

КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН БИЛИМ БЕРҮҮ ЖАНА ИЛИМ МИНИСТРЛИГИ
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
MINISTRY OF EDUCATION AND SCIENCE OF THE KYRGYZ REPUBLIC

*Сапаттуу билим - келечекке айкын жол!
Качественное образование - гарантия будущего!
Qualitative education - guarantee for the future!*

Экономика жана ишкердик
университетинин
ЖАРЧЫСЫ

ВЕСТНИК
Университета экономики и
предпринимательства

Илимий-популярдык
мезгил-мезгили менен чыгуучу
журнал

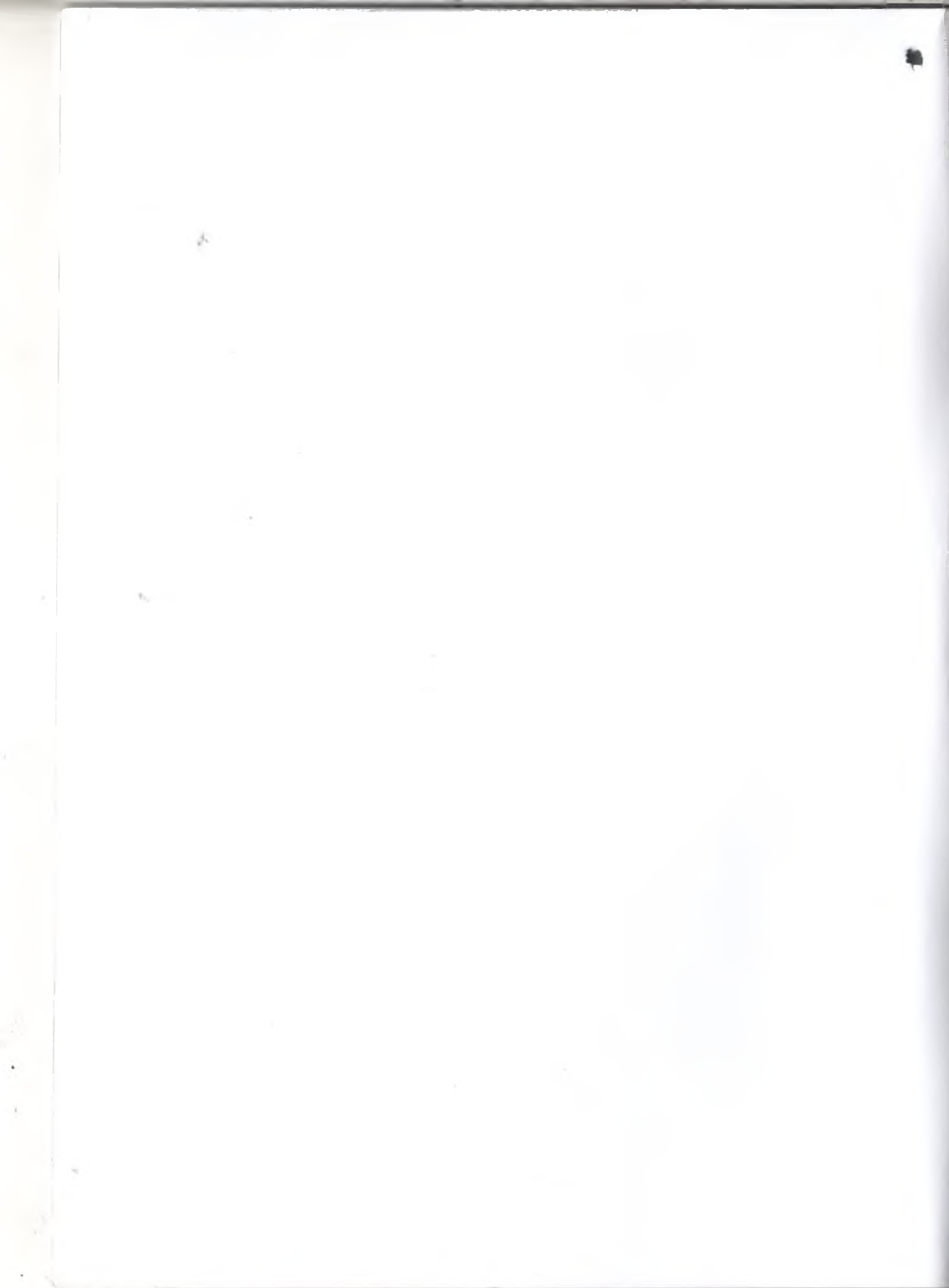
Научно-популярный
периодический журнал

HERALD
of University of Economy and Enterprise
Popular science periodical journal

I

2011

ISSN 1694-5913



Илимий - популярдык мезгил-мезгили менен чыгуучу журнал

Негиздөөчү: Экономика жана ишкердик университети (ЭИУ). 2008-жылдан баштап басылууда.

Дареги:

Кыргыз Республикасы, Жалал-Абад ш., «Спутник» кичи району, Жени-Жок көч. – 30; байланыш үчүн телефондор: (03722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15; факс: (03722) 5-07-05, 5-08-10; веб-сайты: www.uep.kg;

эл. почта: vestnikuep@gmail.com, abdilbaet@mail.ru

Башкы редактор:

э.и.д., проф. К.Ш. Токтомаматов – ЭИУ ректору.

Башкы редактордун орун басары:

э.и.к., проф. А.А. Мамасыдыков – ЭИУнун окуу жана илимий иштери боюнча проректору.

Жооптуу катчы – доц. А.С. Жолдошбаев.

Редакциялык коллегия:

- э.и.д., проф. П.К. Купуев;
- э.и.д., проф. Туран Язган;
- э.и.д., проф. Л.Т. Гиляровская;
- э.и.д., проф. Д.А. Ендовицкий;
- э.и.д., проф. А.А. Арзыбаев;
- э.и.д., проф. А.К. Ержанов;
- э.и.д., проф. С.Д. Тажибаев;
- ф-м.и.д., проф. К.О. Осмоналиев;
- филос.и.д., проф. К.Ч. Карабеков;
- б.и.д., проф. Б.А. Токторалиев;
- филол.и.д., проф. К.З. Зулпукаров;
- э.и.д., доц. Мухиттин Зүгүл;
- э.и.к., доц. М.Д. Кочкорбаева.

ВЕСТНИК

Университета экономики и предпринимательства

2011 г. № 1

Научно-популярный периодический журнал

Учредитель: Университет экономики и предпринимательства (УЭП). Издаётся с 2008 года.

Адрес:

Кыргызская Республика, г. Жалал-Абад, микрорайон «Спутник», ул. Жени-Жок – 30; контактные телефоны: (03722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15; факс: (03722) 5-07-05, 5-08-10; веб-сайт: www.uep.kg;

эл. почта: vestnikuep@gmail.com, abdilbaet@mail.ru

Главный редактор:

д.э.н., проф. К.Ш. Токтомаматов – ректор УЭП.

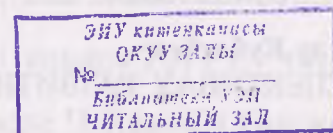
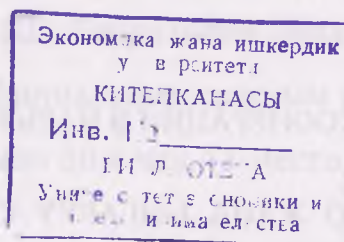
Зам. главного редактора:

к.э.н., проф. А.А. Мамасыдыков – проректор по учебной и научной работе УЭП.

Ответственный секретарь – доц. А.С. Жолдошбаев.

Редакционная коллегия:

- д.э.н., проф. П.К. Купуев;
- д.э.н., проф. Туран Язган;
- д.э.н., проф. Л.Т. Гиляровская;
- д.э.н., проф. Д.А. Ендовицкий;
- д.э.н., проф. А.А. Арзыбаев;
- д.э.н., проф. А.К. Ержанов;
- д.э.н., проф. С.Д. Тажибаев;
- д.ф-м.н., проф. К.О. Осмоналиев;
- д.филос.н., проф. К.Ч. Карабеков;
- д.б.н., проф. Б.А. Токторалиев;
- д.филол.н., проф. К.З. Зулпукаров;
- д.э.н., доц. Мухиттин Зугуль;
- к.э.н., доц. М.Д. Кочкорбаева.



HERALD

of University of Economy and Enterprise

Year 2011 № 1

Popular science periodical journal

Founder: University of Economy and Enterprise. Published 2008 year.

Address: 30, Jeni-Jok Street, Jalal-Abad, Kyrgyz Republic. Tel.: (03722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15

Fax: (03722) 5-07-05, 5-08-10; Web site: www.uep.kg;

E-mail: vestnikuep@gmail.com, abdilbaet@mail.ru

МАЗМУНУ / СОДЕРЖАНИЕ / CONTENTS:

М.Д. Кочкорбаева, Шамшиев И. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЖАЛАЛ-АБАДСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА ПЕРИОД НЕЗАВИСИМОСТИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	3
Тажибаев С.Д., Тажибаева А. С. ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ И ИСЧИСЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ.....	23
Ержанов А. К. ОБ ИСТОРИЧЕСКИХ ПРЕДПОСЫЛКАХ ИНДУСТРИАЛЬНО – ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ.....	28
Сарыпбекова Н.А., Токкожа К.А. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В АПК.....	37
Байымбетов Н.Ж. О СУЩНОСТИ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА.....	45
Джолдошев Б.М., Ботобеков А.Б. О СОСТОЯНИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В КЫРГЫЗСТАНЕ.....	52
Жолонбаева А.Ж. «ПРОВАЛИВШИЕСЯ» ГОСУДАРСТВА: КТО ОНИ?.....	61
Кадыров Т.А. ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ.....	72
Мырзалиев Б.С. НЕОБХОДИМОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ.....	82
Cholbaeva S. Dj., Kantoroeva A.K. PECULIARITIES OF INFLUENCE OF THE TAXATION SYSTEM ON ECONOMIC GROWTH BY ITS OPTIMIZATION.....	90
Асан уулу Кубатбек О ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	98
Жолдошбаев А.С. КЫРГЫЗДАРДА ЫСЫМ ТАНДОО ЖАНА ЫЙГАРУУ САЛТАРЫ, АЛАРГА ТААСИР ЭТКЕН ФАКТОРЛОР ЖӨНҮНДӨ.....	104
НАШИ АВТОРЫ.....	125

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЖАЛАЛ-АБАДСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА ПЕРИОД НЕЗАВИСИМОСТИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

М. Кочкорбаева, И. Шамшиев,
Университет экономики и предпринимательства,
г. Жалал-Абад, Кыргызская Республика.

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы социально-экономического развития Жалал-Абадской области. Авторами сделан анализ развития производственной сферы за период независимости страны. На основе анализа сделаны выводы, которые обоснованы с использованием графического метода анализа. Проведённый анализ позволил авторам сформулировать некоторые рекомендации по улучшению производственных возможностей Жалал-Абадской области.

Annotation

Authors of this article have considered questions of social and economic development Jalal-Abad region. They have analysed development of enterprises of the region for the period of independence of the country. On the basis of the analysis the authors have made conclusions and have proved them using a graphic method. The authors have formulated some recommendations for improvement of using production possibilities of the region.

Ключевые слова

Развитие социальной и экономической инфраструктуры региона, анализ производственной сферы, рекомендации и методы улучшения производства.

Key words

Development of social-economic infrastructure of the region, analyze of industrial sphere, recommendation and industry improvement methods.

Основу стабильности и экономического роста Кыргызской Республики составляет динамичное социально-экономическое развитие всех областей, в т.ч. и Жалал-Абадской - одной из наиболее крупных и густонаселённых областей КР. Территория области, как известно, составляет 33,7 тыс. кв. км. По официальным данным на 1 января 2011 г. число жителей на 1 кв. км. составило 30,4 чел. (3-место, после Чуйской и Ошской областей).

Жалал-Абадская область является одной из промышленно развитых и инвестиционно привлекательных областей Кыргызской Республики. Предприятия области представляют практически все отрасли промышлен-

ности. Здесь функционируют крупные предприятия, такие как Майлуу-Суйский электроламповый завод, завод “Кыргызэлектроизолит”, АО “Кыргызнефть”, Каскад Токтогульских ГЭС, Макмальский золоторудный комбинат, Жалал-Абадская фабрика нетканых материалов, АО “Нур” и др.

Однако, производственный потенциал области используется не полностью, а функционирующие предприятия не могут добиться высокой эффективности из-за того, что большинство предприятий используют традиционные технологии, инновационная активность низка, инвестиции не сопровождаются инновациями. Данная проблема сегодня находится в центре внимания нашего общества и волнует всех, включая местные органы государственной власти, ученых, представителей бизнеса.

Структура статьи построена на основе высказывания С. Бекона, имеющего глубокое социально-экономическое значение, *“Три вещи делают нацию великой и благоденствующей: плодородная почва, деятельная промышленность и лёгкость передвижения людей”*.

Итак, чтобы нация благоденствовала необходима *развитая промышленность*, важнейшей составляющей которой является энергетический сектор. В этой связи, нами сделан особый акцент на топливно-энергетическом комплексе (ТЭК).

Жалал-Абадская область обладает огромным ресурсно-сырьевым потенциалом, представляющим хорошую основу для развития промышленности. Более того, она является крупнейшим производителем топливно-энергетических ресурсов в республике. По данным Национального статистического комитета КР, здесь сконцентрировано более половины всех топливно-энергетических ресурсов Кыргызстана. На долю области приходится 47% всего производства топлива, 98% электроэнергии, произведённой на ГЭС. Структура топливно-энергетического комплекса представлена добычей угля, нефти, природного газа, производством мазута, бензина, дизельного топлива, электроэнергии и теплоэнергии.

Проведённый нами анализ производства основных видов продукции топливно-энергетического комплекса Жалал-Абадской области за последнее десятилетие показал, что его потенциальные возможности используются не эффективно (табл. 1).

Таблица 1. Производство основных видов продукции топливно-энергетического комплекса Жалал-Абадской области за период с 2000 по 2009 гг.

Годы	Наименования видов продукции ТЭК						
	Уголь каменный, тыс.т.	Сырая нефть, тыс.т.	Природный газ, млн. куб.м.	Дизельное топливо, тыс.т.	Мазут, тыс.т.	Бензин, тыс.т.	Эл.энергия, млн. кВт.ч.
А	1	2	3	4	5	6	7
2000	60,0	77,1	32,2	34,0	44,9	53,1	13414
2001	80,0	75,5	32,8	43,4	39,8	43,7	12138
2002	77,0	75,5	29,0	25,2	41,3	37,6	10476
2003	40,0	69,5	26,1	21,7	39,8	23,7	12731
2004	41,0	54,4	28,2	26,3	41,0	18,1	13782
2005	28,8	77,2	24,6	31,4	41,7	12,3	13641
2006	23,3	70,9	19,4	31,3	42,1	8,5	13352
2007	26,5	68,5	15,0	51,5	55,5	11,4	13771
2008	46,6	71,0	17,4	59,9	58,9	11,2	10516
2009	49,2	61,7	15,4	48,0	39,0	8,4	9781
2009 в% к 2000 г.	82,0	80,0	47,8	141,2	86,8	15,8	72,9

Из табл. 1 видно, что по всем наименованиям видов продукции топливно-энергетического комплекса, кроме дизельного топлива, наблюдается значительное снижение. При этом, самое значительное снижение выявлено по бензину – на 84,2%, далее по природному газу- на 52,2%, электроэнергии- на 27,7%. Снижение производства нефтепродуктов объясняется недостатком сырьевых ресурсов. АО “Кыргзнефтегаз” разрабатывает семь нефтяных месторождений, из которых 5 дислоцированы в Жалал-Абадской области и два в Баткенской области. Объёмы добычи нефти ежегодно уменьшаются из-за естественного снижения дебитов скважин (около 5 тыс. т. нефти в год) вследствие

падения пластового давления в залежах и выработки запасов, а также уменьшения фонда скважин из-за их выбытия.

КР является импортёром нефтепродуктов и сырья для их производства, затрачивая на эти цели ежегодно 100-120 млн. долларов США. Одной из главных задач нефтедобывающей отрасли Жалал-Абадской области является изыскание возможностей сокращения объёма импорта нефтепродуктов за счёт собственного производства; и уменьшение импортозависимости.

Из табл. 1 также видно, что в 2009 году снизилось производство электроэнергии на 27,1%. Значительное влияние оказал природный фактор 2008-2009 гг. отмечены специалистами как маловодные периоды. Однако причина заключается не только в этом. В качестве острых проблем целесообразно выделить нехватку финансовых средств для проведения ремонтных работ и замены устаревшего оборудования и линий передачи электроэнергии, а также необходимость совершенствования управления на всех уровнях отрасли. Следует обратить внимание на низкую эффективность производства всех видов продукции ТЭК из-за физического и морального износа используемых основных фондов, и как следствие, увеличения технических и коммерческих потерь, повышения издержек производства и себестоимости продукции.

Анализ производства других важнейших видов продукции в Жалал-Абадской области показал, что за период независимости наблюдались как спады производства, так подъёмы по некоторым видам продукции (табл. 2).

Таблица 2. Производство важнейших видов продукции в Жалал-Абадской области за период независимости

Вид продукции	1995 г.		1999 г.		2004 г.		2009 г.	
	объём	%	объём	в % к 1995 г.	объём	в % к 1995 г.	объём	в % к 1995 г.
А	1	2	3	4	5	6	7	8
Хлопко-волокно	9,5	100,0	16,2	170,5	25,5	в 2,7 р.	9,7	102,1
Мясо и пищевые субпродукты	67,0	100,0	198,0		152,0		7,4	11,0

А	1	2	3	4	5	6	7	8
Молоко и прочие молочные продукты	0,2	100,0	0,4	в 2 раза	79,4		25	
Хлеб и хлебобулочные продукты	45,5	100,0	8,3	18,2	12,8	28,1	17,1	

В целях проведения анализа за 20-лет независимости был разделён нами на 4 периода: 1-й – 1991-1995 гг.; 2-й–1996-1999 гг.; 3-й–2000-2004 гг. и 4-й – 2005-2009 гг. Наиболее сложными для промышленности КР, в т.ч. и Жалал-Абадской области, были первые пять лет. В советский период удельный вес промышленности КР в СОП составлял 60%. В республике производилось около 4 тысяч наименований промышленных изделий, многие из которых экспортировались в другие страны, точнее в 19 стран Европы, 18 стран Азии и 16 стран Латинской Америки и Африки. Однако разрыв хозяйственных отношений и система банкротства способствовали закрытию большинства из них, что соответственно, отразилось крайне негативно на объёмах производства в первые годы независимости.

Первые пять лет можно назвать периодом реанимации или восстановления “больной промышленности” республики, в т.ч. и области. Некоторое оживление началось с середины 1995 года. Промышленность не значительно, но всё же пошла на подъём. Однако, экономический кризис в России 1998 г. способствовал замедлению темпов роста. Вместе с тем, 1999 г. был достаточно успешным. В 2004 г. также наблюдается значительное увеличение производства всех видов продукции, кроме хлеба и хлебобулочных. Однако, 2009 г. отмечается как менее успешный: рост производства наблюдается по двум товарам (хлопок-волокно – на 2,1% и молоко и молочная продукция – в 124,5 раза), а по двум другим товарам мы видим большое снижение объёмов произведённой продукции. Тенденции, характерные для названных видов производств, ярко наблюдаются на графических изображениях (Рис. 1 и Рис.2).

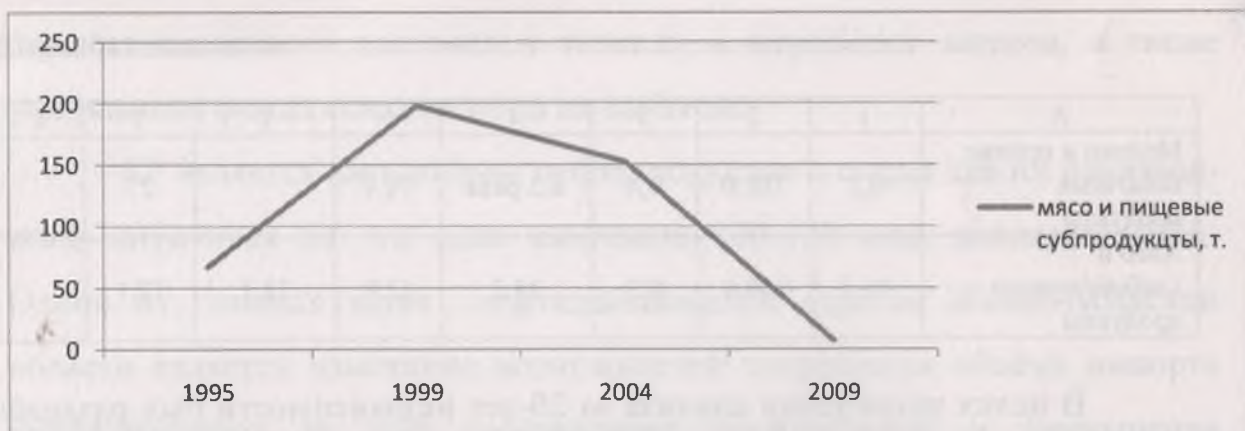


Рис. 1. Тенденции развития производства мяса и пищевых субпродуктов в Жалал-Абадской области

Проведение графического анализа позволяет заметить, что для субпродуктов характерна резкость в изменении направления: на рис.1 мы видим “ломанную” кривую производства с ярко выраженными углами. Мы полагаем, что это связано, в определённой мере, с уровнем организации и управления производством данных видов продукции. Для обоснования нашей точки зрения проведём сравнительный графический анализ тенденций развития производства по трём видам продукции (рис.2).

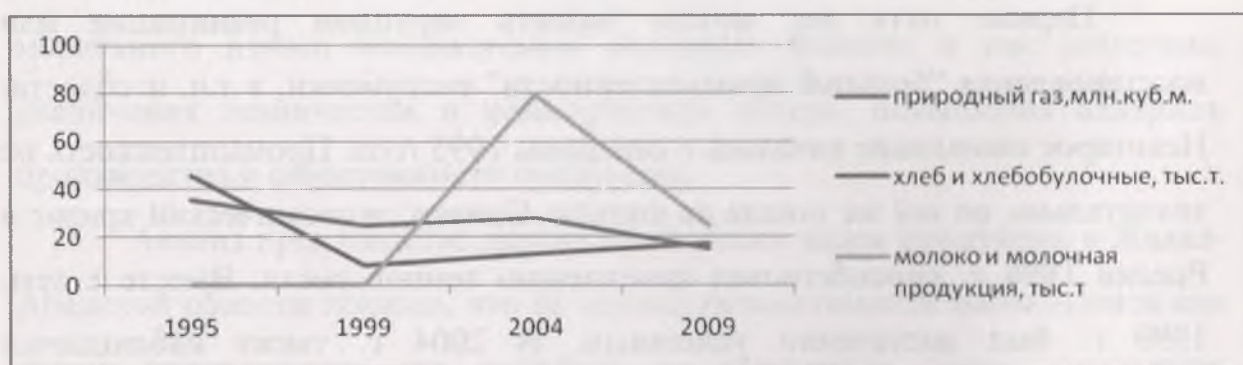


Рис. 2. Тенденции развития производства важнейших видов продукции в Жалал-Абадской области

Из рис. 2 видно, что изменения в производстве природного газа, пусть даже и со снижением, более мягкие, плавные, несмотря на то, что в данном производстве большую роль играет природный фактор. Нефтегазовое производство основано на научном управлении, включающем в себя такие важные элементы, как прогнозирование и планирование. А произ-

водство хлеба и хлебобулочных, а также молока и молочной продукции в Жалал-Абадской области слабо управляемое; здесь мы видим присутствие элемента непредсказуемости-неожиданности изменений в рыночной условиях и конъюнктуре. В этой связи, наблюдаются резкие повороты, возникающие в результате того, что производство не готово к изменениям, происходящим на рынке из-за отсутствия научных знаний о рынке и рыночных условиях., игнорирования систем прогнозирования и планирования. На наш взгляд, для достижения позитивных результатов в производстве одним из действенных мер является обеспечение регулирования и управляемости производственных процессов.

