационной службы является организационно-методическое обеспечение, включающее в себе сотрудничество с научно-исследовательскими центрами, широкое использование технических средств, доступ к получению необходимой информации о внешней среде.

Учитывая, что интеллектуальный потенциал консультанта состоит не только от накопленных знаний, но и от организационных способностей нахождение потребностей и налаживания связей с клиентами важно предусмотреть периодические повышение квалификации как самих консультантов, так и демонстрация опыта взаимодействий тех, кто добился успеха в этом деле.

Логика развития сельскохозяйственного консультирования на данный момент обуславливает необходимость формирования единых трехуровневых консультационных организаций, в которых:

- полевые консультанты обслуживают по договорам хозяйства и входят в состав профессиональных групп сельских консультационных служб;

- старшие консультанты (менеджеры групп) работают с наиболее активными хозяйствами (передовиками) и обеспечивают проведение опытно-демонстрационных работ и семинаров на районном и межрайонном уровнях;

- консультационно-методические подразделения службы, укомплектованные высококвалифицированными специалистами и учеными, осуществляют во взаимодействии с научными и учебными организациями адаптацию новшеств, отработку методологий их распространения и работу по организации опытно-демонстрационных объектов.

- В организационный период консультационной службы чрезвычайно важной значений имеет документооборот между консультационными службами и различными управленческими структурами.

К ним относятся:

- документооборот, банк данных контрагентов, банк готовых типовых форм документов, банк типовых заготовок под повторяющиеся задачи;

- электронная почта;

- автоматизированная рассылка факсов;

- Интернет сети.

На ряду выше, сказанным, в развитии консультационной службы имеет значение также некоторые организационные моменты. В частности для всестороннего учета интересов консультационных служб и сельскохозяйственных товаропроизводителей создать региональный совет сельской консультационной службы. В состав, которого целесообразно включение представителей основных структур аграрной отрасли региона. Практика показывает, что необходимый баланс интересов может обеспечить включение в состав Совета, наряду с руководителем региональной сельской консультационной службы, не менее двух - четырех представителей

сельскохозяйственных товаропроизводителей, по одному представителю из числа объединений сельскохозяйственных товаропроизводителей, научных и образовательных организаций, не менее двух представителей от органов управления аграрной отрасли. Во главе такого Совета должен быть один из руководителей регионального органа аграрной отрасли, осуществляющий оперативное руководство деятельностью сельской консультационной службы.

#### **Список использованной литературы:**

1. Абдымаликов К. Экономика Кыргызстана //на переходном этапе// Бишкек, 2010.-740с.
2. Абдурасулов Ы. Сельское хозяйство Кыргызстана: современное состояние, проблемы и пути развития.- Бишкек, 2011 -20с.
3. Аскеров П. Ф. Повышение эффективности сельскохозяйственного производства на основе информационно-консультационного обслуживания. // Техника и оборудование для села, № 3, 2004
4. Веселовский М.Я. Развитие информационно-консультационной службы АПК России (теория, методология, практика). Автореф. дисс. д.э.н. - М., 2002. – 50 С.
5. Исраилов М.И. Проблемы аграрной реформы: управленческо - информационные аспекты.- Бишкек, 1997. -162 С.
6. Омуралиева Д.К. Проблемы развития рыночных аграрных формирований. - Бишкек, 2003. - 201с.

Рецензент: д.э.н., профессор Токтомаматов К.Ш.

# **ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ УСТРАНЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО КРИЗИСА В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ КАК ОСНОВА ДЛЯ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

**Мамасыдыков А.А., Ганыбаева У. Г.,**  
Университет экономики и предпринимательства,  
г.Джалал-Абад, Кыргызская Республика

## **Аннотация**

В данной статье излагается зарубежный опыт и практика преодоления кризисов в электроэнергетической отрасли, в целях их применения в нынешних кризисных условиях в электроэнергетической отрасли Кыргызской Республики.

Ключевые слова: Энергосистема, электроэнергетический комплекс, вертикально-интегрированные компании, энергоснабжения, энергетический кризис, выработка, перевозка и распределения электроэнергии.

## **Annotation**

In this article foreign experience and practice of overcoming crises are expounded in power industry, for their application in present crisis terms in power industry of Kirgiz Republic.

Keywords: Grid, electrenergetics complex, apeak-integrated companies, energy supplies, power crisis, output, transportation and distributions of electric power.

Большинством стран мира в целях развития топливно-энергетического комплекса (далее-ТЭК) и осуществления торговли электроэнергией был избран путь создания рынка электроэнергии. В зависимости от темпов реализации соответствующих реформ энергосистемы стран разделились на две группы:

-энергосистемы, в которых создан рынок, и они в настоящее время нацелены на слияние с другими энергосистемами в целях укрепления позиций на новых рынках электроэнергии. Как правило, процессы приватизации рассматриваемыми субъектами были пройдены в 90-е годы, и инфраструктура для внешнего рынка была успешно создана. Это энергосистемы большинства европейских стран (Австрия, Бельгия, Германия, Греция, Италия, Испания, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Франция, Швейцария и др.) объединенных в единую энергетическую систему.

-энергосистемы, в которых продолжается процесс реформирования. Создание рынка производится крайне медленными темпами, ориентир

направлен на привлечение финансовых средств в электроэнергетический комплекс. К рассматриваемой группе относятся энергосистемы стран Восточной Европы, Закавказья и Центральной Азии, степень государственного регулирования в которых крайне высока.

Данные страны можно разделить на подгруппы в зависимости от организации электроэнергетического комплекса:

- страны, в которых электроэнергетический комплекс представлен вертикально-интегрированной компанией, находящейся в госуправлении и фактически выступающей национальной монополией;

- страны, в которых расщеплены вертикально-интегрированные компании на функциональные компании по производству, передаче, распределению и сбыту электроэнергии.

Так, например, в Албании находящаяся в собственности государства Албанская электроэнергетическая корпорация (APC) остается вертикально интегрированным предприятием, монополизировавшим рынок электроэнергии практически во всей стране.<sup>1</sup>

В Азербайджане все предприятия, действующие в электроэнергетике, включая электростанции и предприятия по передаче и снабжению, находятся в государственной собственности или являются совместными предприятиями, учрежденными государством.<sup>2</sup>

Украинская электроэнергетическая отрасль была разделена на компании по производству, передаче, распределению и поставке электроэнергии.<sup>3</sup>

В Казахстане из состава «Казахстанэнерго» были выведены выработка, передача и распределение. Электростанции были отделены от энергетических систем, получили новых собственников и стали субъектами открытого конкурентного рынка электроэнергии.<sup>4</sup>

---

<sup>1</sup> Региональные рынки электроэнергии в странах ДЭХ. Секретариат Энергетической Хартии [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.encharter.org/fileadmin/user\\_upload/document/Regional\\_Electricity\\_Markets\\_2003\\_RUS.pdf](http://www.encharter.org/fileadmin/user_upload/document/Regional_Electricity_Markets_2003_RUS.pdf) (дата обращения: 14.01.2013).

<sup>2</sup> Там же

<sup>3</sup> Там же

<sup>4</sup> Там же

Энергосистема Грузии была разделена на функциональные компании, но в 2012 году было принято решение их объединения. Особый же интерес представляет организация электроэнергетического комплекса Российской Федерации, процессы реформирования и развития рынка электроэнергии и мощности в ней.

Единая энергетическая система России (ЕЭС России) была преобразована в шесть компаний. Это ОАО «Росэнергоатом», ОАО РАО «ЕЭС России», АО «Татэнерго», АО «Иркутскэнерго», АО «Новосибирскэнерго» и АО «Башкирэнерго».

Хотя форма организации компаний была представлена как акционерные общества, поглощающий процент акционерного капитала принадлежал государству. В силу несоответствия «государство – рынок» отрасль начала претерпевать следующие проблемы:

- по технологическим показателям (удельный расход топлива, средний коэффициент полезного действия оборудования, рабочая мощность станций и др.) российские энергокомпании отставали от своих аналогов в развитых странах;

- отсутствовали стимулы к повышению эффективности, рациональному планированию режимов производства и потребления электроэнергии, энергосбережению;

- в отдельных регионах происходили перебои энергоснабжения, наблюдался энергетический кризис. Существовала высокая вероятность крупных аварий;

- отсутствовала платежная дисциплина, были распространены неплатежи;

- предприятия отрасли были информационно и финансово «не прозрачными»;

- доступ на рынок был закрыт для новых, независимых игроков.

Представленные проблемы были обусловлены тем, что главная компания - ОАО РАО «ЕЭС России» - представляла собой не просто

монополию, деятельности которой характерны снижение качества продукции и неимения стимула совершенствоваться в силу отсутствия конкуренции, а государственную монополию, что дополняется неокупаемостью затрат (удерживание тарифов с учетом платежеспособности населения) и консервативностью в управлении.

В стремлении улучшить показатели деятельности компаний по отрасли и отрасли в целом (желание конкурировать с показателями эффективности с другими странами все же присутствовало) с 1998 года была начата работа по подготовке к реформам, и в 2001 году вышло в свет Постановление Правительства «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации».<sup>1</sup>

Издание Постановления было нацелено на повышение эффективности предприятий отрасли, создание условий для ее развития на основе стимулирования инвестиций, обеспечение надежного и бесперебойного энергоснабжения потребителей. Так, первоначально РАО ЕЭС России расщепляется на несколько видов компаний: естественно-монопольные, потенциально конкурентные и административные.

К первой группе были отнесены компании сетевого хозяйства и распределения электроэнергии ввиду того, что сети страны построены по территориальному признаку и смыкаются в единую, и альтернативы монополии не может быть.

Так, естественно-монопольные компании российской электроэнергетики представлены тремя крупнейшими субъектами:

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС»), которой принадлежат сети напряжением 110-1150кВ, в своей структуре имеет 50 филиалов, 22 дочерние компании. Государственная доля акций - 79,55%.<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> О реформировании электроэнергетики Российской Федерации. Постановление Правительства от 11 июля 2001 года № 526 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vmggeorr.rushydro>.(дата обращения: 10.04.2012).

<sup>2</sup> Обзор информации по ОАО «ФСК ЕЭС» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.fskees.ru> about (дата обращения: 10.04.2012)

ОАО «Холдинг Межрегиональная распределительная сетевая компания» (ОАО «Холдинг МРСК»). Компании принадлежат сети напряжением ниже 110 кВ. В состав ОАО «Холдинг МРСК» входят 97 филиалов и 44 дочерние компании. Государственная доля акций - 53,7%.<sup>1</sup>

ОАО «Системный оператор ЕЭС» единолично осуществляет централизованное оперативно-диспетчерское управление в ЕЭС России, охватывая 79 субъектов РФ. Структура состоит из 66 филиалов. Уставный капитал на 100% представлен государственными активами.<sup>2</sup> Имеет свою долю участия практически во всех субъектах электроэнергетики (ОГК, ТГК и др.).

Если же рассматривать структуру капитала всех генерирующих компаний России, то владельцами выступают как государство, так и частные компании. Следующими компаниями, среди которых можно развить конкуренцию, это сбытовые компании, которые представлены ОАО «Объединенная энергосбытовая компания» и ОАО «Русэнергосбыт».

Таким образом, из анализа организации деятельности субъектов рынка электроэнергии и мощности России можно сделать вывод, что большая часть из них находится в государственном управлении. При этом наблюдается многослойная система менеджмента энергокомпаниями.

В целях отслеживания и регулирования происходящих в электроэнергетике процессов, был создан специальный административный орган - НП «Совет рынка».

Именно представителями НП «Совета рынка» проводятся объективная оценка и анализ функционирования рынков электроэнергии и мощности, которые разделены на оптовый и розничный, в зависимости от масштабов сделок по купле-продаже электроэнергии. Сделки производятся на основе обязательных договоров.

---

<sup>1</sup> Обзор информации по ОАО «Холдинг МРСК» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.holding-mrsk.ru/about/facts> srgavka (дата обращения: 10.04.2012).

<sup>2</sup> Обзор информации по ОАО «Системный оператор ЕЭС» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://so-ups.ru/index.php?id=about> (дата обращения: 10.04.2012)

Основным пунктом в Договорах является тариф за предоставляемую услугу, который может быть результатом переговоров непосредственно между поставщиком и покупателем, но также может быть отрегулирован Федеральной службой по тарифам (ФСТ).

С прогнозируемыми темпами роста тарифов в 2014 году вполне допускается превышение тарифа на передачу электроэнергии тарифа на ее производство<sup>1</sup>, что совершенно нерационально. Также допускается принятие потребителями решения снабжать себя собственными источниками энергии, что приведет к потере актуальности государственной электроэнергетики.

Из всего выше представленного обзора и анализа рынка электроэнергетики России, можно сделать вывод, что имеются достаточно непроработанных вопросов, нуждающихся в решении. В особенности это касается тарифообразования. В связи с этим возникла необходимость рассмотреть наиболее прогрессивные методы совершенствования ценообразования в других странах. Так, в странах Западной Европы и США имеет место быть долевое участие потребителей электро - и теплоэнергии в финансировании объектов электроэнергетики, где регулируемые тарифы не в полной мере обеспечивают развитие отрасли. В частности предоставление целевого займа и приобретение целевых облигаций энергокомпаний осуществляются потребителями, остро нуждающимися в увеличении поставок энергии, даже на льготных для энергокомпаний условиях (в США всего до 2,5% годовых)<sup>2</sup>. При долевом финансировании размер участия определяется исходя из расчета возмещения всех затрат энергокомпаний по обеспечению прироста электрической нагрузки и пропорционально присоединяемой электрической и тепловой мощности потребителям.

Важным преимуществом участия потребителей в инвестиционных проектах энергокомпаний является контроль со стороны потребителей за

---

<sup>1</sup> Струнилин П.В. Причины высоких цен на электроэнергию и меры по их снижению [Электронный ресурс]. Режим доступа: strategy2020.gian.ru load 366077290 (дата обращения: 10.04.2012).

<sup>2</sup> Семенов В.А. Рынок электроэнергии в Калифорнии, США Промышленная энергетика. - 2000. - №1. С. 19.

экономической эффективностью инвестиционных решений, способствующий внедрению прогрессивных видов техники и технологии в производстве.

Особой проблемой при формировании тарифов также является расчет нормы прибыли. До сих пор норма в большинстве энергокомпаний рассчитывается по статьям расходов, которые компания собирается финансировать из прибыли. Очевидно, что такой подход формирования прибыли инициирует рост средних тарифов.

Решение проблемы состоит в переходе при разработке тарифов к норме прибыли на инвестируемый капитал, что в большей степени отвечает экономической функции прибыли как источника расширенного воспроизводства, также основной капитал как расчетная база прибыли лучше поддается контролю со стороны регулирующих органов, чем издержки. Представленное относится больше к структуре тарифа. Существуют также подходы совершенствования тарифной политики путем дифференциации потребителей. Можно привести пример США: промышленные и коммерческие потребители охвачены дифференцированными по времени суток тарифами более, чем на 50%, тогда как бытовые - примерно на 1%. Последнее объясняется тем, что льготный тариф действует в те часы, когда потребители сжигают минимальные объемы. Если для бытовых потребителей внутри суточные тарифы применяются на добровольной основе, то для крупных промышленных компаний они обязательны. В результате, промышленные предприятия в среднем снижают потребление в пиковые периоды в пределах 2-7%; население - 15%.<sup>1</sup>

Таким образом, выше был изучен актуальный опыт ряда стран в сфере управления и регулирования в электроэнергетическом комплексе, что позволяет выработать рекомендации в области устранения стратегического кризиса в электроэнергетике Кыргызской Республике.

---

<sup>1</sup> Вигура А.Н. Конкурентное ценообразование в электроэнергетике США // Энергетик. -2002. - №3. С. 26

### Список использованной литературы:

1. Региональные рынки электроэнергии в странах ДЭХ. Секретариат Энергетической Хартии [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.encharter.Org/fileadmin/user\\_upload/document/Regional\\_Electricity\\_Markets\\_200.pdf](http://www.encharter.Org/fileadmin/user_upload/document/Regional_Electricity_Markets_200.pdf).
2. О реформировании электроэнергетики Российской Федерации. Постановление Правительства от 11 июля 2001 года № 526 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vmgeopp.rushydro.ru> (дата обращения: 10.04.2012).
3. Обзор информации по ОАО «ФСК ЕЭС» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.fskees.ru> about (дата обращения: 10.04.2012).
4. Обзор информации по ОАО «Холдинг МРСК» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.holding-mrsk.ru> (дата обращения: 10.04.2012).
5. Обзор информации по ОАО «Системный оператор ЕЭС» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://so-ops.ru/index.php?id=about> (дата обращения: 10.04.2012).
6. Струнилин П.В. Причины высоких цен на электроэнергию и меры по их снижению [Электронный ресурс]. Режим доступа: [strategy2020.rian.ru/load366077290](http://strategy2020.rian.ru/load366077290) (дата обращения: 10.04.2012).
7. Семенов В.А. Рынок электроэнергии в Калифорнии, США Промышленная энергетика. - 2000.- №1. С. 19.
8. Вигура А.Н. Конкурентное ценообразование в электроэнергетике США Энергетик. -2002.- №3. С. 26

Рецензент: д.э.н., профессор Арзыбаев А.А.

# **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ**

**Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К.**

Университет экономики и предпринимательства,  
г. Джалал-Абад, Кыргызская Республика

## **Аннотация**

Использование презентаций в учебном процессе, повышают интерес к предмету, развивают умственную активность, стимулируют творческую и самостоятельную деятельность в самореализации и самовыражении. Выводит процесс обучения, и воспитания из стен ВУЗа в окружающий мир ведёт студентов по ступенькам роста личности, позволяет общаться и развиваться интеллектуально.

## **Ключевые слова**

Презентация, мультимедия, Microsoft PowerPoint, анимация, слайд-шоу.

## **Annotation**

The use of presentations in the educational process, increase interest in the subject, develop mental activity, stimulate creative and independent activities in self-realization and self-expression. Displays the process of learning and education of the walls of the university in the world leads students on the steps for personal growth, allows you to communicate and develop intellectually.

## **Keywords**

Presentation, multimedia, Microsoft PowerPoint, animation, slideshow.

В настоящее время к учебному процессу предъявляют очень высокие требования. Без использования новых информационных технологий учебный процесс не был бы творчески доступным и понятным.

Основной задачей ВУЗа является подготовка студентов, обладающих высокой квалификацией и необходимой информационной культурой для того, чтобы они были готовы и умели применять новые информационные технологии в своей профессиональной деятельности, а также активно участвовали в информатизации общества в целом.

Однако процессы поиска и внедрения, связанные с развитием нетрадиционных форм, а также методы и средства обучения, основанные на приоритете компьютерных технологий, вызывают очень много споров среди педагогов. В процессе обучения важную роль играет активность со стороны субъекта, и без нее обучение вообще невозможно. При использовании различных средств и методов обучения активность субъекта будет не одинакова.

На практике оказывается, что для грамотного руководителя, экономиста, бухгалтера и т.п. мало уметь работать с определенным набором информации данных, анализировать их, подготавливать документы. Следует это делать как можно нагляднее. Это и предполагает широкое использование информационных технологий, в частности наиболее часто используемых презентационных программ (слайд-шоу - демонстрация серии неподвижных изображений, заранее подобранных на определённую тему, на проекционном экране или электронном мониторе. Каждое изображение демонстрируется от нескольких секунд до нескольких минут, пока не сменится следующим. Смена изображения может осуществляться как вручную через произвольные интервалы времени, так и автоматически через равные промежутки). На сегодняшний день предназначенным для подготовки и проведения презентаций, является приложение Microsoft PowerPoint.

Microsoft PowerPoint (полное название - Microsoft Office PowerPoint, от англ. power point - убедительный доклад) - программа подготовки презентаций, являющаяся частью Microsoft Office и доступная в редакциях для операционных систем Microsoft Windows. Материалы, подготовленные с помощью PowerPoint предназначены для отображения на большом экране - через проектор, либо телевизионный экран большого размера.

Презентация (от лат. praesento - представление) - документ или комплект документов, предназначенный для представления чего-либо (организации, проекта, продукта и т.п.). Презентация – это превосходное средство передачи знаний в процессе обучения, проведения семинаров, собраний. В учебном процессе восприятия материала, включают в себя ассоциативное мышление. Для развития познавательных способностей необходимо иметь представления об объектах реальной действительности, так как без конкретных представлений невозможны формирования научных понятий. Этап создания архива изображения, анимации и видеофрагмента считается трудоемким. А также является основополагающим в построении занятий с электронными презентациями. Презентации помогают повысить

эффективность и мотивацию обучения, увеличить интерес к изучаемому предмету. Являясь составной частью пакета Office, приложения обладают рядом важных и значимых характеристик, которые открывают путь к совершенно новым функциональным возможностям. Используя электронное пособие в процессе обучения, мы можем не бояться, что оно будет скучным и неинтересным. Поскольку слайдовые демонстрации не угнетают, а превращают даже самого пассивного слушателя в активного участника и являются мощным инструментом обучения. Презентации помогают преподавателю подготовить материалы к уроку, комбинируя различные средства наглядности, максимально используя достоинства каждого и устраняя недостатки.

Приложения позволяют создавать учебные презентации и загружать их в Интернет. Для этого имеется большой набор инструментов позволяющие не только демонстрировать опыты или эксперименты, которые невозможно осуществить на уроке, но и дать эмоциональную разгрузку студентам.

Учебные презентации достаточно широко применяются преподавателями, это не просто анимация (анимация - метод создания серии снимков, рисунков, цветных пятен, кукол или силуэтов в отдельных фазах движения, с помощью которого во время показа их на экране возникает впечатление движения существа или предмета) звуков или объектов на слайде, а интерактивные инструменты для достижения намеченных результатов занятий.

Для применения в учебном процессе данного типа приложений, есть следующие достоинства:

- Последовательность изложения. При помощи слайдов, сменяющих друг друга на экране, удержать внимание аудитории гораздо легче;
- Возможность воспользоваться официальными шпаргалками. Презентация – это не только то, что видит и слышит аудитория, но и заметки для преподавателя;

- Мультимедийные (Мультимедиа - информационная система, обеспечивающая одновременное представление информации в различных формах - звук, анимированная компьютерная графика, видеоряд) эффекты. Слайд презентации – не просто изображение. В нем могут быть использованы элементы анимации, аудио – и видеофрагменты;
- Копируемость. При желании каждый может получить бумажную копию;
- Транспортабельность.

Занятие с применением компьютера будет эффективнее у того преподавателя, который:

- Сохраняет человеческие приоритеты в обучении.
- Имеет доброе, доверительное отношение к персональным компьютерам и ее педагогическим возможностям;
- Умеет бережно и в то же время смело обращаться с персональным компьютером;
- Интеллектуально развит, эрудирован, способен оценивать педагогические возможности компьютерных программ;
- Методически гибок;
- Дисциплинирован, точен, владеет упорядоченным логическим мышлением.

Таким образом, без профессионального роста в освоении информационных и мультимедийных технологий не обойтись.

Особые свойства компьютеров можно использовать для подкрепления процессов обучения по целому ряду ортогональных параметров: визуализация, диагностика, исправление, недостатков, восполнение пробелов, осмысление, поддержка памяти, опора, создание гипотетических ситуаций, путешествие во времени, автономия, ритм работы, избыточность, мотивация, групповая работа, интеграция знаний, доступность.

Мониторинг использования презентационных программ на занятиях в ВУЗе показал, что студенты стали более заинтересованными и активными во время занятий, уверенней реализовывают свой творческий потенциал в кружке технического творчества при лаборатории информационных технологий. Это способствовало не только повышению интенсивности занятий, но повышению качества знаний и объема усвоенного студентами материала.

Кроме того, более интересно для студентов домашнее задание в форме творческой работы по созданию электронной презентации. В отличие от заведенного правила – презентация только иллюстрирует доклад по какой-то большой проведенной работе - в данном случае она является главной целью работы.

Такие презентации можно предложить по различным разделам и темам изучаемой дисциплины, отчет о практическом занятии или лабораторной работе и т.д. Студенты при этом самостоятельно учатся выбирать главное, концентрировать свою мысль разрабатывать стратегию и тактику построения презентации, оттачивают навыки работы с компьютером. Доклады, сообщения, рефераты, курсовые проекты которые сдают студенты, как правило, не звучат на занятии из-за отсутствия времени. Презентации же экономят время занятия, и позволяют за 80 минут фактически проверить проекты или другие работы у всей группы. Студенты самостоятельно просматривают работы друг друга, делают поправки и комментарии. Зная, что их работа будет востребована, они более серьезно относятся к такому заданию.

Реализация возможностей информатизации, а также применение педагогических программных средств в учебном процессе позволяет:

- во-первых, создавать методики, ориентированные на развитие мышления;
- во-вторых, перевести на более высокий уровень эстетическое воспитание;

- в-третьих, развивать коммуникативные способности и эффективно формировать такие важные для современного человека умения, как умения принимать оптимальные решения или предлагать варианты решения в сложной ситуации,

А также:

- индивидуализировать и дифференцировать процесс обучения;
- расширить возможности контроля с обратной связью;
- осуществлять самоконтроль;
- осуществлять самоподготовку;
- улучшать наглядность;
- моделировать реальные процессы и т.п.

Применение информационных и мультимедийных технологий обучения позволяет видоизменять весь процесс преподавания, реализовывать модель личностно-ориентированного обучения, интенсифицировать занятия, а главное - совершенствовать самоподготовку студентов.

#### **Использованная литература:**

1. Microsoft PowerPoint 2003. Русская версия: — Москва, ЭКОМ Паблишерз, 2007 г.
2. PowerPoint 2007. Как создать красочную и информативную презентацию: С. В. Безека — Санкт-Петербург, НТ Пресс, 2008 г.
3. PowerPoint 2010 с нуля: Василий Леонов — Санкт-Петербург, Эксмо, 2010 г.
4. Базовый курс PowerPoint. Изучаем Microsoft Office: — Санкт-Петербург, Современная школа, 2007 г.
5. Официальный учебный курс Microsoft. Microsoft Office PowerPoint 2003: — Москва, Эком, Бинум. Лаборатория знаний, 2006.
6. Создание презентаций в PowerPoint 2010: И. В. Пахомов, Р. Г. Прокди — Москва, Наука и техника, 2011.

Рецензент: к.физ.мат.н., доцент Кыбыраев А.К.