Подводя итоги по анализу развития промышленности Жалал-Абадской области, рассмотрим изменение индексов общего объёма промышленной продукции области в сравнении с общереспубликанскими показателями (табл.3).

Таблица 3. Индексы общего объёма промышленной продукции Жалал-Абадской области в сравнении с общереспубликанскими показателями (1995- 2009 гг)

года	Изменения показателя	
	по Кыргызской Республике, в целом	по Жалал- Абадской области
1995	82,2	97,5
1997	139,7	104,6
1998	105,3	104,6
1999	95,7	118,4
2000	106	112,8
2001	107,7	96,9
2002	95,2	80,0
2003	115,2	92,5
2004	107,8	107,7
2005	97,05	92,6
2006	106,3	101,3
2007	109,9	105,5
2008	149,2	91,5
2009	109	91,3

Данные табл. 3 свидетельствуют о том, что три года (1995, 1999 и 2000) индексы общего объёма промышленной продукции области были

выше, чем в республике в целом, а в остальные годы областные показатели были ниже, при этом самый большой разрыв наблюдается в 2008г. Графический анализ данных, представленных в табл. 3, позволил выявить различия в тенденциях и характере развития данного показателя по Жалал-Абадской области и республике (Рис. 3(а) и 3(б)).

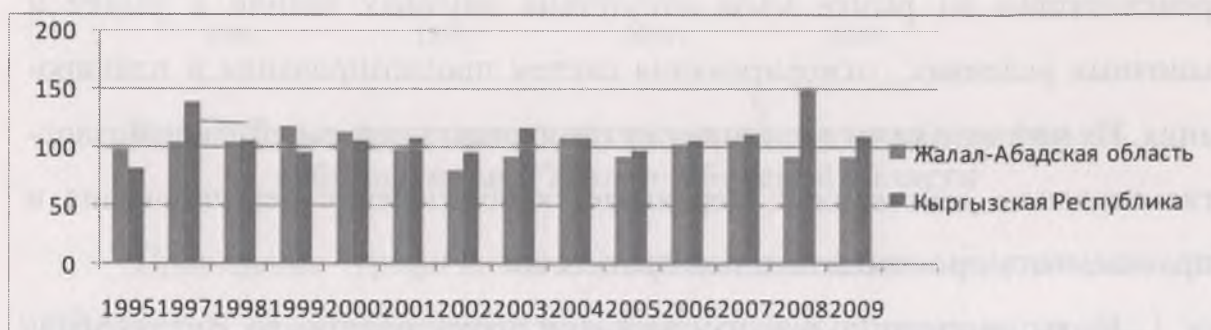


Рис. 3 (а). Динамика развития индексов общего объёма промышленной продукции Жалал-Абадской области и КР (в % к предыдущему году)

Рис. 3 (а). и 3 (б). показывают, что тенденции развития промышленности Жалал-Абадской области и республики совпадают только на отрезке времени в 2001- 2007 гг. А характер изменений отличается тем, что изменения индексов общего промышленной продукции Жалал-Абадской области имеют более плавный, волнообразный характер, включающий в себя одну большую волну (1995-2002 гг.: с наивысшей точкой в 1999 году и самой низкой точкой в 2002 году) и две короткие волны (2002-2005гг. и 2005-2009гг.). По КР в целом наблюдается импульсивность, т.е. изменение показателя носит скачкообразный характер.

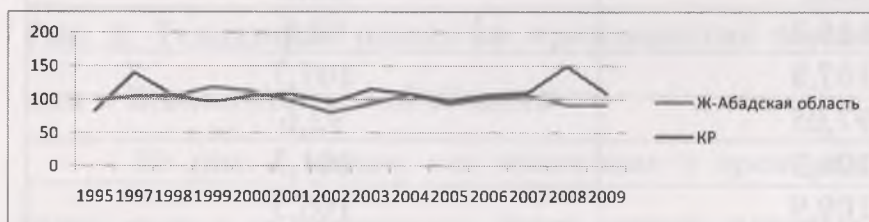


Рис. 3 (б). Тенденции изменения индексов общего объёма промышленной продукции Жалал-Абадской области и КР.

Сложившиеся тенденции показывают меньшую степень реакции промышленности Жалал-Абадской области на влияние факторов внешнего характера. На показателях по республике в большей степени отразилось сочетание большего влияния субъективных факторов внутреннего характера с импульсивной реакцией на внешние изменения: экономический кризис в России 1998г. и мировой экономический кризис с 2008г. В результате финансово-экономического кризиса 1998г. темпы роста в промышленности КР сократились на 34,4% по сравнению с 1997 г. Незначительный рост по республике обеспечивали золоторудный комбинат "Кумтор", Кантский шиферный комбинат и предприятия табачно-водочного производства. В состоянии кризиса находились электроэнергетика, машиностроение, лёгкая, химическая и пищевая промышленности. Не улучшилась ситуация и в 1999 г., произошёл новый спад на предприятиях цветной промышленности, в цементно-шиферном производстве и др.

Что касается промышленности Жалал-Абадской области, то резкой реакции на кризис в России и в республике не наблюдалось: в 1997-1998 гг. показатели сохранились на одинаковом уровне, а в 1999г. наблюдается значительный рост, а затем постепенное падение показателей до 2002 г. Более углубленный анализ позволил выявить причины такой ситуации. Высокие темпы роста в промышленности Жалал-Абадской области были обеспечены за счёт роста производства в энергетике, цветной металлургии, а с 1999 г. и пищевой промышленности. В эти годы стабильный рост производства наблюдался в Майлу-Суйском электроламповом заводе, улучшилось состояние нефтеперерабатывающей промышленности, А.О. "Нур" смог возобновить производственные отношения со странами СНГ и постепенно нарастил производство электрических соединителей и др. видов продукции, А.О. "Темир-Таш" и А.О. "Курулушматериалы" начали стабильную работу по производству продукции. В этот период были

введены новые предприятия, такие как СП “Кыргыз Петролиум компани” в г. Жалал-Абад, ОсОО “Алтын- Камар” по переработке хлопка и ОсОО “Голден-Дибек” по ферментации табака, ОсОО “Кыргыз-Турк вууд Инастри” по переработке орехового дерева в Базар-Курганском районе и многие другие. В 1998-2000 гг. в Жалал-Абадской области была отмечена активизация индивидуального предпринимательства, а также малого и среднего бизнеса.

Теперь, перейдем ко второй структурной части статьи- плодородной почве, являющейся основой сельскохозяйственного производства. Важнейшей отраслью экономики КР, в т.ч и Жалал-Абадской области, находящейся в Ферганской долине с благоприятными почвенно-климатическими условиями, является сельское хозяйство. К сожалению, с самого начала проведения аграрной реформы была допущена ошибка в оценке реальных возможностей рыночного преобразования сельского хозяйства страны. Особенность аграрной реформы КР заключалась в том, что были введены коренные изменения во всех отраслях данного сектора экономики за относительно очень короткий промежуток времени-в одночасье жители села, не имеющие управленческого опыта, стали хозяевами (фермерами) и не знали как распорядиться (управлять) мелким хозяйством со слабым финансовым и материально-техническим обеспечением, отсутствием стабильных рынков сбыта и массой других всевозможных проблем, связанных с организацией сельскохозяйственного производства. В результате республика получила номинально функционирующую сельскохозяйственную отрасль, образованную многочисленной армией мелких фермерских хозяйств без четкого учёта, отчётности, регулирования и контроля, а показатели производства сельскохозяйственной продукции значительно упали по сравнению с показателями советского периода.

Анализ производства сельскохозяйственной продукции Жалал-Абадской области за первое десятилетие независимости показал их снижение в первые 4-5 лет по растениеводству и животноводству (табл.4)

Таблица 4. Сельскохозяйственное производство Жалал-Абадской области за первое десятилетие независимости КР

Виды продукции	1991 г.	1994 г.	1996 г.	1998 г.	2000 г.
Зерновые, тыс.т.	140,8	112,3	167,3	199,8	214,7
Продукция животноводства:					
Мясо (в живой массе), тыс.т.	58,0	57,3	41,2	39,7	43,4
Молоко, тыс.т.	175,2	138,8	131,3	144,3	175,9
Шерсть, тыс.т.	5,4	3,1	1,6	1,6	1,7
Яиц, тыс.шт.	33630	12122	15378	16842	22587

Из табл. 4 видно, что первые 4 года наблюдается снижение по всем видам продукции. Тенденции сельскохозяйственного производства имеют следующий графический вид:

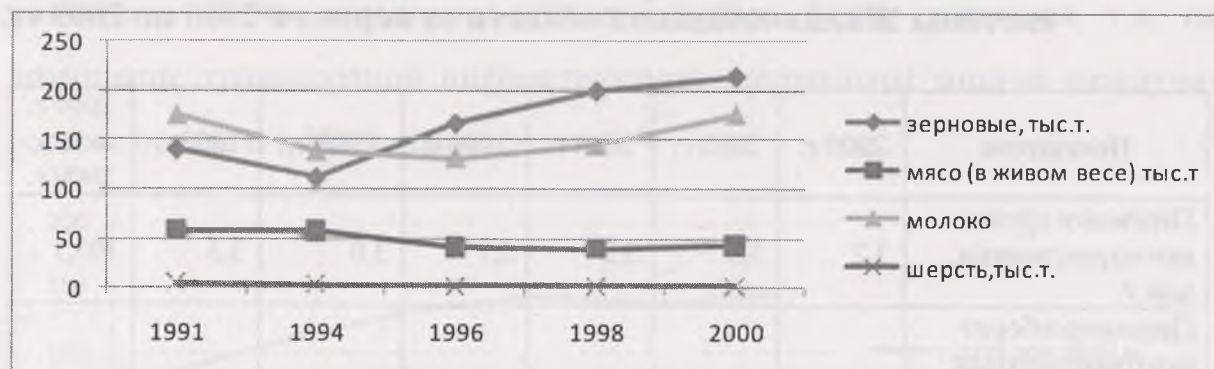


Рис. 4. Динамика развития сельскохозяйственного производства в первые 10 лет независимости КР

Как видно из рис.4, в период с 1991 по 1994 год (кризисный период) производство всех видов продукции снизилось (производство шерсти и яиц практически сведено на нет!), далее наблюдается постепенное увеличение объёмов производства. Тем не менее, эти показатели значительно уступают показателям 90-х годов прошлого столетия, когда колхозы были высокорентабельными, а нерентабельных совхозов приходилось всего лишь 3-7 на 300 хозяйств (средняя рентабельность по кохозам и совхозам составляла в 1986-1990 гг. более 30%!). Второе десятилетие не ознаменовано какими-либо значительными изменениями в сельскохозяйственном производстве Жалал-Абадской

области, эти показатели, по прежнему, сильно уступают показателям советского периода.

И, наконец, последняя часть доклада посвящена лёгкости передвижения людей и перемещения товаров, информации и энергии в пространстве, т.е. вопросам развития транспортно-коммуникационной системы области, которая в первые годы независимости КР пришла в упадочное состояние, также как и другие отрасли экономики. Однако, эта система формировалась в годы независимости более результативно и эффективно, чем другие сектора экономики. Для анализа динамики развития отрасли использованы показатели второго десятилетия независимости Кыргызстана (табл. 5).

Таблица 5. Динамика развития транспортно-коммуникационной системы Жалал-Абадской области за период с 2000 по 2009 гг.

Показатели	2000 г.	2002 г.	2004 г.	2006 г.	2008 г.	2009 г.	2009 г. в % к 2000 г.
Перевозки грузов автоотранспортом, млн.т.	3,2	3,3	3,2	2,7	3,0	3,3	103,1
Пассажиروоборот автотранспортных предприятий, млн. пассажио-км.	461,6	497,2	518,7	563,5	649,2	702,4	152,2
Услуги почтовой и электронной связи общего пользования, млн.сомов	84,7	110,9	132,4	143,4	139,0	144,2	170,2

В табл. 5. показано изменение показателей транспортно-коммуникационной системы Жалал-Абадской области с акцентом на автотранспортных перевозках. Как известно, большую часть территории КР занимают горы со сложными условиями для строительства железных дорог, поэтому основным видом перевозок являются автомобильные: 97% всех видов грузов и 90% пассажиров перевозится по автотрассам.

Данные табл. 5 свидетельствуют о том, что транспорт и коммуникации-это наиболее динамично развивающийся сектор экономики Жалал-

Абадской области. Неуклонная динамика роста ярко иллюстрируется с помощью графиков (Рис. 5(а) и 5 (б)).

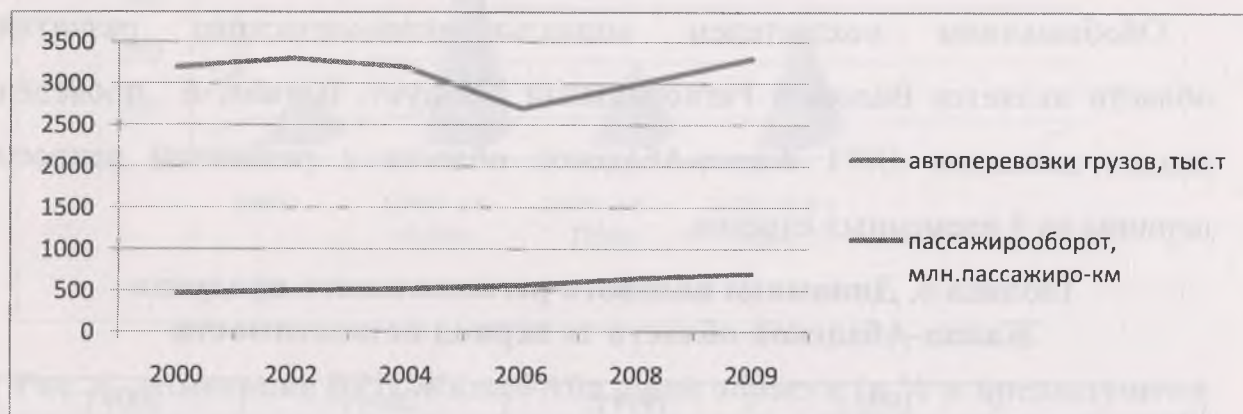


Рис.5 (а). Динамика развития перевозок грузов и пассажирооборот автотранспортных предприятий Жалал-Абадской области.

Рис. 5. (а). показывает тенденцию ежегодного роста объёмов перевозок (за исключением 2006 г.) и динамичного развития пассажирооборота. И эта закономерность в будущем будет сохранена, т.к. на улучшение транспортной инфраструктуры направлены многие международные проекты в ЦА и Кыргызстане.

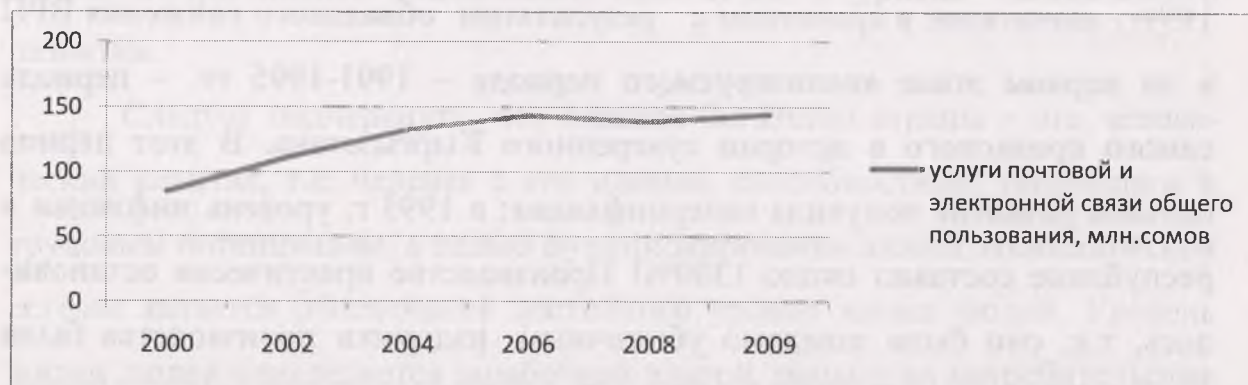


Рис. 5 (б). Динамика развития услуг почтовой и электронной связи общего пользования в Жалал-Абадской области за второе десятилетие независимости.

Рис. 5(б). показывает, что самая устойчивая и динамично развивающаяся тенденция характерна для телекоммуникационного рынка, в котором наиболее активно и эффективно реализуется инновационная политика государства, внедряются всё новые и новые виды товаров и услуг, применяются современные компьютерные технологии и бизнес-структуры. Соответственно, это даёт плодотворные результаты, оказывая

позитивное влияние на складывающиеся закономерности не только экономического, но и в большей степени социального развития области.

Обобщающим показателем социально-экономического развития области является Валовой Региональный Продукт. В табл. 6 проведён анализ динамики ВРП Жалал-Абадской области с разбивкой данного периода на 4 временных отрезка.

Таблица 6. Динамика валового регионального продукта Жалал-Абадской области за период независимости

Наименование показателя	1995 г.		1999 г.		2004 г.		2009 г.	
	Сумма, млн.сом	в %	Сумма, млн.сом	в % к 1995г.	Сумма, млн.сом	в % к 1999г.	Сумма, млн.сом	в % к 2004г.
ВРП	2253,4	100,0	7162,4	378,5	10141,6	141,6	22628,7	223,1

Анализ данных табл.6 показал, что самый высокий рост ВРП Жалал-Абадской области наблюдался в начале второго временного этапа анализируемого периода в 1999г. (+ 278,5%). Однако не следует считать такой значительный рост большим достижением. Скорее всего, показатель 1999г. значителен в сравнении с результатом обвального снижения ВРП в на первом этапе анализируемого периода – 1991-1995 гг. – периода самого кризисного в истории суверенного Кыргызстана. В этот период сильное развитие получила гиперинфляция: в 1993 г. уровень инфляции в республике составил около 1300%! Производство практически остановилось, т.к. оно было заведомо убыточным- издержки производства были очень высокими. В этот период была самая низкая покупательная способность населения за весь период независимости КР. Кризис охватил все отрасли экономики страны, особенно промышленность. Выход из кризисного состояния начался в середине 1995 г. и экономика, хотя и очень медленно, стала подниматься (Рис. 6)

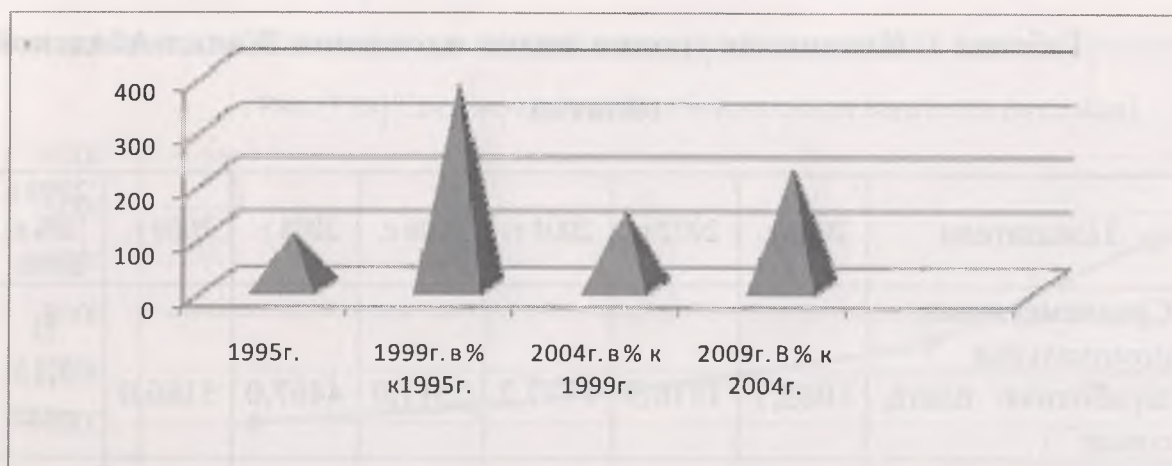


Рис. 6. изменение ВРП Жалал-Абадской области (в % к предыдущему году) за период независимости

Рис. 6. показывает, что для изменения ВРП за анализируемый период характерна импульсивность, на отрезке времени с 1999 г. до 2004 г. наблюдается крутой подъём, сопровождающийся резким падением, что характерно для нездоровой слабoreгулируемой экономики. Показатель ВРП (ВВП, ВНП) является ключевым в определении благосостояния людей и при оценке социального положения и уровня человеческого развития.

Следует подчеркнуть, что главное богатство страны – это человеческий капитал, т.е. человек с его идеями, способностями, творческим и трудовым потенциалом, а целью функционирования любой экономической системы является обеспечение достойного уровня жизни людей. Уровень жизни людей определяется заработной платой, ценами на потребительские товары и услуги, доступностью и качеством медицинских услуг и образования и др.

Для анализа тенденций в изменении жизненных стандартов и уровня жизни населения в последние 10 лет использованы показатели среднемесячной номинальной заработной платы и индексы потребительских цен, соотношением которых определяется покупательная способность населения (табл. 7).

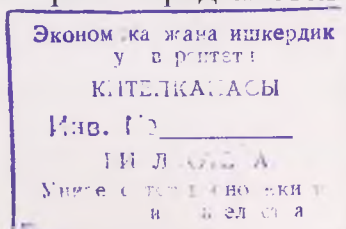
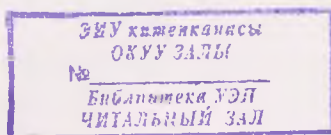
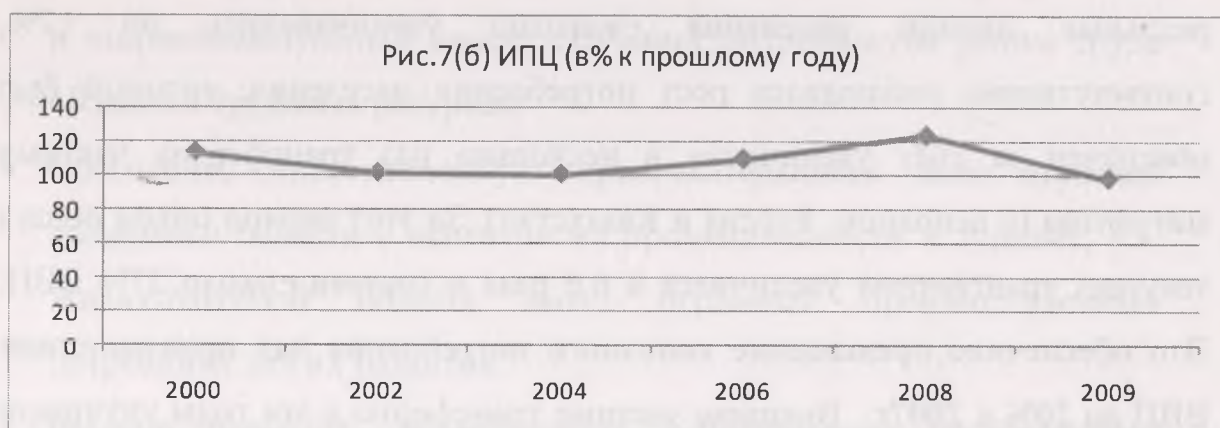
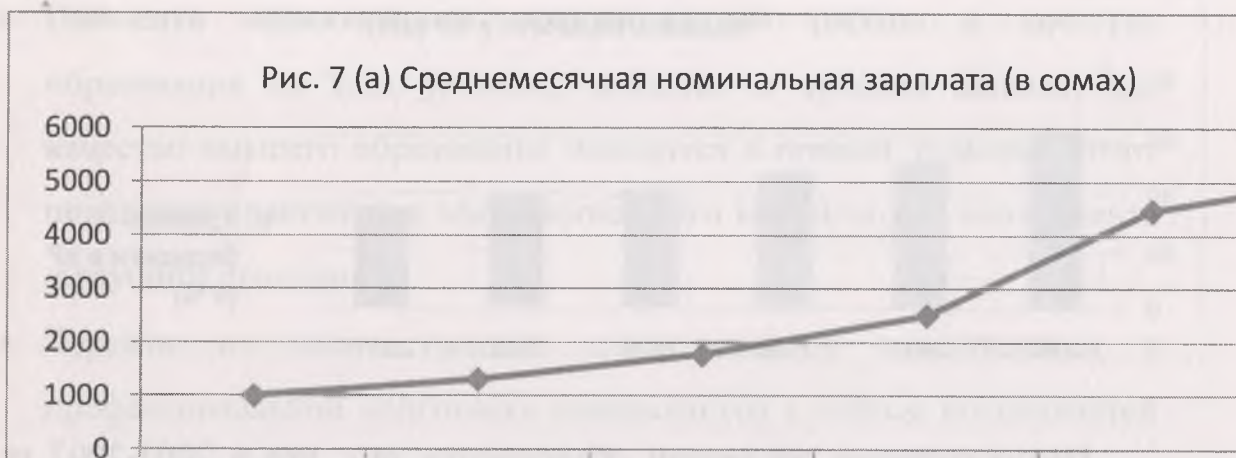


Таблица 7. Изменение уровня жизни населения Жалал-Абадской области

Показатели	2000 г.	2002 г.	2004 г.	2006 г.	2008 г.	2009 г.	2009 г. в% к 2000г.
Среднемесячная номинальная заработная плата, сомов	1002,7	1316,9	1777,2	2511,0	4467,0	5166,0	В 5,15 раза
Индекс потребительских цен,(в% к предыдущему году)	113,4	101,3	100,4	109,5	123,2	97,8	-
Прожиточный минимум, Сомов	1205,1	1404,5	1725,9	2377,2	3570,9	3263,2	в 2,7 раза

Из табл. 7 можно заключить, что в 2009 г. уровень жизни населения сравнительно улучшился по сравнению с 2008 г., когда влияние мирового экономического кризиса проявилось в высокой инфляции (ИПЦ – 123,2) что, соответственно, негативно отразилось на благосостоянии людей. Среднемесячная номинальная зарплата повысилась в 2009 г. по сравнению с 2008г. на 15,6%, а ИПЦ составил по официальным данным 97,8, но тем не менее цены значительно выросли в сравнении с предыдущими годами. Сравнение тенденций изменения приведённых в табл.7 показателей проведено на основе графика, показанного на рис. 7(а), 7 (б).



Из рис. 7(а) и 7(б) видно, что уровень жизни и благосостояние населения Жалал-Абадской области реально повысился с 2000 по 2006гг. В этот период инфляция была умеренной, а заработная плата повышалась существенно. Эта тенденция совпадает с тенденцией общереспубликанских показателей уровня благосостояния людей. По результатам исследований ООН, период с 2002 по 2007 гг. был отмечен в КР ростом благосостояния людей и устойчивой тенденцией снижения уровня общей бедности; темпы сокращения бедности составляли около 3,8% в год. (рис.8)



Положительные тенденции объясняются тем, что в 2003-2007 гг. реальные доходы населения ежегодно увеличивались на 17%, соответственно наблюдался рост потребления населения, который был обеспечен за счёт увеличения в несколько раз трансфертов частных мигрантов (в основном, Россия и Казахстан). За этот период объём общих текущих трансфертов увеличился в 6,6 раза и составил около 27% ВВП. Это обеспечило превышение конечного потребления над производством ВВП на 20% в 2007г. Внешние частные трансферты в эти годы улучшили благосостояние многих семей в Жалал-Абадской области: не будет преувеличением сказать, что в каждой семье есть хотя бы один человек, работающий либо в России, либо в Казахстане.

Однако, в результате влияния экономического кризиса многие частные мигранты из Кыргызстана в России и Казахстане оказались без источников доходов и это способствовало снижению благосостояния их семей. А события 2010 г. значительно ухудшили и без того сложную социально-экономическую ситуацию в регионе.

Для стабилизации социально-экономического развития Жалал-Абадской области, на наш взгляд, необходимо:

- Неуклонно улучшать ситуацию в этнической сфере, воспитывать поведенческую культуру, начиная с семейного, дошкольного воспитания и заканчивая высшими учебными заведениями. Сегодня каждый из нас должен чётко осознавать, что межэтнические споры и конфликты могут привести к непоправимым последствиям.

- Повысить эффективность воспитательной работы и качество образования на всех уровнях, особенно в средних школах, т.к. качество высшего образования находится в прямой зависимости от поведения практически сформированного как личность абитуриента и глубины его знаний.
- Перейти от количественных показателей к качественным в профессиональной подготовке специалистов с учётом потребностей региона в кадрах различных специальностей. Необходим углубленный и широкомасштабный анализ реальных потребностей рынка труда области в трудовых ресурсах.
- Обеспечить инвестиционную привлекательность всех отраслей экономики области с акцентом на промышленности и туризме, т.к. Жалал-Абадская область имеет огромный производственный потенциал для их развития.
- Реально повысить эффективность использования привлечённых инвестиций путём ликвидации коррупционных схем, активизации инновационной деятельности и внедрения инноваций. Необходима разработка программы инновационного развития области.
- Создать условия для сотрудничества местных органов власти, бизнес-среды и университетской науки с целью реального применения на практике результатов научно-исследовательских работ, создание условий, стимулирующих научные исследования, а также коммерциализация исследований.
- Создать Центр научных исследований, разработок и инноваций южного региона (подобно технопаркам в развитых странах), который будет служить своеобразной стартовой площадкой для продвижения инноваций в регионе. Необходимо объединить усилия ученых и бизнес-сообществ с целью динамичного инновационного развития региона.

Список использованной литературы:

1. Кыргызстан в цифрах. Национальный статистический комитет КР- Бишкек, 2010.
2. Население Кыргызстана. Национальный статистический комитет КР- Бишкек, 2010.
3. Кыргызстан в цифрах. Национальный статистический комитет КР- Бишкек, 2005.
4. Независимый Кыргызстан за 10 лет. Национальный статистический комитет КР- Бишкек, 2001.
5. Жалал-Абадская область за 10 лет. Жалал-Абадское управление статистики. 2001.

Рецензент: д.э.н., проф. К.Ш. Токтомаматов.

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ И ИСЧИСЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ

Тажибаев С.Д., Тажибаева А. С.,
Таразский государственный университет
им. М. Х. Дулати,
г. Тараз, Республика Казахстан.

Анотация

Автором рассмотрены особенности учета затрат и исчисление себестоимости продукции электроэнергии. Также представлена методика учета по МСФО, определены основные задачи учета реализации электрической энергии и особенности построения данного учета и аудита по данной отрасли.

Annotation

By autor considered features of account expense and calculation cost of product electroenergy. Also presented the method of account realization electric energy, and features construction of this account and audit on this branch.

Ключевые слова

Определение учета затрат на производство и себестоимости, фактическая себестоимость, практическое применение бухгалтерских документов в соответствии с МСФО 2, правила учета реализации электроэнергии.

Key words

Definition account of expenses of industry and cost, practical cost, practical use of book keeping documents in accordance with ISFR 2, the rule of accounting of electroenergy realization.

Учет затрат на производство рассматривается как совокупность взаимосвязанных и выполняющихся в определенной последовательности организационных, логических, расчетных операций и процедур формирования информации о затратах.

Учет затрат на производство можно вести в любой детализации чтобы, во-первых, информация представляла интерес для управляющих и была востребована ими, во-вторых, чтобы достаточное число признаков группировки информации было вложено в первичных документах.

Если субъект для определения себестоимости запасов используют метод нормативных затрат, то себестоимость определяется по нормативной калькуляции и при этом используется счет «Себестоимость реализованной продукции».

Практика показывает, что, несмотря на то, что предназначены для этой цели счета, в конечном итоге допускается условность при определении фактической себестоимости реализации.

Главная проблема заключается в том, что практически фактическая себестоимость произведенной продукции не определяется. В отчетности нет ни одного показателя, где отражается фактическая себестоимость произведенной продукции.

Все было-бы проще, если, используя классический способ двойной записи по кредиту счета «Незавершенное производство» – определит фактическую себестоимость произведенной продукции.

Из-за того, что в счетоводстве по МСФО не предусмотрено определение фактической себестоимости произведенной продукции представляемая в отчете о результатах финансово-хозяйственной деятельности, определяется как сумма дебетовых сальдо счетов группы «Себестоимость», минус сумма кредитовых сальдо счетов этой же группы.

Как известно, используемые учетные регистры не приспособлены к отражению вышеперечисленных счетов. Поэтому выполнения обобщающих учетных регистров составляет определенную трудность на практике.

Самое главное, в этих условиях невозможно применение журнала-ордера №10. Это совершенный регистр учета и является основой определения себестоимости произведенной, отправленной и реализованной продукции и самое главное налогового учета.

Главным препятствием использования ЖО №10 стало МСФО-2. В соответствии с МСФО-2 готовая продукция должна оцениваться по наименьшей из двух величин: себестоимости и возможной чистой цене продаж.

Методику организации учета связанной с производством и реализацией продукции, рекомендованной МСФО-1, МСФО-2 и МСФО-18.

Объем выручки от продажи электрической энергии является важнейшим показателем, характеризующим финансовую деятельность предприятия. В результате реализации и доведения электрической энергии до потребителей создается возможность из полученной выручки

произвести расчеты с работниками по оплате труда, с бюджетом по налогам и сборам, по платежам во внебюджетные фонды, с банком по кредитам.

В бухгалтерском учете выручка принимается в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества, а также величине дебиторской задолженности, возникшей в результате передачи покупателю электрической энергии.

Для целей бухгалтерского учета выручка признается при наличии следующих условий:

- организация имеет право на получение этой выручки согласно конкретному договору купли-продажи или иному обоснованию;
- сумма выручки может быть определена;
- имеется уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет увеличение средств или экономических выгод;
- право собственности на электроэнергию перешло от одного хозяйствующего лица к другому, услуга оказана определенной организации или физическому лицу.

Оплата за электрическую энергию производится в денежном выражении. Поступление денежных средств от продажи отражается в бухгалтерском учете на основании расчетно-платежных документов. В учете электрическая энергия отражается в кВт/ч и в стоимостном исчислении. С их помощью ведется аналитический учет и исчисляется количество электрической энергии в кВт/ч и в суммарном выражении.

При формировании стоимостных показателей энергия оценивается по продажным ценам, основу которых составляют отпускные цены по установленным тарифам, увеличенным на сумму налога на добавленную стоимость.

К основным задачам учета реализации электрической энергии относятся:

- контроль за своевременным и правильным оформлением первичных документов по учету реализации электрической энергии;
- своевременная выписка и предоставление покупателю и партнерам расчетно-платежных документов;
- обеспечение руководителей хозяйствующего субъекта и соответствующих подразделений информацией о реализации электрической энергии в целях контроля за своевременным осуществлением расчетов;
- контроль за своевременным поступлением денежных средств от продажи электрической энергии, сверка взаимных расчетов с покупателями.

Весьма важной задачей для каждой организации является ведение наряду с бухгалтерским оперативного учета реализации электрической энергии.

Энергетическая отрасль по производству и доведения до потребителей электрической энергии имеет определенную особенность, и, соответственно, организация бухгалтерского учета проводится с учетом этой особенности. Так, отрасль имеет следующую специфику:

- произведенная продукция не имеет физической массы и вещественной формы;
- регистрация абсолютного объема электрической энергии осуществляется с помощью специальных измерительных приборов;
- время производства и реализации электрической энергии совпадают;
- электрическая энергия практически не накапливается и сразу направляется покупателям;
- передача на расстояния электрической энергии осуществляется с помощью специальных передаточных устройств.

Вышеперечисленные особенности в организации производства и технологического процесса в свою очередь оказывают существенное влияние на построение учета и аудита. Они сводятся к следующему:

- информация в основном основывается на показатели контрольно-измерительных приборов по регистрации энергии;
- требуется ведение наравне с бухгалтерским учетом оперативно-технического учета, и многие первичные бухгалтерские регистры составляются на основании данных оперативно-технического учета;
- практически отсутствует складской, количественно-суммарный учет продукции, и, соответственно, бухгалтерский учет регламентируется на построение с учетом этого факта;
- количественный учет ведется в кВт/ч;
- учет реализации электрической энергии ведется в совокупности с расчетами с поставщиков, так как, учет приобретения и доведения электрической энергии до потребителей должен вестись одновременно и в срочном соответствии и гармонии;
- ведение учета реализации, одновременно ведет и учет расчетов с поставщиками электрической энергии;
- многие бухгалтерские регистры, предназначенные для учета готовой продукции, товаров, отправленных покупателям и реализации продукции предусмотренные и рекомендованные Министерством финансов Республики Казахстан не применяются;
- хозяйствующий субъект характеризуется наличием огромной суммы дебиторской задолженности и дебиторами.

Список использованной литературы:

1. Хоригрен Ч.Т., Фостер Дж.Датар Ш. Управленческий учет. Пер. с англ. – СПб: Питер, 2007 – 1008 с.
2. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учебник для вузов – М.:ЮНИТИ, 2002. – 159 с.

Рецензент: д.э.н., проф. А.К. Ержанов.

ОБ ИСТОРИЧЕСКИХ ПРЕДПОСЫЛКАХ ИНДУСТРИАЛЬНО – ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Ержанов А. К.,
КазНТУ им. К. И. Сатпаева,
г. Алматы, Республика Казахстан.

Анотация

В данной статье автором рассмотрены аспекты реализации научно-инновационной политики как сохранение научно-технического потенциала и перехода экономики к новому типу развития – инновационному. Также нововведения представлены как инструмент для решения социально-экономических проблем. Кроме того автором сделано сравнение налогового стимулирования НТП развитых стран и Республики Казакстан.

Annotation.

In this article considered realization science – innovational policy as keeping science – technical potential and passage economic to the new type of development – innovational. Also innovation presented as an instrument decision of social – economic problems.

Also by the author made comparison of tax and scientific-technical progress in developing countries and Kazakhstan Republic.

Ключевые слова

Сущность инноваций, функции основных фондов, применение частной собственности, средства труда как основные факторы научного прогресса, сравнение налогового стимулирования зарубежных стран.

Key words

Essence of innovation, functions of main funds usage of private property, means of labour as a main factor of scientific progress, comparison of tax stimulation of the foreign countries.

Существовавший преимущественно экстенсивный рост производственного потенциала предприятий при плановой экономике может объяснен, помимо других причин, объективной необходимостью запасаться впрок централизованно выделяемыми основными производственными фондами в материализованном виде, так как свободный рынок средств труда почти полностью отсутствовал. Самостоятельный обмен основными фондами между предприятиями происходил чаще всего при личном риске руководителя или под действием нажима со стороны партийного руководства. Отсюда и наличие многочисленных расстыковок

в технологических процесса, когда в одной машинной системе вслед за низко производительным, устаревшим станком устанавливался роботизированный комплекс, вынужденный простаивать из-за несопряженности мощностей.

Общественные признаки касаются отношений между людьми по поводу функционирования средств труда – это прежде всего отношения собственности на них. Поэтому следует искать сущностное различие между основным капиталом и производственными основными фондами в различии между централизованно-плановой экономикой, основанной на общественной собственности на средства производства и рыночной системой, которой присущи отношения частной собственности.

Помимо экономического интереса, как сущности отношений собственности, функционирование средств труда зависит и от вторичных экономических отношений, проявляющихся в системе организации и управления производственными процессами на всех уровнях макроэкономической системы.

Основным фактором, определяющим эффективность применяемых средств труда, является новизна лежащих в их основе научно-технических принципов, позволяющих в той или иной мере экономить живой и овеществленный труд. Реализация новых научно-технических принципов различна для рыночной и плановой экономики. Залогом успешного применения средств труда является своевременное осуществление реновационных мероприятий, включающих не только техническую возможность реализации того или иного нововведения, но и «наличие соответствующих экономических условий принятия данного решения». Хозяйствующему субъекту следует самостоятельно и вовремя определить момент, когда необходимо перейти к комплексу новых технологий.

Оценивая результаты внедрения достижений научно-технического прогресса в области средств труда, следует отметить, что плановая система позволила у нас в стране успешно завершить становление первого в XX

веке технологического уклада, доказав тем самым, что она обладала механизмом быстрого распределения ресурсов и их концентрации на приоритетных направлениях, на создании передовых технологий. Но полное раскрытие потенциала новых средств труда, составляющих материальную основу нового технологического уклада, обеспечивается целой серией улучшений. Большая роль на этом этапе отводится активности и соответствию внутренних факторов, к которым относятся и система адекватной реакции на влияние конкуренции, открытой или подавленной.

В рыночной экономике диффузия орудий труда, представляющих нововведения и связанные с их разработкой и внедрением социально-экономические изменения образуют саморазвивающийся процесс. Сохранение плановой системы в неизменном виде снимало элементы конкуренции, что консервировало уровень развития основных производственных фондов.

К факторам, способствовавшим распространению нововведений в плановой экономике, можно отнести некоторые элементы конкурентной борьбы, определенный тип давления потребителей, государственные стандарты качества, принудительное формирование фондов развития науки и техники на производстве, механизм ценообразования на новую технику, делавший ее более доступной, чем в рыночной экономике и т.д. Но более существенное влияние на развитие средств труда в централизованной системе оказывали антиинновационные элементы: ориентация на текущую сбалансированность, как условие выполнения плана; затратный механизм хозяйствования, монополизм, дефицитность экономики в целом. Поэтому, и по ряду других причин, своевременное обновление основных производственных фондов не осуществлялось.

Плановая экономика во многом сглаживала кризисные ситуации в структуре производственных основных фондов, обостряя их внутренние противоречия. Например, категорическое отрицание наличия морального

износа при социализме до начала шестидесятых годов привело к формированию преимущественно экстенсивного типа воспроизводства средств труда, а инерционность огромного производственного потенциала в рамках народного хозяйства обусловила тиражирование орудий труда устаревшего технологического уклада. В результате у нас в экономике возник феномен «долгожительства» средств труда.

В странах же с рыночной экономикой форсированная, ускоренная диффузия нововведений приводит к более быстрой выработке производственного потенциала основного капитала. Здесь существуют жесткие, хотя и болезненно-кризисные, границы его использования.

Практика подтверждает, насколько кардинально и сравнительно быстро решается проблема выбытия устаревшей техники в экономически развитых странах с рыночной экономикой, где основным мерилom является получение определенного уровня прибыли при использовании основного капитала данной структуры.

В плановой экономике возникает и фиксируется техническая многоукладность в более широких масштабах, чем в рыночной. Это такое экономическое явление, когда в одном производственном процессе используются средства труда различных поколений. Нельзя отрицать, что и в централизованной системе управления народным хозяйством осознавалась необходимость своевременного радикального обновления производственного потенциала, но существование многоукладности в технической сфере затрудняло решение этой проблемы.

Не смотря на приведенные противоречия, следует отметить, что в настоящее время централизованные методы решения проблем обновления средств труда используются достаточно широко и в странах с рыночной экономикой, что позволяет смягчать структурные преобразования. Объективно сформировалась необходимость сочетания государственных рычагов и предпринимательской активности в процессе совершенствования структуры применяемых орудий труда. Таким образом, основные

производственные фонды и основной капитал при метафизическом рассмотрении имеют множество общих черт, а в диалектическом плане проявляются как достаточно различные экономические формы средств труда.

По нашему мнению обе социально-экономические формы средств труда могут существовать паритетно в условиях многоукладной экономики. Нельзя однозначно ответить на вопрос, какая из этих форм более эффективна безотносительно к стадиям экономических циклов конъюнктуры. Усиление централизованных методов стимулирования инновационной активности носит достаточно выраженный циклический характер, совпадающей со спадом конъюнктуры и депрессией.

Распространенными формами стимулирования обновления основного капитала со стороны правительства служат военные и другие государственные заказы, различные льготы и проч. Осуществление такой технической политики требует изменений в методах организации и управления процессом воспроизводства средств труда с учетом конкретных экономических, политических и социальных обстоятельств, особенностей различных этапов технико-экономического развития. Нужна методика отслеживания цикличности чередования преобладающих методов управления.

Так как основные производственные фонды функционируют на предприятиях, относящихся к общественной форме собственности на средства производства, представляемой прежде всего государственными и муниципальными хозяйствующими субъектами (но кроме них это могут быть и низовые хозяйствующие звенья с коллективной или смешанной формами собственности), то их значение в условиях экономического кризиса должно вырастать, а основного капитала - снижаться.

В то же время переход к стабилизации, а затем — росту экономических показателей невозможен без распада низкоэффективных производств, не соответствующих современному уровню научно-

технического прогресса, с одной стороны, и внедрения перспективных технологий (финансирование чего под силу преимущественно крупному частному капиталу), с другой. Таким образом, при интенсификации общественного хозяйства в условиях инновационного типа воспроизводства предпочтительным является более широкое использование категории и экономической формы «основной капитал», то есть преимущественно индивидуализированные отношения собственности, являющиеся более активными стимуляторами скорейшего обновления производственного потенциала.

Следует помнить, что с ростом технического строения капитала именно средства труда становятся фактором, определяющим материальную основу собственности как комплекса вещей. Это результат процесса накопления капитала. Но в условиях кризисов средства труда как часть собственности и общественного богатства в целом, обесценивается прежде всего.

Средства труда, таким образом, находятся в постоянном движении. Меняется состав общественных инновационных идей в области основного капитала и основных производственных фондов, ускоряется смена технологических укладов, усложняется структура совокупного общественного работника. Наконец, происходят глубинные преобразования в системе производственных отношений, обуславливающие смену отношений надстройки.

Во всех странах с развитой экономикой налоговая система широко используется для стимулирования научно-инновационного процесса.

Система налогового стимулирования НТП в развитых странах (США, Англия, Франция, Япония и др.) характеризуется следующим:

1. Поощрение научно-исследовательской деятельности. Налоговое стимулирование исследований и разработок в США (и с определенными изменениями, в основном, по форме в других странах) состоит в следующем:

ЭИУ катенканасы
ОКУУ ЗАЛЫ
№ _____
Библиотека УЭП
ЧИТАЛЬНЫЙ ЗАЛ

33

Эконом. факультет
Университет экономики и
финансов
КНИЖКАСЫ
Инв. № _____
Университет экономики и
финансов

а) расходы на научные исследования вычитаются из налогооблагаемого дохода по типу текущих производственных расходов (издержек производства), в том числе и в том случае, если они являются капитальными.

б) если компания (фирма) не имеет возможности покрывать расходы на исследования и разработки из текущих доходов или не считает целесообразным это делать, они могут отнести их к категории «отсроченных расходов» (расходов будущих периодов) и вычитать их из доходов (относить на стоимость продукции (работ, услуг) в течение нескольких лет.