# РЕЗУЛЬТАТЫ И ОЦЕНКИ АНАЛИЗА ПРОБЛЕМ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ - ЖЕНЩИН КР

Сулайманов К.А.,

Университет экономики и предпринимательства,  
г. Жалал-Абад, Кыргызская Республика

## Аннотация.

На основании анализа проблемы правового статуса сотрудников органов внутренних дел – женщин КР, проведенного путем анкетного опроса работников прокуратуры и органов внутренних дел, статья посвящена оценке состояния отечественного законодательства направленных на регулирования прохождения службы в органах внутренних дел – женщинами.

## Annotation

On the grounds of analysis of the problem of the legal status employee organ of the internal deals - a woman's KR, called on by way of the questionnaire questioning workman public prosecutor's offices and organ of the internal deals, article is dedicated to estimation condition domestic legislation directed on regulations of the passing of the service in organ of the internal deals - a woman.

В настоящее время в нашей стране наблюдается устойчивая тенденция сокращения в целом численности сотрудников органов внутренних дел, и роста среди отдельной категории сотрудников органов внутренних дел – женщин.

Прогнозы специалистов на рост количество женщин в органах внутренних дел однозначны: они считают что количество сотрудников органов внутренних дел – женщин имеет тенденцию к неуклонному росту.

Анкетный опрос проведенный нами по вопросам, касающихся определения основной проблемы правового статуса сотрудников органов внутренних дел - женщин показал следующие результаты:

Проблемы правового статуса сотрудника-женщины как таковой попросту не существует, поскольку в нормативных документах имеется достаточная ясность, а сам статус в них определен удовлетворительно (с точки зрения потребностей современной служебной практики) - такой отрицательный ответ в отношении существования проблемы дал каждый третий (32%>) отвечавший. За этой средней цифрой по поддержке варианта стоит различие в позициях органов внутренних дел (каждый четвертый, 25%)

и прокуратуры (почти два из пяти, 38%); однако гораздо более существенные отличия характерны для позиции полов: здесь соотношение долей поддерживавших вариант мужчин и женщин примерно 5:3. Более двух третей (68%) экспертов, тем не менее, полагает, что те или иные проблемы, связанные с правовым статусом сотрудника - всё же имеются. Ниже приводится спектр таких мнений, вариантов ответа:

Проблема правового статуса заключается в том, что в отношении данной категории сотрудников в законодательстве (Закон КР «Об органах внутренних дел» и другие) отсутствует достаточная ясность по целому ряду аспектов прохождения ими службы - так считает каждый четвёртый - пятый (22%) респондент; межведомственное различие здесь несущественно; основное различие наблюдается в позициях мужчин (5% в среднем при колебаниях по категориям от 0 до 11%) и женщин (36% в среднем при колебаниях от 33% до 38%).

Проблема правового статуса заключается в том, что в отношении данной категории сотрудников в подзаконных (ведомственных) нормативных документах (приказы, инструкции и т.п.) отсутствует достаточная ясность по целому ряду аспектов прохождения ими службы - этот вариант ответа разделяет почти половина (46%) отвечавших.. Эту точку зрения разделяет почти половиной (48%) сотрудников органов внутренних дел и несколько меньшей долей (44%) сотрудников прокуратуры. Что касается пола, то именно так полагает половина (50%) всех женщин - респондентов и два из каждых пяти (41%) участвовавших в опросе мужчин.

Проблема правового статуса заключается в том, что в отношении данной категории сотрудников в законодательстве (Закон КР «Об органах внутренних дел» и другие) сам статус в них определён неудовлетворительно (с точки зрения потребностей современной служебной практики) - этого мнения придерживается лишь каждый двадцатый (5%) респондент, причём все такие респонденты представляют прокуратуру.

Проблема правового статуса заключается в том, что в отношении данной категории сотрудников в подзаконных (ведомственных) нормативных документах (приказы, инструкции и т.п.) сам статус в них определён неудовлетворительно (с точки зрения потребностей современной служебной практики) - так считает каждый седьмой (14%) отвечавший.

Проблема правового статуса заключается в отсутствии дополнительных нормативных документов регионального уровня (за отдельными возможными исключениями), соответствующие нормы которых, с учётом имеющихся региональных особенностей и нужд, способствовали бы улучшению положения указанной категории - этот вариант поддержан каждым восьмым (13%) респондентом; доля женщин поддержавших вариант вдвое превышает аналогичную долю мужчин для обоих ведомств.

Проблема состоит в имеющихся в практике работы органов внутренних дел многочисленных фактах несоблюдения норм в законах и подзаконных актах, которые касаются прохождения службы в органах внутренних дел женщинами, - этот вариант ответа поддержан двумя из каждых пяти (42%) отвечавших экспертов; по ведомствам: поддержано третью (35%) сотрудников органов внутренних дел и половиной (49%) сотрудников прокуратуры: почти в точности это соотношение справедливо для позиций полов: поддерживает вариант чуть более трети (35%) мужчин и почти половина (48%) женщин.

Мы полагаем, что решение указанной проблемы невозможно путем резкого увеличения государственных дотаций гражданам, воспитывающим детей, матерям, что обусловлено лимитом средств, которые выделяются бюджетом на эти нужды. Однако создание более благоприятной обстановки для женщин, занятых исполнением служебных обязанностей на государственной службе и обладающих статусом матери или лица, воспитывающего ребенка, на наш взгляд, необходимо, поскольку их обязанности имеют свою специфику, связанную с повышенным риском для жизни и здоровья.

Полагаем, что признаваемая государством необходимость привлечения женщин к службе в органах внутренних дел, должно, как следствие обязывать государство создавать условия повышенной социальной защищенности данной категории граждан. Поэтому, по нашему мнению требуется принятие нормативных правовых актов, регламентирующих порядок прохождения службы в органах внутренних дел именно женщинами.

Таким образом, наличие у сотрудников органов внутренних дел - женщин особенностей правового статуса позволяет выделить их в отдельную категорию субъектов государственной компенсаций, предоставляемых всем сотрудникам органов внутренних дел, проходящим службу в этих органах, пользуются льготами, гарантиями и компенсациями, предусмотренными законодательством об охране семьи, материнства и детства.

Отечественным законодательством о прохождении службы, в органах внутренних дел в последнее десятилетие вопросы особенностей правового статуса сотрудников органов внутренних дел – женщин закреплены в значительной мере, однако, по нашим мнениям недостаточно. И потому в условиях проведения административной реформы вопросам регулирования правового статуса внутренних дел – женщин необходимо уделить дополнительное внимание. В пакет законов и подзаконных нормативных правовых актов, регулирующих прохождение службы в органах внутренних дел женщинами, необходимо внести некоторые изменения, в частности, связанные с регламентированием режима служебного времени, привлечения к ответственности и др.

Кроме того, рассмотрение вопроса совершенствования законодательства о социальной защищенности сотрудников органов внутренних дел - женщин, по нашим мнениям необходимо разделить условно на две части – совершенствование законодательства о социальной защищенности всех сотрудников органов внутренних дел в КР и отдельной категории сотрудников органов внутренних дел – женщин. Такой подход

позволит более объективно определить возможные пути решения имеющихся проблем в рассматриваемой сфере.

В соответствии с проведенными нами исследованиями, низкий уровень социальной защищенности сотрудников органов внутренних дел -женщин характеризуется: неполнотой и фрагментарностью правового регулирования социально-экономического положения органов внутренних дел и их сотрудников (этот вариант ответа выбрало 46% отвечавших); кризисным состоянием жилищного обеспечения, денежного и вещевого довольствия сотрудников органов внутренних дел (19% от общего числа опрошенных); падением престижа службы в органах внутренних дел, снижением уровня морально-психологического состояния их сотрудников, утратой значительной их частью нравственных ориентиров (данный ответ был дан 35% опрашиваемых) (см. Диаграмма 1.).

Диаграмма 1.

**Причины низкого уровня социальной защищенности сотрудников-женщин в ОВД КР**



Дополнительные льготы и преимущества, предоставляемые законодательством работающим женщинам, становятся серьезным препятствием при их устройстве на работу.

Равные права, предоставляемые кыргызским законодательством мужчинам и женщинам, в том числе и в сфере правоохранительной деятельности, не гарантируют равных возможностей (при поступлении на службу, перемещении и т.п.).

На основании приведенных выше статистических данных и упомянутых исследований в отношении возможностей и способностей службы женщин в органах внутренних дел можно сделать вывод, что женщины, соответствующим образом отобранные, получившие профессиональное образование и прошедшие специальную подготовку, обладают качествами, необходимыми для выполнения всех задач, стоящих перед органами внутренних дел.

#### **Литература.**

1. Конституция КР 2010
2. Закон КР «об органах внутренних дел КР» 1994 №1360-ХII
3. Указ Президента КР от 27 августа 2002 года УП №240 “О дальнейшем совершенствовании кадровой политики по привлечению женщин – лидеров к государственному управлению КР”
4. Иванова Т.А. Организационно – правовые проблемы работы с женщинами – сотрудниками органов внутренних дел (милиции) (на примере города Москвы). Дис... на соиск. Уч. ст.к.ю.н. – М.:Академия МВД России 2000. 176 с.

Рецензент: д.философ.н., профессор Карабеков К.Ч.

# ӨКҮМӨТТҮК ЭМЕС УЮМДАРДЫН ӨЛКӨЛӨРДҮН ТУРИЗМ ПОЛИТИКАСЫНА ТИЙГИЗГЕН ТААСИРИ

Сажиде Йылмазел  
Бишкек гуманитардык университети,  
Бишкек ш., Кыргыз Республикасы

## Аннотация

Бул иштин максаты; айрыкча өнүгүп келе жаткан өлкөлөр туризм политикаларын түзүп жатканда, борбордук мекемелердин колундагы күчтүү жоготуудан коркпостон, жергиликтүү бийлик, коомдук ишканалар жана башка кызыктарлар менен кызматташып, өлкөлөрүнө алып келүүчү пайдаларды түшүндүрүү. Негизинен өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдө, күчтүү бир туризм экономикасын жаратуунун жолу, борбордук бийлик, жергиликтүү бийлик жана мамлекеттик эмес уюмдардын биригип аракет кылуусунун натыйжасында пайда болуусу көңүлдү бурат.

**Ачкыч сөздөр:** Туризм политикасы, мамлекеттик эмес уюмдар, мамлекеттик эмес уюмдар менен туризм политикасынын байланышы.

## Abstract

The purpose of this paper is to analyze and examine tourism policy and the necessity of tourism policy in general. We then try to discuss and define non-governmental organisations and their roles in accordance with tourism policy and their potential benefits to country's tourism policy.

The primary aim of such analyses is an attempt to identify the potential gains which the developing countries in particular may have through the co-operation of local governments and non-profit or non-governmental organisations when they issue their tourism policies.

In summary, we try to point out and claim – to a certain extend- that the co-operation and collaboration of these entities listed above is crucial for establishing a strong tourism policy which, in return, may flourish economy.

**Keywords:** Tourism Policy, Non-Governmental Organisations, Relationship between tourism policy and non-governmental organisations.

Туризм, бүгүнкү күндө өлкөлөрдүн экономикалык өнүгүүсүндө өтө чоң мааниге ээ. Ошондуктан өлкөлөр кызмат көрсөтүү чөйрөсү деп аталган туризмден дагы көп өлчөмдөгү киреше алуу үчүн күчтүү атаандаштык жана жарыштын ичине кирүүдө.

Туризм, бир канча сектор жана саясий окуялар менен байланыштуу иш-аракеттин бир бөлүгү болгондуктан, туризм саясаты; акча, жеткирүү, реконструкция, ички жана тышкы соода, билим берүү, айыл-чарба сыяктуу өндүрүштүк жана өндүрүштүк эмес секторлордун, чечим кабыл алуучулардын жоруктары, мамилеси жана саясаттарына көңүл бурбай жана

баа бербей, максатын ишке ашыруу жана ийгиликке жетүүчү мүмкүнчүлүктөргө ээ боло албайт (Олалы жана Тимур, 1988: 317).

Туризм, тек кана экономикалык багыттагы сектор катары эсептелбейт, ошол эле учурда дүйнөдөгү бир канча адамдарга таасирин тийгизген универсалдуу, динамикалык, саясий кубулуш жана ар түрдүү маданий коомчулуктан адамдарды бир жерге чогулткандыгы үчүн эл аралык ынтымакка дагы кызмат кылууда. Айрыкча айлана-чөйрө, табигый булактар, жергиликтүү коомчулуктун салттык жана маданий баркына дагы таасирин тийгизет. Туризм секторунун оң жана терс таасирлеринин негизинде мамлекеттик башкаруу, туризмге туризм политикасы аркылуу кийлигишүүдө. (Элиот, 1997: 2).

Туризм окуясы, бир өлкөнүн экономикалык жана саясий иш-аракеттери менен жакындан байланышта болгондуктан, туризм политикасы жана бул политиканын максаты менен экономикалык жана саясий политикалардын максаттары арасында байланыш пайда болот. Туризм политикасы ийгиликтүү болушу үчүн, бул политикаларга коомдук ишканалар, кесиптик мекемелер, жергиликтүү бийлик, жеке ишканалар жана университеттердин тиешеси өтө маанилүү. Айрыкча элдин катышуусу менен пайда болгон мамлекеттик эмес уюмдар, туризм политикасын ишке ашырууда чоң мааниге ээ. Өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдө туризм политикалары борбордук бийлик тарабынан түзүлүүдө жана бардыгынын баш ийүүсү талап кылынат.

Бул иште алгач туризм политикасы жана туризм политикасына болгон муктаждыктар баяндалган. Кийин мамлекеттик эмес уюмдар жана алардын өзгөчөлүктөрү айтылып, мамлекеттик эмес уюмдардын өлкөлөрдөгү туризм политикаларына тийгизген таасири жана зарылчылыгы баяндалган.

### **Туризм политикасы**

Туризм политикасынын эң жөнөкөй мааниси, туризмди өнүктүрүү жана туристтердин санын көбөйтүү үчүн алдын ала көрүлүүчү иш-чаралар жана каралуучу усулдар тууралуу берилген сунуштар катары түшүндүрүлөт (Улужак жана Язгы, 2001: 220). Олалынын көз карашы боюнча болсо « бир

өлкөнүн калкына, туризмге катышып материалдык жана моралдык эс алуу жерлерин камсыз кылуу, табиятты коргоо, туризмге болгон муктаждыктарын камсыздоо үчүн керек болгон жана туура келген жогорку жана төмөнкү структураны куруу максатында мамлекеттик башкаруунун туризм багытына болгон ар түрдүү түз жана жанама көз караштары». (Олалы, ш.30). Ошондуктан туризмдин өнүгүүсү жана туура багытталуусу үчүн мамлекеттин системалуу түрдө туризмге кийлигишүүсү жана туура политикалар түзүүсү зарыл.

Бул кийлигишүүдө:

1-Туризм политикасы, туризмдеги камсыздоо жана талаптар тарабынан абалды жакшыртуу үчүн керектүү негиздерди белгилейт.

2-Туризм политикасы, туризм багытында колдонулган жана сунушталган ой пикирлерге, колдоно турган чараларга тийгизүүчү таасирлерди изилдейт.

3-Туризм политикасы туризмдин өнүгүүсү үчүн жаңы максат, байланыш жана мүмкүнчүлүктөрдү көрсөтөт. (Олалы, ш.30)

Туризм политикасы, уюмдаштырылган коомдо, туризмдин экономикалык жана экономикалык эмес функцияларын туура колдонуу, туризмдин терс таасирин эң төмөнкү даражага түшүрүү максаты менен туристтик өнүгүүнүн жүрүшүнө чыгарылган оң чечим жана сектордогу иш-чаралар болуп эсептелет. (Олалы, Назилли, Кыржыоглу, Сүмер; 1983, 320).

Экономиканын өнүгүүсү жана өсүүсүндө маанилүү ролго ээ болгон туризмдин өлкөлөрдө өнүктүрүлүүсү үчүн ар түрдүү политика жана жоболордун түзүлүшү зарыл. (Ш.Демиркол, К.Окай, ш.6). Туризмде белгилүү бир жобо жана программасыз түзүлгөн өнүгүүлөр, өлкөгө кыска мөөнөттө киреше алып келсе, узак мөөнөттө маанилүү зыян келтирүүдө. Ошондуктан туризмдин контролдуу өнүгүүсү үчүн туризм политикаларынын түзүлүүсү жана өнүгүүсү ушул политикалар аркылуу болуусу зарыл.

Туризм политикасы, уюмдаштырылган коомдо, туризмдин экономикалык жана экономикалык эмес функцияларын туура колдонуу, туризмдин терс таасирин эң төмөнкү даражага түшүрүү максаты менен туристтик өнүгүүнүн жүрүшүнө чыгарылган оң чечим жана сектордо алынган чаралар болуп эсептелет. (Олалы, Назилли, Кыржыоглу, Сүмер; 1983, 320).

Туризм, тек кана экономикалык багыттагы сектор катары эсептелбейт, ошол эле учурда дүйнөдөгү бир канча адамдарга таасирин тийгизген универсалдуу, динамикалык, саясий кубулуш болуп эсептелип, ар түрдүү жерлерден адамдарды бир жерге чогулткандыгы үчүн эл аралык ынтымакка дагы кызмат кылууда. Айрыкча айлана-чөйрө, табигый булактар, жергиликтүү коомчулуктун салттык жана маданий баркына дагы таасирин тийгизет. Туризм секторунун оң жана терс таасирлеринин негизинде мамлекеттик башкаруу, туризмге туризм политикасы аркылуу кийлигишүүдө. (Элиот, 1997: 2).

Бүгүнкү күндө эл аралык туризм багыты боюнча чоң киреше алып келген өнүккөн мамлекеттердин катарында, өнүгүп келе жаткан мамлекеттердин экономикалык көйгөйлөрүн чечүүдө активдүү жана динамикалык таасир калтырган туризм, чоң өлчөмдө киреше алып келген жана чет элдик валюталарды камсыздаган, өнүккөн инвестициялар менен жаңы кызматташтык түзүү мүмкүнчүлүктөрүн жараткан, экономикалык жашоодо саясий жана маданий турмушка дагы оң пикирде болгон маанилүү секторго айланган.

### **Туризм политикасына болгон муктаждыктар**

Туризм политикасы өлкөнүн шарттарына жана эл аралык конъюнктурага байланыштуу ыңгайлуу болуусу зарыл. Бир өлкөдөгү туризм политикаларынын ийгиликтүү болуусу үчүн ыңгайлуу жана динамикалык болуусуна маани берилүүсү зарыл.

Олалынын пикири боюнча (1990: 32-33) бири-биринен айырмаланган бир топ себеп жана муктаждык, бир туризм политикасынын белгиленүүсүнө

жана текшерүүлүсүнө зарылчылык туудурат. Бул себеп жана муктаждыктар төмөндөгүдөй:

a) Туризм кызматтары, тек кана мамлекеттик бийлик тарабынан даярдалат жана аны көзөмөлдөп туруу деңгээлиндеги чоң бир экономикалык саясий кызмат болуп эсептелет.

b) Туризм секторунун башка секторлор менен болгон байланышы жана секторго байланыштуу көйгөйлөрү, мамлекеттин кийлигишүүсүнө мажбур кылат.

c) Туризм секторунун чоң өлчөмдөгү инфракурулушка болгон муктаждыгы, милдеттүү түрдөгү чоң жана тиркелген капиталдык инвестицияларга, мамлекеттин колдоосуна, көмөгүнө жана үлүшүнө зарылчылык жаратат.

d) Өнүгүп келе жаткан өлкөлөрдө жеке ишкананын жеткиликтүү даражада өнүкпөгөндүгү, мамлекеттин туризмде активдүү ролду аткаруусуна зарылчылык жаратат.

e) Мамлекеттин жалпы экономикалык политикасында, туризм секторунун тартиптүү жана тең салмактуу өнүгүшүн көздөгөн бир политика түзүлүүсү зарыл.

f) Тышкы төлөмдөр балансында пайда болгон үзгүлтүксүз түшүндүрмөлөр жана акча алмаштыруу жайы, активдүү тышкы туризмде дагы, пассивдүү тышкы туризмде дагы кээбир чараларды көрүүгө зарылчылык жаратат.

g) Туризмдин конъюктордун өзгөрүүлөрүдө сезимталдыгын пайда кылуучу улуттук жоготуулар, туристтик пропаганда жана жарыянын оор баалуулугу, эс алуунун убакыт жана жерлерде теңдикти сактоо зарылчылыгы, саясий туризмди өнүктүрүү политикасы сыяктуу ар түрдүү себептер, туризм багытында мамлекеттин пикирлерин көздөйт.

Туризм окуясы, бир өлкөнүн экономикалык жана саясий иш-аракеттери менен жакындан байланышта болгондуктан, туризм политикасы жана бул политиканын максаты менен экономикалык жана саясий политикалардын

максаттары арасында байланыш куруусу зарыл. Туризм политикасынын башкы максаттары төмөндөгүлөр:

**а) Өлкөнүн экономикалык өнүгүүсүнө таасирин тийгизүү:**

Экономикалык өнүгүү, бир өлкөдө бир жыл ичинде жалпы улуттук түшүмдүүлүктү камсыздаган өнүгүү болуп эсептелет. Туризм политикасынын максаты, түшүм факторлорун, потенциалдык булактарды жана товар чыгаруучу күчтөрдү иштетүү менен, өнүгүүнү тездетүү башкача айтканда жалпы улуттук түшүмдүүлүктүн өсүшүнө өз таасирин тийгизет.

**б) Өлкөнүн экономикалык өнүгүүсүнө жардам берүү:**

Экономикалык өнүгүү, жалпы улуттук түшүмдүүлүктү камсыздаган өсүүнүн түшүм факторлору арасында бирдей бөлүштүрлүүсү болуп эсептелет. Өсүү экономикалык кубулуш болсо, өнүгүү саясий кубулуш. Туризм политикасынын максаты, бир аймакка келген которууларды камсыздап, кирешени тең бөлүштүрлүүсүн жардам берүү.

**с) Өлкөдө жумуш менен камсыздоону иш жүзүнө ашуусуна жардам берүү**

Туризм политикасы, автоматташтырууга жана механикалаштырууга өтө аз мүмкүндүк берген туризм секторундагы эмгек талабы товар чыгаруучу техниканын өзгөчөлүгүнөн, жумуш орундарын ачуу максатында жумуш менен камсыздоо талабы арасында тең салмактуулукту сактоо максатын колдонот.

**д) Баа туруктуулугун ишке ашырууга жардам берүү:**

Туризм менен баанын туруктуулугунун арасындагы байланышка жөнөкөй бир жакындатуу жасалса, алгач туризмдин козгоочу, тездетүүчү инфляциянын тийгизген терс таасирлерине туш келет. Туризм инфляциялык басым жасоону алып келген бир аракет болуп эсептелет. Бирок туризм, түшүмдүүлүктүн өлчөмүн жогорулатууда козгоочу ролду аткарып, акча которуулардын оң тарабына таасирин тийгизип, валюта курстарынын төмөндөшүнө, акчага болгон кадыр-барктын ашуусуна жана инфляцияга тоскоолдук кылууга таасирин тийгизген бир фактор ролун дагы аткарат.

**е) Тышкы төлөмдөрдүн тең салмактуулугуна оң таасирин тийгизүү:**

Тышкы төлөмдөрдүн тең салмактуулугу, бир өлкөнүн бир жылда чет өлкөлөргө товар, капитал, кызмат жана туристтик байланыштардан улам киреше жана чыгашанын бардык суммасын көрсөткөн жыйынтык. Туризм политикасынын максаты, туризмден камсыздалган таза кирешелерди жогорулатып, туризмдин тышкы төлөмдөрүнүн тең салмактуулугуна болгон таза үлүшүн көбөйтүү.

**ф) Эл аралык туристтик жерлерди максат кылган адамдарга таасирин тийгизүү:**

Туризм политикалары, тышкы туризмдин төлөмдөрүн тең салмактуулугуна оң таасирин тийгизүү үчүн тышкы саякаттарга бөлүнгөн валютанын өлчөмүн чектөө сыяктуу, тышкы саякаттардын өлчөмүн дагы чектей алат.

**г) Туризмдин саясий функцияларындан коомду пайдаландыруу:**

Туризмдин маданий, ден соолук, эс алдыруучу өзгөчөлүктөрүнөн мүмкүн болушунча көптөгөн адамдардын пайдалануусун камсыздоо.

**h) Экономиканын товардын түрүн көбөйтүү:**

Экономика аз түрдө товар чыгарган учурда, бир канча муктаждыгын импорттоо жолун менен камсыздоого мажбур болот. Бул дагы тышкы соода жана төлөмдөрдүн тең салмактуулугу менен байланыштуу көйгөйлөрдү жаратат. Туризм тикелей жана жанама экспорттун түрүн жана товардын түрүн жасайт. Мындайча, туризм политикасынын бир максаты дагы бул товардын түрүн жогорулатууда.

**l) Кирешени бөлүштүрүүдөгү теңсиздиктердин азаюусуна тийгизген таасири:**

Туризм, жумуш орундарын ачкан кызмат сектору болуп эсептелет. Жумуш менен камсыздоо мүмкүнчүлүктөрүнүн кеңейүүсү, эмгек ээлерин жалпы улуттук түшүмдүүлүктөн дагы да көп үлүш алуусун камсыздайт. Мындайча улуттук кирешенин бөлүштүрүүдөгү теңсиздиктер барган сайын жоюлат.

**і) Аймактар арасындагы өнүгүүнүн өзгөчөлүктөрүн жоюуга жана тең салмактуу өнүгүүнүн койгон максатына таасирин тийгизүү:**

Туризм политикасынын башка максаты, туризмдин бир аймакка жасаган мүмкүнчүлүктөрүн пайдаланып, аймактын экономикалык өнүгүүсүнө жардам берүү. Бул максат, физикалык товарды жогорку деңгээлге жеткирүү, жумуш орундарын куруу жана аймактык кирешелерди жогорулатуу аркылуу ишке ашырылат.

**ј) Табигый жана тарыхый булактарды коруу:**

Туризмди тек кана экономикалык жактан колго алган көз караш жана политикасы, табигый жана саясий чөйрөнүн бузулуусуна алып келиши мүмкүн. Туризм политикасы, туризмдин негизги булактарынын коргонуусун, келечектеги урпактарга өткөрүп берүүсүн, булактардан үздүксүз жана туура пайдалануусун камсыздоосу зарыл. (Олалы, 1990:39-46).