2. Поощрение негосударственных инвестиций в научно-технической сфере. Если государственное финансирование непосредственно влияет на формирование всех элементов капитала, используемого на исследования, на стадии его авансирования, то налоговые мероприятия стимулируют использование на эти же цели предпринимательской прибыли на стадии реализации научно-технических нововведений. Государство, таким образом, воздействует на развитие НТП в ходе всего кругооборота общественного капитала, создавая условия для мобилизации средств на цели НТП.

К важнейшим составляющим налоговой политики, стимулирующей инвестиции и обновление основного капитала на новой технической основе, относятся:

1. Ускоренное списание стоимости основного капитала. Амортизационные отчисления вычитаются из налогооблагаемого дохода, что позволяет предпринимателям увеличивать размер внутренних накоплений за счет уменьшения налогов.

2. Налоговые скидки на инвестиции. Эта льгота оказалась особенно благоприятной для новых и быстроразвивающихся отраслей и компаний. Одновременно это означает возможность воздействия не только на объем, но и на отраслевую структуру капиталовложений путем дифференциации размера скидок в зависимости от направления капиталовложений. Так, в

США этот диапазон был установлен в размере от 3% (отрасли общественного использования) до 50% (оборудование, обеспечивающее защиту окружающей среды) т.е. налоговая скидка на инвестиции активно поощряет вложения в новое оборудование, как правило, принципиально новых или улучшенных образцов, а также разработку и внедрение установок и систем, обеспечивающих экономическую безопасность и решение других схожих проблем, менее выгодных для отдельных предпринимателей, но необходимых для функционирования экономики в целом.

Широкое применение в развитых странах приобрел также инвестиционный кредит, то есть отсрочка налоговых платежей в размере полностью или частично величины инвестиций. Государственное стимулирование технического прогресса налоговыми рычагами сложно и противоречиво. Если прямые расходы государства на научно-исследовательские работы выступают для хозяйствующих субъектов как внешний источник финансирования, то налоговые мероприятия влияют на ее внутренние возможности, на объем накопления и его структуру. Налоговые льготы прежде всего способствуют увеличению массы прибыли, остающейся в распоряжении предпринимателей, и укреплению на этой основе их финансового состояния, что является предпосылкой внедрения новой техники на основе крупных капиталовложений и непрерывности инновационного процесса.

Существенное значение в развитых странах имеют и другие налоговые льготы, стимулирующие НТП и инвестиции, предоставляемые в основном на местном уровне, такие как льготы по налогу на собственность при осуществлении торговых сделок, специальные льготы на капиталовложения в научно-исследовательские работы. Так, в Канаде разрешалось вычитать из налогооблагаемого дохода расходы на научно-исследовательские работы, в размере 150% (т.е. в полуторном размере по отношению к фактически осуществленным). В Японии освобождались от

налогообложения доходы, полученные от продажи «важные новых продуктов», перечень которых утверждался Министерством финансов.

Подобная практика вполне приемлема и для хозяйствующих субъектов РК аграрного сектора, при разработке новых сортов урожая, высоких качеств сельскохозяйственных продуктов, новых продуктивных пород скота и т.д.

Государственную научно-инновационную политику необходимо рассматривать как неотъемлемую составную часть социально-экономической политики (РК), в рамках которой определяются цели, направления, способы и формы деятельности органов государственного регулирования в сфере науки и техники, а также производственного освоения результатов научных исследований и разработок. Главной задачей реализации научно-инновационной политики должно стать сохранение научно-технического потенциала и постепенный переход экономики страны к принципиально новому типу развития – инновационному. При этом инновационные процессы выступают как целенаправленные и воспроизводимые на систематической основе, а сами нововведения рассматриваются как основной инструмент решения всего комплекса социальных и экономических проблем.

Список использованной литературы:

1. Материалы по налоговой системе США, Канады, Японии.

Рецензент: д.э.н., проф. П.К. Купуев.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В АПК

Н.А. Сарыпбекова, К.А. Токкожа,
ЮКГУ им М. Ауезова,
г. Шымкент, Республика Казахстан.

Қорытынды

Құс шаруашылығы өнімдері нарығын мемлекеттік реттеудің қаржы-несиелік механизмі келтірілген

Annotation

In material is stated mechanism of increasing to efficiency of the government regulation market poultry-keeping to product.

Аннотация

В этом материале указаны механизмы развития эффективности государственного управления денежно-кредитной политики, и это обусловлено новым методом привлечения частных инвестиций в капиталоемкие инфраструктурные проекты, котрые условно представлены в механизме.

Ключевые слова

Денежные вложение в экономику страны, инвестиции в социальную отрасль, внешнее финансирование капиталовложений и привлечение внешних средств в форме прямых инвестиций в основные производственные фонды.

Key words

Carry in money into economy of the country, investments into social brunch, outside financing capital and attract outside means in the form of direct investment into main industrial fund.

Интеграция Казахстана в мировую экономическую систему невозможна без создания нормальных инфраструктурных и правовых условий для иностранных инвестиций. Иностранный капитал сыграет значительную роль в модернизации экономики Казахстана. Предстоит создать принципиально новый деловой климат с хорошо предсказуемой долгосрочной политикой. Лишь в этом случае естественные преимущества Казахстана, включая природные ресурсы, транзитное геополитическое положение, научно-технический потенциал и образованное население,

станут важнейшим условием конкурентоспособности Казахстана в привлечении частных капиталов.

Жизненная необходимость в развитой инфраструктуре Казахстана определяется обширной территориально-поселенческой базой и хозяйственно-отраслевой структурой экономики. В целях сохранения и развития своих базовых отраслей и производств Казахстан заинтересован в кратчайшие сроки обеспечить приток капитала в основные производственные фонды и организовать экспортоориентированную переработку своих сырьевых ресурсов. В противном случае на многие годы за Казахстаном будет закреплена товарно-сырьевая ориентация экспорта, что не решит задачи структурной перестройки экономики.

Специфические условия Казахстана, в частности наличие, рассредоточенных по обширной - территории грузообразующих и грузопотребляющих объектов, дисперсная расселенность населения, обуславливают приоритетность развития транспортно-коммуникационного комплекса. Казахстан является мостом между Европой и Азией. Умелое использование преимуществ геополитического положения позволит ему, несомненно, сыграть стратегически важную роль транзитного звена между Европейским сообществом и Азиатско-Тихоокеанским регионом.

Важнейшие системоформирующие функции инфраструктурного комплекса Казахстана связаны с рядом его характеристик, проявляющихся как:

- а) система коммуникаций;
- б) точки экономического роста;
- в) вклад в макроэкономическое развитие.

Достижение стабильного экономического роста в Казахстане потребует гигантских объемов инвестиционных вложений. Капиталовложения только за счет внутренних источников потребуют жесткой адаптации, что означает дальнейшее снижение уровня потребления, а это

неприемлемо по социально-политическим соображениям. Альтернативой является внешнее финансирование капиталовложений, т. е. привлечение внешних средств в форме прямых инвестиций в основные производственные фонды.

Мировой опыт показывает, что предоставление иностранным инвесторам только налоговых, таможенных и тарифных льгот недостаточно эффективно. Преференциальный режим не может компенсировать неблагоприятный инвестиционный климат, обусловленный внутренней нестабильностью и необустроенностью. Совершенно необходимым условием привлечения иностранного капитала является комплексное инфраструктурное обустройство операционной территории инвестора.

Развитые и быстроразвивающиеся страны, особенно государства Азиатско-Тихоокеанского региона, в последние 30-40 лет активно привлекали иностранные инвестиции по типу концессий для инфраструктурного обустройства своих стран. Ключом к успеху стали частные прямые вложения в сочетании с кредитным заимствованием. Для Казахстана вопрос об иностранных инвестициях относится к числу критических. Дело заключается не только в недостатке внутренних сбережений для модернизации экономики. Инвестиционный климат служит критерием зрелости рыночных реформ, доверия мирового капитала к устойчивости прав собственности и обстановке в стране в целом. Вместе с тем активное вовлечение стратегических инвесторов в развитие крупнейших объектов национального хозяйства по типу - BOT обеспечит быструю адаптацию к мировому рынку (впервые разработка концепции финансирования так называемых BOT - Build-Operate-Transfer", что в переводе означает "строить-эксплуатировать-передавать", была предложена на Конгрессе по международному торговому праву в 1992 г.)

Важно привлечь в страну не только денежные вложения, а и стратегических инвесторов с их опытом управления предприятиями в различных странах мира, работы в соответствующих отраслях, знанием

рынка, значительными финансовыми ресурсами. При этом стратегическими инвестициями необходимо считать такие капиталовложения в основные производственные фонды, которые обеспечат отраслевой вклад конкретного производства в создание ВВП. К примеру, завод по выпуску пепси-колы не вносит вклад в макроэкономическое развитие Казахстана, так как обеспечивает занятость за рубежом и финансирует производство иностранного сырьевого концентрата (закупая его за твердую валюту).

В случае если инвестиции представляют собой займы и кредиты, то правительство не несет никаких обязательств и не гарантирует возвратности. Возвратность зависит только от операционных доходов. Таким образом, с правительства снимается необходимость привлечения бюджетных средств, и весь промышленный риск привлечения новых технологий ложится на частный сектор.

Привлекательность BOT - проектов заключается в том, что страны с ограниченными возможностями по займам и с бюджетным дефицитом обеспечивают финансирование и развитие проектов без привлечения внутренних средств. Поэтому все большее число развивающихся стран и кредитных учреждений заинтересовано в решении таких финансовых трудностей, как правительственная гарантия кредитов через BOT - проекты. Типичными участниками BOT - проекта могут быть:

- частная компания (консорциум);
- регулирующие государственные учреждения;
- заемщики;
- строительные субподрядчики;
- страховые компании;
- конечные потребители.

Такое многообразие участников проекта может вызвать определенные бюрократические трудности и длительные переговоры. Более того, недостаток практического опыта в координации BOT - проектов внутри правительства является основной помехой в переговорном

процессе. Показательным примером может служить необходимость корректировки тарифов для услуг массового потребления (тепло-, электроэнергия, услуги связи и др.), которые отличаются высокой чувствительностью к любому повышению цен. Возможности корректировок тарифов или других ключевых параметров концессиональных соглашений являются самыми критическими местами данных документов в условиях постоянно меняющегося регулирующего законодательства. Одним из возможных механизмов корректировки тарифов может послужить принятая сторонами концессионального соглашения экономическая формула учета индексов инфляции или обеспечения минимальных значений внутренней нормы доходности.

Инвестирование в социальную инфраструктуру (дороги, мосты, порты, энергетика, коммунальный сектор и др.) способствует промышленному и экономическому росту страны и традиционно является прерогативой правительств в капиталистических и социалистических государствах. Правительство использует доходы от налогов и (или) займы коммерческих банков, международных финансовых институтов (например, Всемирного банка) для финансирования инвестиций в инфраструктуру. Стремительно развивающиеся страны Юго-Восточной Азии расходовали значительные средства на инфраструктуру, 90% инвестиций на это было выделено из государственного бюджета. Приоритетность инфраструктурных инвестиций явилась основной причиной сильнейшего бюджетного дефицита и внешнего долга, сжатия финансирования здравоохранения и образования.

Новый метод привлечения частных инвестиций в капиталоемкие инфраструктурные проекты нашел свое отражение в механизме BOT-проектов. Условно этот механизм можно разделить на 3 последовательные фазы:

1. Частная компания (консорциум) договаривается с местным правительством об инвестировании в социальный инфраструктурный

проект (например дороги, животноводство или ТЭЦ). Далее компания становится оператором проекта и финансирует проект из собственных средств,

2. Компания-оператор владеет, содержит и управляет активами на определенный период концессии (например, 20 лет) и возмещает свои инвестиционные затраты через тарифы и сборы (например, тариф за электроэнергию или дорожные сборы).

3. По истечении периода концессии компания по заранее согласованному механизму передает право собственности государству (государственной структуре), которое в последующем эксплуатирует активы.

Показательно, что развивающиеся страны в настоящее время интенсивно разрабатывают программы помощи для мобилизации иностранных инвестиций практически во все сферы экономики для стремительного роста уровня жизни населения. Например, филиппинское правительство по такой программе за период с 1989 г. уже привлекло около 15,4 млрд. долл. США для 169 инфраструктурных и социальных проектов с координацией задействованных в них 32 государственных учреждений. Одним из важных составляющих программы ВОТ на Филиппинах явилось создание отдельной координирующей и мониторинговой государственной структуры, несущей ответственность за подготовку, оценку и реализацию проектов, - Центра ВОТ при президенте Республики Филиппины, другим показательным примером является социалистический Вьетнам, разработавший в 1993 г. специальное законодательство по проектам ВОТ для ускоренного строительства инфраструктурных объектов в стране. Специальным декретом правительства Республики Вьетнам был создан государственный комитет по проектам ВОТ.

Кроме того, аналогичные центры созданы и эффективно работают в Китае, Турции, Зимбабве, Индонезии, Таиланде, Сингапуре и многих

других развивающихся странах. Финансирование инфраструктурных проектов в развивающихся странах только за 90-е годы достигло в среднем 60 млрд. долл. США в год.

Управление процессом привлечения иностранных инвесторов в Казахстане осуществляется с помощью одного ведомства в лице Агентства по инвестициям РК. Процедура проведения переговоров, подписания и утверждения контрактов упрощена и отработана. Тем не менее, инвестиции в Казахстан связаны с бюрократическим риском при координации в процессе реализации таких инвестиционных проектов с конкретными министерствами, ведомствами и территориальными административными органами.

Для минимизации бюрократических рисков предлагается обеспечить следующие условия:

1. Любые процедуры по исполнению постановлений правительства в отношении инвесторов должны строго регламентироваться.

2. На всех уровнях координации различных ведомств необходимо обеспечить высокий профессионализм исполнения и компетентность решений.

3. Необходимо принимать всесторонние меры по борьбе с коррупцией.

При выработке политики привлечения иностранных инвестиций следует учитывать то обстоятельство, что, с точки зрения западных частных компаний, высокая потенциальная прибыльность вложений в Казахстане в настоящее время перекрывается политическим и коммерческим риском, обусловленным общей экономической нестабильностью и недостаточной проработкой правовых и административных мер. Поэтому интерес к инвестированию в казахстанскую экономику воплощается в ограниченном объеме. Расчет на экономическую привлекательность казахстанских ресурсов вне адекватного правового обеспечения является ошибочным. Массовых инвестиций такой подход не способен привлечь.

Список использованной литературы:

1. Серова Е., Карлова Н., Тихонова Т., Храмова И., Шик. О. «Перспективы реформирования аграрной политики России», Общество и Экономика 2004, № 7-9.
2. Айдаров Т.А; Ибишев И.А. Анализ тенденций развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан. Мат. межд. науч конф. «Национальная экономика и право в современных условиях: проблемы, приоритеты, перспективы развития», Алматы, 2008, университет «Туран».
3. Айдаров Т.А. Рынок птицеводческой продукции в условиях ЮКО. Вестник сельскохозяйственной науки., №5.-2007.

Рецензент: д.э.н., проф. С.Д. Тажибаев.

О СУЩНОСТИ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Байымбетов Н.Ж.,

Университет экономики и предпринимательства,

г. Жалал – Абад, Кыргызская Республика.

Аннотация

В настоящей статье рассматривается роль и значения автоматизации бухгалтерского учета в условиях рынка и интеграции отечественной экономики в мировую. Освещены состав и структура информационных систем. Показаны необходимость перестройки бухгалтерского учета, направленная на его унификацию, упрощение и широкое использование компьютерных технологий в учетном процессе.

Ключевые слова

Автоматизированные системы учета, функциональные и организационные компоненты информационных систем, системы обработки данных, учетные процессы.

Annotation

In this article the role and values of automation of accounting in the conditions of the market and integration of domestic economy into the world is considered. The structure and structure of information systems are showed.

Shown necessity of reorganisation of accounting directed on its unification, simplification, and wide use of computer technologies in registration process.

Key words

The automated systems of the account, functional and organizational components of informational systems, the system of data processing, account processes

Характерными особенностями нового двадцать первого века являются процессы глобализации, интеграции и информатизации, происходящие во всех сферах общества. Эти процессы оказывают значительное влияние на бухгалтерский учет и анализ, поэтому в Кыргызской Республике проводится широкомасштабная перестройка бухгалтерского учета направленная на его унификацию, упрощение, ориентацию на международные стандарты и широкое использование компьютерных технологий в учетных процессах.

В условиях рыночной экономики все большее значение приобретает совершенствование применяемых методов хозяйствования, предъявляются повышенные требования к степени оперативности, достоверности информации. Особая роль в решении этой проблемы принадлежит бухгалтерскому учету как основному источнику информации для принятия управленческих решений. Качество и обоснованность принимаемых решений в значительной степени определяются не только качеством предоставляемой бухгалтерским учетом информацией, но и эффективностью используемых при ее обработке методов экономического анализа. Особую актуальность приобретают оперативность проведения аналитических исследований, их прогнозный характер, возможность учета широкого круга существенных факторов, многовариантность подходов.

Все это возможно только при организации учета и анализа на основе современных компьютерных технологий. Использование компьютерных технологий в управлении не только повышает достоверность, оперативность получения информации, при их использовании увеличивается производительность труда, сокращаются операционные и управленческие затраты, управление бизнесом становится более прозрачным, а это, в свою очередь, повышает индекс инвестиционной привлекательности.

Следовательно, в современных условиях нельзя рассматривать вопросы учета и анализа без изучения проблем их автоматизации.

Сложность хозяйственной деятельности, связанная с достаточно широкими правами организаций по формированию собственной учетной политики, возможностью ее изменения, сменой прав собственности, процессами реструктуризации, объединением компаний и т.п., диктует необходимость обработки большого объема учетной информации. Кроме того, в отличие от присущих административно-командной системе застою и «стабильности», характерной чертой рыночной системы является динамизм, а следовательно, предъявляются повышенные требования к гибкости управления фирмой. В этих условиях возрастают требования к

степени оперативности, достоверности информации, необходимой для принятия управленческих решений. Поэтому сегодня центральной проблемой бухгалтерского учета является интеграция, направленная на ликвидацию дублирования при сборе и регистрации учетной информации. Именно организация бухгалтерского учета в компьютерной среде позволяет ликвидировать дублирование, повысить оперативность сбора и регистрации учетной информации, существенно снизить вероятность допущения арифметических ошибок.

В условиях развивающейся рыночной экономики и интегрирования западной системы учета в отечественную практику появляется необходимость постановки управленческого учета. Его целью является обеспечение руководства организации информацией, необходимой как для целей оперативного управления, так и для перспективного планирования. Важным является систематический анализ затрат организации, который позволяет оперативно получить необходимую информацию. Сегодня приходится бороться за каждый процент рентабельности. В жесткой конкурентной борьбе экономический анализ становится единственным инструментом обеспечения научной обоснованности принимаемых управленческих решений. Особую актуальность приобретают оперативность проведения аналитических исследований, их прогнозный характер, возможность учета широкого круга существенных факторов, многовариантность подходов. Все это является возможным только на основе проведения анализа с использованием современных компьютерных технологий.

Следует отметить несовершенство системы нормативного регулирования бухгалтерского учета в Кыргызской Республике и налоговой системы, что предопределяет возможность многовариантного подхода к отражению той или иной учетной информации, ее последующей группировке при составлении форм бухгалтерской отчетности. При составлении финансовой отчетности, менеджеры организации, как

правило, заинтересованы в рассмотрении различных вариантов формирования итоговых форм бухгалтерской отчетности, что значительно облегчается, а подчас становится единственно возможным только в условиях автоматизированной обработки учетной информации.

Кроме того, традиционно бухгалтерский учет в Кыргызской Республике ориентирован в первую очередь на периодическое предоставление информации контролирующим, налоговым органам, что также трудно без применения компьютерной формы учета.

Осуществляемые в экономике преобразования требуют частого, а иногда и значительного пополнения и изменения действующих законов и нормативных актов. Каждый факт совершаемой хозяйственной операции приводит к возникновению определенных последствий, которые могут быть неоднозначными в различных отраслях законодательства: гражданского, трудового, налогового права. В последние годы постоянно происходят изменения в нормативно-правовом регулировании учета. В этих условиях необходимая для работы бухгалтера информация часто оказывается разбросанной по различным источникам. Между тем бухгалтеру важно в любой момент иметь доступ к первичным формам учетной документации, нормативным документам по бухгалтерскому учету, налогообложению и.д. Поэтому сегодня становятся распространенными компьютерные технологии справочно-правовых систем, информация в которых оперативно обновляется, они позволяют быстро получить необходимую информацию по всем вопросам, касающимся ведения или изменениям в бухгалтерском и налоговом учете.

Таким образом, бухгалтерский учет сегодня требует нестандартного мышления и анализа. Выполнение данной роли потребует дальнейшего развития бухгалтерского учета как средства управления на базе современных ЭВМ. Перестройка бухгалтерского учета направлена на его унификацию, упрощение, ориентацию на международные бухгалтерские стандарты, широкое использование компьютерных технологий в учетном

процессе. В этой связи дальнейшее развитие и совершенствование учета неразрывно связано с его автоматизацией, широким использованием компьютерных или информационных технологий (ИТ), под которыми понимается совокупность методов и средств получения и использования информации на базе вычислительной и коммуникационной техники. Использование ИТ открывает новые перспективы практической реализации и дальнейшего развития методологических принципов бухгалтерского учета, повышения его роли в информационном обеспечении, усилении его контрольных функций, что в свою очередь способствует повышению эффективности производства и финансовой дисциплины, более полному использованию всех видов ресурсов, сокращению потерь.

В связи с применением новой информационной технологии, широко используется понятие информационная система (ИС). В общем виде понятие система охватывает комплекс взаимосвязанных элементов, действующих как единое целое в интересах достижения поставленных целей.

Известны различные определения информационных систем:

– это среда, составляющими элементами которой являются компьютеры, компьютерные сети, программные продукты, базы данных, персонал, технические и программные средства связи

– это система, реализующая автоматизированный сбор, обработку и манипулирование данными и включающая технические средства обработки данных, программное обеспечение и обслуживающий персонал.

Информационные системы сегодня широко используются в разных сферах деятельности: научные исследования, автоматизированное проектирование, управление технологическими процессами, в различных областях экономики. Практически все разновидности ИС независимо от сферы их применения включают следующие компоненты:

– функциональные компоненты;

- компоненты системы обработки данных;
- организационные компоненты.

Функциональные компоненты составляют содержательную основу информационной системы и включают совокупность комплексов задач и процедур обработки, реализующих функции системы.

В функциональном аспекте бухгалтерские информационные системы должны обеспечивать: выполнение необходимых расчетов; подготовку, заполнение, проверку и распечатку первичных и отчетных документов; выполнение необходимых расчетов; перенос данных из одной отчетной формы в другую; накопление итогов, предоставление возможности обращения к данным и отчетам прошлых периодов.

К комплексам задач информационной системы бухгалтерского учета относятся все разделы учетного процесса, формирование сводного учета и составление отчетности.

Основной функцией системы обработки данных (СОД) является реализация типовых операций обработки данных: сбор, регистрация и перенос информации на машинные носители; передача информации в места ее хранения и обработки; и.д.

Основу бухгалтерских информационных систем составляет информация-совокупность количественных данных, необходимых для выполнения функций планирования, контроля, анализа и являющейся основой для принятия управленческих решений. Поэтому основными задачами бухгалтерских информационных систем являются обеспечение достоверной оперативной информацией о текущем состоянии дел в организации для принятия на ее основе необходимых управленческих решений.

Для реализации функций СОД используется информационное, техническое и программное обеспечение.

В самостоятельное направление обычно выделяются организационные компоненты, это связано с особой значимостью человеческого

фактора (персонала) в успешном функционировании ИС. Так как прежде чем внедрять дорогостоящую систему обработки данных, необходимо провести огромную работу по упорядочению и усовершенствованию организационной структуры объекта, обучению персонала технике работы с системой, в противном случае эффективность ИС будет низкой.

Список использованной литературы:

1. Шуремов Е.Л. Системы автоматизации бухгалтерского учета — М.: "Бухгалтерский учет", 1996.
2. В.И.Подольский, А.И.Уринцов. Информационные системы бухгалтерского учета. Москва "Аудит", 1998г.
3. С.Харитонов. "Новые подходы к автоматизации бухгалтерского учета". ФИНАНСОВАЯ ГАЗЕТА № 2, 2000 г.
4. Под ред. В.С. Рожнова. Автоматизированные системы обработки учётно-аналитической информации: Учебник /– Финансы и статистика, 2002.

Рецензент: д.э.н., проф. А.А. Арзыбаев.

О СОСТОЯНИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В КЫРГЫЗСТАНЕ

Джолдошев Б.М.,
Государственная служба регулирования и
надзора за финансовым рынком
при Правительстве Кыргызской Республики,
Ботобеков А.Б.,
КНУ им. Ж.Баласагына,
г. Бишкек, Кыргызская Республика.

Аннотация

Процесс перехода бухгалтерского учета на МСФО зависит от состояния бухгалтерского учета. В нашей республике до настоящего времени, несмотря на то, что имеется закон, который предписывает обязательное применение МСФО в бухгалтерском учете, бухгалтера предприятий поддерживают старую систему. МСФО-это система для предприятий, которые работают в условиях развитых рыночных отношений, которых, в нашей республике очень мало. Нет разъяснений МСФО, приближенных к нашей практике.

ANNOTATION

Passing process of accounting to ISFR (international standard of financial report) depends from the condition of book keeping. In our republic up today though there is a law which makes using ISFR in book keeping as obligatory, accountants of enterprises support the old system.

ISFR-it is a system for enterprises, which work in the condition of developed market relations which is very few in our republic. There is no explanation of ISFR, close to our practice

Ключевые слова

Определение бухгалтерского учета, стандарты бухгалтерского учета на международном уровне, информационная недостаточность при стандартизированной финансовой отчетности, концепция бухгалтерского учета для трансформирования к международным системам организации учета.

Key words

Definition of accounting, book keeping standards in the international level, shortinformation under standard financial report, conception of acctoning for transforming international systems and organization of calculation.

Переход на МСФО это веление времени, ибо ни одна национальная система учета не сможет развиваться в отрыве от международной системы в условиях рынка. Глобальная стандартизация бухгалтерского учета на международном уровне имеет сторонников и противников. Объективными ее преимуществами перед национальными стандартами отдельных стран

являются: четкая экономическая логика; обобщение лучшей современной мировой практики в области учета; простота восприятия для пользователей финансовой информации во всем мире. МСФО позволяют сократить расходы компаний по подготовке своей отчетности, в частности, в условиях консолидации финансовой отчетности предприятий, работающих в разных странах, и снизить затраты по привлечению капитала. Рыночная цена капитала определяется перспективной отдачей и рисками. Бесспорно, риски характерны для деятельности компаний, однако присутствуют и такие, которые вызваны недостатком информации, отсутствием точных сведений об отдаче капиталовложений. Одной из причин информационной недостаточности является отсутствие стандартизированной финансовой отчетности, которая позволяет сохранять капитал и приумножать его. Зачастую инвесторы согласны получать более низкие доходы, зная, что обеспечение прозрачности информации снижает их риски. Совокупность данных преимуществ во многом обеспечивает стремление различных стран к использованию МСФО в национальной практике учета.

Переход на МСФО очень сложный процесс. Мы все забываем о том, что это зависит прежде всего от качества существующей системы бухгалтерского учета. К сожалению, за время независимости, мы успели полностью разрушить систему бухгалтерского учета в Республике. Кыргызские стандарты бухгалтерского учета войдут в историю становления и развития учета, контроля и анализа хозяйственной деятельности хозяйствующих субъектов Кыргызской Республики как один из самых неудачных экспериментов, которые отбросили развитие учетной системы на многие годы назад.

Внедрение МСФО будет важным событием, требующим много времени и ресурсов. Поскольку это изменения технического характера, то на первом переходе потребуются международное техническое содействие. Важно, чтобы были умные, профессиональные специалисты в правительственных структурах, которые имели бы сильную мотивацию

для перехода на новые стандарты и которые четко понимали бы позитивное влияние новых стандартов на общую экономическую ситуацию в стране. Все остальное, в том числе и вопрос технической поддержки – это вопрос времени.

В результате непродуманной экономической политики руководителей государства, экономика Кыргызстана оказалась отброшенной на многие годы назад. Усиливается социальное расслоение населения и проблема бедности, которым способствуют низкий уровень минимальных гарантий, обусловленный отставанием их от темпов роста цен на товары, тарифов, на оплату жилья и коммунальных услуг.

Снижение жизненного уровня и трудовой активности населения оказывает негативное влияние на морально-психологическое состояние людей.

Реформы, которые приводят к падению производства, увеличению безработицы, снижению уровня жизни даже ограниченной численности населения, не должны иметь права на существование.

Принципиальные изменения в общественно-экономических отношениях Кыргызстана определяют потребность в формировании, с одной стороны, адекватной концепции бухгалтерского учета для рыночной среды функционирования экономических субъектов различных организационно-правовых форм, а с другой – необходимость совершенствования на ее основе соответствующих правил ведения бухгалтерского учета и контроля за достоверностью и надежностью финансовой информации, отвечающей всем требованиям ее пользователей и обеспечивающей, прежде всего, создание благоприятного инвестиционного климата.

Новая концепция бухгалтерского учета будет еще дорабатываться, уточняться, а далее трансформироваться и сближаться шаг за шагом с международными системами организации учета и составления финансовой отчетности. Следует отметить, что переход на международный стандарт

происходит очень медленно, без должного доверия и очень малоэффективно. Это объясняется тем, что более 70 лет у нас функционировала строгая, обоснованная и испытанная временем система организации и правил ведения бухгалтерского учета. Общеизвестно, что распространение международных стандартов активно способствует глобальной интеграции различных региональных и национальных рынков, устраняет ненужные препятствия на пути свободного потока товаров и капитала.

Международные стандарты бухгалтерского учета не отменяют существующую систему учета и отчетности. В настоящее время подавляющее большинство стран не имеет собственные правила бухгалтерского учета (например, директивы ЕС), другие – существенно приближены к международным правилам. Так согласно данным обследования, проведенного в 2011 году Международным комитетом по разработке стандартов учета, 68 из 79 обследованных стран используют МСФО или разработанные на их основе национальные стандарты. Только 15 стран мира, включая Албанию, Бангладеш, Барбадос, Ямайку, Кению, Судан, Свазиленд, Таиланд, Замбию, Зимбабве непосредственно применяют международные стандарты как национальные, изменив некоторые их аспекты в соответствии с особенностями функционирования своих государств. Разработка истинно национальных стандартов является для многих государств весьма обременительным делом в финансовом отношении, а также интеллектуальноемким и трудоемким продуктом. Названные государства – со слаборазвитой экономикой, постоянно ожидающие приток инвестиций – приняли полностью на вооружение международные стандарты как национальные, естественно в ожидании капиталов. А вот общепринятые принципы бухгалтерского учета США, методология которой адекватна рыночной системе, имеет более 300 расхождений с Международными стандартами финансовой отчетности. Еще 10 стран, кроме США, – Австрия, Россия, Франция, Бельгия,

Германия, Япония, Великобритания – имеют свои национальные стандарты разработанные самостоятельно.

Исходя из вышеизложенного, отметим, что страны с развитой рыночной экономикой не торопятся существенно изменять свои национальные стандарты на международные стандарты бухгалтерской отчетности; в организации бухгалтерского учета они руководствуются собственными правилами; их экономика не так значительно зависит от инвестиций других иностранных государств; их политическая система во всех отношениях достаточно устойчива. Затруднительные экономические обстоятельства вынуждают Кыргызстан обратиться в ускоренном темпе к переходу ведения бухгалтерского учета на принципах международных стандартов. При этом до настоящего времени в Кыргызстане не имеется в полном объеме выверенной учетной и финансовой терминологии; не однозначно трактуются, и воспринимаются практиками такие новые понятия МСФО, как «справедливая стоимость», «доходность» акций, капитала, «финансовые инструменты» и т.д.

Однако это не должно препятствовать сближению Кыргызской системы бухгалтерского учета и МСФО. Например, Кыргызстан испытывает неотвратимую необходимость в привлечении иностранных инвесторов для укрепления государства, активно интегрирующего с международной системой хозяйствования, которые, естественно, интересуются финансовой устойчивостью организации, испытывающих потребность в инвестициях, на предмет целесообразности их предоставления и оценки эффективности использования заемных средств.

В настоящее время в республике до сих пор отсутствует «критическая масса» бухгалтеров, владеющих международными стандартами, следовательно, опять же руководителям необходимо серьезно отнестись к их обучению и обеспечению специальной литературой по организации современных систем учета и отчетности. В силу значительных различий между системами учета, «новая» система

учета трудно понимаема бухгалтерами, проработавшими много лет по «старой» системе. Именно им сложно изменить мышление и отношение к бухгалтерскому учету, понять принципы МСФО и осознать, что их применение влечет за собой разделение финансового и налогового учетов.

На практике, зачастую, бухгалтера продолжают поддерживать старую систему, но при этом для целей составления финансовой отчетности по МСФО применяют переводную таблицу, которая не в полной мере отражает сущность финансового состояния субъекта. Существует проблема ведения учета в небольших компаниях с численностью работающих от 2 до 5 человек. В этом случае ведение учета в соответствии с МСФО очень накладно. Данная проблема ведения учета на малых предприятиях не только проблема нашего государства, эта проблема присутствует, в том или ином виде, почти во всех странах.

Проблема состоит в том, что прежде чем перейти на МСФО на средних и крупных фирмах, АО и компаниях в сфере производства необходимо провести конверсию бухгалтерской отчетности. В основном эту работу выполняют ведущими аудиторскими фирмами, численность, которых у нас в республике незначительна. Немаловажной проблемой развития системы бухгалтерского учета в республике является и то, что сама гармонизация учета должна происходить во взаимопонимании между фискальными органами (т.е. налоговой службой и статистическими управлениями).

Главной проблемой перехода хозяйствующих субъектов КР на МСФО, по нашему мнению, является несовместимость международных стандартов с нашими традициями, с нашей психологией и существующей практикой ведения учета:

- во-первых, в них отсутствуют привычные для нашего восприятия и психологии, а главное для классической бухгалтерии Плана счетов;
- во-вторых, в бухгалтерских записях, нет четко сформулированной и ясной хозяйственной операций;

- в-третьих, форм первичных бухгалтерских документов и учетных регистров;

- в-четвертых отсутствует увязка между синтетическим и аналитическим учетом и отчетностью;

- в-пятых, основным элементом метода бухгалтерского учета в условиях международного стандарта становится отчетность, ибо МСФО представляют собой стандарты именно отчетности – заключительного этапа бухгалтерской работы.

Хотим мы этого или нет, ни одна организация Кыргызстана не сможет вести бухгалтерский учет и составлять бухгалтерскую отчетность, основываясь только на МСФО. Нужна огромная подготовительная работа. Все заинтересованные организации должны быть привлечены на эту работу: ассоциация бухгалтеров, соответствующий отдел Министерства экономики и финансов, Государственная комиссия, которая планирует и регламентирует бухгалтерский учет, общественные организации, и, главное, специалисты по бухгалтерскому учету.

Переход на МСФО требует выполнение оценки активов и обязательств по так называемой «справедливой стоимости». На практике это приведет к тому, что стоимость, предположим, основных средств возрастет во много раз по сравнению с их стоимостью, оцененной по действующим правилам. Это приведет практически к искусственному удорожанию себестоимости через рост доли амортизации, далее вырастут тарифы, цены, увеличится заработная плата. От этого, прежде всего, страдает в конечном итоге государственный бюджет.

При переходе на МСФО хозяйствующие субъекты столкнутся с перестройкой психологии специалистов, так как, существенны различия в терминологических системах бухгалтерских понятий. Как известно, комитет по международным стандартам финансовой отчетности не разрешает стране, которая приняла решение использовать МСФО, не только править изначальный текст, но и комментировать положения

МСФО. это означает, что государство, принявшее для себя обязательство по МСФО, должно обязать все экономические субъекты работать с оригиналом МСФО, изданным на английском языке.

В случае возникновения недоразумений или неясностей организацией страны самостоятельно или через профессиональные организации должны получать соответствующие разъяснения. В МСФО (англоязычной) достаточно много терминов, для которых нет взаимного соответствия. При переходе МСФО возникает проблема обозначения тех англоязычных терминов, которым нет точного русскоязычного (кыргызского) эквивалента. Надо использовать либо новую систему терминов, либо принять в лексику англоязычные термины. Следует отметить очень важный факт, особенно для тех, кто живет иллюзией по поводу перехода на МСФО. В настоящее время механизма получения разъяснений нет, когда возникают недоразумения или неясности в условиях работы с оригиналом МСФО, не существует, а стоимость консалтинговых услуг иностранных специалистов довольно высока, а создание требует дополнительных затрат, причем немалых.

МСФО – это система для субъектов, работающих в условиях развитых рыночных отношений, а в кыргызской практике пока отсутствуют такие субъекты. Для наших предприятий типичны хозяйственные операции, регистрация и регулирования которых недостаточно разработаны в МСФО.

Еще одна проблема – отсутствие квалифицированных специалистов, которые могут понимать и применять МСФО. Экономическим субъектам, переходящим на МСФО, понадобятся на это значительные средства. Также требуются затраты, связанные с приобретением новых программных продуктов, проведением переоценки и т.п.

Опыт стран, которые применяют МСФО показывает, что отчетность, составленная при этой системе содержит искаженную информацию о рентабельности вложенного собственного и заемного

капитала, вследствие этого практически невозможно выявить действительное финансовое состояние экономических субъектов, ибо подчиняя формирование бухгалтерской информации специфическим требованиям налогового законодательства, составляется односторонне ориентированная финансовая отчетность. Какие бы решения в отношении применения МСФО ни принимались, экономические субъекты вынуждены постоянно оглядываться на налоговые органы, вести учет и составлять финансовую отчетность по той методике, которая приемлема или привычна для налогового ведомства.

Хочется еще раз подчеркнуть, что реформирование кыргызской системы бухгалтерского учета и составление финансовой отчетности осуществляется не ради сближения правил и приемов составления бухгалтерской отчетности, а скорее для получения сопоставимых информационно-аналитических данных этой отчетности, позволяющих всем ее пользователям создать одинаковые информационные условия для поиска внутренних и внешних факторов повышения эффективности хозяйствования.

Список использованной литературы:

1. «О бухгалтерском учете». Закон Кыргызской Республики от 29 апреля 2002 года №76.
2. «О Международных стандартах аудита в Кыргызской Республике» Постановление Правительства КР от 22 апреля 2003 года № 235.
3. Сейдахметова Ф., Сейдахметова З., Сейдахметов Г. Международные стандарты финансовой отчетности (общий обзор и разъяснения) под общей редакцией Ф.С. Сейдахметовой, Алматы, «Издательство ЛЕМ», 2003 г.с. 6-7.

Рецензент: д.э.н., проф. А.А. Арзыбаев.

«ПРОВАЛИВШИЕСЯ» ГОСУДАРСТВА: КТО ОНИ?

А.Ж. Жолонбаева,
Кыргызско-Российский
Славянский Университет им. Б. Ельцина,
г. Бишкек, Кыргызская Республика.

Аннотация

В статье рассматривается обретающее всё большую популярность понятие «провалившихся» государств, которое анализируется вкупе с уже известными терминами «провалы» рынка и «провалы» государства.

Ключевые слова

«провалы» рынка, «провалы» государства, «провалившиеся» государства, индекс недееспособности государств.

Abstract

This article discusses becoming increasingly popular concept of failed states, which is analyzed in conjunction with the already known terms market failures and state failures.

Key words

market failures, state failures, failed states, Failed States Index.

На примере западных и некоторых азиатских стран рыночная экономика продемонстрировала свои безусловные преимущества. Она наиболее близка людям, учитывает личные интересы и способствует реализации творческого потенциала. Рыночная экономика способствует эффективному распределению ресурсов в максимальном приближении их к общественным потребностям. Она диктует применение наиболее эффективных методов использования ресурсов и создаёт условия для разработки и внедрения новых, более эффективных технологий.

Однако и представление, что идеальной следует считать экономику, которая регулируется лишь «невидимой рукой» Адама Смита, не подтвердилось ни практикой, ни научными разработками. Разумеется, в природе не существует «совершенных» рынков, вследствие чего и приходится прибегать к мерам внешнегорегулирования. Дело в том, что регулирование экономики государством и другими общественно-

политическими институтами выступает органической предпосылкой самой возможности устойчивых экономических, в том числе рыночных отношений. «Есть мало оснований считать, что рынок мог бы функционировать в ситуации, предполагающей негосударственную экономику».[1]

Государственные интересы и сам фактор государства непременно присутствуют в функционировании рыночной экономики на всех этапах ее существования и развития в более или менее зрелом виде. Это с очевидностью демонстрирует вся современная практика как высокоразвитых, так и развивающихся стран. В научных публикациях приводятся весомые аргументы, обосновывающие важность государственного регулирования для успешного функционирования рыночных хозяйственных систем.[2]

При обосновании причин вмешательства государства в экономику мировая наука чаще всего использует теорию «провалов» (или фиаско) рынка. То есть, признавая неоспоримые преимущества свободной рыночной экономики перед экономикой командной, экономическая теория в то же время подчеркивает, что и рыночная система не справляется с решением целого ряда вопросов или решает их недостаточно эффективно. Способность нерегулируемого рынка обеспечивать общее равновесие и высокую эффективность производства все же весьма ограничена. Даже развитой рыночной экономике присущи и общее неравновесие, и неэффективность. Такие ситуации в теории и носят название "рыночных провалов".

В самом общем виде можно выделить 4 вида «провалов рынка». Это – общественные блага, отрицательные внешние эффекты, рыночная (монопольная или близкая к ней) власть и асимметрично распределенная информация. Именно этими «провалами рынка» зачастую оправдывается вмешательство государства в экономику и на их основе определяют минимально и максимально возможные границы такой интервенции.

В XX веке утвердилось положение о том, что если рынок даёт сбой, то государство непременно может всё поправить, то, что оно может сделать хуже, то есть само «провалиться» в расчёт не принималось.

Под «провалами» государства понимают такие ситуации, при которых государственное вмешательство в экономику не обеспечивает эффективного размещения и распределения ресурсов. Это те области деятельности, вмешательство государства в которые ведёт к искажению механизма ценообразования, снижению экономической эффективности.

Традиционно к «провалам» государства относят:

1. Ограниченность необходимой для принятия решений информации (правительственные решения часто могут приниматься при отсутствии надёжной статистики, также наличие лоббирования, мощных групп, бюрократии приводит к значительному искажению необходимой информации аналогично существованию асимметричной информации на рынке).

2. Неспособность государства полностью контролировать реакцию контрагентов на его действия. Государственный сектор является лишь одной из составных частей современного рыночного хозяйства. Следовательно, конечные результаты начинаний, которые предпринимает государство, зависят не только от него самого.

3. Завышение объема производства общественных благ и связанная с этим растрата ресурсов. Это может проявиться, например, в безудержных тратах дефицитных бюджетных средств (в условиях кризиса и нарастающего дефицита бюджета) на амбициозные проекты по украшению столиц и чиновничьих кабинетов и т. д.

4. Несовершенство политического процесса, находящего выражение в лоббизме, логроллинге, бюрократии, поиске политической ренты. Бюрократы, участвуя в политическом процессе, стремятся провести такие решения, чтобы гарантировать себе получение экономической ренты за счет общества.

5. Ограниченность контроля над государственным аппаратом. Известный экономист Ф.Хайек, говорил, что «всемогущее демократическое правительство именно вследствие неограниченности своей власти становится игрушкой в руках организованных интересов, ибо должно угождать им, чтобы обеспечить себе большинство». Традиционная теория отрицает возможность использования государственного аппарата для реализации частных интересов за счёт общественных. Однако на деле оказывается, что чиновник в своей деятельности на первый план выдвигает собственные, а не общественные интересы, продвигая такие решения, которые максимизируют значение функции полезности чаще для него, реже для общества.

6. Чрезмерный рост расходов на содержание чиновничьего аппарата.

Фредерик Бастиа, известный французский публицист-экономист, как нельзя точно охарактеризовал «провалы государства» ещё в 40-х годах XIX века: «государство быстро соображает, какую выгоду оно может извлечь из возложенной на него обществом роли. Оно станет господином, распорядителем судеб всех и каждого; оно будет много брать, но зато ему и самому много останется; оно умножит число своих агентов, расширит область своих прав и преимуществ, и дело кончится тем, что оно дорастет до подавляющих размеров». Считается, что чем шире государство, тем хуже. Это можно объяснить несколькими доводами:

- рост государства неизменно сопровождается ростом налогов, а следовательно и чистых потерь общества;
- всякой деятельности, в том числе и государственной, свойственна убывающая предельная производительность (снижение прироста отдачи на каждую последующую единицу используемого ресурса). В отличие от фирмы, которой нарастающая убыточность не позволит войти в зону отрицательных приростов производительности, госсектор ничто в этом плане не сдерживает. О нем же не судят по прибылям и убыткам.

- так как госсектор не связан с прибылями и убытками, то он плохо способен к инновациям. Чем больше его доля в экономике страны, тем уже поле частного сектора, где только и могут иметь место сильные стимулы инновационного поведения.
- по мере своего разрастания государство все более и более втягивается в процесс перераспределения и регулирования экономики. Следовательно, все больше и больше ресурсов оказываются выведенными из созидания и вовлеченными преимущественно в непроизводительное использование.

Эффект от расширения государства, если идти от состояния полной анархии (ноль государства), описывается параболой. Вначале рост доли государства в ВВП содействует ускорению экономического роста. До тех пор, пока государство “нагружает” себя своими основными функциями (национальная безопасность и общественный порядок, образование, основная инфраструктура, защита окружающей среды) в разумных объемах, мы находимся на восходящей ветви этой параболы.

Было определено, что вершина параболы, или пороговое значение для стран ОЭСР, достигается при 9–14% ВВП. Именно такова у них доля госрасходов на названные функции относительно ВВП (для сравнения в Кыргызской Республике этот показатель за 2010 год составляет 27,1%). Далее переходим на нисходящую ветвь, где продвижение сокращает потенциал экономического роста. Тут уже рост государства — это его провал.

В последнее время с «провалами» государства часто стало использоваться понятие «провалившихся» государств (failedstates). Этот термин появился недавно, но уже активно используется не только экономистами и политологами, но и средствами массовой информации.

«Провалы» государства и «провалившиеся» государства, несмотря на созвучие терминов, не совсем одно и то же. Первые чаще рассматриваются в контексте устоявшихся рыночных экономик и демократий и возникают,

когда государство создает неэффективности, поскольку прежде всего ему не следовало вмешиваться, или тогда, когда оно могло решить данную проблему или ряд проблем более эффективно, то есть создавая большие чистые выгоды.

В то же время «провалившееся» государство — это иное качество государства (хотя и «провалов» у него немерено). В этом ином качестве государство становится весьма несостоятельным в деле выполнения базовых государственных функций и, более того, вполне может стать организацией, активно препятствующей их выполнению.