**Башка милдеттери:**

Туризм өнөржайынын багытталуусу, ички жана тышты туризмдин өнүктүрүлүүсү, өлкөнүн иштеген жана товар чыгарган адамдардын эс алуу муктаждыктарын камсыздалуусу жана туризм багытынан эң жогорку деңгээлдеги кирешенин камсыздалуусу болуп саналат (Уста, 2009:194):

**Мамлекеттик эмес уюмдар**

Жарандык коом түшүнүгү, заманбап мааниде алгачкы жолу Адам Фергусон тарабынан 1767-жылы “Жарандык коомдун тарыхына тажырыйба жүргүзүү” деген макаласында колдонулган. Жарандык коомдун мүчөлөрү алгач мамлекеттен тышкаркы кызматтарда иштеген жана бул кызматтар мамлекеттик органдарына ар түрдүү басымдарды жасап, текшерип, өзүнүн кадыр-баркын коруган уюмдардан түзүлгөн мекеме деп түшүндүрүлөт.

Жарандык коом түшүнүгү, мамлекет менен бирге өмүр сүргөн, бирок аны менен бирдей эмес, а түгүл аны текшерген жана зарыл болгон учурда ага каршы болгон байланыштардын түйүндүсү. Жарандык коом, мамлекеттин кийлигишүү жана текшерүүсүнөн алыстагандыгынан улам келип чыккан, мамлекеттин коомдук көйгөйлөрү менен байланыштуу алынган чечимдерди

контролдоп, сунуштарды билдирген, мамлекет алдындагы атайын негизделген жана пайдаларды көздөбөгөн сыяктуу өзүнө жетиштүү болгон бир коомдук структура болуп эсептелет. Кыскасы жарандык коом, адамдардын өзүнүн күчү менен уюмдаштырып, өзүн баркын билген, көпчүлүктөн жана каалоочулардан түзүлгөн, активдүү демократиянын максималдуу деңгээлде ал эми бюрократиянын болсо минималдык деңгээлде болуусу жана ар түрдүү коомдук, саясий, экономикалык жана маданий уюмдаштырылган иш-чаралар иретинде жүзөгө ашырылган уюмдаштыруучу кызмат бөлүмү болуп эсептелет. (Сарыбай,1998,s.43-44)

Мамлекеттик эмес уюмдардын (МЭУ) өлкөдө демократиянын өнүгүүсүнө үлүшүн кошуусу менен бирге, элдин жашырын күчтөрүн чогултуусунда жана баалоосунда, мамлекеттин жана бизнестин коомдук көйгөйлөрүн чечүүдө маанилүү ролду аткарып, адамдардын чыгармачылыктарын жана күчтөрүн бириктирип, маданий, экономикалык жана коомдук байланыштарды пайда кылуу процессинде маанилүү таасир калтырды десек болот ( Эркул, 2009,413). Өнүгүү политикалары алгач улуттук өнүгүү боюнча белгиленген, ал эми кийинки процессте аймактык өнүгүү жана жергиликтүү өнүгүү түшүнүктөрү алдынкы катарды ээледі. Бүгүнкү күндө мамлекеттик эмес курулуштар жоболуу өнүгүү политикасын колдонуу боюнча күч жумшоодо. МЭУнун негизги максаты мамлекеттин алдында күчсүз калган саясий калыптандыруудагы коомдук колдоону жогорулатуу жана билимдүү мекендештердин катышуусун камсыздоо. Мамлекеттик эмес мекемелер кайсыл багытта кызмат көрсөтсө дагы элдин жашоо сапатын жогорулатуу максатында иш жүргүзүшөт.

Дүйнөдө мамлекеттик эмес уюм катары бир канча уюмдарды түзүлүүдө. Бул уюмдар алгач жасаган иштери боюнча таанылат жана таасирлүү боло алат. Заманбап дүйнөдө мамлекеттик эмес уюмдар же башкача айтканда мамлекет эмес мекемелердин катышуусу менен демократиянын жүзөгө ашуусу жана демократиядагы көйгөйлөрдүн белгилүү

бир өлчөмдө чечилүүсү жана башкы элемент болуусу үчүн маанилүү кызыктарлардан бири болуусу зарыл.

Бул учурда мамлекеттик эмес уюмдардын өзгөчөлүктөрү төмөндөгүдөй:

**1-Киреше күтпөстөн.** Мамлекеттик эмес уюмдардын эң маанилүү өзгөчөлүгү эч кандай киреше күтпөгөндүгүндө. Пайда алып келүүчү кызматтарда иштеши мүмкүн, бирок колго тийген киреше курулуштарга жумшалат.

**2-Көз карандысыздык.** Көз карандысыз мамлекеттин, саясий партиялардын, жеке сектор ж.б. тийгизген таасиринин астында калбастан, эркин түрдө аракет кылуу өзгөчөлүгү. Мамлекеттик эмес уюмдары дагы мыйзам ченинде жана өзүнүн уюмдук көзөмөлдөө бөлүмдөрү тарабынан көзөмөлгө алынат. Бул абал мамлекеттик эмес уюмдардын борбордук жана жергиликтүү мекемелерден көз карандысыз экенин билдирүү менен бирге, мамлекеттин пайдасы темасында саясий партиялардан башкача бир жол тутуу менен иштөө маанисин дагы билдирет. (Акатай 2009:65)

**3- Өз эрки менен иштөө.** Мамлекеттик эмес уюмдун мүчөлөрү өз эрки менен иштешет. Бул уюмдарга мүчө болуу, материалдык жана материалдык эмес темаларда колдоо көрсөтүү, мүчөлүктөн чыгуу, уюмга кызмат көрсөтүү сыяктуу иш-чаралардын бардыгын өзүнүн эрки менен жүзөгө ашырат.

**4-Бир идеал жана көз карашка ээ болуу.** Бардык мамлекеттик эмес уюмдардын ар түрдүү идеалдары жана көз караштары бар. Мамлекеттик эмес уюмдар өзүнүн бар болуу себебин көрсөткөн көз караштарын жүзөгө ашыруу үчүн кызмат кылууда. Мисалы, “Туруктуу өмүр сүрүү принциптердин негизинде табигый активдерди коргоо, өлкөнүн жана дүйнөнүн келечегинде сөз ээси топурактан жаралган коомдук ынтымакты камсыздоо, билимдүү, эл менен бириккен, алдыңкы коомдук уюм болуу” болгон Түркия эрозия менен күрөшүү, көктөндүрүү жана табигый активдерди коргоо фондунун башкаруучулары жана мүчөлөрү ушул көз караш боюнча иштейт, иш-чара

жана риторикаларын дагы ушул көз караш боюнча белгилейт. (Өмер дип/иш ш. 40)

**Мамлекеттик эмес уюмдардын өлкөлөрдүн туризм политикасына тийгизген таасири.** Туризм өлкөлөрдүн ар бир аймагындагы потенциалды жандандырып, жаңы мүмкүнчүлүктөр жана жумуш орундарын ачып, өлкөнүн өнүгүүсүнө заманбап, экономикалык жана саясий жактан эң жогорку деңгээлге жетүүсүн камсыздайт. Ушулардын бардыгы жасалуудан мурда, албетте жобо жана политикалар түзүлүүсү зарыл. Мамлекеттик эмес уюмдар ынтымактан, коомдук пайдадан мүмкүнчүлүк алган курулуштар болуп эсептелет жана бүгүнкү күндө мамлекеттик башкаруу жана саясий бийликке таасирин тийгизүүдө. Ар түрдүү сектордогу мамлекеттик эмес уюмдар өздөрүнүн багыттары боюнча коомдук пайданы алдыңкы планга коюп, башкача чечим жана чараларды сунуштоодо, жергиликтүү жана улуттук маанидеги политикалардын түзүлүүсүндө таасирдүү каарман болууда.

Туризмдин жергиликтүү өнүгүүсүндө мамлекеттик эмес уюмдардын дагы ээлеген орду чоң. Туризм политикаларын өнүгүүсүндө, экологиялык, тарыхый жана инсандык кадыр – баркты коргоосу жана өнүктүрүүсү сыяктуу туризмди жакындан кызыктырган темаларда мамлекеттик эмес уюмдар, бир жарандык биримдик катары жол көрсөтүүчү жана басым жасоочу тобу деген өзгөчөлүктөргө ээ. (Үнлүөнөн,К.,Севим Б.,2005 №:2)

Туризм политикаларынын ийгиликтүү болуусу үчүн, бул политикаларга мамлекеттик эмес уюмдар, кесиптик уюмдар, жергиликтүү башкаруу, жеке сектор жана университеттердин тийгизген таасири өтө маанилүү. Айрыкча, элдин катышуусу менен түзүлгөн мамлекеттик эмес уюмдар, туризм политикаларынын колдоно алуу тарабынан дагы зарылчылыгын көрсөтөт. Туризмдин бир өлкөнүн өнүгүүсүдөгү маңызы тартышсыз, бирок ушул өнүгүү учурунда туруктуу туризм түшүнүгү менен иш жүзүнө ашуусу, аймактын же өлкөнүн булактарын жок кылбастан иш жүзүнө ашыруу өтө маанилүү. Фриимандын көз карашы боюнча мамлекеттик

эмес уюмдар организациялардан башка топтор менен канчалыкты күчтүү байланыш түзө алса, орток максаттарын ишке ашырылуусу ошончолук оңой болот, антпесе байланыштар үзүлө баштаса орток максаттарга жетүү кыйындай түшөт. (Эртургут жана Сойшекежи 2009:246) Өмөр дипломдук иш...

МЭУдар кайсыл багытта кызмат көрсөтсө дагы элдин жашоо сапатын жакшыртуу максатынын көздөшөт. Экология жана маданияттын кадыр-баркын коруу жана таанытуу фонду жана Түркия экология билим берүү фонду сыяктуу уюмдар, маданият жана табият активдерин коруу, табигый аймактарга болгон туризмдин аракеттерин кеңейтүү жана туризмдин товарларын коомчулукка таанытуу сыяктуу кызматтарды аткарышат. (Демиркол v.d. 2007:805)

Мамлекеттик башкаруу мамлекеттик эмес уюмдардан келген басым жана тоскоолдуктарды алдын алуу үчүн туура келген туризм политикаларын өнүктүрүү жолуна түшөт. Бүгүнкү күндө мамлекеттик эмес уюмдардын таасирдүү жана күчтүүлүгү өлкөлөрдүн туризм багытында дурус, экологиялык, туруктуу политиканы иш жүзүнө ашырганын жана узак мөөнөттө өтө көп маанилүү пайдаларды жаратканын көрүүдөбүз. Мамлекеттик эмес уюмдар туризм менен байланыштуу стандарттарды даярдоодо жана баалоодо мамлекетке, жеке секторго жана коомчулукка жардам берет. Туризмге байланыштуу проекттер даярдап, фонд жана демөөрчүлөрдү таба алат, айрыкча коомчулукка билим берүү кызматтарын аткара алат. Туризм секторундагы мекемелердин ээси элге билим берүүдө коом менен жеке сектор арасындагы байланышты камсыздайт.

Шаарларыбыздын, ал жерде өскүп-жетилгендер менен бирге күн тартибине келечекти коюунун башка мааниси да, капиталдык биригүүнүн булагына кайтуусу жана ошол жердеги табигый жана маданий кадыр-барктын колдонууга берилгендиги. Бул эмгек жеринде жумуш ордун ачууда колдоо көрсөтүлө турган жаңы инвестиция жана организациялардын түзүлүшүнө жана натыйжада өнүгүүнүн табигый негизи туризм

экономикасынын башталуусуна себеп болгон. Кеңейтүү жана колдоо системалары дагы буга параллель түзүлүшү менен аймактагы жаштардын кыска мөөнөттөгү билим менен камсыздалуусуна дагы мүмкүнчүлүк туулат. Айрыкча туризм жана маданият туризми багытында маалыматка ээ болгон жашоочулардын жашаган жеринде саякатчы болуусу башкача бир сезимди ойготот.

#### Колдонулган адабияттар:

- 1.Акатай, А, (2009) Мамлекеттик эмес мекемелери – башкаруу жана эртүү, Чанаккале.
- 2.Айдын,С. <http://www.turizmdesonnohta.com/yazi.aspx?id=1464&y=2>, 24.09.2013
- 3.Чобан, Ө. (2011) Экологиялык мамлекеттик эмес уюмдарынын Түркиядагы Чынжыр отелиндеги экологиялык политикаларына тийгизген таасири, Чанаккале Онсегиз Май университети, Гуманитардык институту, Туризм кафедрасы, магистратура дипломдук иши
- 4.Демиркол, М, Дениз жана Э.Ажар, (2007) Туризм секторунда мамлекеттик эмес мекемелердин ролу жана мааниси: Дүйнө, Европа жана Түркия (редактор: И.Хаккы Эраслан жана Мелих Булу)
- 5.Демиркол, Ш, Октай К. (2004) Турзим политикаларына альтернативдүү жакындoolор,6 Авжы Офсет
- 6.Элиот, Ж. (1997), *Politics of Tourism*, London: Routledge
- 7.Erkul, H. “Саясий ишкердик көз карашы боюнча табият жана экологияны коргоо фонду (DOÇEV)”, *VI. Эл аралык мамлекеттик эмес уюмдары конференциясынын макалалар китеби*, Чанаккале 23-25, Октябрь 2009, Чанаккале Онсегиз Март университети, Экономика жана башкаруу факультети , 413-423, Чанаккале 2009.
- 8.Олалы, Х. (1990), Туризм политикасы жана пландоосу,.29-70 б., Стамбул: Багыттоо агенттиги
- 9.Олалы Х. Тимур А. (1988), Туризм экономикасы, Измир, коммерциялык басып чыгаруу офиси
- 10.Олалы Х. Назилли С., Кыржыоглу Э.Н. Сүмер М. (1983), Тышкы жарыя жана турзим, Анкара: Түркия Анкага: Бизнес банкы маданий басмакана
- 11.Сарыбай Й. (1988), жарандык коом-мамлекет менен байланышы же демлкратиянын этикасы, жыйнактар басмаканасы

Рецензент: д.э.н., профессор Омурзаков С.А.

# О ПРИВЛЕЧЕНИИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРУ УПРАВЛЕНИЯ И ОБСЛУЖИВАНИЯ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА И ОБЪЕКТОВ КОММУНАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ Г.ЖАЛАЛ-АБАД

Туркбаев А.Б.,

Университет экономики и предпринимательства,  
г.Джалал-Абад, Кыргызская Республика

## Аннотация

Научные исследования в области жилищных отношений сегодня востребованы как никогда и потребность в таких знаниях все более возрастает. Достаточно сказать, что до сих пор нет ни одного специализированного журнала, посвященного вопросам жилищной политики, в то время как в других странах число их исчисляется десятками. В данной статье показаны итоги комплексного, научного исследования в сферах жилищной экономики и участие в них субъектов малого предпринимательства.

**Ключевые слова:** инвестиции, кредиты, гранты, жилищно-коммунальные услуги, малое предпринимательство.

## Аннотация

Турак-жай мамилелери чөйрөсүндөгү илимий изилдөөлөр учурда башка убакыттарга салыштырмалуу өтө зарыл, жана бул жөнүндөгү билимге суроо талап көбүрөөк өсүүдө. Азырга чейин турак-жай саясаты багытталган адистештирилген бир да журнал жоктугун белгилөө жетиштүү, ошол эле учурда башка өлкөлөрдө алардын саны ондоп эсептелинет.

Бул макалада турак-жай экономикасынын чөйрөсүндөгү комплекстүү илимий изилдөөлөрдүн жыйынтыгы көрсөтүлүп, кичи ишкана субъектилеринин катышуусу көрсөтүлгөн.

**Ачкыч сөздөр:** инвестиция, насыя, грант, турак-жай кызматтары, кичи ишкердик

## Annotation

Today scientific researches in the area of housing relations are claimed as never and necessity in such knowledge is more developing. It is enough to say, there is not a single specialized magazine until now, devoted matters of housing politics, at that time as another countries numbers are calculated in tens. In this article is shown results of complex scientific research in the sphere of housing economy and small enterprises subjects participation in them.

**Key words:** investments, credits, grants, housing communal services, small enterprise.

В последние годы значительную долю в источниках инвестиции в Кыргызской Республике занимают средства организации и предприятия, средства населения. В то же время незначительную долю составляют средства местных бюджетов, а также кредиты банков. Что касается внешних инвестиций, то они по удельному весу Жалал-Абадской области в 2014 году составили 30,7 % в основном виде кредитов, грантов и помощи.

Инвестиции направляются для выполнения работ в различные сектора экономики, которые можно характеризовать как использование инвестиции по видам экономической деятельности. В настоящее время как в Кыргызской Республики, так и в Жалал-Абадской области основная доля инвестиции на такие отрасли как горнодобывающая промышленность, транспорт и связь, энергетика, обрабатывающая промышленность и др.

**Таблица 1 – Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности в Кыргызской Республике и Жалал-Абадской области в 2014г. (млн.сом)**

№ п/п	Отрасли	Кыргызская Республика	Жалал-Абадская область	Удельный вес Жалал-Абадской области %
	<b>Всего:</b>	<b>52026,2</b>	<b>4009,1</b>	<b>100</b>
1	Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	783,6	118,1	2,95
2	Рыболовство, рыбоводство и предоставление услуг в этих областях	6,4	-	-
3	Горнодобывающая промышленность	11009,6	1690,3	42,2
4	Обрабатывающая промышленность	1973,1	16,0	0,4
5	Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2948,5	1078,2	26,9
6	Строительство	329,3	-	-
7	Торговля; ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования	1147,3	58,7	1,46
8	Гостиницы и рестораны	841,9	2,3	0,06
9	Транспорт и связь	14737,9	136,6	3,41
10	Финансовая деятельность	587,1	-	-
11	Операции с недвижимым имуществом аренда и предоставление услуг потребителям	420,4	94,1	2,35
12	Государственное управление	529,0	8,0	0,19
13	Образование	1655,7	140,2	3,5
14	Здравоохранение и предоставление социальных услуг	312,1	14,0	0,35
15	Предоставление коммунальных, социальных и персональных услуг	951,1	26,9	0,7
<b>Источник: Составлено автором на основе стат. сборника «Инвестиции в Кыргызской Республике в 2010-2014гг.</b>				

Как видно из данных приведенных в таблице удельный вес предоставления коммунальных, социальных и персональных услуг по Жалал-Абадской области в процентах к итогу составляет 0,7 %, что по сравнению с горнодобывающей отраслью 42,2% и энергетикой 26,9%, характеризует незначительную долю. Вместе с тем не следует забывать, что горнодобывающая отрасль и энергетика не только в регионе но и в масштабе республики играет решающую роль. Другая причина связана с тем что, Жалал-Абадской области пока не развит рынок жилищно-коммунальных услуг, а это в свою очередь способствует тому, что проблемы ЖКХ либо решались не рыночными методами, либо на развитие жилищно-коммунальных услуг обращается мало внимание.

Анализ поступления прямых иностранных инвестиций по территориям Кыргызской Республики показывает, что последние годы в Жалал-Абадскую область на нужды предоставления коммунальных, социальных и персональных услуг не поступало.

Определенный интерес представляет анализ инвестиций в основной капитал жилищного строительства по ряду обстоятельств. Во-первых, жилищному строительству выделяемые инвестиции по удельному весу составляет значительную долю с выше 26 % по республике. Во-вторых, вопросы жилья и обеспеченности им населения также играют основную роль. Специфика инвестирования жилищного строительства заключается в том, что инвестиции идут не только на строительные нужды, а на весь комплекс жилищно-коммунальных услуг и включая период эксплуатации жилых помещений. С другой стороны источниками инвестиций выступают различные каналы как внутренние, так и внешние. Последние года для инвестиционных целей все больше используется сбережения населения, кредиты банков, а в некоторых случаях средства предприятий и организации, а также из государственных и местных бюджетов. Последние, как правило, используются для жилищного строительства для инвалидов, пенсионеров и государственных служащих или для сотрудников воинских частей и

милиции. Ниже приводится использование инвестиции в основной капитал в жилищное строительство по территориям Кыргызской Республики (таблица 2).

**Таблица 2 - Использование инвестиции в основной капитал в жилищное строительство по территориям Кыргызской Республики (млн.сом)**

	2010	2011	2012	2013	2014
<b>Кыргызская Республика</b>	<b>6 050,2</b>	<b>7 503,1</b>	<b>11 791,5</b>	<b>11 080,3</b>	<b>13 794,6</b>
Баткенская область	108,6	265,7	372,7	349,3	290,4
Джалал-Абадская область	495,0	873,0	755,1	853,3	825,0
Иссык-Кульская область	613,4	608,2	317,0	360,7	192,0
Нарынская область	43,2	58,8	104,8	87,5	36,7
Ошская область	404,8	476,6	1219,4	1252,4	1344,3
Таласская область	45,0	228,6	292,9	396,5	319,1
Чуйская область	227,8	590,1	1002,5	908,9	1285,0
г. Бишкек	3988,2	4224,2	7036,7	5999,5	6979,6
г. Ош	124,2	177,9	690,4	872,2	2522,5

Как видно из данных приведенной таблице в 2014 году удельный вес по Жалал-Абадской области по привлеченным инвестициям жилищному строительству к итогу по республике составляет почти 6%, что 1,7 раза больше чем 2013 году.

Настоящее исследование ведется в рамках изучения роли и места малого предпринимательства в сфере жилищного строительства. Поэтому целесообразным видится использование следующей квалификации, удобной с точки зрения возможных для занятия малыми предприятиями ниш. Схематичная структура строительства и ремонта объектов г.Жалал-Абад в аспекте возможности развития малого предпринимательства показана в таблице 3.

**Таблица 3 - Примерная структура строительства и ремонта объектов ЖКХ  
г. Жалал-Абад**

<b>Сектора</b>	<b>Организации</b>	<b>Виды работ</b>	<b>Краткая характеристика</b>
1. Ресурсоснабжение, удаление и обработка сточных вод	Организации - монополисты, субъекты МП отсутствуют	Водоснабжение, теплоснабжение, электроснабжение, газоснабжение, удаление и обработка сточных вод, ремонт внутридомовых инженерных сетей	Естественные монополии. Сектор характеризуется необходимостью сохранения в большинстве случаев естественных монополий. Привлечение малого бизнеса на отдельных подрядных работах
2. Управление объектами недвижимости	КСК (П), кондоминиумы, иные управляющие жилым фондом организации, субъекты малого бизнеса практически отсутствуют	Сбор коммунальных платежей, посредничество в расчетах с поставщиками коммунальных услуг населению, определение подрядных организаций, в том числе через проведение конкурсов, заключение договоров, определение стоимости, объемов подрядных работ, контроль за качеством выполненных работ и техническим состоянием жилого фонда, прием и удовлетворение заявок и жалоб со стороны населения, в том числе содержание диспетчерских, приемка объемов и качества работ	Административно созданная монополия. В основном сектор административно поделен между КСК (П), доля частного низка сектора и неоправданно ограничена. Фактическая монополия при отсутствии экономической необходимости. Может и должна развиваться конкуренция, в то числе с широким участием субъектов малого бизнеса.
3. Выполнение подрядных работ	Организации различных форм собственности, есть частные организации, в том числе и субъекты МП	Капитальный ремонт жилищного фонда, эксплуатация и ремонт жилищного фонда, обслуживание и ремонт инженерных коммуникаций, благоустройство и уборка территории и т.п.	Четко структурированный «поделенный» сектор, фактическая олигополия на локальных рынках, создаваемых управляющими компаниями или администрациями муниципальных образований размеров.

(Составлено автором)

Малое предпринимательство способствует формированию рыночной структуры экономики и конкурентной среды, налогооблагаемой базы для бюджетов всех уровней, снижает остроту безработицы, позволяет потребителям выбирать экономически выгодных для них производителей товаров и услуг. Необходимо отметить и такие стороны деятельности по ремонту и обслуживанию жилищного фонда, установка приборов учета и регулирования водных ресурсов и энергии, обслуживание и ремонт лифтового хозяйства, инженерных систем городов и населенных пунктов, управление жилищным фондом, материально-техническое снабжение.

Для создания благоприятных условий для привлечения субъектов малого предпринимательства в сферу управления и обслуживания жилищного фонда и объектов коммунального назначения необходимо на местах проводить политику разумной поддержки этих предприятий.

Достижение указанной цели требует решения следующих задач:

- формирование нормативно-методической базы, позволяющей создать условия для привлечения субъектов малого предпринимательства в сфере предоставления жилищно-коммунальных услуг;
- обеспечение деятельности малых предприятий путем создания инфраструктуры поддержки малого предпринимательства;
- организация подготовки и переподготовке кадров в области управления и обслуживания жилищного фонда и объектов коммунального назначения;
- создание фондов поддержки малого предпринимательства для предоставления льготных среднесрочных займов предприятиям, функционирующим в сфере ЖКХ;
- проведение конкурсного отбора подрядных организаций на оказание жилищно-коммунальных услуг независимо от их форм собственности.

### **Литература:**

1. Малое предпринимательство и проблемы финансового и имущественного обеспечения. Аналитический обзор. М., Российское агентство исследования проблем предпринимательства.- 2015г.- 420 с.
2. Малое и среднее предпринимательства в Кыргызской Республики. Статсборник. Бишкек, 2014.
3. Новосельский В. Социально- экономическое развитие в 2014 г: итоги и проблемы/ Экономист. - №1.- 2015.-С.36-45.

Рецензент: д.э.н., профессор Зулпукаров А.З.

# ЖАЛАЛ-АБАД ОБЛУСУНУН КОШУНА МАМЛЕКЕТТЕР МЕНЕН ЭКОНОМИКАЛЫК МАМИЛЕ КУРУУ БОЮНЧА НЕГИЗГИ БАГЫТТАРЫ

Эрмекова К.К.