Такие организации нередко обозначаются как “хищнические государства” (predatorystates) и часто ассоциируются с клептократией. Американский экономист Дуглас Норт — один из лидеров современного институционального анализа в экономической теории — определяет хищнические государства как «агентства группы или класса: его функция — извлекать доход из остального населения в интересах этой группы или класса».

Параметры «провалившегося» государства были разработаны Фондом за мир (ФЗМ) и характеризуют “провалившееся государство”. ФЗМ основан в 1957 г. банкиром Рандольфом Комптоном. Это независимая образовательная, исследовательская и правозащитная организация, базирующаяся в Вашингтоне. С 1996 г. организация специализируется преимущественно на снижении вероятности конфликтов, исходящих от слабых и «проваливающихся» государств.

Параметры оценки, используемые ФЗМ, делятся на 3 группы:

I. Социальные показатели:

1. Уровень демографического давления.
2. Уровень миграции беженцев и/или перемещенных лиц.
3. Наличие недовольных и мстительно настроенных групп
4. Устойчивая и перманентная эмиграции из страны.

В первом случае имеются в виду типичное для ряда развивающихся стран перенаселение и связанный с ним комплекс проблем.

Последний же параметр содержит три компоненты: “утечка мозгов” профессионалов, интеллектуалов и политических диссидентов из-за страха преследований или репрессий; добровольная эмиграция “среднего класса”, в особенности экономически продуктивных сегментов населения (предпринимателей, бизнесменов, ремесленников и торговцев); рост изгнанных сообществ

II. Экономические показатели:

5. Неравномерность экономического развития.

6. Уровень экономической нестабильности.

Первый из них включает неравенство (в образовании, занятости или экономическом статусе) или бедность, базирующиеся на групповой принадлежности. Кроме того, сюда же относится бытовой национализм, основанный на реальном или воображаемом неравенстве групп

III. Политические показатели:

7. Уровень делегитимизации и криминализации государственных структур.

8. Наличие и качество общественных услуг.

9. Уровень нарушений прав человека.

10. Уровень влияния аппарата государственной безопасности в качестве «государства в государстве».

11. Фракционализация элит.

12. Степень вмешательства других государств или внешних политических субъектов.

В первом показателе из этой группы содержатся следующие компоненты: массовая и эндемическая коррупция или стяжательство правящих элит; сопротивление правящих элит прозрачности, отчетности и политическому представительству; широко распространенная утрата

массового доверия государственным институтам и политическим процессам; рост связанных с правящими элитами преступных синдикатов.

Под фракционализацией элит имеется в виду фрагментация ее, а также государственных институтов по линии отдельных групп. Сюда же относится использование правящей элитой националистической риторики, включая ирредентизм. По другому этот показатель можно назвать уровнем влияния групповых и/или клановых элит.

Рейтинг «провалившихся» государств составляется ежегодно, начиная с 2005 года. Если в первый раз оценивалось 75 стран, то в 2011 — уже 117. При его составлении экспертами в течение года анализируются государства с помощью приведённых 12 критериев. Для общей оценки состояния страны эксперты подвергают анализу способность пяти ключевых государственных институтов — политического руководства, армии, полиции, судебной системы и гражданских служб — обеспечить безопасность государства и его граждан. В течение года анализируются многочисленные информационные материалы, размещенные в открытых источниках и подсчитывается количество негативных и позитивных оценок по всем индикаторам. Затем эксперты анализируют всю совокупность информации для каждой страны и рассчитывают итоговый Индекс по шкале от 0 (наивысшая степень стабильности — максимально низкие риски и угрозы) до 10 (наименьшая степень стабильности — максимально высокие риски и угрозы) с использованием десятых долей. Общий результат — сумма всех индикаторов (максимальная — 120 баллов) становится определяющей при составлении рейтинга. Таким образом, крайне нестабильное государство теоретически могло набрать все 120 баллов, однако до этого пока не дошло — занявшая верхнюю строчку в этом сомнительном первенстве Сомали обеспечила себе «лидерство» со 113,4 баллами.

Все государства в рейтинге разбиты на четыре цветовые группы: 1) красный цвет — критический уровень рисков; 2) оранжевый — опасный

уровень рисков; 3) желтый — стабильные государства; 4) зеленый — самые стабильные государства.

Наименее дееспособным государством в мире, по мнению составителей рейтинга, является Сомали. Этой стране уже четвертый год подряд достается «почетное» первое место. Сомали — государство в Северо-Восточной Африке, существующее в настоящее время только на бумаге — так называемая «страна без правительства» (согласно определению ООН), которая уже долгое время находится в состоянии гуманитарной катастрофы. В первую пятерку рейтинга самых недееспособных, кроме Сомали, вошли такие традиционно неблагополучные африканские государства, как Чад, Судан, Демократическая Республика Конго, Гаити. Во всех этих странах правят крошечные элиты, на их территориях идут боевые действия (за исключением Гаити), экономическая ситуация близка к катастрофической, а население живет в крайней нищете. Кроме того, в группу из 35 самых «провалившихся» государств входят, в частности, такие страны, как оккупированные вооруженными силами антитеррористической коалиции Афганистан (6-место) и Ирак (9-место), обладающие ядерным оружием Пакистан (12-место) и Северная Корея (22-место). Замыкает перечень нестабильных стран Иран (35-место).

Также в эту группу входит наша страна как единственное «провалившееся» государство на территории бывшего СССР. Кыргызская Республика на 31-месте. Стоит отметить, что в 2005 году мы стартовали с 65-позиции, стабильно до 2009 года мы были на 42-месте, в 2010 — на 45.

Группа с умеренным уровнем нестабильности насчитывает 88 государств. Россия находится в этой группе — на 82-месте, улучшив свои позиции по сравнению с предыдущим годом на два пункта. Соседи России по рейтингу — Алжир (81-место) и Беларусь (83). Бывшие советские республики, кроме Кыргызстана и Беларуси, занимают следующие места в рейтинге: Таджикистан (39-место), Узбекистан (40), Грузия (47),

Азербайджан (63), Молдова (66-самое нестабильное государство Европы), Туркменистан (75), Армения (101), Казахстан (107), Украина (110). Наиболее значительное изменение позиции в рейтинге показала Грузия – эта страна с прошлогоднего 37 места переместилась на 47.

Так что такое «провалившееся» государство? Данный термин служит для обозначения как государств, находящихся в нестабильном, или «пограничном», состоянии, то есть балансирующих на грани экономического и политического кризиса, так и государств, продолжительное время пребывающих в состоянии деградации. Для того чтобы сделать определение более точным, можно выделить следующие ключевые признаки «провалившегося» государства:

- Потеря физического контроля над своей территорией, либо государственной монополии на законное использование физической силы на своей территории.
- Неспособность легитимной государственной власти обеспечить процесс принятия коллективных решений.
- Неспособность легитимной государственной власти обеспечить элементарные общественные услуги.
- Неспособность взаимодействовать с другими государствами в качестве полноправного члена международного сообщества.

Обидно осознавать, что Кыргызстан находится в одной группе с африканскими странами как Сомали и Чад, однако, если взглянуть на вышеперечисленные признаки «провалившегося» государства всё становится ясно. Но впереди новый день и надежда на новое руководство страны не покидает наши сердца. Пожелаем им успеха и мудрости!

Список использованной литературы:

1. Атkinson Э.Б., Стиглиц Дж.Э. Лекции по экономической теории государственного сектора: Учебник / Пер. с англ. по ред. Л.Л.Любимова. М.: Аспект Пресс, 1995.

2. Кушлин В.И. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник. Издание 2-е, перераб. и доп. М.: Изд-во РАГС, 2005
3. <http://www.foreignpolicy.com/failedstates> - Официальный сайт влиятельного американского журнала Foreign Policy.

Рецензент: д.э.н., проф. Л.Т. Гиляровская.

ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Кадыров Т.А.

Кара-Кульский технологический институт Кыргызского
Государственного технического университета им. И. Раззакова,
г. Кара – Куль, Кыргызская Республика.

Аннотация

В данной статье рассмотрены основные цели инвестиционной политики, которая является составной частью экономической политики является система управления инвестицией, направленная на достижение определенных стратегических и тактических целей государства, совокупность методологических принципов, форм организации и методов эффективного использования инвестиций. Отмечено, что она реализуется на основе принятия системы государственных мероприятий, разработанных на определенный период времени, по привлечению инвестиций и их эффективному использованию для выполнения государством своих функций. Для ее осуществления применяется совокупность финансовых инструментов и институтов, наделенных соответствующими законодательными полномочиями по формированию и использованию финансовых ресурсов и регулированию денежных потоков. Как составная часть экономической политики, инвестиционная политика должна быть направлена на обеспечение экономического роста и значимости государства в международном сообществе.

Ключевые слова

Государственные инвестиции, стимулирующие долевыe гранты, доли внешних расходов, глобализация финансов, гранты, финансовые инструменты, среднесрочный прогноз бюджета.

КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН ИНВЕСТИЦИЯЛЫК САЯСАТЫНЫН ЗАМАНБАП БАЗАР МАМИЛЕСИНИН ШАРТЫНДА ТҮЗҮЛҮШҮ

Инвестициялык саясаттын негизги максаты болуп, экономикалык саясаттын түзүүчү бөлүмү болгон башкаруу инвестиция системасы саналат. Ал мамлекеттин максатында аныкталган стратегиялык жана тактикалык, методологиялык принциптердин жыйындысынын уюштуруу формаларынын жана инвестицияларды эффективдүү колдонуу багытындагы жетишкендиктери. Ал аныкталган убакыт ичинде иштелип чыккан инвестицияларды тартуу боюнча жана аларды мамлекет өзүнүн функциясын аткаруу үчүн эффективдүү колдонууда мамлекеттик иш-чаралар системасын кабыл алуусунун негизинде ишке ашырылат. Аны аткаруу үчүн каржы аспаптарынын жана институттарынын жыйындысы колдонулат, алар туура келген мыйзам укуктарын калыптандыруу боюнча жана каржы ресурстарын колдонууда, акча каражаттарынын агымдарын жөнгө салууда белгиленет. Инвестициялык саясат экономикалык саясаттын түзүүчү бөлүмү болгондуктан, экономиканын өнүгүүсүн жана эл аралык уюмунда мамлекеттин өзгөчөлүгүн камсыздандыруу үчүн багытталышы керек.

Негизги сөздөр

Мамлекеттик инвестициялар, үлүш гранттарын стимулдаштыруу, тышкы чыгашалардын үлүшү, каржыны глобалдаштыруу, гранттар, каржы аспаптары, бюджетти кыска мөөнөт ичинде божомолдоо.

THE FORM OF INVESTMENTAL POLICY OF KYRGYZ REPUBLIC IN CONDINIONS OF MODERN MARKETS ATTITUDE

The principal aim of investment policy, which is a component part of an economic policy is the control system of investment directed on achievement by certain strategic and tactical aim of the state, a combination of methodical principles, the forms of the organizations and the methods of an effective using of investments. It is realized by the basis of the reception of the systems states actions, work out for the certain period of time by attraction of investments and their effective using for carrying out by the state of the functions. For its practice is applied a suitable of the financial instruments and institutions, had allocated with corresponding legislative powers on formation and using of the financial resources and the regulation of the monetary streams. As a component part of an economic policy, the investment policy should be directed on security of the economical growth and the importance of the state in the international community.

Key words

Public investment, the shares grants, the foreign expenses, the globalization of finances, grants, the financial instruments, the prognosis of the budget.

С обретением независимости Кыргызстан взял курс на построение демократического государства с социально ориентированной рыночной экономикой. Сложность переходного этапа усугублялась разрывом многосторонних хозяйственных связей, ликвидацией института централизованных субвенций и соответствующим сокращением объемов внешней торговли и производства. Все это негативно сказалось на процессах инвестиционной деятельности в республике.

Спад инвестиционной активности коснулся практически всех отраслей экономики, как следствие неплатежеспособности предприятий, резкого удорожания инвестиционных ресурсов, строительных услуг и других факторов, влияющих на макроэкономическую ситуацию в республике. В наибольшей степени спад инвестиционной активности был вызван резким уменьшением объемов государственного финансирования в связи с ресурсными ограничениями бюджета. Отсутствие своевременной и адекватной рыночным изменениям переоценки основных фондов и

индексации оборотных средств предприятий при либерализации цен привело к значительному обесцениванию инвестиционных ресурсов и прежде всего амортизационных накоплений.

В условиях ограниченности внутренних финансовых ресурсов, обвального роста дефицита бюджета и платежного баланса, а также отсутствия развитой банковской и финансово-посреднической систем Кыргызстан предпринял ряд экстренных мер по скорейшему выходу из кризиса за счет привлечения внешней экономической помощи. Главная трудность экономических преобразований заключалась в отсутствии реальных возможностей для быстрого накопления внутреннего ресурсного потенциала и крайней недостаточности банковского и предпринимательского капитала для восполнения создавшегося дефицита финансовых средств. С распадом советской системы Кыргызстан оказался практически «один на один» перед необходимостью самостоятельного и срочного решения целого комплекса образовавшихся проблем по экономическому и социальному переустройству страны. Из-за отсутствия собственных достаточных накоплений для проведения быстрых и масштабных преобразований (в связи со стагнацией большинства промышленных и других предприятий) республика остро нуждается в поступлении внешнего капитала и передовых технологий! При этом привлечение иностранных инвестиций в экономику республики осуществляется в условиях острой конкуренции на рынке капитала. Для успеха в этой борьбе необходимо принять дополнительные меры по улучшению инвестиционного климата и созданию образа открытой для иностранного капитала страны.

Стимулирование отечественных и иностранных инвестиций позволит повысить объем капитальных вложений в экономику республики, так как низкая инвестиционная активность ухудшает перспективу ее конкурентоспособности и отрицательно отражается на сроках проведения экономических и социальных реформ. В связи с этим одной из важнейших задач является организация эффективной работы по привлечению,

координации и управлению внешней помощью. Привлечение иностранных инвестиций в экономику республики способствует решению следующих основных проблем ее социально-экономического развития:

- освоение невостребованного научно-технического потенциала, продвижение кыргызских товаров и технологий на внешний рынок;
- содействие в расширении и диверсификации экспортного потенциала и развитии импортозамещающих производств в отдельных отраслях;
- содействие притоку капитала в трудоизбыточные регионы и районы с богатыми природными ресурсами в целях ускорения их освоения и развития;
- создание новых рабочих мест и освоение передовых форм организации производства, освоение опыта цивилизованных отношений в сфере предпринимательства;
- содействие развитию производственной и социальной инфраструктуры, особенно в депрессивных районах.

Государственное инвестирование остается одним из самых серьезных факторов, поддерживающих экономическое развитие республики в целом и отдельных ее регионов. Существует ряд экономических сфер, где использование частных прямых инвестиций либо ограничено, либо невозможно ввиду их некоммерческой специфики. Задача государства по поддержанию и развитию таких отраслей, по созданию надежной и современной экономической инфраструктуры и благоприятной среды для развития решается при помощи Программы государственных инвестиций (ПГИ).

Государственные инвестиции являются важным элементом общей программы государственных расходов. Бюджет развития составляет около 20 % общих государственных расходов. В последние годы государственные инвестиции в основном финансировали за счет международных доноров. Некоторые из них (например, проекты капиталовложений, финансируемые за счет грантов) находятся за пределами бюджета, что подрывает роль бюджета в распределении ресурсов приоритетным областям и программам. Хотя

интегрирование этих расходов в структуру бюджета займёт определённое время, среднесрочный прогноз бюджета (СПБ) на 2010-2012гг. оценочно включает капиталовложения за счёт грантов. В период 2010-2012гг. предполагается включение в годовой бюджет всего внешнего финансирования проектов.

На текущем этапе ПГИ совпадает по временному охвату с Национальной стратегией сокращения бедности, что требует от ПГИ особого внимания к инвестиционным проектам, способствующим сокращению бедности. Общий объем расходов по инвестиционным проектам ПГИ за 2010 г., при годовом плановом показателе 4276,3 млн. сом., составил 4203,8 млн. сом. (табл. 1), в том числе внешнее финансирование инвестиционных проектов без грантов - 3568,4 млн. сом., или 99,3 % годового плана, предусмотренного в сумме 3541,7 млн. сом.

Таблица 1. Выплаты в рамках ПГИ по секторам за 2005-2011 гг.

Секторальные группы	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
	факт	факт	факт	факт	факт	факт	план
Транспорт, связь, энергетика	3429	3466,7	1941,1	1837	1124,	1428,8	1289
в % к ВВП	7,0	5,3	2,63	2,44	1,35	1,52	1,12
Сельское и водное хозяйство	327,9	597,4	634,7	1080,	1083,	1271,0	1640
в % к ВВП	0,7	0,9	0,86	1,44	1,30	1,35	1,43
Социальный сектор	374,8	278,5	246,7	488,6	796,5	667,8	831,2
в % к ВВП	0,8	0,4	0,33	0,65	0,95	0,71	0,72
Финансовый сектор	285,6	227,3	393,8	403,9	248,6	501,0	709,3
в % к ВВП	0,6	0,3	0,53	0,54	0,30	0,53	0,62
Промышленность	66,0	132,5	337,3	200,3	47,62	88,3	0,0
в % к ВВП	0,1	0,2	0,46	0,27	0,06	0,09	0,0
Государственное управление	14,6	55,4	118,7	129,1	66,7	74,7	177,4
в % к ВВП	-	0,1	0,16	0,17	0,08	0,08	0,10
Итого	4498	4757,9	3672,3	4139	3366,	4203,8	5249
в % к ВВП	9,2	7,3	4,97	5,5	4,04	4,47	4,56

В части внутреннего финансирования инвестиционных проектов исполнение составило 255,8 млн. сом., или 93,7 % годового плана (268.8 млн. сом.). Общий объем расходов ПГИ, без учета грантов в 2010 г., составил

3848,8 млн. сом., или 2,2 % к ВВП, и по сравнению с 2009 г. увеличился на 0,82 процентных пункта к ВВП.

Общий объем расходов по инвестиционным проектам в 2008-2010 гг. составил 3630,1 и 3366,6 млн. сом., в том числе внешнее финансирование инвестиционных проектов без грантов - 96,9 и 99,2 % от годового планового показателя. Внутреннее софинансирование соответственно за 2008, 2009 и 2010 гг. составило 465,3 млн. сом., или 98,4%; 261,7 млн. сом., или 98,8 %; 255,8 млн. сом., или 93,7 % от годового уточненного планового показателя.

Основная доля внешних расходов пришлась на сектор транспорта, сельского и водного хозяйства (табл. 2). Это связано с реализацией таких крупных проектов, как реабилитация автодороги Бишкек – Ош, строительные работ по программе «Питьевая вода» и реабилитация ирригационных систем и плотин республики.

Таблица 2 Структура ПГИ в 2004-2010 гг., %

Секторальные группы	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Транспорт, связь, энергетика	76,2	72,8	52,9	44,4	33,4	34,0	24,6
Сельское и водное хозяйство	7,3	12,6	17,3	26,1	32,2	30,2	31,4
Социальный сектор	8,3	5,8	6,7	11,8	23,5	15,9	15,8
Финансовый сектор	6,4	4,8	10,7	9,8	7,4	11,8	13,6
Промышленность	1,5	2,8	9,2	4,8	1,5	2,0	0,0
Государственное управление	0,3	1,2	3,2	3,1	1,9	1,8	2,2
Итого	100	100	100	100	100	100	100

В 2010 г. за счет стимулирующих (долевых) грантов (СДГ) профинансированы 235 проектов по всей республике на сумму 81,9 млн. сом. На реализацию этих проектов на местах мобилизовано 128,9 млн. сом. из средств местных бюджетов, проектов международных организаций, спонсорских средств и вложений населения ашарным методом. Большая часть СДГ направлена на ремонт и строительство школ (46,6 млн. сом., или 56,9 % от общего объема финансирования). На строительство и ремонт вузов в регионы выделено 2,4 млн. сом. (2,9 %), реабилитацию объектов культуры (ДК, библиотеки, спортивные комплексы и т.д.) – 9,7 млн. сом., или 11,9 % от общего объема финансирования, на софинансирование 18

проектов здравоохранения – 5,6 млн. сом. (6,8 %), ремонт дорог местного значения – 2,7 тыс. сом. (3,3 %), реабилитацию четырех ирригационных сооружений - 1,8 млн. сом. (2,2 %), детских садов – 3,4 млн. сом., или 4,2 % от общего объема финансирования. На ремонт водопроводных/дренажных сетей -2,8 млн. сом. (3,4 %), установку телефонной связи в регионах – 2,7 млн. сом. (3,3%), ремонт и строительство бань – 2,0 млн. сом. (2,4 %), на реализацию проектов прокладки линий электропередачи – 764 тыс. сом. Кроме того, выделено 1,5 млн. сом. (1,8 %) на ремонт и строительство прочих объектов общественной инфраструктуры.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью реализованы 126 проектов на сумму 28,6 млн. сом.

В среднесрочной перспективе планируется снижение удельного веса ПГИ в общей структуре инвестиционных расходов бюджета, что обусловлено сокращением внешнего финансирования проектов ПГИ.

Соответствующее увеличение доли капитальных расходов за счет внутренних расходов с 21,2 % в 2010 г. до 40,2 % к 2010 г. будет сопровождаться совершенствованием механизма программного финансирования проектов, направленных на сокращение бедности, которые начали практиковаться с 2008 г. в рамках механизма стимулирующих (долевых) грантов, а также, начиная с 2010 г., посредством формирования централизованных ресурсов для сокращения бедности.

В Джалалабадской области, по состоянию на 01.12.2010 г., из республиканского бюджета за счет СДГ профинансированы 52 проекта на сумму 24,9 млн. сом.

На софинансирование этих проектов на местах мобилизуется 67,4 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершена реализация 26 проектов на сумму 7,7 млн. сом.

Ошской области из республиканского бюджета за счет СДГ выделено 11,5 млн. сом. на реализацию 35 проектов. На софинансирование этих проектов на местах мобилизуется 27856,4 тыс. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершена реализация 15 проектов на сумму 3,9 млн. сом.

Городу Ош из республиканского бюджета за счет СДГ выделено 2,8 млн. сом. на реализацию 5 проектов.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью реализованы 2 проекта на сумму 440,0 тыс. сом.

Баткенской области из республиканского бюджета за счет СДГ выделено 5,0 млн. сом., на реализацию 17 проектов. На софинансирование этих проектов на местах мобилизуется 8,1 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершена реализация 12 проектов на сумму 1,5 млн. сом.

По городу Бишкек из республиканского бюджета за счет СДГ профинансированы 19 проектов на сумму 7,4 млн. сом. На софинансирование этих проектов на местах мобилизуется 6,4 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершена реализация 6 проектов на сумму 1,6 млн. сом.

Иссыккульской области из республиканского бюджета за счет СДГ выделено 6,9 млн. сом. на реализацию 30 проектов. На софинансирование этих проектов на местах мобилизуется 4,2 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершена реализация 21 проекта на сумму 4,0 млн. сом.

Нарынской области из республиканского бюджета за счет СДГ выделено 5,3 млн. сом. на реализацию 22 проектов. На софинансирование этих проектов на местах мобилизовано 2,0 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершена реализация 15 проектов на сумму 2,9 млн. сом.

Таласской области из республиканского бюджета за счет стимулирующих (долевых) грантов профинансированы 7 проектов на сумму 3,4 млн. сом. На со-финансирование этих проектов на местах мобилизовано 1,7 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершены реализация 3 проектов на сумму 2,0 млн. сом.

В Чуйской области из республиканского бюджета за счет стимулирующих (долевых) грантов профинансированы 48 проектов на сумму 14,9 млн. сом. На софинансирование этих проектов на местах мобилизовано 8,8 млн. сом.

За счет стимулирующих (долевых) грантов полностью завершены реализация 26 проектов на сумму 4,5 млн. сом.

Реализация стимулирующих (долевых) грантов. Как показывает опыт финансирования, наиболее эффективным, ориентированным на конкретные проекты, является механизм стимулирующих (долевых) грантов, реализуемый через республиканский бюджет с 2008 г. Гранты направляются на софинансирование проектов и предоставляются в дополнение к ресурсам местных бюджетов и международных организаций. Особенностью механизма является право выбора приоритетов в реабилитации объектов и стимулирование мобилизации ресурсов. При этом активную роль в подготовке проектов играют органы МСУ и местные НПО.

В условиях глобализации финансов в современном мире, относительно свободного движения капитала и других ограниченных ресурсов финансово-инвестиционная политика любого государства не может строиться изолировано и учитывать только внутреннее состояние экономики, она должна ориентироваться и на соответствующие требования и стандарты международного права и международных финансовых институтов.

Содержание финансово-инвестиционной политики, по моему мнению, определяется:

- соответствующей теоретической базой и разработанной на ее основе концепцией, определяющей роль государства в области финансов;
- разработкой основных направлений и целей в достижении благоприятного инвестиционного климата;
- осуществлением практических мер по реализации этих целей с помощью всей совокупности финансовых инструментов и государственных институтов.

Список использованной литературы:

1. Специфическая роль государства в странах переходного периода / кн. Тюлюндиева Н.М. Государственные финансы. – Б.: 2008.-385с. с 62-63.
2. Никитина Е.О. Проблемы государственного регулирования инвестиционной деятельности. ж. Финансы №9, 2007 с 19-21.
3. Вопросы и проблемы совершенствования инвестиционной деятельности в КР. ж. Экономика и статистика №4, 2003 с 53-58.
4. www.stat.kg

Рецензент: к.э.н., доц. М.Д. Кочкорбаева.

НЕОБХОДИМОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Б.С. Мырзалиев,
Международный Казахско-Турецкий
университет им. Х.А. Ясави,
г. Туркестан, Республика Казахстан.

Аннотация

В данной статье рассмотрены некоторые особенности необходимости государственного регулирования рынка сельскохозяйственной продукции. Также автором определены основные цели государственного регулирования, которые реализуются с помощью соответствующих функций, которые представлены в данной статье, представлены также методы регулирования и его этапы.

Annotation

In this article considered some features of necessity state regulation of the market in agricultural production. Also by the author defined the main purposes of state regulation which realized with the helping of corresponding functions, which represented in this article. Also the methods of regulation and its stage presented.

Ключевые слова

Определение регулирования государством сельского хозяйства, научно-технический прогресс для сельскохозяйственных предприятий, методы регулирования агропродовольственного рынка и определения его этапов.

Key words

Definition state regulation of agriculture, scientific-technical progress for agricultural enterprises, methods of regulation agricultural product market and definition its stage.

Экономическая теория и мировой опыт развития рыночного хозяйства свидетельствуют о том, что, в силу специфических особенностей, ни сельское хозяйство, ни продовольственный рынок не являются саморегулирующимися системами вследствие общей инерционности сельского хозяйства как производственной системы, а также низкой эластичности спроса на сельскохозяйственную продукцию и высокой эластичности цен на нее. Без вмешательства извне под действием рыночных сил происходит разбалансировка спроса и предложения на продовольственном рынке.

Рынок сельскохозяйственной продукции не является самодостаточным и нуждается в государственном регулировании, что и подтверждает анализ опыта зарубежных стран. Анализ показывает, что в одних ситуациях рыночные отношения выступают мощным фактором повышения эффективности сельскохозяйственного производства, в других порождают ряд негативных явлений. Иными словами, функционирование рыночных отношений противоречиво: рынок может действовать как во благо, так и во вред экономике сельского хозяйства.

Следует отметить, что государственное регулирование в области хозяйственной деятельности людей сочетает в себе историческое и логическое – от поддержки государства в мировой торговле в эпоху меркантилизма, роли государства в сельском хозяйстве обосновываемой в трудах физиократов и «ночного сторожа» в теориях классиков политической экономии и до кейнсианской концепции вмешательства государства в экономику, которая в трансформированном виде действенна и поныне.

Государственное регулирование, воздействуя на хозяйственную деятельность, не может считаться формальным. Оно, по сути дела, воплощается в конкретных видах экономической власти, например, государства, собственников, менеджеров, профсоюзов, денег, рыночной власти и т.д. «Власть, полагает Э. Тоффлер, - неизбежная часть процесса производства, и это – истина для всех экономических систем капиталистических, социалистических и вообще каких бы то ни было» [1]. В самом общем виде экономическая власть представляет собой определенные отношения, возникающие между людьми, которые состоят в способности «...одного человека или целой группы навязывать свои цели другим» [2].

Воплощаясь в хозяйственной деятельности, экономической власти и экономической политике, государственное регулирование экономики является по своей сути целенаправленным. Определяющими среди этих целей являются: обеспечение экономического роста; повышение

благосостояния людей; достижение более полной занятости трудоспособного населения; воздействие на рост социально-экономической эффективности производства; осуществление действий, направленных на стабилизацию цен и тарифов; снижение уровня поляризации в доходах населения; создание условий, обеспечивающих экономическую свободу хозяйствующих субъектов; защита отечественных производителей в мирохозяйственных связях.

Основные цели в экономике государством реализуются с помощью соответствующих функций. Суждение по их количеству и качеству в экономической литературе нельзя назвать однозначным. Тем не менее, общезначимыми можно назвать следующие функции: направленные на производство благ общественной значимости, регулирующие внешние эффекты, институциональные основы, денежное обращение и процессы интеграции, так называемые бенчмаркетинговые, кастинговые и другие функции частного характера.

Научно-технический прогресс, требующий крупных затрат, на которые способно небольшое количество крупных сельскохозяйственных предприятий, становится привилегией монополистов.

Создается неравенство в распределении доходов и полученного общественного продукта. Развивается дифференциация общества, расслоение его на бедных и богатых.

Потребительский спрос, учитываемый рынком, выражает лишь индивидуальные потребности потребителя. Производитель, удовлетворяя этим потребностям и ориентируясь на личную выгоду, не заинтересован в удовлетворении общественных нужд, устранении внешних издержек производства и развития экономики страны в целом.

В результате этого образуется нестабильность, неустойчивость экономики, выражающаяся в цикличности экономического развития, чередовании подъема и упада производства, смены периодов

экономического подъема экономическими кризисами, отражающимися на уровне жизни членов общества вообще, сельского населения, в частности.

Несовершенства рыночного механизма, а точнее ситуации, в которых рынок проявляет свою несостоятельность или неэффективность, в экономической теории называют «фиаско» или «провалами рынка». К ним относятся: провалы конкуренции, неустойчивость экономического роста, инфляция, безработица, устойчивый диспаритет цен, колебания цен, несправедливое перераспределение доходов в пользу групп, включенных в монополистические структуры а по тому и неспособность рынка установить справедливые цены, и т.п.

«Провалы рынка» искажают и блокируют механизм рыночной конкуренции, что отражается в комплексе обозначенных выше негативных эффектов, а потому и определяют объективную необходимость государственного регулирования, ориентированного на корректировку рыночного механизма в соответствии с экономическими и социальными рыночными приоритетами. Методы регулирования агропродовольственного рынка определяются его эволюционной ступенью развития, в которой выделяют три ступени: этап ненасыщенного рынка, этап неполного насыщения рынка, этап полного насыщения рынка.

1. Для этапа ненасыщенного рынка, лучшим средством управления является концепция свободы конкуренции и рыночного саморегулирования экономики. Этому этапу присущ эластичный спрос на продовольствие по доходам населения, который максимально способствовал развитию сельхозпроизводства. Характерна тенденция длительного и достаточно устойчивого превышения спроса над предложением.

2. Этапу неполного насыщения характерна тенденция длительного или периодического превышения предложения над спросом. Конкурентный механизм, с одной стороны, не может резко нарастить потребление продовольствия и спрос в связи с тем, что он стал неэластичным, а с другой стороны, не в состоянии обеспечить быстрое

сокращение производства сельхозпродукции до сложившегося уровня спроса из-за неэластичности предложения по ценам. На этом этапе необходимо приступать к государственно-рыночному регулированию рынка, а именно: запускать механизмы активации и расширения совокупного спроса, политику поддержки цен и доходов сельхозпроизводителей.

3. Вступление аграрного рынка в третий этап - этап полного насыщения оборачивается тяжким бременем для сельхозпроизводителей в виде излишков нереализованной продукции. Здесь необходимо совмещать механизмы: направленные на расширение рынка сбыта и стимулирование спроса, а также сокращение или ограничение производства. При этом ограничение производства, сокращение площадей сева вовсе не означает снижение доходов сельхозпроизводителей, а наоборот - гарантирует их стабильность при значительном снижении затрат производства. Эти мероприятия проводятся на основе всестороннего аналитического анализа состояния рынка и его потребности.

Неэластичность спроса на сельхозпродукцию в условиях насыщенного рынка проявляется так же в том, что незначительные колебания в объемах производства порождают значительные отклонения в ценах реализации, которые ведут к убыткам сельхозпроизводителей. Рыночный механизм хорош и эффективен, когда отсутствуют барьеры на пути входа-выхода капитала из отрасли. Если отрасль благополучно развивается, наблюдается приток капитала, если отрасль сокращается, наблюдается отток капитала по законам рыночного регулирования производства.

Однако в сельском хозяйстве как раз на втором и третьем этапе эволюции рынка существуют барьеры выхода капитала из отрасли для сокращения производства. Заключаются они в том, что ни земля, ни средства производства, здания и сооружения, как то склады, элеваторы не ликвидны для других отраслей экономики, а потому и не мобильны. Полу-

чается, что сельское хозяйство как западня-вход за один тенге, выход за два.

Как правило, вектор благополучных цен в рамках рыночных отношений разнонаправлен к отраслям в каждом сезоне в зависимости от нестабильных результатов сельскохозяйственного производства и понимается не совпадает с вектором планомерного развития всех взаимосвязанных отраслей. Поэтому, в силу особенностей сельского хозяйства, оно должно быть подвержено усиленному государственному контролю и регулированию для избегания «провалов рынка».

В проблеме государственного регулирования аграрного рынка не может быть единственного решения раз и на всегда. С учетом объема производства в каждом сезоне требуются адекватные ежегодные меры, направленные на создание равновесного рынка с обязательным условием установления паритетных цен на сельскохозяйственную продукцию или компенсации этих цен через дотации сельскохозяйственным производителям. Сегодня основным признаком «провала рынка» является устойчивый диспаритет цен, в результате которого происходит отток капитала из сельского хозяйства в смежные отрасли - промышленность и торговлю. Как известно, диспаритет цен характеризует тенденцию несоответствия выручки и затрат аграрного производства.

Многолетний анализ ценового диспаритета говорят о росте несоответствия цен на сырьевые ресурсы и готовую продукцию независимо от ежегодной всеобщей инфляции. За последние три года по отношению к номинальной стоимости зерна сырьевые промышленные ресурсы подорожали в среднем на 58 % за период 2005-2007 гг. И дальше рост продолжается.

На основании вышеизложенного, в мировой практике возник необходимый инструмент государственного регулирования - аграрный протекционизм, который представляет собой совокупность научно обоснованных правовых, социально-экономических и организационных

мер государства, направленное на активное содействие прогрессу в развитии отечественного сельского хозяйства.

Отсутствие сегодня в Казахстане аграрного протекционизма в большей степени определено отсутствием всесторонне обоснованной и «узаконенной» научной концепции этой политики. Ведь нет сегодня у нас закона о ценовом регулировании сельскохозяйственной продукции, что свидетельствует о недостаточном внимании правительства к развитию данного сектора экономики [3].

Международный опыт развития АПК утверждает - без научно обоснованного и последовательного проведения аграрного протекционизма избежать и преодолеть аграрный кризис не возможно. Должно соблюдаться золотое правило: «рынок регулирует - государство корректирует». Экономическая роль государства неуклонно возрастает - так считают основные направления мировой экономической науки.

Следует отметить, что, несмотря на критику в адрес европейцев, США отнюдь не стремятся сократить объем субсидий своим аграрным производителям. За последние десять лет в США прямые выплаты, субсидии и финансовая поддержка фермеров, в частности, для сохранения определенного уровня цен, составила в денежном выражении 185 млрд. долларов.

В 2009 году, согласно данным Минсельхоза США, американские фермеры получили в виде прямых выплат 29,5 млрд. долларов. Цифра вполне сопоставима с расходами ЕС на поддержку своего сельского хозяйства. Как известно, Европа тратит на эти цели 44 млрд. евро, или 52,3 млрд. долларов.

Сегодня мы наблюдаем, что современный аграрный сектор казахстанской экономики несмотря на принимаемые меры со стороны правительства, находится в состоянии системного кризиса, глубинные причины которого кроются в связи с отсутствием научно-обоснованной концепции государственного регулирования сельского хозяйства.

В зависимости от качества государственного и хозяйственного антикризисного управления, кризисы завершаются либо переходом систем в новое, эффективно функционирующее качественное состояние, либо затягиваются и иногда заканчиваются разрушительными последствиями. Сегодня существенное отставание личных доходов сельхозпроизводителей от средних по экономике является основным разрушающим направлением аграрной политики на государственном уровне.

В этих условиях, как минимум, необходимо добиваться доходов в сельских регионах на уровне прожиточного минимума с учетом количества детей в семье. Подводя итоги этих материалов, можно утверждать, что деятельность государства в развитых странах (в капиталистической экономике) весьма значительна. Государственные экономические программы корректировки рыночных отношений, такие как аграрный протекционизм, представляют собой более высокую стадию регулирования экономики.

Таким образом, объективные условия функционирования сельскохозяйственного производства в условиях рынка с неизбежностью ставят перед государством вопрос об особом статусе аграрной отрасли в рамках существующего экономического режима, который должен предусматривать определенный протекционизм и обеспечение конкурентоспособности продукции национальных товаропроизводителей.

Список использованной литературы:

1. Тоффлер Э. Метаморфозы власти М.: ООО «Издательство АСТ», 2001, с. 53.
2. Гэлбрейт Дж. Экономические теории и цели общества. М.: Прогресс, 1979, с. 126.
3. Габдуалиева Р.С. Экономический механизм государственного регулирования развития сельского хозяйства Республики Казахстан (вопросы теории, методологии и практики). Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук. М.: 2007.

Рецензент: д.э.н., проф. А.А. Арзыбаев.

PECULIARITIES OF INFLUENCE OF THE TAXATION SYSTEM ON ECONOMIC GROWTH BY ITS OPTIMIZATION.

Cholbaeva S. Dj.

Ph.D. in Economics professor of KEU.

Kantoroeva A.K

MA in economics.

Abstract

Economic reforms carried out in Kyrgyzstan should be directed to national economic growth. Efforts taken to achieve the goals of economic growth and implementation of key initiatives in the social sphere, aimed at reducing poverty in the country and lies on the platform issues of strengthening the influence of the tax system to achieve the expected results. In this regard, consideration of this issue influence the tax system to create the optimal environment for economic growth, is important.

Meeting the challenges of economic development is impossible without a deep science-based tax policy and utilization of the tax reform of the economy based on market requirements.

Key words

Economic reform, optimization of taxes, benefits to taxpayers, shadow economy, tax control, taxation system, taxes, corruption, examination, financial resources, state budget, receipts and expenditures, economic growth, expected results, influence, and actual sector of economy.

Аннотация

Экономические реформы, проводимые в Кыргызстане должны быть направлены на экономический рост страны. Усилия, предпринятые для достижения целей экономического роста и реализации ключевых инициатив в социальной сфере, направленных на сокращение бедности в стране и вопросы укрепления влияния налоговой системы для достижения ожидаемых результатов. В этой связи, рассмотрение этого вопроса влияния налоговой системы для создания оптимальной среды для экономического роста, имеет важное значение.

Решение задач экономического развития невозможно без глубокой научно-обоснованной налоговой политики и использования налоговой реформы экономики, основанной на требования рынка.

Ключевые слова:

Экономические реформы, оптимизация налогов, теневая экономика, налоговый контроль, система налогообложения, налоги, коррупция, экспертизы, финансовые ресурсы государственного бюджета, доходы и расходы, экономический рост, ожидаемые результаты, влияние реального сектора экономики.

Economic reform carried out in the Kyrgyz Republic shall be directed at the growth of national economy. Efforts, taken for achievement of goals of economic growth and implementation of key initiatives in the social sector, directed at decrease of poverty in the country and lays farther on a platform of problems of reinforcement of influence of taxation system on achievement of expected results. In this connection consideration of the matter of influence of taxation system on creation of optimum environment of economic growth, is important.

Solution of tasks on development of economy is impossible without carrying out the deep scientifically based taxation policy and use of taxation mechanism in reforming economy on the bases of market relation requirements.

In this situation authorities of the state taxation service of the Kyrgyz Republic do not take enough participation in solution of this problem. The analysis of principal indices of taxation system of the Kyrgyz Republic argues of it. Thus according to prompt data the tax burden is distributed extremely illegally to branches and forms of business, 60-80% of taxes come from 200-280 enterprises of the republic then as only officially acting business entities in the republic are numbered over 300 thousand, 6 thousand major and middle of them. On branches and forms of activity tax load fluctuates from 5 to 55% of turnover, and not from income.

These two above indicated factors are the reason and consequence of that in the republic various spheres of economy from 40 to 70% of are in the shadow.

In its turn the presence of large shadow sector in combination with preposterously low salary and corresponding qualification of average fiscal employers is the objective field on which corruption relations grow, develop and strengthen. Thus, execution of budget calculations on several kinds of taxes show that the sums of collected taxes do not comply with expected results. For instance, calculations on tax from owners of vehicles executed on the bases of data of the State Traffic Police of the republic on quantity of the registered on

physical persons vehicles and acting rates of this tax on 2008 made 185.3 million soms instead of 135 million soms expected.

Calculation of collectability of land tax, executed on the bases of data of the State Register of the Kyrgyz Republic about quantity of lands, being in private use and acting tax rates show that only 50% of this amount of collectability made about 2 billion soms. However, only 335.2 million soms (it is 17% from possible collectability) and 319.0 million soms came into the state budget of the republic in 2007. If such things take place in calculations with simple and transparent taxes, what are loses in complicated for computation of taxes such as income tax, VAT.

Additional argument for confirmation of the above indicated is the following fact, in 2008 at the accountability in state tax inspection made 146939 business entities including legal entities - 5470, physical persons - 92938.

According to statistical data of the National statistical committee of the Kyrgyz Republic for the first quarter of 2008 in the republic there are numbered 474876 business entities, officially registered 302419, acting 317142 of them. After deduction from the number of officially registered business entities made 214619. From our point of view these differences are one of the most important evidences of turpitude of the existing control in the republic system. Reliable accountability is the basic and first stage of control. All that is not dully taken into account creates consequences for corruption.

Taken variety of sub legislative methodic normative acts confuses taxpayers, and assists not honest ones to find legal loopholes for tax evasion. It should be noted from above stated, formation of modern taxation system of the republic was accompanied by numerous tax offences. According to estimation of specialists, as a result of infringement of tax obligations the state annually receives 25-30%» of budget funds less. Tax evasion became predominant and is the main reason of receiving taxes less into the republic budget.

The reason of such state, on the one hand, is concealed in the actual sector of economy itself, some taxpayers can not overcome the presence of increased risk, taking place in the actual sector of economy.

Instability of executed tax and economic policy, absence of transparence of budget-financial system, presence of heightened and increasing shadow economic integrated into corruption connections at all levels of authority on the other.

In such situation the state shall make necessary estimation of actual reality in order not to allow escape of the domestic capital to foreign countries, to accept prompt measures on radical improvement of the state tax policy.

Thus, there is necessary leveling of tax burden of various categories of taxpayers, development of mechanisms on withdrawal of business from the shadow, enlargement of taxation base, improvement of the mechanism of tax administration, directed at minimization and gradual liquidation of direct contacts of a taxpayer and tax inspector.

It is the time of the Kyrgyz Republic Government's transfer to concrete actions on achievement of assigned tasks in the field of taxation. Economy of the republic has to receive its active investments into development. Into economy of that country into which own citizens frighten to invest, any foreigners will not invest. For successful achievement of improvement of the taxation system and its influence on economic growth there is necessary purposeful propaganda of the essence of ideas of taxation reform by electronic monitoring assisting tracking, generalization, estimation and detection of reasons of deviation from taxation. Taxation authorities will have opportunity to diagnose business entities, to discover problematic points of view of taxpayers without tax inspections.

Growth of tax rates only till certain limit supports tax proceeds, then this growth moderates a little and further there follows either such gradual decrease of budget incomes, or their sharp collapse. Thus, when tax rate achieves certain level, there is destroyed entrepreneur's initiative, reduced

stimulus to enlargement of production, decreased incomes, subject to taxation, in consequences of which a part of taxpayers transfer from "legal" into "shadow" sector of economy. According to the theory of A. Laffer the development of shadow economy bears feedback with taxation system¹, i.e. increase of taxes increases sizes of shadow economy, legal or illegal concealment from taxes at which a big part of the income is not declared.²

Problem of decrease of tax burden in the taxation system is significantly connected with enlargement of taxable base, including at the expense of cancellation of benefits, involvement of shadow business into the sphere of payment, further consolidation of tax and financial discipline. For the purpose of decrease of tax burden in Kyrgyzstan, there were cancelled 6 local taxes and collections. Decrease of income tax rates of physical persons, and profits tax also assisted reduction of tax burden, beginning from 2009 10%, and basic rate of VAT 12%.

The tax burden is the indicator of cumulative influence of taxes on economy of the country in whole, and on a separate business entity or on other taxpayer, determined as a share of their income, payable to the state in the form of taxes and payments of tax character.

Practice of use of tax burden calculation methods shows that per se none of them gives objective picture of tension of tax liabilities. Only combination of various indicators approximates to adequate estimation of tax burden.

Indicator of the level of tax burden for the population can be calculated according to the following formula:

Formula (1)

$$B_p = \frac{H:ЧП}{Д:ЧП}$$

Where, B_p - level of tax burden;

¹ Pepelayev S.P. Taxation laws. Elements of structure.-M.: SVET, 1995 P. 37.

² Khimicheva N.I. Tax Law. 2008.

H- all taxes paid by the population, including indirect; ЧН - number of population of the country

Д - amount of incomes, received by the population.

At assessment of tax burden of the population, in the whole it is necessary to issue from the amount of all taxes payable by the population. The level of tax burden of the population depends on volume of bite of taxes, welfare of population and sizes of remuneration of labor.

The tax burden for an employer is actually equal to economic rate of income tax, this indicator is used for comparison of the level of income taxation in various countries.

So as at macro level the method of determination of the *tax burden for a concrete enterprise* is in establishment of correlation between the amount of taxes payable by a taxpayer and the amount of income received by him.

According to one of the methods the tax burden of business entities is assessed as percent ratio of all taxes payable to gain from sales, including gain from other sales.

For analysis of the dynamic of the tax burden there shall be selected such indicator which would reflect actual, and at this single, resource of payment of all taxes, made by an enterprise into budgets of all levels and into non-budget foundations.

Therefore the following indicators of the tax burden are based on comparison of taxes payable by business entities and resources of their payment.