Экономика жана ишкердик университети,  
Жалал-Абад ш., Кыргыз Республикасы

## Аннотация

Жалал-Абад облусу боюнча жер жана агрардык реформаны ишке ашырууда, айыл чарбасын натыйжалуу тармакка айландырууда да экономикалык байланыштар маанилүү роль ойнойт. Азыркы мезгилде облустун калкы азык-түлүк продукциялары менен өзүн-өзү толук камсыз кыла албай жатат. Мүмкүнчүлүктөрдү толук пайдаланган учурда айыл чарба продукцияларын экспорттоого толук жөндөмдүү экендиги илимий жактан далилдеп, ушул макала чектешкен облустар менен мамиле куруу механизмдерин пайдалануу жаатына арналган.

**Негизги создор:** тышкы саясатынын максаты, бирдиктуу экономикалык мейкиндик, негизги багыттары

## Аннотация

Основную роль в реформе аграрного хозяйства Жалал-Абадской области играют экономические связи. В настоящее время жители данной области не могут обеспечить себя продуктами питания в достаточном объеме. При использовании всех методов и возможностей можно экспортировать сельскохозяйственные продукты, что доказано научно, поэтому целью данной статьи является создание тесных отношений с ближайшими областями.

**Ключевые слова:** цель внешней политики, единое экономическое сообщество, основные направления

## Summary

The main role in reform of agrary economy of Zhalal-Abadsky area is played by economic relations. Now inhabitants of this area can't provide themselves with food in sufficient volume. When using all methods and opportunities it is possible to export agricultural products that is proved scientifically therefore the purpose of this article is creation of the close relations with the next areas.

**Keywords:** purpose of foreign policy, uniform economic community, main directions

Кыргызстан эгемендүүлүккө жетишкенден кийин эл аралык мамилелерге өз алдынча катышуу мүмкүнчүлүгүнө ээ болду. Кыргыз Республикасы тышкы саясатында биринчи кезекте өзүнүн элинин кызыкчылыгын коргоо, жаңы демократиялык, укук туткан мамлекетти куруу үчүн тышкы ыңгайлуу шарттарды түзүү максатын көздөйт. Кыргызстан тышкы саясаты: тынчтыкты, Кыргыз Республикасынын чек араларынын туруктуулугун сактоо; КМШнын жана дүйнө элдери менен ар тараптуу байланыштарды чындоо; КМШдагы улут аралык кагылышууларды токтотуу,

алардын Кыргызстанда болушуна жол бербөө; чет элдик инвестицияларды республиканын эл чарбасына көбүрөөк тартуу; эл аралык соодага улуттук өндүрүштүн продукцияларын алып чыгуу; Бириккен Улуттар Уюмунун ж.б. эл аралык уюмдардын иштерине активдүү катышуу; согуштук блокторго жана союздарга катышпоо; нейтралдуу абалды сактоо ж.б. принциптерге таянат.

Тышкы саясатынын максатына жана принциптерине ылайык Кыргыз Республикасы тез арада эле эл аралык аренада колдоого ээ болуп, кеңири таанылды жана өз алдынча мамлекет катары кадыр-барктуу бир катар эл аралык уюмдардын (БУУ, ОБСБ, МВФ, ЮНЕСКО ж. б.) мүчөлүгүнө кабыл алынган. Кошуна олколор менен мамилелердин абалы региондогу жана олкодогу коопсуздугун, Кыргызстандын экономикасын нормалдуу иштешин аныктаган эн негизги фактору. Бул региондогу мамлекеттер менен тушунуктуу, тушумдуу кызматташуу жана кызыкчылыктардын балансын табууга таянган мамилелерди сактоону жана онуктурууну талап кылат. Биздин изилдөө көрсөткөндөй, Жалал-Абад облусу боюнча аймактагы экономикалык кызматташуунун тереңдеши бир нече негизги чөйрөлөрдө өтүшү мүмкүн: 1 – аймактын бай жаратылыш көрөңгөлөрүн пайдалануу тармагында, энергетика жана суу чарба чөйрөсүндө, транспорттук коммуникация тармагында; 2 – газ жана мунайзат түтүкчөлөрүн куруу чөйрөсүндө; 3 – мамлекеттер аралык эмгекти бөлүштүрүүнүн негизиндеги өндүрүш кооперациясы жана биргелешкен ишканалар тармагын өнүктүрүүдө; 4 – андагы көйгөйлөрдүн чечилишине Жалал-Абад облусу менен чектешкен Андижан облусу да кызыкдар болгон экология чөйрөсүндө. Аймактагы кошуна Андижан облусу менен алакалашуу иштеринин тереңдешине багытталган максаттарга жетишүү үчүн, биздин оюубузча, бардык аракетти экономикалык өз ара кызматташуудагы эң артыкчылыктуу багыттарга бурушубуз керек. Мындай багыттардан төртөөнү бөлүп көрсөтсөк болот.

Биринчиден, суу жана энергетикалык көрөңгөлөрдү сарамжалдуу пайдалануу. Бул багыттагы кызматташуунун артыкчылыгы төмөнкүлөр менен түшүндүрүлөт: ортоазиялык мамлекеттерди жалпы суу бассейни, бирдиктүү экологиялык тутум, газ түтүктөрүнүн жалпы курулушу (линиясы) Газли – Бухара – Ташкент - Шымкент – Алматы байланыштырып турат.

Аймактын суучарба чөйрөсүндө азыркы күндө төмөнкүдөй көйгөйлөр орун алып калды:

- суу көрөңгөлөрүнүн жалпы жетишсиздиги;
- бирдиктүү укуктук базанын жоктугу;
- кошуна өлкөлөрдүн кызыкчылыктарын ойго албай коюу;
- трансчегаралык дарыялардагы сууларды бөлүштүрүү боюнча талаптардын бузулушу;

• ордун толтуруу иштеринин аткарылбагандыгы (сөз Токтогул суу сактагычындагы суу үчүн Кыргызстанга кыш мезгилиндеги жылуулук жана энергөкөрөңгөлөр менен орду толтурулбагандыгы жөнүндө баратат. Айтып кетсек, 2014 жылдын аягы жана 2015 жылдын башында газдын кошуна андижан облусу аоркылуу токтотулганы).

Бул көйгөйлөрдүн баарын Жалал-Абад жана Андижан, Наманган облустарынын жетекчилеринин жетиштүү саясий эрки менен чечсе болот. Бардык маселелер иштиктүү сүйлөшүүлөрдүн жүрүшүндө чечилиши керек. Эң негизгиси – сууну саясий жана экономикалык кысымдын куралына айландырбаган жөн болот. Сууга жалпы баалуулук катары статус берилиши керек. Суу Борбор Азия үчүн бөлүп-жаруучу эмес – бириктирүүчү башталыш болушу абзел. Аймактын ушул багыттагы биргелешкен аракети бири - биринин эгемендигин урматтоо, тең укуктуу өнөктөштүк, улуттук кызыкчылыктарды эсепке алуу жана өз ара алынган милдеттенмелерди ак тилектен аткаруу талаптарына негизделиши керек. Бул чөйрөдөгү башкы милдеттерди аткаруу үчүн аймактын өлкөлөрүнүн бардык аракеттери төмөнкүдөй иштерге багытталышы зарыл: аймактын суу көрөңгөлөрүн пайдаланууга акыл-эс менен мамиле кылып, анын жаңы стратегиясын иштеп

чыгууга; кошуна мамлекеттердин аймагында жайгашкан мамлекеттер аралык суу объектилерин пайдалануунун таалаптарын иштеп чыгууга багытталышы керек. Аймактын суу-энергетикалык көрөңгөлөрүн кыйла таасирдүү пайдалануу боюнча биргелешкен стратегияны иштеп чыгуу максатка ылайык келет. Кошуна облустардын жалпы Суу-энергетикалык саясатын ишке ашырууда чоң үмүт Мамлекеттер аралык Суу-энергетикалык консорциумга артылып жатат.

Кошуна облустардын экономикалык алакалашуусун өнүктүрүүдөгү экинчи артыкчылыктуу багыт болуп соодалык-экономикалык кызматташуу болуп эсептелет. Бүгүнкү күнү аймактагы облустардын ортосундагы өз ара соода ишинде көптөгөн тоскоолдуктар бар. Натыйжада облустардын экономикасына түздөн-түз зыян келтирип жаткан контрабанда гүлдөп-өсүп жатат. Акыркы жылдардагы Жалал-Абад, Андижан жана Наманган облустарынын ортосундагы товар жүгүртүүнүн өсүш жолун (динамикасын) талдоо көрсөттү, айрым жылдардагы анча - мынча жанданууга карабай, өз ара соодалашуунун көлөмү, жалпысынан төмөндөп баратканы байкалат. Бул абал соодалашуу үчүн Жалал-Абад облусунда колго алаар эч нерсенин жоктугунан жаралып жаткан жок. Тескерисинче, көптөгөн тармактар (позициялар) боюнча биздин облустун экономикасы бирин – бири толуктап турат. Бул көйгөйлөрдү да, тараптардын кызыгуусу бар болсо, чечсе болот. Соода - экономикалык чөйрөдөгү көйгөйлөрдү чечүүнүн төмөнкүдөй механизмдин сунуштаса болот: эркин соода тартибинин иштешин камсыз кылуу үчүн керектүү көлөмдөгү бажы жана салык мыйзамдарын ыңгайлаштыруу; бажылык эрежелер менен иш-аракеттерди бир түргө келтирүү; чектешкен облустар боюнча кирчү товарларга бир тараптуу чектөө киргизүүгө жол бербөө керек.

Экономикалык өз ара аракеттенүүдөгү үчүнчү артыкчылыктуу багыты – транспорттук – коммуникациялык чөйрөдөгү кызматташуусу болуп саналат. Бүгүнкү күндө көптөгөн бажы алымдары, камсыздоо төлөмү, башка дагы төлөмдөр оор жүк ташуучу транспорттордун аймактын өлкөлөрүнөн

транзиттик өтүшүн өтө эле кымбат кылып жатат. Ошондуктан, транспорттук – коммуникациялык чөйрөдө биринчи кезектеги мааниге жүктөрдү, жүргүнчүлөрдү аймактын мамлекеттеринин аймагындагы жолдор аркылуу транзиттик ташуусундагы ыңгайлуу укуктук, экономикалык жана уюштуруучулук шарттардын маселеси чыгып отурат. Ушул маселелердин чечилишинен, кандайдыр бир деңгээлде, аймактагы экономикалык алакалашуунун таасирдүүлүгү да көз каранды болуп турат. Бул маселени чечүү үчүн: а) транспорт тармагындагы укуктук-ченемдик актыларды жакындаштыруулары; б) транспорттун бардык түрлөрү үчүн бирдиктүү тарифти макулдашуу жана киргизүүлөрү; в) жүктөрдү жана жүргүнчүлөрдү ташуунун тарифин мүмкүн болушунча жакындатуулары керек. Эгер, экономикалык алакалашуунун жогоруда саналган бардык үч багыты боюнча белгилүү натыйжага жетишчү болсок, анда андан да жогорку - кызматташуунун инвестициялык деңгээлине чыксак болот.

Ушундан улам, облустун экономикалык өнүгүү боюнча алакалашуусундагы төртүнчү артыкчылыктуу багыт болуп өндүрүштүк кооперацияны өнүктүрүү жана чарбалык тикелей байланыштарды күчөтүү саналат. Аталган алакалашуунун ушул багытын ишке ашыруунун төмөнкү механизмдин сунуштаса болот:

- экономикалык иш-аракеттерди жөнгө салуучу улуттук мыйзамдарды жакындаштыруу;
- аймактын алкагындагы мамлекеттердин субъекттеринин иштерине бирдей уюштуруучулук – экономикалык шарттары камсыз кылуу;
- өнөр жай тармагындагы өндүрүштү адистештирүү боюнча макулдашылган саясатты жүргүзүү;
- аймактын мамлекеттери үчүн кызыкчылыкты жараткан жогорку таасирлүү өндүрүштү колдоо;
- чарбалык субъекттердин алкагындагы Илимий-техникалык жана өндүрүштүк кооперацияны өнүктүрүү;

- бир катар өз ара байланышкан багыттар боюнча биргелешкен программалар менен инвестициялык долбоорлорду түзүү.

Жалпысынан алганда, Жалал-Абад облусунда экономикалык алакалашууну тереңдетүүгө төмөнкү багыттагы жолдорду басып өтүү менен жетишүүгө мүмкүн:

1. Эркин соода зонасын.
2. Бажы биримдигин.
3. Төлөмдүк жана валюталык биримдик.
4. Товарлардын, тейлөөлөрдүн жана капиталдардын жалпы рыногу.

Алакалашуу маселелерин мамлекеттик денгээлде карай турган болсок, аймактагы экономикалык алакалашуунун тереңдешине улуттук мыйзамдардын жана ченемдик актылардын жакындатылышы, бажылык мыйзамдардын ыңгайлашусун камсыз кылуу жана башка чаралар көмөкчү болот. СССР кыйрагандан кийинки мезгилдердин ичинде көп эле аймактык жана мамлекеттер аралык уюмдар түзүлдү. Аларга КМШ да, Борборазиялык экономикалык кызматташуу да, Бажы биримдиги да, жана башка биртоптору кирет. Бул иштердин жүрүшү толук мыйзам ченемдүү. Алгачкы учур, борбордон алыстоо тенденциясынан кийин, өз көзкарандысыздыктарын жарыялашкан союздук республикалар өздөрүнүн улуттук эгемендүүлүктөрүн күчөтүлгөн түрдө бекемдей башташты. Артынан анын кийинки дагы бир баскычы жүрүп кетти. Бирдиктүү экономикалык, коргоо, маданий жана маалыматтык мейкиндик уюшулду. Аймактык уюмдардын ичиндеги өзгөчө орун Евразиялык экономикалык коомчулукка таандык, ал расмий түрдө Казакстан, Кыргызстан, Россия, Белорусь жана Тажикстандардын ортосундагы Бажы биримдигинин базасында пайда болгон. Казакстандын көптөгөн саясатчыларынын ойлору боюнча ЕврАсЭС бүгүнкү күндөгү КМШ аймагындагы эң алгылыктуу модель болуп саналат. Бул уюм, калкы 180 млн. адамдан турган өлкөлөрдү, жаратылыш байлыктарына бай жана өнүккөн

өндүрүштүү инфраструктурасы бар кеңири территорияны бириктирип турган бул уюмдун дүйнөлүк рыноктогу өз алдынча жетиштүү өнөктөш болууга толук мүмкүнчүлүгү бар. Аны үчүн бул кызматташтык түзүмүндө ачыктык жана кабыл алган чечимдерин аткара ала турган механизми бар эл аралык уюмдун статусу бар, мындай мүмкүнчүлүк Бажы биримдигинде жок болчу.

ЕврАзЭСтин катышуучу-өлкөлөрүнүн мурунку алынган милдеттенмелердин жол улоочулугун камсыздоо турасындагы милдеттенмеси да маанилүү болуп саналат. 2000-жылга чейин Бажы биримдигинин катышуучу-өлкөлөрүнүн мейкиндигиндеги бирдиктүү экономикалык аймак түзүлгөн эле, укуктук жана маданий - билим алуу чөйрөлөрүндөгү өз ара кызматташуу кеңиген. Айрым бажы иштерин жөнөкөйлөштүрүүгө жетишилди, министрликтер менен ведомстволордун каржылык жана чарбалык милдеттерди чечүү боюнча бирдиктүү мамилени түзүүгө, ачык айтканда, транспорт менен энергетикада макулдашууга баруулары чечилди. Көптөгөн бажылык алымдар менен чектөөлөрдү алып салуунун өзү эле 1995-жылы Казакстандын өнөктөштөр менен болгон товар жүгүртүүсүн 44 пайызга көбөйттү. Кийинкиисинде бул цифра, кургуйлуу 1999-жылды эсепке албаганда, жыл сайын өсүшкө ээ болду. Мисалы, 1996-жылы мурунку көрсөткүчтөр - 82 пайызга, 1997-жылы – 53 пайызга, кийинки жылы – 24 пайызга, 2000-жылы болсо – 57 пайызга көбөйдү. Ал эми мамлекеттер аралык түзүмдөрдүн таасирдүүлүгүнө келсек, моюнга алышыбыз керек, көп учурда кабыл алынган чечимдер менен кол коюлган келишимдер аткарылбай калып жатты. Мындай абалдан чыгуунун жолу иштин жаңы тажрыйбасына өтүүдө болду, эми мамлекеттердин ичиндеги иш - аракеттер бардык катышуучулар тараптан аткарылгандан кийин гана келишим күчүнө кире турган болду, демек, бул бардыгы үчүн милдеттүүлүк дегендик эле.

Аймактык экономикалык алакалашуунун негизин талдап чыгуу аймактык экономикалык кызматташуунун өзүнүн негизинде ааламадашуу менен алакалашуунун жалпы теориясына таянган бир катар мыйзам

ченемдүүлүктөргө ээ экенин көргөздү. Аймактык алакалашуунун биринчи баскычынын оңунан чыкпай калышы белгилүү катачылыктардан, татаал экономикалык шарттардан, ошондой эле өтө ашкере кеткен жана ишке ашпай турган божомолдордон улам болгон.

ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринде экономикалык кайра курууну жана макроэкономикалык саясатты жүргүзүү боюнча макулдашылган иштер үчүн туруктуу (регулярный) негизде Коомчулуктун өлкөлөрүнүн экономикаларынын абалына жана өнүгүшүнө мониторинг жүргүзүлүп келет. Мониторингдин тыянагы 2007-жылдын апрелиндеги ЕврАзЭСтин Мамаркеңешинин отурумунда өкмөт башчыларына баяндама берилген.

БЭМдин (бирдиктүү экономикалык мейкиндиктин) укуктук базасын түзүү үчүн керектүү документтерди даярдоонун жүрүшүндөгү ЕврАзЭСтин алкагында макулдашылган экономикалык саясат жөнүндө Макулдашуунун долбоору иштелип чыгылган.

Менчиктештирүү тармагындагы макулдашылган саясатка өтүү максатында ЕврАзЭСтин Алакалашуу комитети 2007-жылдын июнунда “ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттериндеги мамлекеттик мүлктөрдү менчиктештирүүнүн жалпы багыттары” бекитилген. ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин мамлекеттик мүлктү тескөө укугу берилген органдарына өз иштеринде ушул документти колдонуу сунушталган.

Макулдашылган инновациялык саясатты жүргүзүүнүн алкагында ЕврАзЭСтин Парламенттер аралык Ассамблеясы менен бирдикте ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин инновация жана инновациялык иш - аракеттер жөнүндө мыйзамдарын ыңгайлаштыруу боюнча Сунуштар даярдалган. Көрсөтүлгөн Сунуштар 2007-жылдын майында ПАА тарабынан кабыл алынган жана ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин парламенттерине Коомчулуктун укуктук базасын өркүндөтүү ишинде пайдалануу үчүн жөнөтүлгөн. Сунуштарда ЕврАзЭСтин бирдиктүү инновациялык мейкиндигин түзүү Концепциясын (стратегиясын) даярдоо жагы сунушталган.

Бул маселе Тараптардын тийешелүү министрликтери менен ведомстволорунда иштелип жатат.

Бюджеттик – салыктык чөйрөдөгү мыйзамдарды ыңгайлаштыруу максатында ЕврАзЭСтин ПААсы менен бирдикте Коомчулуктун мүчө-мамлекеттеринин бюджеттик жана салыктык мыйзамдарына салыштырма - укуктук талдоо жүргүзүлдү, ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин бюджеттик жана салык мыйзамдарынын негизги Концепциясы кабыл алынды.

Жумуштардын кийинки баскычы – бирдиктүү түргө келтирүүгө багытталган ЕврАзЭСтин салык мыйзамынын Жалпы бөлүмүнүн Негизин жана бюджеттин Негизин даярдоо:

-бюджеттик тескөө чөйрөсүндөгү мыйзамдарды, анын ичинде бюджетти түзүүнүн жана аткаруунун жалпы талаптарын;

-салык тутумунун иштешинин талаптары менен механизмдерин даярдоо каралган.

ЕврАзЭСтин Мамаркеңешинин “2008-жылга карата бюджеттик саясат жөнүндө” Бюджеттик Кайрылуусу (Послание) даярдалган, ал 2007-жылдын октябрында Коомчулуктун мүчө-мамлекеттеринин жетекчилери тарабынан кабыл алынган. Бюджеттик кайрылуунун жоболорун эсепке алуу менен 2008-жылдын бюджетинин долбоору иштелип чыккан болчу.

2007-жылдын октябрындагы ЕврАзЭСтин Мамаркеңеши (мамлекет жетекчилеринин деңгээлинде) ЕврАзЭСтин жаңы редакциядагы мамлекеттер аралык максаттуу программаны иштеп чыгуунун жана ишке ашыруунун Тартибин кабыл алды.

ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин Президенттеринин 2006-жылдын январында сунушталган демилгесин ишке ашыруунун алкагында төмөнкү мамлекеттер аралык максаттуу программаларды даярдоо боюнча иштер аткарылды:

- ”Инновациялык биотехнологиялар”;
- ”2009-2013-жылдарга электрондук технологиялардын өнүгүшүнүн Евразиялык стратегиялык программасы”;

- ”ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин тышкы чегарасын жасалгалоо жана чыңдоо”;
- ”ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин бажы транзитин көзөмөлдөөнүн бирдиктүү автоматташтырылган маалыматтык тутумун түзүү”;
- ”ЕврАзЭСтин аймагындагы уран алуучу өндүрүштүн таасирине кабылган, ошондой эле башка радиоактивдүү булганычка дуушар болгон чөлкөмдөрүн рекультивация кылуу”;
- ”ЕврАзЭСтин калкынын денсоолугу”.

Россия Федерациясынын жана Казакстан Республикасынын жогорку окуу жайларынын демилгеси менен “Евразиялык экономикалык коомчулуктун эл аралык ядердик инновациялык Консорциумун түзүү” жөнүндө Макулдашуунун долбоору даярдалган, ошондой эле ага кол коюуга Беларусь Республикасынын, Кыргыз Республикасынын жана Тажикстан Республикасынын жогорку окуу жайлары да кошулушкан, атом тармагы боюнча кадрларды бирге даярдоого катышууга даяр экендиктерин билдиришкен.

ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин машина куруу техникасын сатуу жана сервистик тейлөө борборун түзүү демилгесин ишке ашыруунун биринчи баскычы катары ЕврАзЭСтин мүчө-мамлекеттеринин товарлар жана тейлөөлөр жөнүндө Маалыматтык тутуму ачылды. Машина куруучу техника жана аны өндүрүүчүлөр жөнүндө маалыматтар базасы түзүлдү.

#### **Колдонулган адабият:**

1.Торомырзаев Э., Дорошенко В. Некоторые проблемы активизации интеграционных процессов в содружестве независимых государств // Экономика. 2014. №2. Стр. 32-41.

2.Интеграция в Центральной Азии:Взгляд изнутри и извне. Публикации в Интернет. Подготовлено командой проекта CentralAsianGateway; Гериберт Дитер. Региональная интеграция в Центральной Азии. Берлин, 2013г. С. 46-78;

3.Доклад о человеческом развитии в Центральной Азии. В будущее без барьеров: региональное сотрудничество области человеческого развития и обеспечения

человеческой безопасности. Региональнсотрудничествов области человеческого развития и обеспечения человеческой безопасности. Региональное бюро ПРООН по странам Европы и СНГ, 2014г.. С. 3-67.

4. Мамасыдыков А.А. Инновационная экономика Кыргызской Республики: Теория, практика и информационное обеспечение. Мамасыдыков А.А. // Монография. Издательство «Бийиктик». Бишкек, 2011 г. 351 стр.

Рецензент: д.э.н., профессор Зулпукаров А.З.

## **ТУРМУШТУК ПРАКТИКАДАН ТЕОРИЯГА ӨТҮҮ - ОКУУЧУЛАРДЫН ӨЗДӨШТҮРҮҮСҮН ЖОГОРУЛАТАТ**

**Омошев Т.Т.,**  
Экономика жана ишкердик университети  
**Куваков Ж.М.,**  
Жалал-Абад Мамлекеттик университети  
Жалал-Абад ш., Кыргыз Республикасы

### **Аннотация**

Макалада – өлчөө, ченөө, эсептөөлөрдү реалдуу турмуш менен салыштыруу маселеси каралган б.а. практикадан теорияга өтүү жолу – окуучуларга түшүнүктүү экендиги баяндалат. Окуучулар өз колдору менен кармап көрүшүп лабораториялык жол аркылуу жасаганын теория менен айкалыштырышат. Макала диалог формасында жазылган. Каталар менен иштөө, ата-бабалардан калган «Күп» челеги жөнүндө маалымат алышат. Мындай усулда сабак өтүү окуучуларга кызыктуу, түшүнүктүү экендиги тажрыйба тастыктады.

### **Аннотация**

В статье рассматривается задача сопоставления меры, измерения и решения с реальной жизнью, другими словами описаны пути перехода от практики к теории. Ученики сопоставляют результаты лабораторных исследований с теорией.

Статья дана в форме диалога. Дается подробная информация о свойствах Цилиндра.

Практика доказала, то этот метод способствует проведению занятия интересно, доступно.

### **Annotation**

The article considers the problem of comparing the measures, dimensions, and solutions to real life, in other words, describes the transition from practice to theory. Pupils compare the results of laboratory studies with the theory.

Article is given in the form of a dialogue. Gives detailed information about the properties of the cylinder.

Practice has proved that this method promotes employment wondering available.

Турмуштук ар кандай маселе – өлчөө, ченөө, эсептөө аркылуу чечилет. Геометрия курсунун кээ бир темаларын окуучулар менен маектешүү (диалог) формасында турмуштук практикадан - теорияга өтүү жолу менен сабак жүргүзүү натыйжалуу экенин тажрыйба тастыктады. Окуучуларга 11-класска геометрия сабагынын «Цилиндр (Күп)» темасын өтүү тажрыйбасын сунуштайлы.

Мугалим:

Капкагы бар челек кайсы фигуралардын биригүүсү?

Окуучу:

Конгруэнттүү эки тегерек (капкагы жана түбү) жана тик бурчтуктун (каптал жагы) биригүүсүнөн куралган. Челекти жасоо үчүн канча аянттагы материал керектелерин табыш үчүн ага тиешелүү параметрлерди аныктап алуу максатында окуучулар менен биргеликте алгач ченөөлөрдү жүргүзүп төмөндөгү суроолорго жооп табабыз.

Мугалим:

- 1.Челектин капкагынын радиусу ( $r$ ) канча?
- 2.Челектин айланасынын ( $C$ ) узундугучу?
- 3.Челектин ( $h$ ) бийиктигин өлчөгүлө.

Окуучулар 3 топко бөлүнүп алышып, чоюлбаган жип жана сызгычты колдонушуп ченөөлөрдү жүргүзүшүп, тиешелүү параметрлерди аныкташканда:

- 1)  $r = 10,2$  см;
- 2)  $C = 65$  см;
- 3)  $h = 16$  см болду.

Мугалим:

Тегеректин чеги эмне?

Окуучу – туюк ийри сызык б.а. айлана.

Мугалим:

Айлананын узундугун кантип табабыз?

Окуучу:

$C = 2 \pi r$  менен

Мугалим:

Айланада  $r$  эмнеге барабар?

Окуучу:

$r = C : 2\pi$

Мугалим:

Сан маанилерин коюп  $r$  ди тапкыла.

Окуучу:

$r = 65 : 2 : 3,14 = 10,35$ (см)

Мугалим:

Силердин ченөөнү жүргүзүүнөрдө күмөнүм бар.

Окуучулар таң калышты да кайра дагы ченешти, баягы эле көрсөткүч.

Мугалим:

$r = 10,2\text{см}$  болуш керек эле, бирок ...

Окуучулардан жооп жок, алардын көңүлүн  $n$  санына бурабыз.

$n$ -кандай сан?

Окуучулардын ичинен бирөөсү – иррационалдык сан деди.

Туура – демек эсептөөдө айырмачылык (жетишсиздик жана артыкчылык) чыгат.

Окуучулар:

$r = 10,2\text{см}$ ;  $C = 65\text{см}$ ;  $h = 16\text{см}$  экенин билишип, челектин бөлүктөрүн аянттарын эсептешкенде:

Капкактын аянты:  $S = \pi r^2 = 3,14 \cdot (10,2\text{см})^2 = 326,68\text{см}^2$ ;

Челектин каптал бетинин аянты:

$S_{\text{кб}} = C \cdot h = 65\text{см} \cdot 16\text{см} = 1040\text{см}^2$ .

Челектин капкагы менен түбүнүн аянттары барабар экенин эске алып, аларды жасоо үчүн:  $2 \cdot S_{\text{н}} = 2 \cdot 326,68\text{см}^2 = 653,37\text{см}^2$ , а каптал бетине  $S_{\text{кб}} = 1040\text{см}^2$  материал сарпталарын ар бир окуучу иштеп чыгышты.

Мугалим:

Челектин каптал бетинин аянтын эмне үчүн:  $S_{\text{кб}} = C \cdot h$  дединер?

Окуучу:

Челектин капталынын жайылмасы тик бурчтук узуну– $C$ , бийиктиги–  $h$ .

Мугалим:

Челекти жасоо үчүн керектүү материалды табууда:  $S_{\text{тб}} = S_{\text{кб}} + 2S_{\text{н}}$  формуласы колдонуларын турмуштук практикадан көрдүк – бул теорияда цилиндрдин толук бетинин аянты деп маалымдайбыз. Толук беттин аянтын табууда ар бир окуучу өз салымын кошо алды. Эмнени эсептеп жатканын айкын билишти, максаттуу жумуш аткарып, ар бир окуучу жеткиликтүү өздөштүрүштү деп ойлойм. Өз алдынча иштөө - жаңы түшүнүктү

бышыктаарын эске алып биз төмөндөгү эки мисалды окуучуларга үйгө тапшырма катары беребиз.

а) Эгерде:  $r = 3\text{м}$ ,  $h = 4\text{м}$  болсо, бочканы жасоого:

б) Эгерде:  $r = 2,8\text{м}$ ,  $h = 1,6\text{м}$  экендиги белгилүү болсо, боз үйдүн керегесин жабдууга канча аянттагы материал сарпталарын эсептеп келгиле деп.

Челек, бочка, консерва, краска ийдиши формасындагы телону – цилиндр деп айтабыз.

Күп – цилиндр формасындагы май бышырып алуучу узунча, ичкерээк келген жыгачтан жасалган челек экендигин баяндап, Семетей эпосунан үзүндү келтиребиз:

Уу төгүптүр күбүңө

Ушул турган Канчоро

Балам жеткен экен түбүңө.

Күптү ата-бабалар, чоң - энелер суюктук куюп колдонуп келишкен.

Мугалим:

Айланага ичтен үч бурчтук ..., n бурчтук чийүүгө болобу?

Окуучу:

Чийүүгө болот, анткени айлана чексиз чекиттерден түзүлгөн туюк ийри сызык эмеспи. Силердин оюңарды улап, цилиндрге ичтен көп грандык б.а. n бурчтуу призма жана пирамида (үч бурчтуу, төрт бурчтуу..., n бурчтуу) чийүүгө болот - деген натыйжа чыгара алабыз. Муну эстен чыгарбашыңар керек.

Мугалим:

Цилиндрди анын негизине || тегиздик менен кессек, кесилишинен кандай фигура пайда болот?

Окуучу:

Айлана, себеби цилиндрдин ичи көңдөй.

Мугалим:

Цилиндрди анын негизине перпендикуляр тегиздик менен кессекчи?

Окуучу:

Тик бурчтук, жумуру дөңгөчтү балта менен тик жарсак кесилиши тик бурчтук болорун турмуштан көрүп эле жүрөбүз.

Айтылгандарды тестик суроолорго жооп берүүдө жана көнүгүүлөрдү иштөөдө туура кодонушунарды силерге алдын ала эскертебиз.

Мугалим:

Цилиндр формасындагы челекке канча көлөмдөгү суу куюга болот же челектин сыйымдуулугу канча? (Цилиндрдин көлөмү).

Окуучулар топко бөлүнүшүп куюштуруу жолу менен лабораториялык жумуштарды аткарууга жапырт багыт алышты. Алар керектүү ийдиштердин (физикалык, химиялык) приборлордун жардамы менен челекке сууну куюп өлчөштү. Эмне үчүн сууну – анткени анын тыгыздыгы бирге барабар. Бөлөк суюктуктарды да келди колдонсок болот, анын тыгыздыгын эске алуу керектигин эскертебиз.

Окуучулар:

$V=5,3$ л деп ченешти.

Мугалим:

1. Челектин чоңдугу эки параметрден (негизинин радиусу  $r$  ден жана челектин бийиктиги  $h$  тан) көз каранды экенин мурдагы мисалдарды иштөөдө көрдүк.

2. Челектин түбүнүн (тегеректин) аянтын  $S_{\text{н}}=\pi \cdot r^2$  формуласы менен таптык.

3. Көлөм үч ченемдин көбөйтүндүсү экенин билебиз, ал эми цилиндрдин көлөмүн  $V=S_{\text{н}} \cdot h$  формуласы менен табабыз. Силер куюштуруу (лабораториялык) жол менен  $V=5,3$ л деп өлчөдүңнөр. Эми көлөмдү  $V=S_{\text{н}} \cdot h = \pi r^2 \cdot h$  формуласына сан маанилерин коюп эсептеп көргүлөчү.

Окуучулар:

$V=3,14 \cdot (10,2\text{см})^2 \cdot 16\text{см} = 5226,9696\text{см}^3$  деп эсептеп чыгарышты.

Мугалим:

Эмне себептен эсептөө менен тажрыйба дал келбей калды?

Анткени:

а)  $n=3,14$  делди аны көп орундуу тактыкка чейин алуу керек эле.

б) ченөөнү ийдиштин ичинен жүргүзүү зарыл

в) чоңдуктардын арасындагы байланыш толук эмес.

Таблица боюнча:  $1\text{л}=1\text{дм}^3 = (10\text{см})^3 = 1000\text{см}^3$ ;

$V=5226,9696\text{см}^3 \approx 5226,97\text{см}^3 \approx 5,227\text{дм}^3 \approx 5,23\text{л}$ .  $V=5,23\text{л}$ .

Өз алдынча иштөөгө:

- цилиндр формасындагы ийдиштердин ченемдерин алуу;
- өлчөөнүн негизинде анын көлөмүн эсептөө;
- аны суу куюу менен салыштырууну жүргүзүү;
- ченеми  $r=2\text{м}$ ,  $h=3\text{м}$  болгон цилиндр формасындагы кудуктун көлөмүн

эсептөө.

-  $r$  радиустагы трубада толо:

а) суу;

б) газ акса  $l$  узундуктагы трубада канча көлөмдөгү суу (газ) болот?

Жыйынтыгын текшергенде В.М. Брадис – Математикалык төрт орундуу таблицалар. (Мектеп -1973. №6 таблица. Диаметри  $d$  болгон айлананын узундугу (46-48) бет. №7 таблица. Диаметри  $d$  болгон тегеректин аянты (49-51) бет.) китепчесин колдонууда убакыттан утуп, чыгарылыштын тактыгына өбөлгө болорун жогорудагы эсептөөлөр менен салыштыруу аркылуу окуучуларга түшүндүрөбүз.

Окуучуларга маектешүү (диалог) формадагы сабак өтүү аларга кызыктуу болуу менен бирге:

а) сабакка окуучулар 100% тартылат;

б) өз колдору менен ченешет, эсептешет – максаттуу иш жүргүзүшөт;

в) турмушта – суу куюшуп – эсептөөнү салыштырышат;

г) предмет аралык байланыш (физика, химия) практикаланат;

д) конкреттүү телону тегизик менен параллель жана перпендикуляр;

е) кесилиштерин, жайылмасын көрүшүп элестете алышат;

ё) чоңдуктар арасындагы байланышты аныкташат;

ж) каталарын оңдошот, кайталабоого аракеттенишет;  
з) тесттик, логикалуу суроолорго жооп табышат;  
и) турмуш менен эсептөөнүн айырмасын билишет да дал келбестигине  
ынанышат;

й) ата-бабалар-энелер колдонгон ийдиштер жөнүндө маалымат угушат ;

к) колдонуп жүргөн боз үй жабдыктары менен тааныш болушат.

Окутууда турмуштук практикадан (өздөрү көрүп билип жүргөн нерселерден) – теорияга өтүү окуучулардын математикалык билимин өздөштүрүүсүн жогорулатат деген пикирди жеке тажрыйбага таянуу менен айта алабыз.

#### **Адабияттар**

1. И.Б.Бекбоев, А.А.Бөрүбаев, А.А.Айылчиев Геометрия 10 – 11. Бишкек – 2009.

2. И.Бекбоев, А.Абдиев, А.Айылчиев, С.Салыков, Ж.Ыбыкеев. Геометрияны 10-11-класстарда окутуу. Бишкек – 2003.

3. Рыбкин, Геометрия боюнча маселелер жыйнагы. Фрунзе – 1972.

4. К.С.Барыбин, Геометрия 9 – 11. Фрунзе – 1974.

Рецензент: д.физ.мат.н., профессор Алыбаев К.С.

# ТЕХНИЧЕСКАЯ ГРАМОТНОСТЬ И ЭЛЕКТРОННАЯ ПОКУПКА

**Юлдашев Д.,**  
Университет Экономики и Предпринимательства  
г.Жалал-Абад, Кыргызская Республика

**Серхатери А.,**  
Университет Сакаря  
г. Сакаря, Республика Турция

## Аннотация

Достигнутый уровень и проблемы развития ИКТ в Кыргызской Республике определяют необходимость перехода от политики, направленной на развитие отдельных отраслей информатизации – связи и информационных технологий и приступить к формированию общей стратегии вхождения в мировое информационное общество. В силу уже имеющихся технологических возможностей основное направление политики можно переносить на формирование единого информационного пространства республики, развитие информационных ресурсов, баз данных и знаний и информационной инфраструктуры, которыми в равной мере могут пользоваться как государственные структуры, так и гражданское общество в целом. Это естественно повлечет за собой совершенствование информационного права, технологической базы и организационного обеспечения.

**Ключевые слова:** Интернет, Электронная, Техническая Грамотность

## Annotation

The achieved level and problems of ICT development in the Kyrgyz Republic is determined by the need to move from a policy aimed at the development of individual sectors of information - communications and information technology and to start forming a common strategy of entering the global information society. By virtue of the existing technological capabilities basic policies can be transferred to the formation of a unified information space of the republic, development of information resources, databases, and knowledge and information infrastructure, which can equally use both state structures and civil society in general. This course will entail the improvement of information law, the technological base and organizational support.

**Keywords:** Internet, E-Shopping, Technology Literacy

Сегодня "новое поколение" детей и молодых людей могут использовать этот термин, они тянут больше проблем в использовании технологии, они могут легко идти в ногу с быстрыми изменениями опытных, технологии видно, что они дружелюбны и с удовольствием в приложении. Поэтому, чтобы определить отношение взрослых к технологии очень важны. Технология характеристик образования взрослых и быть представлены в соответствующем уровне программ готовности, снижения тревоги повысит эффективность обучения.

Увеличение числа интернет-пользователей и использования интернет-разрабатываются в схожей манере. Коммерческие пределы жизни, такие понятия, как электронная коммерция и э-покупки с интернет-времени и пространстве, что исключает различия также были использованы в работе.

Каждый день с развитием технологий в современном обществе становится все более сложным. Таким образом, эти общины понимать и управлять их технология будет играть важную роль в отдельных случаях значительное (Крофт, 1990, стр. 17). Лица, не только в профессиональной жизни, но также остаются под влиянием технологических изменений в своей повседневной жизни. Телефон, телевизор, видео системы, использование кухонной посуды, используемых в спутниковых системах и эффективным образом требует глубоких технических знаний (Бессак, 2002, стр. 19).

Цель, технологии грамотности индивидуальный технологии иллюстрируют отношения с более широкой социальной системы и технологических систем, которые формируют их политический, культурный и дать сознание не может рассматриваться отдельно от экономической системы (Одабашы, 2000, стр.2).

Технология грамотности личности имеет решающее значение для социального и экономического успеха. Как улучшить технологию и быть в курсе, что люди за пределами экономической жизнеспособности реализации будущих поколений, общества и землю имеет критическую роль в обеспечении продолжения жизни (ИТЕА, 2006). Важность технической грамотности в этом направлении; лиц, а не только реагировать как простых пользователей технологий, что позволяет им активно участвовать в создании технологического будущего страны и готовит им стать ответственными гражданами (Зайдель, 1998, стр. 68).

Цель технической грамотности, люди во всем мире мудро и осторожно присоединения потребности с инструментами, которые они предоставляют (Гармир и др., 2006, стр. 33). Глядя с другого угла технологии откажется подчинение цели машины и все, предоставленной

технической грамотности можно обнаружить, как в воспитании поколения, которые не будут принимать право (Зайдель, 1998, стр. 73).

В результате, технологии, эффективного чтения, письма, научные исследования и знания имеет возможности. Технология воспользоваться этими возможностями, предоставляемыми технологией должны быть грамотными (Адыгузед, 2005, стр. 2).

Таким образом, технология грамотность необходима индивидуального и коммунальной сфере. Разработка технологии для удовлетворения потребностей общества, должно быть понятно, находящимся в пределах общества. Технология грамотности личности, легко понять взаимосвязь с сообществом (Баджанак и др., 2003, стр. 173).

Технология позволяет разрабатывать грамотность лиц, чтобы решить. например; много негатива о воздушных мешков в исследования, чтобы обеспечить безопасность в автомобиле был найден. Это не очень эффективно, без защиты ремней и подушек безопасности особенно высоки в людях, как в результате предоставления соответствующих средств высоты и веса отметил, что риск этого заболевания. В случае подушки безопасности, ремень безопасности поддерживается на 13%, только 42% в случаях, когда ремень безопасности обеспечивают защиту 47% при использовании с ними. Решил, что риски использования обычных подушек безопасности, человек будет в состоянии дать рациональное использование технологических выборов грамотности.

Технология грамотности снижает цифрового разрыва. Сокращение численной разницу в доступе к технологии для неблагополучных групп в обществе, предотвращение бедности технической грамотности можно с технологией. Для объединения многих социальных последствий разрыва в цифровых следует подчеркнуть в этом неравенстве.

Технология грамотность улучшает социальное благосостояние. Технология грамотности содействия людям справиться с социальной изменения, улучшения качества их жизни.

Технология грамотность, поддерживать экономический рост и современной деловой жизни. Технология повсюду в мире бизнеса. Технология грамотность имеет решающее значение для развития технологии на основе экономики.

Сегодняшнее общество на протяжении всей жизни имеют навыки обучения, который может быть продлен другими словами непрерывно информацию, которая может адаптироваться к изменениям, возможность следить за развитием событий и сознательное знание потребностей человека может произвести, а также информация, что потребители. Общество не может последовательно использовать счет импорта передовых технологий. Главное условие для развития технологии для его производства, и так сознание / использовать функциональные образом. Тем не менее, технология производства и использования сильным и здоровым сознание, прежде всего, требуется создание правоотношения информации общества.

Информация для выхода на уровень общин, наиболее очевидной целью для нашего населения возраста. Прогресс в деле достижения этой цели в Кыргызстане.

Общество для технологического развития общества в Кыргызстане "технической грамотности" для разработки конкретных стратегий, которые должны быть произведены. Турция может стать основой для создания этой политики. Например, "обеспечения участия и вклада науки и техники усилий общества», о попытке выполнить следующую политику:

- Создание научных парков,
- Диверсификация и укрепление научных публикаций
- Создание и укрепление научных музеев,
- распространение науки и технологии лагере,
- Строительство общественного науки и технологии продвижения,
- Постоянно хранится в повестку дня вопросов, в средствах массовой информации (дети, молодежь и другие),

- Подготовка коротких пятен будет транслироваться в частных средствах массовой информации,
- Школы в регуляции науки и техники дней,
- Поддержка мероприятий, связанных с нашей историей науки изданий,
- Программы указаны в регуляции научного сообщества в мире, чтобы объяснить накопление ([www.akipress.org](http://www.akipress.org)).

Кроме того, широкое использование технологий и доступа к информации, особенно через Интернет нашей повседневной жизни, очень проста в использовании и обмениваться информацией. Электронизация образование, здравоохранение, социальное обеспечение, экономика и так далее.

Но последние исследования показывают, что многие люди концепции "Технология" имеет ограниченный взгляд.

Пользователи электронной грамотности взять на себя ответственность за собственное процессе обучения и будет способствовать развитию способности работать в отдельных и совместных проектов. Еще одна особенность электронной грамотности, а также остатки одного грамотности, чтобы указать, что необходимость многократного грамотности в меняющихся социальных и технологических изменений. Исторически сложилось так, процесс разработки рассматривается, он заявил, что предыдущая технология грамотности приводит к социальным изменениям. Тем не менее, нельзя отрицать, что занимают важное место в формировании технологической грамотности.

Покупки является одним из самых значительных явлений в жизни современного человека. Покупки и потребления в современном обществе, уже не просто деятельность, направленная на решения физиологических потребностей, в формировании человеческой жизни и образа жизни и даже личности не стал играть важную роль в получении новых размеры (Алтунышык и др. 2005, стр. 17).

Е-Покупки процесс осуществляется не выходя из дома В отличие от традиционных магазинов. В дополнение; Поиск, сбор данных, сравнение и покупка происходит после оформления заказа. Все эти действия должны быть рассмотрены в сочетании с интернет-инфраструктурой. Этот новый агент по закупкам компьютер, подключение к Интернету формируется с помощью поисковых систем и другого вспомогательного программного обеспечения. Большое снижение стоимости указанного способа для увеличения массы компьютера обеспечивает Интернет все более предпочтительным. Но процесс после этого шага "будет иметь смысл, если в результате покупки (Энгинкая, 2006, стр. 10-16.).

Современные информационные и коммуникационные технологии (далее – ИКТ) существенно меняют все общественные отношения. Происходит становление нового, информационного общества. Новые технологии меняют не только способы производства продуктов и услуг, но и создают новые возможности реализации гражданских прав, самореализации личности, получения знаний, воспитания нового поколения и проведения досуга. В информационном обществе сокращаются расстояния, происходит глобализация, создаются беспрецедентные возможности для развития регионов.

В Кыргызской Республике за последние годы достигнут достаточный прогресс в развитии информационной инфраструктуры, информатизации государственных организаций и частных компаний, развивается соответствующее законодательство, достигнут высокий образовательный уровень. Завершен Первый телекоммуникационный проект, Проекты ТАС, создана Государственная компьютерная сеть (далее - ГКС), осуществляются различные отраслевые проекты информатизации, создаются Интернет - страницы государственных и неправительственных организаций, коммерческих структур. В связи с этим Президент Кыргызской Республики Аскар Акаев заявил на Всемирном экономическом форуме в г. Давос (Швейцария) в 1998 г.: «Кыргызстан выбирает информационное общество».

Достигнутый уровень и проблемы развития ИКТ в Кыргызской Республике определяют необходимость перехода от политики, направленной на развитие отдельных отраслей информатизации – связи и информационных технологий и приступить к формированию общей стратегии вхождения в мировое информационное общество. В силу уже имеющихся технологических возможностей основное направление политики можно переносить на формирование единого информационного пространства республики, развитие информационных ресурсов, баз данных и знаний и информационной инфраструктуры, которыми в равной мере могут пользоваться как государственные структуры, так и гражданское общество в целом. Это естественно повлечет за собой совершенствование информационного права, технологической базы и организационного обеспечения.

Национальная стратегия «Информационно-коммуникационные технологии для развития Кыргызской Республики» (далее – Национальная стратегия) определяет основные приоритеты, цели и задачи, основные принципы, положения и направления государственной политики в сфере ИКТ. Национальная Стратегия рассматривается, как одно из важных направлений для развития страны в рамках реализации программы "Комплексная основа развития Кыргызской Республики до 2010 года". ИКТ предоставляют большие возможности для достижения целей КОР, ускорения экономического развития и сокращения бедности. ИКТ обладают огромным потенциалом, чтобы стать катализатором и двигателем для развития Кыргызстана. Потенциальные выгоды от развития ИКТ включают достижение эффективности управления и повышение производительности производства, появление новых экспортных возможностей, возможности экспорта программного продукта и предоставление ИКТ сервиса, обеспечение информацией фермеров о рынках сбыта сельхозпродукции и погодных условиях, создание первичной консультативной медицинской помощи, расширения возможностей дистантного образования, улучшение сотрудничества между государством, местными сообществами и частным

сектором в регионах, улучшение качества сервиса, предоставляемого государством гражданам.

Создать на вневедомственной основе Национального информационного центра, национальной и корпоративных компьютерных сетей для научных и образовательных целей с постепенным формированием единого виртуального научно-образовательного пространства; создать новых информационных продуктов, накопление научно-образовательных информационных ресурсов, содействие расширению научных связей, обеспечению доступа к мировым информационным ресурсам и интеграции в мировое научно-образовательное пространство.

Информатизация образования и менеджмента знаний; обеспечение всеобщей минимальной компьютерной грамотности, разработка и введение образовательных стандартов обучения информатике в образовательных учреждениях всех уровней, внедрение компьютеризированных технологий обучения, 100% компьютеризация школ; создание общественных пунктов бесплатного доступа к Интернет для социально незащищенных слоев населения.

#### **Список использованной литературы:**

1. АДЫГУЗЕЛ, А. (2005). Avrupa Birliği'ne Uyum Sürecinde Öğretmen Niteliklerinde Yeni Bir Boyut: Bilgi Okuryazarlığı. Milli Eğitim Dergisi. <http://yayim.meb.gov.tr/dergiler/167/index3-adiguzel.htm> Erişim: 11.09.2012

2. АККОЮНЛУ, Buket ve Feza Orhan. “Bilgisayar ve Öğretim Teknolojileri Eğitimi Bölümü Öğrencilerinin Bilgisayar Kullanma Öz Yeterlik İnancı ile Demografik Özellikleri Arasındaki İlişki”. The Turkish Online Journal of Educational Technology - TOJET Cilt: 2, Sayı:3 , Makale: 11. 2003. <http://www.tojet.net/articles/2311.htm> Erişim: 12.03.2012

3. АЛТУН, А. Gelişen Teknolojiler ve Yeni Okuryazarlıklar. Anı Yayıncılık. Ankara. 2005

4. БАДЖАНАК, А. , Karamustafaoğlu, O. , Köse S. (2003). Yeni Bir Bakış: Eğitimde

5. Teknoloji Okuryazarlığı. Pamukkale Üniversitesi Eğitim Fakültesi Dergisi

6. КРОФТ, Vaughn E. A National Study to Determine the Characteristics of Technological Literacy for High School Graduates. Yayınlanmamış Doktora Tezi. Virginia Polytechnic Institute and State University. 1990.

7. ЭНГИНКАЯ, Ebru (2006), “Elektronik Perakendecilik ve Elektronik Alışveriş”, Ege Akademik Bakış: Ekonomi, İşletme, Uluslararası İlişkiler ve Siyaset Bilimi Dergisi, Cilt 6, Sayı 1

8. ГОРДОН, Mary Ellen, Kathryn De LIMA-TURNER (1997), “Consumer Attitudes Towards Internet Advertising A Social Contract Perspective”, International Marketing Review, Volume 14, Number 5

9. ГОЛЛАНД, Susan M. Attitudes Toward Technology and Development of Technological Literacy of Gifted and Talented Elementary School Students. Yayınlanmamış Doktora Tezi. The Ohio State University. Ohio. 2004

10. ITEA (International Technology Education Association) (1996). Technology for all Americans: A Rationale and Structure for the Study of Technology. Reston, VA: Author. <http://www.iteaconnect.org/Publications/publications.htm> Erişim: 13.04.2012

11. ITEA (International Technology Education Association) (2006) Technology Literacy for All: A Rationale and Structure for the Study of Technology. <http://www.iteaconnect.org/Publications/publications.htm> Erişim: 12.04.2012

12. ОДАБАШЫ, F. “Toplumsal Etkiler ve Teknoloji Okur Yazarlığı” BTIE 2000 Bilişim Teknolojileri Işığında Eğitim Konferansı Bildiriler Kitabı. Meteksan, Ankara: 2000.

13. ЗЕЙДЕЛ, R. (1998). Technology Literacy Educating Children to Create Their Own Future. Chronicle of Higher Education, January, 14

14. РАЙТ, R., Israel, E., & Lauda, D. Technology education – A teacher’s guide. Reston, VA: International Technology Education Association. 1993

15. <http://www.akipress.org>

16. [http://www.eiaa.co.uk/Ftp/casestudiesppt/EIAA\\_Online\\_Shoppers\\_2012\\_Executive\\_Summary.pdf](http://www.eiaa.co.uk/Ftp/casestudiesppt/EIAA_Online_Shoppers_2012_Executive_Summary.pdf)

17. [http://www.pewinternet.org/pdfs/PIP\\_Online%20Shopping.pdf](http://www.pewinternet.org/pdfs/PIP_Online%20Shopping.pdf)

18. <http://www.bazaar.kg/shopping.pdf>

19. <http://www.okmot.kg>

20. <http://www.stat.kg>

21. <http://www.idc.com/getdoc.jsp?containerId=prUS22808211>

Рецензент: д.э.н., проф. Алтунышык Ремзи

# НУЖЕН ЛИ АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК ЮРИСТАМ

Акматова А., Маматаева Ч.,  
Жалал-Абадский государственный университет,  
г.Джалал-Абад, Кыргызская Республика

## Аннотация

В этой статье говорится о необходимости английского языка юристам для успешной работы.

**Ключевые слова:** Английский язык, перевод, юристы, важное значение, лексический перевод, качество перевода.

## Аннотация

Бул макалада юристтердин ишмердуулугундогу англис тилинин зор мааниси жонундо айтылган.

**Ачыкч создор:** Англис тили, которуу, юристтер, чон маани, лексикалык которуу, которуунун сапаты.

## Annotation

In this article, it talks about the necessity of English lawyers to work successfully

**Keywords:** English, translate, lawyers, lexical translate, quality of translation

Если еще совсем недавно будущим и настоящим юристам требовалось лишь знание права, различных кодексов, то сегодня никак не обойти стороной английский язык. Современное общество стремится работать с иностранными партнерами, фирмами, заключает договора и ведет деловую переписку. Все документы, являющиеся гарантом прав и обязанностей, составляются и на языке представителей, и на иностранном. В чем заключается юридический английский?

Юрист — профессия специфическая. Перед получившим юридическое образование открывается масса направлений, где он может применить свои знания. Так вот, как мне кажется, именно от места работы и зависит выбор: нужен ли английский язык для юриста. Вот, что я имею ввиду: согласитесь, что юристам, которые работаю в государственных органах, знать специфический английский язык совершенно не обязательно. Они работают с документами и гражданами, которые разговаривают на их родном языке. Английский язык такому юристу нужен лишь для общего развития. Другое дело юрист-международник, который должен знакомиться с текстами в оригинале, работать с иностранными партнерами. Но, возникает резонный вопрос, который интересует большинство работников: «А как обстоит дело с

заработной платой?». Так вот юрист, который со знанием английского языка, намного больше ценится и работает, как правило, с иностранными партнерами. За что соответственно получает очень хорошую плату. Скажем так: юрист со знанием английского языка получит минимум в 2 раза больше, чем государственный служащий.

По сути, основа все та же. Если сравнивать, например, с разговорным языком, то грамматическая сторона в данной области более строга. Полные предложения, пассивные конструкции, вводные обороты. Поэтому, для начала, необходимо пройти базовый курс английского. Совсем другое дело в наборе слов. Лексика юридических документов отличается количеством различных терминов, некоторые из которых повторяются из документа в документ. При обычном, общем изучении языка можно с ними ни разу и не столкнуться. А вот открыв любой договор или соглашение, вы первым делом бросите взгляд на эти «словечки».

Английский язык для юристов полон терминами и специфическими оборотами и сокращениями. Чтобы начать изучать юридическую область на английском языке, нужно прежде всего начать с терминов, затем ознакомиться с разнообразными текстами в области права, - выучить основные обороты на английском в юридической сфере, научиться понимать текст при беглом его просмотре, не вникая в его анализ и дословный перевод.

Так как юристам по долгу службы изучать много различных документов - при этом нужно обладать фундаментальными знаниями по квалификации трудовых договоров, контрактов.

У переводчиков должны быть хотя бы элементарные знания права, юридических документов. Ведь английский язык насыщен словами с разными значениями. А каждый раз попадать пальцем в небо — наугад, не всегда получится. По этой причине, переводя различные соглашения, документы на английский или с него, необходимо заглядывать в словарь юридических терминов. Например, вы можете воспользоваться следующими

источниками всемирной сети Интернет. Некоторые из них можно скачать, а некоторые доступны онлайн.

- Англо-русский полный юридический словарь, А.С. Мамулян, С.Ю. Кашкин, Москва, «Советникъ», 1993
- Black's Law Dictionary: Definitions of the Terms and Phrases of American and English Jurisprudence, Ancient and Modern
- онлайн-словари
- Такие, как Lingvo, Multitran, Pollyglossum представляют собой программы-словари, которые можно установить на своем компьютере.

Юристу или переводчику, или просто человеку, интересующемуся юриспруденцией, будет интересно узнать следующие слова, используемые в этой системе.

<i>Approval</i>	Одобрение	<i>Draw</i>	Привлечь
<i>Appointed</i>	Назначается	<i>Discharges</i>	освободить, выпускать
<i>Are heard by</i>	Слушаются	<i>Deliberation</i>	Обдумывание
<i>Array</i>	список присяжных заседателей	<i>Defendant</i>	Ответчик
<i>Appeal</i>	апелляция, призыв	<i>Defence</i>	Защита
<i>Amend</i>	вносить поправки (в законопроект, предложение и т. п.)	<i>Counterclaim</i>	встречный иск
<i>Accused</i>	Обвиняемый	<i>Convict</i>	Осужденный
<i>Agreement</i>	соглашение, договор	<i>Commit crime</i>	совершение преступления
<i>Adviser</i>	Советник	<i>Clerk of the Court</i>	секретарь суда
<i>Advocacy</i>	Защита	<i>Evidence</i>	доказательства, свидетельства
<i>Advice</i>	Консультация	<i>Execute</i>	Выполнять
<i>Advise</i>	рекомендовать, советовать	<i>Exhibit</i>	вещественное доказательство
<i>Bear</i>	Опирается	<i>European Court of Human Rights</i>	европейский суд по правам человека
<i>Be enforced</i>	в исполнении	<i>Entitled</i>	иметь право (на что-либо)
<i>Bailiff</i>	судебный пристав	<i>Foreman</i>	старшина присяжных
<i>Bias</i>	предвзятость, предубеждение	<i>Filed</i>	подавать к-либо документ
<i>Barrister</i>	адвокат,	<i>Fine</i>	Штраф

	барристер(юристы, имеющие исключительное право выступать в высших судебных инстанциях)		
<i>Bar Council</i>	совет адвокатов	<i>Felony</i>	уголовное преступление
<i>Guilty</i>	Виновный	<i>Offender</i>	Правонарушитель
<i>Generate</i>	Вызывать	<i>Oath</i>	присяга, клятва
<i>Gaol</i>	заключение в тюрьму	<i>Party</i>	Сторона
<i>Home office/ Interior</i>	мин-во внутр.дел	<i>Peremptory</i>	безапелляционен, безоговорочный
<i>Impartial</i>	справедливы, не предвзяты	<i>Petty crime</i>	мелкое правонарушение
<i>Injure</i>	причинить ущерб	<i>Plaintiff</i>	Истец
<i>Influence</i>	Воздействие	<i>Point of law</i>	юр.вопросы (вопросы права)
<i>Innocent</i>	Невиновный	<i>Prosecutor</i>	прокурор, обвинитель
<i>Investigate violence</i>	расследовать насильственные	<i>Preside</i>	Председательствовать
<i>Issue</i>	вопрос спорный	<i>Proceeding</i>	рассмотрении дела в суде, процессуальное действие
<i>Litigation</i>	тяжба, судебный процесс	<i>Prosecute</i>	Обвинять
<i>Legal</i>	правовая, законная	<i>Sue</i>	предъявлять иск
<i>Legal system</i>	законодательная система	<i>Testify (to — в пользу, against — против) / Testimony</i>	давать показания/ показания свидетеля
<i>Legislation</i>	Законодательство	<i>Theft</i>	Кража
<i>Lawmaking</i>	Законотворчество	<i>Treaty</i>	договор, переговоры
<i>Lawsuit</i>	судебное дело, иск	<i>Trial by jury</i>	рассмотрение дела с участием присяжных
<i>Lawyer</i>	Адвокат	<i>Witness</i>	Свидетель
<i>Jurors</i>	присяжный заседатель	<i>Sitting</i>	Заседание
<i>Jury</i>	Присяжные	<i>Review</i>	Пересматривать
<i>Juvenile court</i>	суд по делам несовершеннолетних	<i>Referred</i>	переданный на рассмотрение

При переводе контрактов (contract ), соглашений (agreement ), уставов (charter) нам пригодятся следующие выражения:

- Общество с ограниченной ответственностью «Название»- «Название» Ltd учрежденное и зарегистрированное по законодательству — established and registered under the law of;

- именуемый в дальнейшем — hereinafter referred to as «Seller»;

- с одной стороны/ с другой стороны — on the one hand/ on the other hand;

- договорились о нижеследующем — have made this Contract on the following;

- жалобы — claims;

- Все споры и разногласия — all disputes and disagreements.

Существует много учебников, пособий, в которых вы сможете не только почитать отдельные статьи по данной тематике, но и найти юридические тексты на английском языке с заданиями. Последние очень эффективны в запоминании слов и фраз. Чтобы это не было простое зазубривание, то используйте и грамматические упражнения, где вы одновременно можете потренировать и лексику, и грамматику.

Среди популярных изданий учебных пособий можно выделить следующие.

1. Just English. Английский для юристов. Базовый курс (2001-2008)
2. Just English. 101 Texts on Law. Для будущих юристов
3. Just English. Legal Crosswords
4. Just English. Clones are Coming
5. Английский для юристов: учебник English for Law Students, Зеликман А. Я., Ростов-на-Дону, «Феникс», 2006
6. Английский язык для юристов, Шевелева С.А. ,Издательство: Юнити-Дана; 2005
7. Английский для юристов, Коллектив, Издательство: Омега — Л, Год: 2006
8. Курс юридического перевода, Назарова.
9. Перевод в сфере юриспруденции, Борисова Л.А. ВГУ, 2005.
10. Английский язык в международных документах: Право, торговля, дипломатия : для студентов факультетов международных

отношений, международного права и иностр. яз. / И. И. Борисенко, Л. И. Евтушенко. Киев, 2001.

11. Английский язык для юристов, Колесникова, Нина Анатольевна: Москва, 2006.

12. Английский язык для юристов. Branches of law : Е. К. Павлова, Т. Н. Шишкина. — Ростов-на-Дону : Феникс, 2002

13. Test your professional English: Law : intermediate : upper-intermediate : advanced / Nick Brieger. — Harlow : Pearson Education ; Harlow : Penguin English, 2006.

Перевод с одного языка на другой является одним из видов языковой деятельности человека. На протяжении всей истории развития человеческого общества разные народы вступали в торговые, военные, экономические, политические, культурные, научные и другие отношения друг с другом и без перевода обойтись было просто невозможно, Сейчас трудно сказать точно, когда был сделан первый перевод с одного языка на другой, но это произошло тогда, когда возникла необходимость в языковом общении между людьми, говорившими на разных языках.

В конце 19-го столетия перевод становится объектом исследования ученых. Появляются разные теории относительно перевода и переводимости. Большое внимание привлекла к себе лингвистическая теория перевода, которая появилась в 30-е годы 20-го столетия. Основы лингвистической теории перевода в нашей стране были заложены Андреем Венедиктовичем Федоровым в 30-е годы в курсе лекций по теории перевода, читавшемся им в Московском литературном институте имени М. Горького.

В настоящее время существуют несколько определений перевода в лингвистическом плане, основанных на положении А. В. Федорова о том, что "перевод — это передача текста письменной или устной речи средствами другого языка". Основываясь на этой формулировке, которая определяет перевод как процесс, можно дать определение переводу как результату

деятельности переводчика: перевод — текст оригинала, переданный средствами другого языка.

Перевод отличается от сокращенного изложения, пересказа и других форм воспроизведения текста тем, что он является процессом воссоздания единства содержания и формы подлинника. Качество перевода определяется его адекватностью или полноценностью. По определению А. В. Федорова: "Полноценность перевода означает исчерпывающую точность в передаче смыслового содержания подлинника и полноценное функционально-стилистическое соответствие ему".

Следует помнить, что при переводе отдельные лексические и грамматические элементы подлинника могут передаваться различными вариантами, если они приемлемы с точки зрения адекватности, переводчик использует лексические, грамматические, стилистические и другие виды трансформаций, калькирование, транслитерацию, транскрибирование и другие приемы и методы перевода для достижения адекватности.

Существуют несколько видов перевода и в каждом из них адекватность достигается по-своему. С точки зрения функциональной и коммуникативной направленности различают три вида перевода; художественный, общественно-политический и специальный,

С точки зрения оформления и восприятия различают четыре вида перевода: 1) зрительно-письменный перевод (письменный перевод письменного текста); 2) зрительно-устный.

Таким образом, если вы решили самостоятельно изучить английский язык, то воспользуйтесь нашими советами. Во-первых, постоянно расширяйте свой словарный запас, используйте неадаптированные документы для изучения, читайте больше текстов, внимательно смотрите на построение предложений. Правильное и грамотное составление документов — это гарант успешности вашего проекта.

### **Литература:**

1. Английский язык для юристов, Шевелева С.А. ,Издательство: Юнити-Дана; 2005.
2. Английский для юристов, Коллектив, Издательство: Омега — Л, Год: 2006
3. Курс юридического перевода, Назарова.
4. Перевод в сфере юриспруденции, Борисова Л.А. ВГУ, 2005.

Рецензенты: д.ю.н., проф. Ж.Т.Нурдинова, к.ф.н., доцент Г. Орозбаева.

# ПОЛИТИЧЕСКИЙ РЕЖИМ: ОСНОВНЫЕ ВИДЫ И КЛАССИФИКАЦИЯ

**Чаканова Н.И., Акматова А.Т.,**  
Жалал-Абадский Государственный Университет,  
г.Жалал-Абад, Кыргызская Республика

## **Аннотация:**

Бул макалада саясий режим жонундо тушунук берилуудо. Саясий режиминин туздолушунун факторлору, негизги турлору жана классификациялоосу.

**Ачыкч создор:** Мамлекет, мамлекеттик тузулуш, саясий система, саясий мамлекеттик тузулуш (режим), мамлекеттин маани-манызы.

## **Аннотация:**

В статье говорится о политическом режиме. Политический режим складывается как результат многих составляющих факторов и обуславливается социально-экономическими и культурными основами общества.

**Ключевые слова:** Государство, государственное устройство, политическая система, политический режим, сущность государства.

## **Abstract:**

The article refers to the political regime. Political regime develops as a result of many factors and components обусловливается социально-экономическими и культурными основами общества.

**Keywords:** State, system of state, political system, political reaction, essence of state.

Существуют различные определения политического режима: как совокупности характерных для определенного типа государства политических отношений, применяемых властями средств и методов, сложившихся отношений государственной власти и общества, господствующих форм идеологии, социальных и классовых взаимоотношений, состояния политической культуры; как характеристики властеотношений в политической, экономической и социально-культурной сферах, и др. Некоторые ученые считают, что политический режим характеризует не форму, а сущность государства; другие полагают, что он является такой общей категорией, которая включает в себя в качестве составных элементов форму правления и форму государственного устройства. В. Е. Чиркин, например, справедливо отмечает, что политический режим — функциональная характеристика всей политической системы в целом.[1.6]

Следует отметить, что *политический режим* мы определяем как элемент формы государства, характеризующий совокупность методов (приемов и способов) и форм осуществления государственной власти, а также деятельность элементов политической системы (политических партий, общественных организаций и т. п.). На разных исторических этапах развития конкретного государства формировались различные политические режимы. В государствах, существующих в одно и то же время, они неодинаковы. А. Б. Венгеров на основе исследований различает деспотический, тиранический, тоталитарный и авторитарный режимы; разновидностями тоталитаризма он считает режим «культы личности» и фашистский режим.[2.28]

Политические режимы можно классифицировать по различным основаниям. В марксистско-ленинском государствоведении было принято выделять режим социалистической демократии, режимы буржуазной демократии и буржуазного (буржуазно-политического) авторитаризма. В советской литературе выделяли, кроме того: революционно-демократический режим (в странах социалистической ориентации) в двух его вариантах — национально-демократический и народно-демократический; полуфеодально-теократический режим (например, в группе так называемых нефтяных монархий); буржуазно-либеральный (в некоторых странах Азии, Латинской Америки, Северной Африки, где капиталистическое развитие достигло среднего уровня); пробуржуазно-либеральный в отсталых странах капиталистической ориентации в Тропической Африке и Океании.[3.168] В современной западной юридической науке подход к критериям, лежащим в основе классификации политических режимов, отличается разнообразием при принципиальной схожести исходных точек зрения. В качестве таких критериев используются способы осуществления народом своего суверенитета (непосредственно, через представителей), порядок образования и функционирования государственных органов (выборы, назначение и др.). Нередко в качестве определяющего критерия служит организация партий, под которой понимаются их взаимоотношения с другими элементами

политической системы (прежде всего с государством) и их внутренняя организация (взаимоотношения представителей одной партии в парламенте). В основе классификации политических режимов, даваемой большинством западных юристов, при всем их разнообразии так или иначе лежат, как правило, критерии многопартийности, легальной оппозиции, разделения властей. Организация и деятельность государственного аппарата, партийной системы, которые отвечают этим критериям, связываются с демократическим политическим режимом, а которые не отвечают — с автократизмом в его различных модификациях. Западные политологи и юристы предлагают различные классификации политических режимов. М. Дюверже, например, выделяет следующие режимы: 1) либеральный и авторитарный; 2) демократический, автократический, смешанный; 3) монархический (диктаторский), режим директории (коллективное правление), комбинированный. Рассматривая форму государства и партийную систему, он различает также и иные режимы: английский, американский, русский, а также одно- и многопартийный. Однопартийный режим он отождествляет с диктатурой, при которой имеются псевдопарламенты, проводятся псевдовыборы, многопартийный — с либеральным режимом. М. Дюверже классифицирует режим в зависимости от характера партий (массовые, элитарные), их уставов (свободные, жесткие). Он различает также революционный и консервативный диктаторские режимы.[4.234] Во многом имеет сходство с позицией М. Дюверже классификация режимов А. Ориу. Отождествляя режимы с формой правления, последний делит их применительно к развивающимся странам на парламентарные (плюралистическая партийная система, наличие легальной оппозиции) и президентские (с гипертрофированной исполнительной властью).

В юридической литературе политический режим подвергается и более дробному делению: военный, теократический, олигархический, либеральный, полудемократический. Применительно к развивающимся странам называются такие режимы, как конституционно-авторитарный пробуржуазно-

либеральный, пробуржуазно-авторитарный. Следующий аспект рассматриваемого вопроса вытекает из взаимосвязи политического режима с политической системой.

Политическая система общества, особенности ее функционирования в различных условиях в последние десятилетия привлекают все большее внимание специалистов во многих странах мира, а в политической науке растет объем исследований, связанных с разработкой отдельных сторон политической системы. [5.152] Западные исследователи обычно рассматривают политическую систему как «совокупность политических взаимосвязей», как «распределение политической власти в обществе», понимают под ней «все типы действий, имеющих отношение к принятию политических решений», или «институты, в рамках которых ведется политическая деятельность». Они считают, что политическая система — одна из составляющих более широких образований—«надсистем», к числу которых относят общество, международную государственную систему, профсоюз, племя. В каждой «надсистеме» действует своя политическая система как определенная «совокупность политических взаимосвязей». Исходя из сказанного можно сделать вывод, что в одной стране существует множество политических систем, связанных с распределением материальных благ (т. е. власти, образования, богатства) между людьми той или иной системы.

Таким образом, несмотря на разнообразие подходов к определению понятий политической системы и политического режима, следует признать существующую между ними взаимосвязь. Политический режим представляет собой порядок обеспечения эффективного функционирования политической системы общества; включает в себя систему правовых и неправовых мер по созданию благоприятных условий для успешной деятельности общественно-политических институтов; характеризует все многообразие проявлений и элементов политической системы общества в действии. Классификации политических режимов и политических систем вместе с тем взаимосвязаны.

Так, демократической политической системе общества соответствует демократический политический режим, авторитарной и тоталитарной политическим системам — соответственно авторитарный и тоталитарный политические режимы. Американские исследователи Г. Алмонд и Г. Поуэлл различают демократические, тоталитарные и авторитарные политические системы. [6.106] Демократические политические системы они делят на три подкласса. Первый из них имеет высокоавтономную подсистему. К ним можно отнести британскую и американскую политические системы, в которых политические партии, фракции, и средства массовой информации относительно дифференцированы и в которых имеется относительно разработанная и широко распространенная культура всех составляющих политической системы. Второй подкласс характеризуется ограниченно автономной подсистемой. Этот подкласс мог бы включать Францию 3-й и 4-й республик, Италию после второй мировой войны и Веймарскую Германию. Они — системы, в которых политические партии, фракции и средства массовой информации имеют тенденцию быть зависимыми друг от друга. Третий подкласс демократических политических систем состоит из систем с низкоавтономной подсистемой. Они были упомянуты Г. Алмондом и Г. Поуэллом как односторонние доминирующие системы, или как главные стороны политической системы. Мексика — пример такого типа демократической системы.

Все многообразие политических режимов в настоящее время сводится к трем большим разновидностям — тоталитарному, авторитарному и демократическому. Два первых режима, на наш взгляд, входят в единую группу недемократических политических режимов.

Недемократические режимы часто называют антидемократическими. При этом тоталитарный и авторитарный режимы воспринимаются как явления отрицательные, противопоставляемые «хорошей» демократии. Но, во-первых, сама демократия не безупречна. «Как и все остальное, — пишет академик А. Н. Яковлев, — демократия не абсолютное Добро. В руках

человека она может быть направлена и на Добро, и на Зло. И чтобы не произошло последнего, надо хорошо отдавать себе отчет во всех недостатках, диктуемых природой этого любимого» явления.[7.1] Во-вторых, к тоталитарному и авторитарному политическим режимам нельзя относиться абсолютно негативно.

Политический режим складывается как результат многих составляющих факторов и обуславливается социально-экономическими и культурными основами общества. Вот почему нельзя говорить о том, что тоталитарный режим всегда плох, а демократический — хорош для любого общества.

Основным юридическим критерием указанной классификации политических режимов является степень (уровень) гарантированности прав и свобод человека и гражданина (индивидуальный статус личности).

*Переходный политический режим* — это промежуточная форма политического режима, возникающая в результате ликвидации тоталитарного и авторитарного режимов в государствах, находящихся на стадии становления демократического общества, осуществляемого «сверху» государственной властью, характеризующаяся использованием ряда демократических методов осуществления государственной власти (не получивших еще достаточного развития) и сохраняющая в себе элементы авторитаризма. Примерами переходных политических режимов могут служить режимы в постсоциалистических странах Восточной Европы, некоторых государствах СНГ, образовавшихся на месте прежнего СССР, в Египте, Шри-Ланке, Никарагуа, во многих странах Азии, Африки, Латинской Америки после крушения тоталитарных и авторитарных режимов. Внутри этих стран государственной властью «сверху» осуществляется переход к рыночной экономике, формируется многопартийность (хотя, как правило, партий слишком много, иногда их число измеряется десятками, а то и сотнями), возникают слои предпринимателей, лиц, экономически не зависящих от государственной заработной платы. Таким образом,

классификация политических режимов выглядит следующим образом: недемократические (тоталитарные, авторитарные), переходные и демократические режимы. Вычлняя основные черты того или иного политического режима, не следует, однако, забывать того, что мы занимаемся описанием «идеальной», т. е. обобщенной, модели режима. Поскольку всякий реально существующий политический режим есть результат взаимопереплетения нескольких тактик, нескольких систем управления и методов властвования, постольку в жизни нет ни абсолютно тоталитарного государства, ни абсолютно демократического и политический режим в каждой конкретной стране складывается из элементов обеих моделей режима.

#### **Литература:**

1. Чиркин В. Е. Теоретические проблемы политического режима в странах социалистической ориентации // Государство и право в развивающихся странах. М., 1976. С. 6—7
2. Теория государства и права / Отв. ред. А. Б. Венгеров. М., 1994. С. 28-38.
3. Чиркин В. Е. Основы сравнительного государственоведения. М., 1997. С. 168.
4. Конституционное право развивающихся стран: общество,
5. Евдокимов В. Б. Политическая система общества (критика буржуазных теорий). Политическая организация и правовые системы за рубежом: история и современность: Межвуз. сб. научн. тр. Свердловск, 1987. С. 152.
6. Краснов В. И. Политические режимы в буржуазных странах .Советское государство и право. М., 1985. С. 106.
7. Московские новости. 1990. № 42. С. 1.

Рецензент : д.ю.н., Ж.Т.Нурдинова

# СПРАВЕДЛИВОСТЬ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА

Акматова А.Т., Чаканова Н.И.,  
Жалал-Абадский государственный университет,  
г.Жалал-Абад, Кыргызская Республика

## Аннотация

В статье говорится о справедливости как о признаке судебной деятельности. Справедливость обеспечивается реальным доступом к судебной защите.

**Ключевые слова:** Уголовное судопроизводство, суд, справедливость, судебная защита, принципы судопроизводства.

## Аннотация

Макалада сот ишмердүүлүгүнүн белгиси болгон адилеттулук жөнүндө айтылган.

**Ачкыч сөздөр:** Кылмыш жаза процесси, сот, адилеттулук, соттук жактоо, принциптер,

## Abstract

This article refers to justice as a sign of judicial activities. Justice provided effective access to judicial protection.

**Keywords:** Criminal process, court, justice, advocacy, action proceedings.

Справедливость носит абсолютно фундаментальный характер для уголовно-процессуального права: в ней сходятся воедино юридический идеал должного уголовного судопроизводства и общественный запрос на установления судом правды и истины. Уголовно-процессуальная, юридическая справедливость является предпосылкой любого правомерного процессуального действия, решения, ибо является «началом начал» правильного понимания и применения закона.

Справедливость – это морально-правовая, духовная «скрепа» общества, условие солидарности и единство нации. Для власти, носителями которой являются и органы уголовной юстиции, справедливость равнозначна легитимности. Между тем в современном обществе ощущается дефицит справедливости, существует определенное недоверие к институтам власти и правосудия. И потому государству сегодня адресованы основные общественные запросы: обеспечить гарантии гражданских прав и справедливость, снизить уровень насилия и социального неравенства. Концепция справедливого уголовного судопроизводства все время

совершенствуется благодаря решениям Европейского Суда по правам человека (Далее – Европейский Суд). «Справедливость» при ее рассмотрении в контексте Конвенции о защите прав человека и основных свобод подразумевает соблюдение верховенства права и уважение прав человека, гарантированных Конвенцией. Европейский Суд неоднократно подчеркивал, что состязательность является только одной из черт более широкой концепции справедливого судопроизводства по уголовным делам, не менее важно соблюдение баланса публичного и частного интересов. Поиск путей продолжения судебной реформы невозможен без ориентира на справедливость в ее национальном и международно-правовом измерении.

Интересным, хотя и дискуссионным является сравнительный анализ категорий справедливости и истины в уголовном процессе, особенно в контексте недавних предложений по законодательному закреплению объективной истины в качестве принципа уголовного процесса. Европейский Суд ставит вопрос о допустимости доказательства в увязке со справедливостью судебного разбирательства. Она выступает критерием оценки доказательств, правомерности их получения в ходе досудебного производства, а также окончательного решения по делу в виде приговора. Так что освещение проблематики теории судебных доказательств в свете категории справедливости является весьма актуальным научным направлением. Ниже мы попытаемся сформулировать свое видение этого.

Ближайшие годы будут решающими и, может быть, даже переломными. Устойчивость к кризисам и динамичное развитие нашей страны возможны будут только тогда, когда не подвергаются сомнению справедливость существующего правопорядка и институтов правосудия. Несомненно, что качественные перемены ожидают и уголовно-процессуальное право. Все вышесказанное побуждает нас сформулировать несколько положений, касающихся справедливости уголовного процесса. Прежде всего, мы хотим сказать, что справедливость – это ключевой принцип из принципов, имеющий не только общеправовое и

общечеловеческое, но также и собственно уголовно-процессуальное значение. Справедливость находится в двух плоскостях: юридической и моральной. Поэтому различать надо социальную справедливость и юридическую (уголовно-процессуальную). Последняя имеет инструментальное положение к первой и более узкое содержание. Юридическая (уголовно-процессуальная) справедливость создает предпосылку для достижения социальной справедливости, хотя не гарантирует достижения ее. Уголовно-процессуальная справедливость, т.е. нормативно закреплённая, это «справедливость в действии», потому что участники процесса обязаны соотносить с ней свою деятельность под угрозой процессуальной ответственности.

На наш взгляд, закон может быть несправедлив или недостаточно справедлив, но право справедливо по своей сущности. Интерпретация судьей текста закона призвана привести его смысл в соответствии с представлениями о справедливом, в этом заключается образование «позитивного права». Справедливость есть одновременно и исходное начало при толковании закона, и конечная цель его. Справедливость является общей посылкой при построении доводов в ходе уголовно-процессуальной аргументации, касающейся фактических и юридических вопросов. Справедливость убеждает, потому что легитимность закону и органам уголовной юстиции придает признание людьми их справедливыми.

Далее, справедливость уголовного судопроизводства есть интегративный показатель его «эффективности», а равно – «нужности», «позитивности» – как в том, что касается его отдельных элементов (процедур), так и в целом. Два слагаемых справедливости: 1) равенство перед законом и 2) баланс публичного и частного начал (интересов), делают ее способной для выработки минимума обязательных стандартов проведения досудебных и судебных процедур по уголовному делу.

Положения о справедливости распространяются на весь уголовный процесс, т.е. и на досудебное производство, и на судебные стадии, включая

исполнение приговора; причём независимо от особенностей конкретного преступления. Только справедливое уголовное судопроизводство может считаться эффективным.

Назначение уголовного процесса состоит в том, чтобы в разумные сроки согласно закону установить истину по уголовному делу и восстановить справедливость, нарушенную совершением преступления. Показателем справедливости является разумность срока предварительного расследования. Нормативная срочность предварительного расследования неразумна, чрева несправедливостями. Надо отказаться от законодательной регламентации сроков досудебного производства и сопутствующих ему институтов продления, приостановления сроков. Досудебное расследование должно проводиться в «разумный срок» достаточный для формулирования и выдвижения законного и обоснованного обвинения.

Мы считаем, что современное досудебное производство не соответствует стандартам справедливого процесса как с точки зрения защищенности прав личности (дисбаланс прав потерпевшего и обвиняемого, неравенство субъектов доказывания и др.), так и с точки зрения обеспечения эффективности предварительного расследования (уголовного преследования). Существующая следственная форма не вполне соответствует содержащимся в ней состязательным элементам (правовому статусу обвиняемого, судебным гарантиям прав личности), а потому имеет место системное противоречие - источник несправедливостей.

Справедливость – это признак судебной деятельности. Справедливость обеспечивается реальным доступом к судебной защите. И потому надо реформировать процесс таким образом, чтобы он от начала и до конца проходил в судебной форме, где стороны и суд через состязание могли бы решать возникшие вопросы.

Мы разделяем мнение о том, что справедливость уголовного судопроизводства в первую очередь предполагает справедливый способ получения доказательств по уголовному делу. Следует отказаться от

нормативного, а по сути следственного, определения доказательства и предмета доказывания, который на практике воспроизводит неравенство сторон при доказывании, а значит, делает несправедливой саму «сердцевину» досудебного производства по делу. Подлежат исследованию в суде любые сведения, которые могут быть получены из документов, предметов и лиц, представляемых сторонами. Материально-правовую часть предмета доказывания образует состав преступления, в совершении которого обвиняется подсудимый, а процессуально правовую - другие обстоятельства, ставшие предметом спора сторон.

Ключевым моментом в определении допустимости доказательства является то, было ли его получение опорочено элементом незаконного принуждения или подавления воли. Уголовный процесс, в котором основу обвинения составляют признания обвиняемого, полученные путем пыток, а в некоторых случаях и иного ненадлежащего (бесчеловечного или унижающего достоинство) обращения с лицом, находящимся в распоряжении властей, является несправедливым, а обвинительные доказательства - недопустимыми. В остальных случаях сомнения относительно допустимости действий обвинительной власти по изобличению лица в совершении преступления разрешаются судом с учетом требования о том, насколько справедливой была процедура судебного разбирательства, в рамках которой происходило представление и исследование материалов дела. Наличие справедливых условий проверки в суде источника и содержания доказательства может снять сомнения в допустимости использования всего оспариваемого доказательства или части его.

При проверке допустимости доказательств сторонам должна быть предоставлена реальная возможность исследования первоисточников доказательств. Каждое оспариваемое доказательство должно быть надлежащим образом проверено и оценено в рамках состязательной судебной процедуры, обязательным элементом которой являются судебные допросы: прямой, перекрестный допросы и передопрос.

Если судебное разбирательство было несправедливым не может быть справедливым и приговор. Справедливость приговора в равной степени зависит, как от правильности применения уголовно-процессуального закона, так и уголовного закона. Несправедливость судебного решения не ограничивается случаями неправильного применения уголовного закона, она может стать следствием несправедливого производства по делу, которое сопряжено с фундаментальными нарушениями прав личности, существенным нарушением уголовно-процессуального закона, что ставит вопрос о злоупотреблении правосудием и влечет отмену приговора, либо по основаниям УПК либо по апелляционным основаниям.

Справедливым должен быть не только обвинительный, но и оправдательный приговор. Требованию справедливости должно отвечать любое итоговое решение по уголовному делу, разрешающее уголовный спор по существу и порождающее правовые последствия для сторон. Но если это одностороннее решение органа предварительного расследования относительно судьбы уголовного дела, в рамках которого никто не был привлечен к уголовному преследованию, то для него достаточно критериев законности, обоснованности, мотивированности.

И наконец, последнее. Современная уголовная политика по противодействию преступности в сфере экономической деятельности и обеспечению экономической безопасности является справедливой, так как в ее основе положен дифференцированный подход к организации правового противодействия различным видам преступности. Использование диспозитивного метода позволяет более гибко регулировать вмешательство уголовной юстиции в разрешение хозяйственных, гражданско-правовых по своей сути, споров субъектов предпринимательской деятельности, учитывая при этом в случае необходимости публично-правовой интерес. Современная уголовная политика отражает новый баланс частного и публичного начал. В ней проявляется объективная тенденция к нахождению компромисса между государством и бизнесом в споре, предметом которого является вопрос о

виде и мере ответственности за неправомерное деяние, совершённое в сфере предпринимательской деятельности, налогообложения.

**Литература:**

1. Конституция КР от 27 июня 2010 года
2. Уголовный Кодекс Кыргызской Республики от 1997 года с изменениями и дополнениями.
3. Уголовно-процессуальный Кодекс Кыргызской Республики с изменениями и дополнениями.
4. Комментарий к Уголовному кодексу Кыргызской Республики под ред. Т.А. Асаналиева, А.Ж. Каримбекова, К.М. Осмоналиева.

Рецензент: д.ю.н., профессор Э.Э.Дуйсенов

# **ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СРЕДСТВАМИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

**Буланова З.Ш.,**  
Таш-Кумырский инженерно-педагогический институт,  
Жалал-Абадского государственного университета, Кыргызская Республика.

## **Аннотация**

В статье рассматриваются проблемы управления средствами образованными за счет обязательств предприятий. Особое внимание автор уделяет вопросам методики анализа эффективности использования средств предприятий. Нормативную базу показателей составляет международные стандарты.

## **Annotation**

In the article it is examined the problems of the management and economics of enterprises. Special attention the author pays to the questions of enterprise management. Legal base consists of the international standards.

В настоящее время, в условиях существования различных форм собственности в Кыргызской Республике, особенно актуальным становится изучение вопросов формирования, функционирования и воспроизводства предпринимательского капитала. Возможности становления предпринимательской деятельности и ее дальнейшего развития могут быть реализованы лишь только в том случае, если собственник разумно управляет капиталом, вложенным в предприятие. Зачастую, на практике капитал предприятия рассматривается как нечто производное, как показатель, играющий второстепенную роль, при этом на первое место, как правило, выносятся непосредственно сам процесс деятельности предприятия. В связи с этим принижается роль капитала, хотя именно капитал и является объективной основой возникновения и дальнейшей деятельности предприятия. Поскольку доход, прибыль, приносит именно использование капитала, а не деятельность предприятия как таковая. Все это обуславливает особую значимость процесса грамотного управления капиталом предприятия на различных этапах его существования. Эффективность перерабатывающего производства (как и других отраслей) является одной из центральных и сложных экономических проблем, которые охватывают комплекс условий

формирования и развития производительных сил и производственных отношений, обеспечивающих их расширенное производство, а также расширенное производство продукции и природной среды. Следовательно, основой определения эффективности является процесс воспроизводства, стадии кругооборота капитала (денежная - производительная - товарная), а сама эффективность является воспроизводственной. Понимание эффективности как отношение полученного результата к потребленным ресурсам, затратам, инвестициям, выражает лишь одну из сторон воспроизводственной эффективности, т.е. ресурсную (затратную) эффективность (или технологическую). Воспроизводственная эффективность имеет и другие свои части: экономическая эффективность (эффективность производства, продукции) -и социальная (степень реализации социальных потребностей, достигнутый уровень доходов, жизни).

Для всесторонней оценки экономической эффективности необходимо использовать систему стоимостных и натуральных показателей, которые позволяют характеризовать не только конкурентоспособность и доходность отрасли, но и эффективность использования каждого вида ресурсов. По критерию экономической эффективности нельзя полно оценить и количественно выразить такое сложное, разносторонне явление как экономическая эффективность производства. Это можно сделать, используя систему показателей, которая позволяет провести комплексный анализ влияния различных факторов и сделать правильные выводы об основных; направлениях повышения экономической эффективности.

Можно выделить следующие группы показателей экономической эффективности:

- показатели, характеризующие эффективность предприятия, отрасли в целом;

- показатели, характеризующие использование земли, трудовых, материально-технических (основных фондом и оборотных средств) финансовых ресурсов.

Поскольку в основе экономической эффективности находится процесс воспроизводства, кругооборота капитала, то системный подход обуславливает выделение обобщающих и локальных показателей, характеризующих различные стадии воспроизводства и кругооборота капитала. Немаловажное значение имеет также разнообразие применяемых в сельском хозяйстве ресурсов.

В Кыргызской Республике регулируемый эффективно действующий аграрный рынок еще не сложился. Это связано с неразвитостью рыночной инфраструктуры, диспаритетом цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, отсутствием маркетинговых служб. Собственный региональный продовольственный рынок начал складываться в республике с 1992 года, когда государство “отпустило” цены и перестало закупать продовольствие у сельхозпроизводителей. Данный рынок характеризуется наличием нескольких каналов сбыта продукции, каждый из которых имеет несколько уровней. Под влиянием рыночных факторов хозяйства ищут рынки сбыта, устраивающие их ценами на продукцию и своевременностью расчетов.

Во многом выбор каналов реализации происходит стихийно, и зависит от информированности служб сбыта самих хозяйств. Поиск сельхозпроизводителями наиболее выгодных условий реализации своей продукции привел к почти полному разрыву их связей с перерабатывающими и заготовительными организациями республики, которые сложились в период плановой экономики. Их производственные мощности остаются незагруженными, так как продукция местных сельхозпроизводителей в основном уходит по другим каналам сбыта. Сократилась доля продукции, поступающей в продовольственные фонды для государственных нужд, увеличилась доля продукции, реализуемой по другим каналам - на рынке, через собственную торговую сеть и предприятия общественного питания, с транспортных средств, в порядке натуроплаты, по бартеру и др. В целом, в структуре реализации сельскохозяйственной продукции в Кыргызской

Республике ведущую роль продолжают сохранять заготовительные организации, при этом возрастает объем реализации продукции самими хозяйствами.

В 2013 году сельхозпредприятиями реализовано по всем каналам 108,7 тыс. тонн зерна, что составило 71% к показателю 2012 года, овощей было продано в 2 раза меньше (520 тонн овощей против 1100 тонн овощей). За анализируемый период увеличивалась реализация подсолнечника – в 2013 году на 40% больше, чем в 2004 году, и 2,5 раза больше, чем было реализовано в 2002 году).

Сохраняется тенденция сокращения доли продукции, поступающей в продовольственные фонды для государственных нужд и увеличение доли продукции, реализуемой по другим каналам (на рынке, через собственную торговую сеть и предприятия общественного питания, с транспортных средств, в порядке натуроплаты, по бартеру и др.). Такая форма реализации частично обеспечивает решение неплатежей, характерных для взаимоотношений товаропроизводителей с заготовителями.

В декабре 2013г. индекс цен производителей на реализованную сельскохозяйственную продукцию составил 104,5%, в том числе на продукцию растениеводства – 107,1%, на продукцию животноводства – 101,0%.

Средние цены производителей на реализованную сельхозорганизациями продукцию в декабре 2013 года составили за тонну: на скот и птицу в живом весе – 36217,45 сом, молоко – 7274,47 сом, овощи – 60000,00 сом.

За период с 2003 год по 2013 год цены на продукцию сельского хозяйства изменялись неравномерно. Максимальный рост цен на продукцию растениеводства наблюдался в 2013 году (2,2 раза), минимальный в 2002 году (76,85%), животноводства – также максимальный рост цен в 2013 году, минимальный в 2002 году. Одним из факторов снижения цен явился высокий урожай зерновых, в частности, пшеницы.

В свою очередь, опережение темпов роста цен реализации продукции сельскохозяйственными предприятиями в 2013 году относительно темпов роста цен во всех отраслях экономики было связано с низкой урожайностью зерновых культур (причина - погодные условия). Особенно сильно подорожали из зерновых культур пшеница и ячмень, а из овощей - огурцы и картофель. В области животноводства подорожание было отмечено на птицу, шерсть, молоко, в то время как цены на крупный рогатый скот и овец снизились.

Большое влияние на рост отпускных цен оказывает рост цен на сырье. Увеличение закупочных цен приводит к увеличению закупочных цен предприятий-производителей, так как удельный вес сырья в стоимости продукции наиболее значителен. Положение усугубляется недостатком сырья, так, например, отпускная цена молока выросла в 2 раза из-за недостатка его количества в связи с сезонным снижением удоев. Соответственно были подняты цены на сливочное масло и другие молочные продукты. Неурожай сахарной свеклы повлек за собой рост цен на сахар. Также на повышении цен сказалась недостаточная загруженность мощностей предприятий. Производство продовольствия в Кыргызской Республике все время снижалось. Производство мяса за 10 месяцев 2013 года к соответствующему периоду прошлого года составило 42,6%, колбасных изделий - 56,5%, масла животного - 76,4%, цельномолочной продукции - 60,5%.

Анализ современного уровня экономического и социального развития вскрывает особенности участия республики в территориальном разделении труда, выявляет недостатки и диспропорции в развитии и их влияние на совершенствование хозяйственного комплекса, оценивает сложившиеся транспортно-экономические связи. Результатом анализа явилось формирование взаимоувязанной системы проблем, направления, решения которых должны просматриваться в сформулированных задачах развития.

Оценка эффективности функционирования отраслей Кыргызской

Республики, а также характеристика территориальных и межотраслевых пропорций развития сельскохозяйственного производства позволили определить основные стратегические направления повышения эффективности функционирования агропромышленного комплекса как элемента воспроизводственного процесса региональной экономики: интеграционные преобразования в условиях многообразия форм собственности и хозяйствования; оптимизация механизма использования кредитных ресурсов; разработка комплекса мероприятий по преобразованию рыночной инфраструктуры АПК; разработка инструментария реализации стратегии устойчивого развития регионального АПК.

Интегрированное формирование в виде потребительского кооператива может позволить создать достаточно оснащенную техническую базу для глубокой переработки сельскохозяйственной продукции, развить фирменную торговлю, обеспечить широкий ассортимент продуктов переработки сельскохозяйственной продукции и налаженные рыночные связи с потребителем продукции. В таких формированиях наиболее полно реализуются не только технологические решения по производству продукции, ее переработки и сбыту, но и социально-экономические задачи. Прежде всего, в таких объединениях могут быть созданы равные условия для всех субъектов в получении прибыли от совместной деятельности.

Именно поэтому интеграция сегодня широко развивается по всей территории Кыргызской Республики. Основными предпосылками создания интегрированных формирований являются: устранение монополизма перерабатывающих предприятий по отношению к товаропроизводителям сельскохозяйственной продукции и создание равных условий хозяйствования и получения прибыли от совместной деятельности.

При этом, как показала практика, организационно-экономический механизм формирования интегрированных структур может быть различным, что обуславливает необходимость разработки собственной модели, которая включает в себя: разработку программ развития АПК районов; формирование

системы экономических и организационных отношений предприятий АПК в интеграционных формированиях; определение основных этапов организации интегрированного формирования.

Механизм организации интегрированных формирований также весьма разнообразен и обусловлен уровнем экономического состояния кооперирующих хозяйств и предприятий, а также целью их объединения. Этот процесс характеризуется определенной этапностью. На первом этапе организации определяется число учредителей (участников) интегрированного формирования, местонахождение объединения; виды его деятельности и специализация; потенциальные объемы производства сырья и переработки; возможные рынки сбыта продукции. Если при этом необходимы дополнительные производственные мощности, то производится расчет потребности в основных производственных фондах, изучаются возможности их приобретения, составляется план финансирования и определяются долевые взносы учредителей. На втором этапе предусматривается выбор наиболее рациональных вариантов организационной структуры. Разрабатывается схема органов управления интеграционным формированием. При этом структура управления должна формироваться по единому принципу "снизу-вверх", обеспечивая при этом оперативную управляемость и заинтересованность партнеров при минимизации затрат на содержание аппарата управления. На третьем этапе разрабатываются нормативные документы (учредительный договор, устав формирования, бизнес-план). Существенной частью этих документов является экономический механизм, регулирующий внутренние и внешние взаимоотношения интегрированного формирования, который должен предусматривать порядок расчетов за продукцию, поставляемую на переработку, и ответственность партнеров за принятые договорные обязательства.

Проводятся расчеты численности штатных работников и определяются их должностные инструкции.

Для определения величины материальной ответственности за недопоставку сырья и срыв графика поставок может быть использована сумма потерянной прибыли. Взаимоотношения интегрированного формирования с внешними субъектами рынка желательно строить на взаимовыгодных договорных принципах. Отношения интегрированного формирования с государственными органами должны базироваться на основе действующих законодательных документов, касающихся регулирования его деятельности.

#### **Литература**

1. Арзыбаев А.А. Заемный капитал: Учет и анализ; Методология и методика. Монография. Бишкек. Полиграфкомбинат. 2011г. 184стр.
2. Экономика фирмы / Под ред. проф.Иващенко Н.П. – М.: ИНФРА-М, 2006.-528с.
3. Экономика и бизнес (теория и практика предпринимательства). Под ред. В.Д. Камаева, М., 2009г. 386с.
4. Бобушев Т.С. Может ли идея о свободном предпринимательстве стать национальной идеей экономического развития Кыргызстана? // Реформа №2, 2008 с. 4-8

Рецензент: д.э.н., профессор Зулпукаров А.З.

# **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

**Буланова З.Ш.,**

Таш-Кумырский инженерно-педагогический институт,  
Жалал-Абадского государственного университета, Кыргызская Республика.

**Тологонов М.,**

Кыргызский Национальный Университет им.Ж.Баласагына,  
г.Бишкек, Кыргызская Республика

## **Аннотация**

В статье рассматривается совокупность мероприятий проводимых правительством Кыргызской Республики по поводу внедрения международных стандартов. Говорится о роли и значении стандартов в развитии системы учета.

## **Annotation**

The article considers the totality of the measures undertaken by the government of the Kyrgyz Republic on the implementation of international standards. Referred to the role and importance of standards in the development of accounting systems

Непродолжительный опыт работы экономических субъектов Кыргызской Республики по МСФО показывает, что применение правил МСФО в экономических субъектах в ряде случаев приводит к различным отрицательным последствиям:

Тем не менее, развитие учета должно стоять в стороне от тех тенденций, которые определяют на сегодняшний день развитие рынка капиталов. Ни в одной стране мира рынок не может сегодня развиваться, и даже просто существовать, в отрыве от рынка международного, так как рынки капитала создавались и создаются изначально во многом благодаря инвестициям. Поэтому странам Центральной Азии необходимо думать о том, чтобы условия инвестирования, в том числе раскрытия финансовой информации, соответствовали международным нормам.

Влияние различий между центральноазиатской и международной финансовой отчетностью устраняются с помощью комплекса специальных процедур преобразования данных бухгалтерского учета и отчетности. При переходе на МСФО экономические субъекты ЦА основывались на общих подходах, на основе которых осуществляется трансформация финансовой

отчетности. При этом применялось два варианта трансформации, т.е. поэтапного способа перехода на общепризнанные международные правила:

1. Подход с точки зрения инфляции.
2. Подход с точки зрения валюты.

Первый основан на использовании международного стандарта №30 (МСФО 30) «Финансовая отчетность в условиях гиперинфляции», а второй – на использовании МСФО 21 «Влияние изменений валютных курсов».

Особенность подхода с точки зрения инфляции состоит в том, что в данном случае финансовая отчетность, для того чтобы быть полезной, должна быть представлена в денежных единицах, учитывающих инфляцию. Для этого данные отчетности пересчитываются с помощью общего индекса цен, который отражает изменение общей покупательной способности. Отчетность при трансформации переводится в валюту по курсу на дату составления отчетности. Во втором случае предлагается при отсутствии общего индекса цен применять оценки, основанные на движении курса обмена валюты отчетности и какой-либо стабильной иностранной валюты.

В этой связи для выполнения своей миссии работе в условиях по МСФО каждый субъект должен выбирать цель процесса трансформации, в основе которой лежит принцип представления финансовой отчетности, соответствующей МСФО. При этом, состав финансовой отчетности регулируется стандартом №1 (МСФО 1) «Представление финансовой отчетности».

Однако на практике не всегда выполняется условие, характерное применительно к МСФО, где отмечается, что целью финансовой отчетности является обеспечение полезной информацией широкого круга пользователей для принятия ими обоснованных экономических решений.

Отметим, что сами международные стандарты не устанавливают порядок перечисления статей баланса, а только регламентируют, какая информация должна быть в балансовом отчете. МСФО требуют также, чтобы

в отчетности были отражены стабильные активы, постоянно приносящие доход, и нестабильные активы.

МСФО - это наднациональная система, не связанная напрямую с экономикой конкретных стран и не имеющая собственных исторических корней. То, что в нее заложено, является результатом компромиссов между представителями различных систем отчетности. Оттого-то в ряде случаев международные стандарты и предписывают основной и альтернативный подходы к признанию и оценке активов, обязательств и капитала, оставляя возможность выбрать ту учетную политику, которая используется в конкретной стране, без создания действительно сравнимой отчетности.

Переход на МСФО требует выполнение оценки активов и обязательств по так называемой «справедливой стоимости». На практике это приведет к тому, что стоимость, предположим, основных средств возрастет во много раз по сравнению с их стоимостью, оцененной по действующим правилам. Это приведет практически к искусственному удорожанию себестоимости через рост доли амортизации, далее вырастут тарифы, цены, увеличится заработная плата. От этого, прежде всего, страдает в конечном итоге государственный бюджет.

При переходе на МСФО хозяйствующие субъекты столкнутся с перестройкой психологии специалистов, так как существенны различия в терминологических системах бухгалтерских понятий. Как известно, Комитет по международным стандартам финансовой отчетности не разрешает стране, которая приняла решение использовать МСФО, не только править изначальный текст, но и комментировать положения МСФО. Это означает, что государство, принявшее для себя обязательство по МСФО, должно обязать все экономические субъекты работать с оригиналом МСФО, изданным на английском языке.

В случае возникновения недоразумений или неясностей организации страны самостоятельно или через профессиональные организации должны получать соответствующие разъяснения. В МСФО (англоязычных)

достаточно много терминов, для которых нет взаимного соответствия. При переходе на МСФО возникает проблема обозначения тех англоязычных терминов, которым нет точного кыргызского эквивалента. Надо использовать либо новую систему терминов, либо принять в лексику англоязычные термины. Следует отметить очень важный факт, особенно для тех, кто живет иллюзией по поводу перехода на МСФО. В настоящее время механизма получения разъяснений, когда возникают недоразумения или неясности в условиях работы с оригиналом МСФО, не существует, стоимость консалтинговых услуг иностранных специалистов довольно высока, а создание разъяснений требует дополнительных затрат, причем немалых.

МСФО – это система для субъектов, работающих в условиях развитых рыночных отношений, а в кыргызской практике пока отсутствуют такие субъекты. Для наших предприятий типичны хозяйственные операции, регистрация и регулирования которых недостаточно разработаны в МСФО.

Еще одна проблема – отсутствие квалифицированных специалистов, которые могут понимать и применять МСФО. Экономическим субъектам, переходящим на МСФО, понадобятся на это значительные средства. Также требуются затраты, связанные с приобретением новых программных продуктов, проведением переоценки и т.п.

Опыт стран, которые применяют МСФО показывает, что отчетность, составленная при этой системе содержит искаженную информацию о рентабельности вложенного собственного и заемного капитала, вследствие этого практически невозможно выявить действительное финансовое состояние экономических субъектов, ибо подчиняя формирование бухгалтерской информации специфическим требованиям налогового законодательства, составляется односторонне ориентированная финансовая отчетность. Какие бы решения в отношении применения МСФО ни принимались, экономические субъекты вынуждены постоянно оглядываться на налоговые органы, вести учет и составлять финансовую отчетность по той методике, которая приемлема или привычна для налогового ведомства.

Переход на МСФО очень сложный процесс. Мы все забываем о том, что это зависит, прежде всего, от качества существующей системы бухгалтерского учета. К сожалению, за время независимости, мы успели полностью разрушить систему бухгалтерского учета в Республике. Кыргызские стандарты бухгалтерского учета войдут в историю становления и развития учета, контроля и анализа хозяйственной деятельности хозяйствующих субъектов Кыргызской Республики как один из самых неудачных экспериментов, которые отбросили развитие учетной системы на многие годы назад.

Мы согласны, что переход на МСФО – это веление времени, ибо ни одна национальная система учета не сможет развиваться в отрыве от международной системы в условиях рынка. Глобальная стандартизация бухгалтерского учета на международном уровне имеет сторонников и противников. Объективными ее преимуществами перед национальными стандартами отдельных стран являются: четкая экономическая логика; обобщение лучшей современной мировой практики в области учета; простота восприятия для пользователей финансовой информации во всем мире. МСФО позволяют сократить расходы компаний по подготовке своей отчетности, в частности, в условиях консолидации финансовой отчетности предприятий, работающих в разных странах, и снизить затраты по привлечению капитала. Рыночная цена капитала определяется перспективной отдачей и рисками. Бесспорно, риски характерны для деятельности компаний, однако присутствуют и такие, которые вызваны недостатком информации, отсутствием точных сведений об отдаче капиталовложений. Одной из причин информационной недостаточности является отсутствие стандартизированной финансовой отчетности, которая позволяет сохранять капитал и приумножать его. Зачастую инвесторы согласны получать более низкие доходы, зная, что обеспечение прозрачности информации снижает их риски. Совокупность данных преимуществ во многом обеспечивает

стремление различных стран к использованию МСФО в национальной практике учета.

Обладая несомненными преимуществами, МСФО также не лишены недостатков: это обобщенный характер, предусматривающий большое разнообразие в методах учета, отсутствие подробных интерпретаций и примеров использования МСФО в конкретных ситуациях. Поэтому активная подготовка интерпретаций, позволяющих конкретизировать отдельные положения МСФО в практической деятельности, - одно из приоритетных направлений деятельности КМСФО.

Некоторые специалисты считают, что масштабы гармонизации ограничены, в частности, действием таких факторов, как национальное налоговое законодательство, различия уровней экономического развития и образования. По мнению других, международные стандарты бесполезны, а их создание – это дорогостоящее копирование национальных стандартов; отсюда сомнительна необходимость распространения стандартов, которые невозможно применить. Высказывается суждение, что необходимость в МСФО в будущем отпадет благодаря деятельности финансового рынка: он сам будет заказывать и получать необходимую финансовую информацию, сводя на нет функции международной бухгалтерской организации. Критики ставят под сомнение необходимость применения МСФО, полагая, что они дорогостоящи и сложны в применении.

Однако главным аргументом против международных бухгалтерских стандартов остается уникальность каждой общественной среды. Гармонизация учета на общемировом уровне постоянно сталкивается с многообразием традиций и тенденций развития бухгалтерского учета различных стран. Безусловно, бухгалтерский учет является продуктом социально-экономических условий, и поэтому для каждой страны важно наличие системы бухгалтерских стандартов, совместимых с той средой, в которой они применяются.

При формировании системы бухгалтерского учета и отчетности каждая страна в той или иной степени опирается на законодательные акты. Влияние профессиональных организаций на создание системы бухгалтерского учета различно. Документы законодательных органов включают Закон о деятельности компаний (Великобритания), Закон о бухгалтерском учете и отчетности (Швеция), а в тех странах, где на первое место ставится налоговое законодательство, - Закон о налогах (Германия). В ряде стран нормы бухгалтерского учета и отчетности разрабатывают специально создаваемые для этого правительственные организации. Например, в Испании регулирование бухгалтерского учета находится в ведении Министерства экономики и финансов, которое создало для координации деятельности Институт бухгалтеров и аудиторов. Деятельность коммерческих организаций в стране регламентируется нормами Торгового кодекса и Законом о деятельности компаний. Это законодательство устанавливает бухгалтерские принципы, правила составления бухгалтерских отчетов и проведения аудиторских проверок, а также опубликования бухгалтерских отчетов. Подробно основные бухгалтерские процедуры изложены в Общем плане бухгалтерского дела, который включает основную и дополнительную части, где представлены принципы, методы оценки, правила ведения бухгалтерской документации. Институт бухгалтеров и аудиторов периодически публикует Бюллетень, где излагаются комментарии, а также изменения действующего законодательства по бухгалтерскому учету.

В США регулирование системы бухгалтерского учета компаний, зарегистрированных на фондовых биржах, осуществляет Комиссия по ценным бумагам и биржам, назначаемая правительством страны. Полномочия Комиссии определяет Конгресс США. Нормативные документы выпускают также профессиональные бухгалтерские организации, например стандарты финансового учета в США (FAS) и стандарты финансовой отчетности (FRS) в Великобритании. Во Франции профессиональные организации влияют на установление стандартов в основном путем оказания

консультаций законодательным органам. В Швейцарии профессиональные организации выпускают рекомендации по ведению бухгалтерского учета, которые не являются обязательными, но оказывают существенную помощь при организации бухгалтерского учета. В Германии профессиональные организации в большей степени контролируют выполнение соответствия учетной практики действующему законодательству, нежели разрабатывают учетные процедуры. Профессиональные организации стараются добиться признания у пользователей своих разработок, что возможно только при высоком уровне их качества или наличии монополии на назначение аудиторов, которые могут указать в аудиторских отчетах на невыполнение проверяемой организацией установленных требований.

Роль МСФО в международном бизнесе постоянно возрастает, о чем свидетельствуют различные показатели. Расширяются состав стран-участников, сотрудничество с другими организациями, занимающимися разработкой стандартов, а также сфера применения МСФО. Например, по состоянию на январь 2009г. в состав комитета входили 137 членов комитета, 5 ассоциированных и 7 аффилированных членов из 97 стран, а по состоянию на январь 2011г. соответствующие показатели составили 139, 5 и 9 из 109 стран.

Переход бухгалтерского учета в странах Центральной Азии на МСФО predetermined необходимость значительных изменений в процессах формирования финансовой информации экономических субъектов, через укрупнение отдельных синтетических счетов, которые не отвечают структурному или методологическому направлению счетоводства. В этой связи необходимо внести соответствующие изменения в организации бухгалтерского учета, определить в условиях реализации МСФО специфические особенности ведения бухгалтерского учета по таким признакам как назначение, информационность, план счетов, система записей и степень восприятия.

## Литература

1. Арзыбаев А.А. Организационные и методические аспекты учета и аудита капитала. Монография. Алматы 2011г. 164 с.

2. «О бухгалтерском учете». Закон Кыргызской Республики от 29 апреля 2002 года №76.

3. «О дополнительных мерах по реформированию системы бухгалтерского учета и финансовой отчетности в Кыргызской Республике» Постановление Правительства КР от 18 марта 2005 года № 137

4. «О Международных стандартах финансовой отчетности в Кыргызской Республике» Постановление Правительства КР от 28 сентября 2001 года № 593

5. «О мерах по реформированию системы бухгалтерской и финансовой отчетности в Кыргызской Республике» Указ Президента КР от 3 апреля 2000 года УП № 73

Рецензент: д.э.н., профессор Мамасыдыков А.А.

# РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Хамрабаев А.А.

Университет экономики и предпринимательства  
г. Жалал-Абад Кыргызской Республики

**Аннотация:** В настоящей статье отражены различные методы, рекомендованные для применения в повышении эффективности сельскохозяйственного производства и мероприятия на государственном уровне в целях поддержки аграрного сектора.

**Ключевые слова:** сельское хозяйство, научно-технический прогресс, инновация, государственная инновационная политика, финансовая государственная поддержка.

**Annotation:** In persisting article reflected different methods, recommended for using in increasing of efficiency agricultural production and actions on state level in purpose of support of the agrarian sector.

**Keywords:** agriculture, research progress, инновация, state инновационная policy, financial state support.

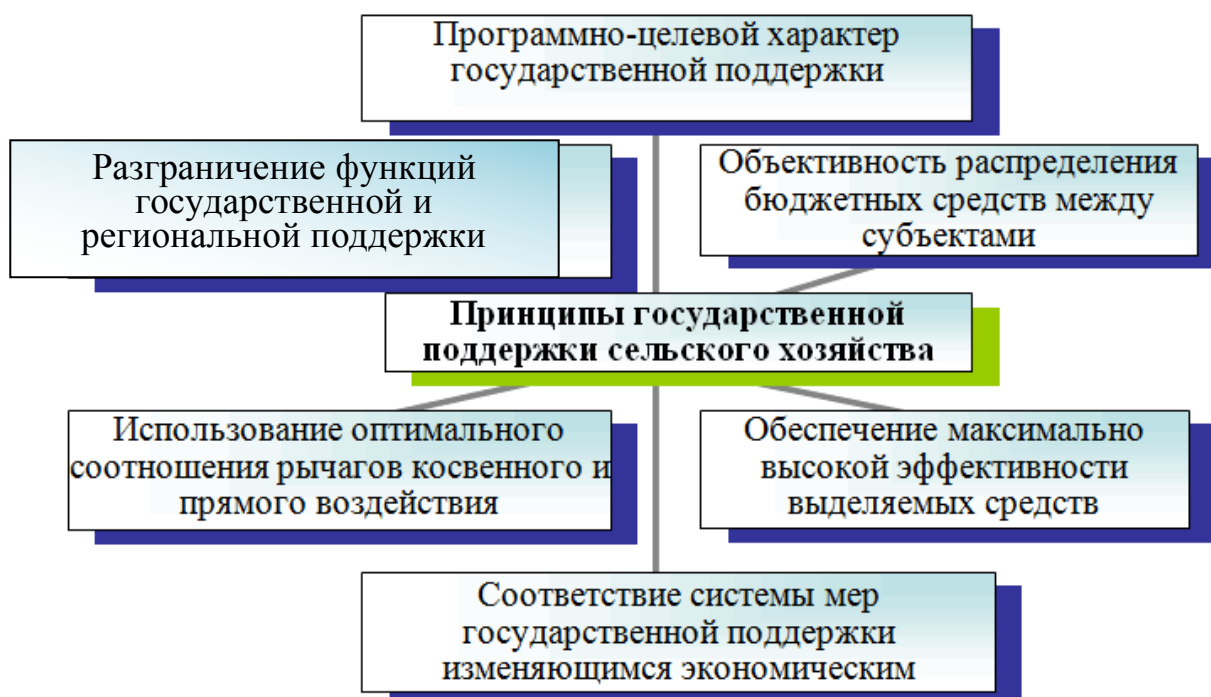
В условиях перехода к рынку, сопровождаемого экономическим кризисом, политика государственного регулирования должна быть подчинена задачам сохранения накопленного научно-технического потенциала и его мобилизации для осуществления структурной перестройки. В общей системе экономических отношений инновационной деятельности принадлежит ключевое место, поскольку ее конечными результатами – повышением эффективности производства, ростом объемов выпуска наукоемкой продукции определяется в современных условиях экономическая мощь страны.

Система финансовой государственной поддержки сельского хозяйства должна быть комплексной и включать подсистемы: нормативно – правового обеспечения; финансово – кредитной и материально – технической помощи; обеспечения кооперации и интеграции малых, средних и крупных сельских предпринимателей. На наш взгляд, государственная поддержка сельского хозяйства должна строиться на принципах (рисунок 1).

Формы государственной поддержки аграрного сектора экономики должны создавать благоприятные организационно-экономические условия

функционирования отечественных товаропроизводителей, в том числе условия для эффективного использования выделяемых бюджетных, кредитных и других финансовых средств, так как убыточное состояние многих сельскохозяйственных организаций не позволяет им воспользоваться средствами бюджетной поддержки.

Рисунок 1 - Принципы финансовой государственной поддержки сельского хозяйства



По существу все формы и методы государственной поддержки пока недостаточно изучены учеными и специалистами в области аграрной экономики; однако менее исследованной остается форма опосредованной поддержки, представленная различными мерами организационно-экономического характера, связанными с агропродовольственной политикой и не требующими расходования средств государственных и муниципальных бюджетов.

Такая форма поддержки может быть реализована через регулирование цен и тарифов, внешнеторговое регулирование экспорта и импорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, установление различного рода льгот, запретов и ограничений в интересах отрасли.

Анализируя существующие меры финансового обеспечения сельскохозяйственных товаропроизводителей, в том числе малых форм агробизнеса, можно сделать вывод, что их формы осуществляются в двух основных направлениях.

Во-первых, это решение краткосрочных задач, связанных с поддержкой доходов сельских товаропроизводителей путем искусственного снижения издержек производства, дотирования определенных видов продукции и др.

Такие формы поддержки не всегда способствуют интенсификации производства, внедрению новой техники и технологий, повышению производительности труда в аграрном секторе, либо оказывают минимальное воздействие на эти процессы.

Во-вторых, меры, направленные на решение долгосрочных задач, связанных с технико-экономическим развитием, способствующих внедрению интенсивных методов хозяйствования, а значит повышению эффективности сельскохозяйственного производства. Классификация форм государственной поддержки сельского хозяйства представлена в таблице 1.

Механизм финансового обеспечения малых форм бизнеса в сельском хозяйстве можно рассматривать как совокупность этапов разработки и реализации государственной поддержки сельского хозяйства, включающих выбор направлений и форм воздействия государства на деятельность субъектов в аграрной сфере при решении определенных задач и достижения целей аграрной политики, а также способов оценки эффективности государственной поддержки.

Одним из направлений работы по улучшению инвестиционного климата в сельской местности республики должно стать совершенствование налогового законодательства. Очень важно создать гарантии стабильности налогового режима, так как в настоящее время его характеризуют, к сожалению, крайняя нестабильность и противоречивость.

**Классификация форм государственной поддержки  
сельскохозяйственных товаропроизводителей**

Поддержка в области доходов	Поддержка технико-экономического направления
<ul style="list-style-type: none"> <li>• поддержка внутренних цен на сельскохозяйственную продукцию;</li> <li>• поддержка маркетинговых операций (субсидии на хранение и транспортировку продукции);</li> <li>• поддержка на основе квот, тарифов, налогов и пошлин;</li> <li>• поддержка страхования;</li> <li>• дотации на некоторые виды продукции;</li> <li>• прямые платежи производителям;</li> <li>• компенсация издержек, связанных с приобретением некоторых видов оборотного капитала (горючее и смазочные материалы, запчасти, удобрения и др.).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• поддержка внутренних цен на сельскохозяйственную продукцию;</li> <li>• субсидии на приобретение технологичных средств производства;</li> <li>• субсидирование процентных ставок по инвестиционным кредитам;</li> <li>• поддержка лизинга;</li> <li>• субсидии на строительство производственных помещений;</li> <li>• поддержка улучшения и рекультивации земель;</li> <li>• поддержка НИОКР в сельском хозяйстве;</li> <li>• подготовка кадров;</li> <li>• информационно-консультационное обслуживание.</li> </ul>

Районные агропромышленные объединения являются перспективной организационно-хозяйственной формой кооперации в сфере сельскохозяйственного производства, направленной на создание благоприятных условий для обновления машинно-тракторного парка за счет объединения финансовых средств сельхозтоваропроизводителей для внесения платежей по лизингу и различным видам кредитования.

В связи со сравнительно малыми объемами поставок по лизингу новых машин и оборудования возрастающее значение приобретает лизинг подержанной техники.

Районные агропромышленные объединения в целях оптимизации отношений между сельхозтоваропроизводителями, ремонтно-техническими предприятиями, муниципальными органами управления необходимо использовать для организации поставок платежеспособным сельскохозяйственным предприятиям восстановленной техники на условиях лизинга за счет средств регионального бюджета.

Лизинг сельскохозяйственной техники с привлечением частного капитала должен осуществляться самостоятельно и конкурировать на рынке лизинговых услуг с государственным лизингом. В этой ситуации государству следует регулировать важнейшие условия коммерческого лизинга, затрагивающие экономические интересы сельскохозяйственных предприятий: предельные размеры процентных ставок за кредит, ставок арендной платы, первоначальных платежей.

На современном этапе вопрос гарантий остается ключевым для финансового обеспечения малых форм. Государственные гарантии должны предоставляться только на часть испрашиваемого кредита для приобретения оборудования и последующей передачи его сельскохозяйственным предприятиям.

Гарантийные фонды могут выступать в качестве страховщиков, предоставляя гарантии кредиторам лизинговых компаний по возврату им лизинговых платежей, а также гарантии по возврату кредитов, предоставленных по проектному финансированию.

Эффективным инструментом расширения доступа малых форм хозяйствования к финансовым услугам являются программы микрофинансирования.

Для организации микрофинансирования малых форм хозяйствования предлагается использовать механизмы, основанные на кредитных потребительских кооперативах. Целесообразно привлечение свободных денежных средств населения и юридических лиц, страхование выданных займов, с целью снижения рисков их невозврата, и иные механизмы деятельности кредитной кооперации. Распространение микрофинансирования позволит не только повысить уровень жизни сельского населения, но и стимулировать развитие предпринимательства в сельской местности.

Во-первых, все микрофинансовые организации ведут достаточно прозрачную деятельность сами, и они жестко требуют того же от своих

клиентов.

Во-вторых, плата за пользование денежными средствами хотя и выше коммерческих, но оформление займов происходит оперативно, в течение одного дня.

В-третьих, микрофинансовые организации не просто предоставляют займы, они активно работают со своими клиентами.

Список использованной литературы:

1. Абдымаликов К. Экономика Кыргызстана (на переходном этапе). «Бийиктик», Б., 2010.

2. Баутин В.М. Инновационная деятельность в АПК // АПК: экономика, управление. – 2014. – №8.

3. Гордеев А.В. Экономические механизмы регулирования агропромышленного производства // Экономист. 2014г. – №6.

4. Канаева И.Б. Развитие аграрного сектора в условиях реорганизации государственного и местного самоуправления в Кыргызской Республике. - Бишкек, 2007.

5. Минаков И.А. и др. Экономика отраслей АПК / Минаков И.А., Куликов Н.И., Соколов О.В. – М.: Колос, 2014.

Рецензент: д.э.н., профессор Зулпукаров А.З.

## **БИЗДИН АВТОРЛОР / НАШИ АВТОРЫ / OUR AUTHORS:**

1. **Токтомаматов К.Ш.** – д.э.н., профессор, Ректор Университета экономики и предпринимательства.
2. **Омуралиева Д.К.** – д.э.н., профессор, Ректор Нарынского государственного университета.
3. **Мамасыдыков А.А.** – д.э.н., профессор, I проректор Университета экономики и предпринимательства.
4. **Омошев Т.Т.** – к.п.н., профессор, проректор по науке, международным связям инновационно-образовательным технологиям Университета экономики и предпринимательства.
5. **Кадыров Т.А.** – к.э.н., доцент, Университет экономики и предпринимательства.
6. **Исраилов Э.М.** – ст.преподаватель Нарынского государственного университета.
7. **Сулайманова Д.К.** – ст.преподаватель Университета экономики и предпринимательства.
8. **Пулатова Г.Т.** – ст.преподаватель кафедры финансов и статистики Университета экономики и предпринимательства.
9. **Кокуева Э.С.** – ст.преподаватель Университета экономики и предпринимательства.
10. **Ганыбаева У.Г.** – преподаватель Университета экономики и предпринимательства.
11. **Сулайманов К.А.** – доцент Университета экономики и предпринимательства.
12. **Сажиде Йылмазел** – преподаватель Бишкекского гуманитарного университета.
13. **Туркбаев А.Б.** – соискатель Университета экономики и предпринимательства.
14. **Эрмекова К.К.** – аспирант Университета экономики и предпринимательства.
15. **Куваков Ж.М.** – доцент Жалал-Абадского государственного университета.
16. **Юлдашев Д.** – ст.преподаватель Университета экономики и предпринимательства.
17. **Серхатери А.** – к.э.н., доцент Университета Сакаря.
18. **Акматова А.Т.** – преподаватель Жалал-Абадского государственного университета.
19. **Маматаева Ч.** – преподаватель Жалал-Абадского государственного университета.
20. **Чаканова Н.И.** – преподаватель Жалал-Абадского государственного университета.
21. **Буланова З.Ш.** - ст.преподаватель Таш-Кумырского инженерно-педагогического института ЖАГУ.
22. **Хамрабаев А.А.** – доцент Университета экономики и предпринимательства.
23. **Тологонов М.** - соискатель Кыргызского Национального Университета им.Ж.Баласагына.

## **24. Информация о научно-популярном периодическом журнале «Вестник Университета экономики и предпринимательства»**

В Университете экономики и предпринимательства (г. Жалал-Абад), открытом Указом Президента Кыргызской Республики в 1993 году, издаётся научно-популярный периодический журнал «Вестник Университета экономики и предпринимательства». Периодичность издания ежеквартально. Целью названного журнала является публикация в открытой печати основных научных результатов исследований ученых Кыргызстана и других стран.

«Вестник Университета экономики и предпринимательства» включён в Перечень научных и научно-технических периодических изданий, рекомендованных для публикации основных научных результатов диссертаций, утверждённый Высшей аттестационной комиссией Кыргызской Республики.

В журнале публикуются научные статьи по следующим тематическим направлениям исследований:

- актуальные вопросы высшего профессионального образования и воспитательного процесса в сфере высшего профессионального образования, студенческой молодёжи;
- вопросы совершенствования технологии и методологии обучения в вузах и интеграция стран Центральной Азии в Болонский процесс;
- социально-экономические проблемы мировой экономики и стран Центральной Азии;
- вопросы педагогики и психологии;
- актуальные проблемы философии и общественно-языковых дисциплин;
- современные проблемы прикладной математики и информатики;
- международные отношения и туризм.

Университет экономики и предпринимательства будет благодарен всем, кто будет содействовать распространению информации об этом журнале и выражает готовность к сотрудничеству со всеми

заинтересованными лицами.

Статьи и сопроводительные документы необходимо присылать по адресу:

Кыргызская Республика, 715 613, г. Жалал-Абад, мкр. «Спутник» ул. Жени-Жок - 30, редакция журнала «Вестник Университета экономики и предпринимательства», (каб. №8), или отправить на электронный адрес: [vestnikuep@gmail.com](mailto:vestnikuep@gmail.com), [abdilbaet@mail.ru](mailto:abdilbaet@mail.ru).

Справки можно получить по телефонам: +996 (3722) 5-07-05, 5-32- 31, 5-18-11, 5-12-15.

Статьи будут рекомендованы к публикации после одобрения редакционной коллегией журнала, в состав которого входят видные ученые Кыргызской Республики, Российской Федерации, Турции и Казахстана. Статьи, не получившие одобрения редакционной коллегии, возврату не подлежат. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут их авторы.

К научным статьям предъявляются следующие требования:

- содержание и техническое оформление должны соответствовать всем требованиям к научным статьям (профессиональную экспертизу осуществляет рецензент - специалист по соответствующему направлению, который определяется редакционной коллегией, а техническую экспертизу проводит ответственный секретарь издания);
- в одном номере журнала публикуется не более 2-х статей одного автора;
- публикация платная, автор должен отдельно выкупить один номер журнала по его розничной стоимости (вне оплаты за публикацию).

Статья будет принята к рассмотрению редакционной комиссией при условии наличия следующих сопроводительных документов:

- выписка из протокола заседания соответствующей кафедры с рекомендацией к печати;

- название статьи на языке изложения и английском языке жирным шрифтом 14 размера, межстрочный интервал -1,5. а также аннотация на английском языке (10 размер шрифта) обязательны;
- аннотация на языке статьи предпочтительна;
- УДК - желательно;
- указание списка использованной литературы не обязательно только для докторов наук, не использовавших какие-либо источники информации, т.е. если статья представляет собой результат его личных исследований;
- краткое резюме автора: Ф.И.О., должность, научная степень и звание, контактные данные;
- рукопись статьи объёмом в 6-16 страниц машинописного текста в одном экземпляре и электронная версия в редакторе Microsoft Word (обязательно приложение электронного носителя с указанием файла); наличие оплаты;
- шрифт для текстов - Times New Roman.

Статьи должны быть оформлены в строгом соответствии со следующими правилами:

УДК, название статьи на языке изложения основного текста, Ф.И.О. автора (авторов, если они представляют один вуз), место работы (наименование вуза, учреждения), город (если в наименовании вуза нет четкого названия города), страна.

**Пример:**

УДК \_\_\_\_\_

**Тема статьи (шрифт 14):** \_\_\_\_\_

автор \_\_\_\_\_ ,

наименования вуза /

учреждения \_\_\_\_\_ ,

город, страна \_\_\_\_\_ .

(шрифт 12)

Аннотация (на языке изложения, на английском языке):

.....

(шрифт 10)

Ключевые слова (на языке изложения, на английском языке):

.....

(шрифт 10)

Текст статьи (шрифт 14, Times New Roman, интервал 1,5).....

.....

.....

Список использованной литературы (шрифт 12):

1.....

2.....