In this case there are used the following formulas of determination of the level of business entity:

Formula (2)

$$B_p - \frac{H_n + H_c + H_\phi + H_p}{\Pi_p} \text{ .or}$$

Formula (3)

$$B_p = \frac{H_n + H_c + H_\Phi + H_p}{\Pi_{\text{ч}}}$$

Where, B_p - level of tax burden;

H_n - taxes payable from profit;

H_c - taxes concerned to costs of production in circulation;

H_Φ - taxes concerned to financial results of activity;

H_p - taxes payable from gain of enterprise;

Π_p - profit of payments, including indirect taxes into amount of expenses for production and sales;

$\Pi_{\text{ч}}$ - Net profit, left after payment.

These indicators reflect what part of profit payments is exempted from a taxpayer in the form of taxes and what correlation of total value of paid taxes and profit, left in disposal of a taxpayer after payment of these taxes is.

Taxation system shall be as much as possible stable and steady in otherwise entrepreneurs will not be able to forecast consequences of decisions taken. It puts a barrier in the way of development of entrepreneurship, and it means also formation market relations.³

While forming taxation system one should issue from a number of principles. Legislatively there are confirmed all kinds of taxes, and as well as order of their calculations, terms of payment and responsibility for tax evasion. It allows using taxation system as the instrument of policy of the state, having power of law, on the one hand, and one the other protecting rights of a taxpayer.⁴

System of taxes and collections serves as an instrument of economic influence on social production, its structure and dynamic, allocation, acceleration of scientific and technological advance. We can with the help of taxes stimulate or otherwise restrict business activity, and therefore

³ Yutkina T.F. Taxes and taxation. Textbook. - M. Infra - M. 1998.

⁴ Varecha Yu. M. Taxation system improvement.

development of those or other branches of entrepreneurship. There can be created preconditions for reduction of costs of production and circulation of private enterprises, for increase of competitiveness of national enterprises at the world market. With the help of taxes there can be executed protective economic policy or assure freedom to goods market.

The first step in optimization of the tax burden shall be the analysis of application of separate methods of research and models of taxation, as well as calculations of tax burden, connected with calculations of stimulating (or otherwise destimulating) effects of taxation applicable to the taxation system of Kyrgyzstan and to assess its results received.

Literature:

1. Journal "Taxes and law" №1,3,5 2009.
2. Statistic newsletter of the National Statistic committee of the Kyrgyz Republic 2006-2008.
3. Materials of seminar on the line of US AID-US A "Taxes and law" B. 2006.
4. Yutkina T.F. Taxes and taxation: Textbook. - M. Infra - M. 2006.
5. Taxes: Teaching aid/Under the editorship of D.G.Chemik - 4th edition, revision and additions - M. Finances and statistics, 2006.

Reviewer: Prof. Dr. P.K. Kupuyev.

О ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ

Асан уулу Кубатбек,
Нарынский государственный университет,
г. Нарын, Кыргызская Республика.

Анотация

В данной статье автором представлена развитие кооперации от низких форм к более сложным формам. Также сделан узкий анализ развития кооперации Нарынского региона и представлены рекомендуемые направления развития кооперации, что обусловлено эффективным развитием сельскохозяйственной отрасли, кроме того, выявлены проблемы и приоритеты фермеров сельского хозяйства.

Annotation

The main moments in this article the author presented the development of cooperation from low form to more high forms. Also made analysis development of cooperation in this region. Presented recommended directions of cooperation, development that conditioned effectiency development in agricultural spheres. Also defined the problems and priority of farmers in agriculture.

Ключевые слова

Определение кооператива и его историческое развитие, сельское хозяйство как значительная отрасль республики, товаропроизводство сельского хозяйства.

Key words

Definition of the cooperative and its historical development, agriculture as a main brunch of the republic, producing of agricultural goods.

Кооператив производственный в сельском хозяйстве, вид кооперации, объединяющей сельских производителей для совместной обработки земли, использования машин или производства с.-х. продукции, основанной на частичном или полном обобществлении средств производства и труда в сфере сельскохозяйственной деятельности. Возникновению кооперации предшествует значительное развитие др. видов кооперативов сельских производителей (сбытовых, снабженческих, кредитных). Развитие кооперации исторически идёт по пути от простых (низших) форм к более сложным и к высшей форме. Для низших форм кооперации характерно обычно лишь частичное обобществление труда (на всех или на отдельных стадиях воспроизводственного процесса в сельском

хозяйстве, как правило, в наиболее трудоёмких производственных операциях), для более сложных – частичное обобществление труда и собственности на средства производства, а для высшей – полное обобществление труда и собственности на основные средства производства: землю, машины, крупный продуктивный скот, хозяйственные постройки. Кооперация может охватывать как все сферы сельскохозяйственного производства объединённых в нём крестьянских хозяйств, так и лишь одну из них (например, растениеводство или животноводство). Она может объединять усилия крестьян и в более узкой производственной деятельности (например, зерновое производство в растениеводстве, молочное производство в животноводстве и т. д.). Наряду с чисто производственными кооперативами существуют кооперативы, сочетающие производственные функции со снабженческо-сбытовыми, кредитными и производственно-обслуживающими, а также с переработкой сельскохозяйственной продукции. Сельскохозяйственная отрасль является социально значимым сектором экономики Кыргызской Республики. Также сельское хозяйство выступает как база для развития частного сектора, перерабатывающей промышленности и сферы услуг. Сельское хозяйство производит 18% валового внутреннего продукта страны и почти половина активного населения республики вовлечены в данный сектор экономики. Потребительский же рынок страны в большей части формируется за счет продовольствия и товаров, производимых из сельскохозяйственного сырья.

Переход к рыночной экономике потребовал, прежде всего, формирование рыночных производственных единиц, готовых к риску. Крестьянское (фермерское) хозяйство – первичное звено аграрного производства, объединяющее различные по своей природе хозяйственные формирования. В 1991 году в республике насчитывалось 4,6 тыс.ед., в 1996 году – 32,1 тыс., в 2001 году 85,7 тыс., в 2004 году – 259,7 тыс., а в 2010 году – св. 329,0 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств. Создание крестьянских хозяйств является первым практическим

результатом проводимой в республике аграрной реформы. Численность крестьянских хозяйств в последние годы резко возросла, а их размер, напротив, ежегодно уменьшается и в среднем по республике составляет 2,8 га. Таким образом, в республике стали преобладать мелкотоварные и натуральные хозяйства. Крестьянские хозяйства не смогли обеспечить интенсивный уровень развития отрасли, поскольку перед ними возник ряд проблем (не соблюдение агротехники, слабое оснащение сельхозтехникой, удобрениями, высококачественными семенами, высокопородными животными, средствами защиты растений и лекарственными препаратами для скота и др.), самостоятельно решить которые они не были в состоянии. Кроме того, не все фермеры оказались способными вести коммерческое хозяйство. Значительная площадь приватизированных сельхозугодий оказалась в собственности лиц не связанных непосредственно с аграрным производством (пенсионеры, работники социальной сферы и т.п.), а также в результате длительной эпохи специализации в аграрном производстве крестьяне становились узкими специалистами. Мелкое крестьянское оказывается неконкурентоспособным с крупными хозяйствами, но не в силу более низкой эффективности, а в смысле доступа к рыночной инфраструктуре, неспособности использовать передовые технологии и технику.

В настоящее время развитие кооперации стало одним из основных путей преодоления мелкотоварности в сельском хозяйстве и перспективным направлением образования крепких, жизнеспособных хозяйств. В сельском хозяйстве следует поддерживать все хозяйственные формы, уже действующие и вновь возникающие с акцентом на те, которые обеспечивают развитие межотраслевых хозяйственных связей, а также способствуют агропромышленной интеграции, развитию рынка новых технологий. Наряду с развитием сельскохозяйственного производства требуется наращивать потенциал перерабатывающей промышленности, использующей его продукцию и сырье. Численность кооперативов в

республике ежегодно увеличивается. Если в 1992 году их насчитывалось 125 ед., то к 2010 году – св. 1200 ед.

Но, создание более крупных по размеру хозяйств это только половина дела. Ведь не случайно ли у нас одним из факторов революций 2005 и 2010 годов была бедность на селе и отсутствие там социальной инфраструктуры. Нестабильная политическая и напряженная социальная ситуация скорее всего снизит доступ к рынкам и финансовым ресурсам, что может уменьшить или даже и перечеркнуть выгоды от укрупнения. Кроме этого, говоря об укрупнении следует держать в уме отрицательный эффект от масштаба. Не забывайте, что критикуя именно этот аспект, в своё время, развалили колхозы и совхозы. Поэтому, если хотите эффективности, не стоит идеализировать эффект от масштаба, а лучше отталкиваться от оптимизации размера участков.

Данные исследования показывают, что реформирование аграрного сектора страны привело к снижению доходности деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей, что не позволяет им вести производство на расширенной основе, поддерживать и обновлять материально-техническую базу, своевременно рассчитываться с поставщиками, подрядчиками, банками и работниками по оплате труда, решать многие вопросы по развитию объектов социальной инфраструктуры села. Проведенная приватизация пищевых, перерабатывающих и обслуживающих агропромышленный комплекс предприятий усилило их монополизм по отношению к сельскому хозяйству. Важной предпосылкой в преодолении сложившейся ситуации может стать разработка и внедрение в практику более действенной системы взаимоотношений посредством возрождения и развития различных форм кооперации. Сельскохозяйственная кооперация представляет собой форму организации производства, которой присущи следующие характерные принципы: добровольность членства, коллективная собственность, личное участие членов в хозяйственной деятельности, обеспечение обслуживания своих членов «по

себестоимости», распределение прибыли между членами в соответствии с их личным участием в хозяйственной деятельности, демократическое управление и ограничение дивидендов на вложенный капитал. Исторический опыт развития отечественной и зарубежной кооперации показал, что при наличии широкого разнообразия форм и методов кооперирования, существуют единые мотивы организации сельскохозяйственных кооперативных формирований. Сельскохозяйственные товаропроизводители вкладывают средства в кооперацию с тем, чтобы не прибегать к услугам частных компаний, защитить себя от колебаний рыночной конъюнктуры. Кооперация создаёт возможность для успешного функционирования многоукладной экономики, в особенности в такой специфической отрасли как сельское хозяйство. Преодоление негативных тенденций, сформировавшихся в отрасли овцеводства Нарынской области, предопределяет необходимость формирования системы кооперативных структур, модификации рыночных отношений между предприятиями смежных отраслей, активизации кооперативного движения. При этом особое внимание следует обратить на следующие: кооперация личных подсобных хозяйств населения и крестьянских (фермерских) хозяйств с действующими сельскохозяйственными – предприятиями; кооперация крестьянских фермерских хозяйств; кооперация специализированных внутрихозяйственных производственных подразделений; межхозяйственная кооперация сельскохозяйственных предприятий; кооперация производителей продукции овцеводства с перерабатывающими предприятиями. Данные направления предусматривают создание кооперативов различных видов, восстановление кооперативной природы существующих сельскохозяйственных, перерабатывающих и обслуживающих предприятий, развитие фермерской кооперации.

Рекомендуемые направления развития позволят обеспечить оптимальное сочетание интересов участников, равноправные отношения между субъектами кооперации и будут способствовать повышению

эффективности развития отрасли. И, наконец, для улучшения сельского хозяйства и повышения уровня жизни сельчан необходима совместная работа фермеров и органов власти, которая должна затрагивать все стороны развития сельского хозяйства – кредитная и налоговая деятельность, улучшение материально-технической базы села, создание кооперативов, расширение образовательных и консультационных услуг, налаживание переработки и сбыта/ экспорта продукции. По мнению самих фермеров требующим особо внимания и неотложного решения относятся отмеченные ниже проблемы и их приоритеты распределялись следующим образом:

- выдача беспроцентных кредитов – 25%;
- приобретение новой и современной техники – 20%;
- обеспечение семенным материалом – 17%;
- помощь в своевременной реализации продукции – 16%;
- обеспечение ГСМ – 15%;
- поднятие породистости скота и увеличение его поголовья – 10%;
- создание сельскохозяйственных кооперативов – 7%;
- обеспечение удобрениями – 7%;
- расширение консультационной и образовательной деятельности – 6%;
- улучшение качества ветеринарных услуг – 5%;
- обеспечение водой – 4%.

Список использованной литературы:

1. Омуралиева Д.К. Проблемы развития рыночных аграрных формирований. Бишкек, 2003. – 201 с.
2. Научные основы комплексного развития малых регионов КР / Под ред. Даровских Н.М. – Бишкек: ЦЭиСР при МЭРПТ КР, 2004. – 358 с.
3. Ткач А.В. Сельскохозяйственная кооперация. – М., 2003. – 346 с.
4. Чаянов А.В. Основные идеи и формы организации сельскохозяйственной кооперации. – М., 1991. - 454 с.

Рецензент: к.э.н., доц. М.Д. Кочкорбаева.

КЫРГЫЗДАРДА ЫСЫМ ТАНДОО ЖАНА ЫЙГАРУУ САЛТТАРЫ, АЛАРГА ТААСИР ЭТКЕН ФАКТОРЛОР ЖӨНҮНДӨ

А.С. Жолдошбаев,

Экономика жана ишкердик университети,

Жалал-Абад ш., Кыргыз Республикасы.

Аталган макалада кыргыз элинин ысым тандоо жана ыйгаруу салттары, аларга таасир эткен факторлор жөнүндө айтылган. Таасир эткен факторлор тизмесинде: мотивдер, салттар, ырым-жырымдар, диндердин таасири, кошуна элдердин таасири, ар кандай замандардын идеологиясы.

Ачкыч сөздөр: кыргыздар, ысым, факторлор, салт, ырым, идеология, өздөштүрүлгөн ысымдар.

В данной статье рассмотрены традиции выбора и присвоения личных имен, факторы влияния на список личных имен кыргызского народа. В списке этих факторов: мотивы, обычаи, поверья и связанные с поверьями традиции, религии, влияние соседних народов, идеологии различных эпох.

Ключевые слова: кыргызы, личное имя, факторы, обычаи, поверья и связанные с поверьями традиции, идеология, заимствованные имена.

In this article considered the tradition of election and awarding of personal names. The factors of influence to the list of personal names of kyrghyz nation. In the list of this factors are: motives, customs, legends and conserved with the legends of tradition, regions, influence of neighbouring nation, the ideology of different period (era).

Key words: kyrghyz, personal name, factors, customs, legends and conserved with the legends of tradition ideology, borrowed names.

Адамдын аты жеке тагдыры бар өзгөчө бир сөз. Башында ар ысым кайсы бир тилде белгилүү бир сөздү түшүндүрчү жана ушул убакытка чейин түшүндүрөт. Бирок мезгил өткөн сайын ал ысым болгон сөз башкача, жаңыча колдонулуп, баштапкы мааниси өзгөрүлүп, кээде жоголуп, анын угулушу, айтылышы маанилүүрөк болуп кетет. Жогоруда айтылган сөздөр дүйнөдөгү көптөгөн элдердин ысымдарына бүгүн тиешелүү. Азыркы күндөрдө андай мамиле кыргыз ысымдарына да пайда болуп келе жатат, бирок негизинен кыргыздар илгери кандай ой менен ысым койсо, азыр да ошол ой менен ысым коюшат (каалоо, тилек, мүнөз алдыруу, үлгү берүү ж.б. ойлор, диний, үрп-адат, ырым ж.у.с. себептер менен). Андай дегени менен бардыгы эле көптөгөн ысымдардын түп

маанисин, кайсы факторлордун таасири менен ал ысымдар пайда болгонун, ысым тандоо жана ыйгаруу салттарын биле бербейт, өзгөчө азыркы жаштар. Азыркы замандын таасирлерин эске алып, ысым тандоо жана ыйгаруу себептерин, салттарын, аларга таасир эткен айрым факторлорду эстетип кетсек.

Кыргыздар башка түрк элдери сыяктуу эле байыркы мезгилдерде жаратылыш күчтөрүн, кубулуштарын байкап, айлана-чөйрөнү баалап, аларга рухий маани берип, ысым тандап, уул-кыздарына ыйгарышкан. Аларга төмөнкү ысымдар мисал:

Чолпон – көктөмдө бөлөкчө жана узак жанып, өзүно тарткан жылдыздын, Венера планетасынын элесинен; Жылдыз – жаратылышта адам баласы үчүн эң кооптуу, бир жагынан көңүл эргиткен мезгилде жер үстүн ээлеген чексиз асманда орун алган эң көп жарык, нурдуу элестерден жылдыздар болгонунан; Айтолду, Айсулуу, Акай – болгон күчүнө кирип, нуруна толуп турган айдын түндөгү жаркын элесинен; Теңир – байыркы кыргыздардын, түрктөрдүн диний ишенимдери, түшүнүгү боюнча жаратылыштагы бардык кыймыл-аракеттерди жүргүзгөн, кубулуштардын ээси болгон Көкө Теңирдин образынан. Бул багыттагы ысымдарды коюу тартиби байыркы мезгилдерден ушул күнгө чейин жеткен. Жаратылыш элестери, кубулуштары азыр да адамга ат коюуда эске алынат, мисалы:

- Бороон (Боронбай, Боронбек) – бороондой күчтүү, кубаттуу, талыкпас адам болсун деп;
- Нарын (Нарынбай, Нарынбек) – Нарын аймагы тарапта, Нарын боюнда туулган деген ойлордон сырткары, өз алдынча мааниде Нарын дарыясындай өмүрү узак, Нарын дарыясындай күчкө толгон адам болсун деп;
- Деңиз – кыргыздардын ата-бабаларынан болгон Деңизхандын ысымынан гана эмес, деңиздей чексиз, толо, күчтүү, буркан-шаркан адам болсун деп.

Жаратылыш элестеринин, кубулуштарынын таасири менен адамга ат коюу тартиби бир катар түрк тилдүү элдерде да байкалат, мисалы:

- Шолпан (казак ысымы), Чулпан (татар ысымы), Сулпан (башкырт ысымы) – кыргыздардын Чолпон деген ысымы менен бирдей;
- Томмот (якут ысымы) – Якутиядагы дарыянын аталышынан, якутча «тоңмот» деген сөз кыргызча тоңбогон дегенди билдирет, демек, якуттар бул ысымды тандаганда башка дарыяларга караганда касиети күчтүү дарыяны элестетишкен;
- Хевелпи (чуваш ысымы) – чувашча күн сыяктуу дегенди билдирет, б.а. күндүн касиетине ээ болсун деп ысым койгон;
- Улькер (крым татарларынын ысымы) – Үркөр жылдыздар тобундай таанымал адам болсун деп;
- Кояш (татар ысымы) – күн дегенди түшүндүрөт, татарлар күн касиетин өз перзентине эңсегенден койгон ат;
- Алдын-Херел (тувалыктардын ысымы) – тувалыкча алтын нур дегенди түшүндүрөт.

Кыргыздардын өз уул-кыздарына ысым тандоодо жаратылыш элестери, кубулуштары үлгү болуп, өз таасирин тийгизген. Бул багыттатагы ысымдарды өзүнчө жиктеп, жаратылыш таасиринен келип чыккан десек болот.

Кыргыздардын ысымдарынын басымдуу тобу жакшы каалоо - тилектерден, сезимдерден чыккан ойлор, үмүт-тилектер менен уул-кыздарына коюлуп келген. Аларга мисал келтирсек:

баланын туулганында кубаныч-сүйүнүчтөрдөн, узак өмүр, бакыт-таалай каалоолордон:

- Кубаныч, Сүйүн, Сүйүндүк – уулдуу, кыздуу болгондо кубанганынан, сүйүнгөнүн коюлган ысымдар;
- Тургун, Турсун, Турдубек, Турдаалы, Бектурсун – баланын туулгандыгы менен бирге бутуна турганына, өмүр сүрүп

кеткендигине сүйүнүп, күбө бололу деген каалоолордон, тилектерден;

- Аман, Эсен, Эсенгүл, Өмүр, Өмүрбек, Өмүркан, Жанузак, Жаныбек, Миңжашар, Карыбай, Карыбек, Алыбек, Бекболсун – өмүрлүү, өмүрү узун, жаны бекем, аман-эсен болсун деген ойлор менен;

- Бакыт, Бактыгүл, Бактыкан, Бактыбек, Таалай, Таалайгүл, Жыргал, Ырыс, Ырыскан – перзенти бактылуу, таалайы кең болсун, жыргалдуу турмушта жашасын, ырыстуу болсун деген ойлор менен;

баланын ден соолугунун бекемдигин, оорубасын каалоо-тилектерден:

- Таштан, Таштемир, Бекзат, Бектемир, Чоюн, Чоюнбек, Темир, Темиркан, Темирбек, Болот, Болотбек, Бекболот – жаны, ден соолугу таштай, темирдей бекем болсун деген ойлор менен;

баласы сулуу, элден айырмаланган, сүйкүмдүү, сүйкүмү менен жарык, жаркыраган, сымбаттуу, чырайлуу, ай жүздүү аппак, күндөй жарык, нурдуу ж.у.с. болсун деген каалоо-тилектерден:

- Айсулуу, Айдай, Күнсүлүү, Сулуу, Сулуукан, Айбек, Айбала, Жаркын, Жаркынай, Жаркынбек, Нур, Нурбек, Нурлан (нур + улан), Тансык, Сымбат, Айчүрөк – ата-эненин мындай ат коюусу баласынын келечекте сулуу, сымбаттуу, озгөчө болушуна жол ачканы иретинде;

баласы күчтүү, баатыр, эр жүрөк, тайманбас, элин коргогон, мүнөзү курч болсун деген каалоо-тилектерден:

- Баатыр, Баатырбек, Баатыркан, Эрболот, Эрмамат, Кылыч, Кылычбек, Балтабай, Чотбай, Орок, Аскер, Черик – бул ысымдар ата-эненин перзенттерине жогорудагы мүнөздөрдү берет деген иретте;

ушул эле каалоо-тилектер менен дастандарда айтылган, улут үчүн узак мезгил үлгү болгон адамдардай уул-кыздарыбыз болсун деген ниетте ата-энелер перзенттерине төмөнкү ысымдарды тандашат:

- Манас, Семетей, Сейтек, Каныкей, Айчүрөк, Бакай, Кошой, Алмамбет, Чубак, Сыргак, Күлчоро, Курманбек, Эртабылды, Жаңылмырза – кыргыздардын «Манас», «Курманбек», «Эр Табылды», «Жаңыл Мырза» деген дастандарындагы каармандардын аттары;

баласына дөөлөт, мансап, жогорку кызмат каалоолордон, дөөлөттүү, мансаптуу, элди бийлеген адамдарга окшошсун деген тилектер менен төмөнкү ысымдарды тандашкан:

- Дөөлөт, Дөөлөтбек, Бекбай, Бекмамат, Казы (غازى - арабча дин үчүн даңкы чыккан адам дегенден сыркары, قاضى - иранча сот деген мааниден), Казыбек, Мырза, Мырзабек, Болуш, Датка, Даткайым, Айымпаша, Манап, Манапбай, Манапбек, Элмырза, Элтебер, Биймырза – кыргыздардын эл оозунда айтылган төбөлдөрү, бектери, манаптары, бийлери, казылары, даткалары ушул ысымдарга үлгү болгон;

ата-энеси баласына турмушунда молчулукту, токчулукту, байлыкты тилегенинен төмөнкү ысымдар коюлат:

- Бай, Алтынбек, Алтынбай, Токбай, Алтынгүл, Майлыбай, Күмүш, Күмүшбек, Токочбай, Сансызбай, Сандык, Куттубай, Сасыкбай, Дилде, Дилдекан, Тиллакан, Койлубай, Манат, Бекболсун, Миңбай, Жүзбай, Олжобай ж.у.с.;

балдарынан келечекте зор үмүттөнгөнүнөн, өздөрүнүн тилектеринин орундалышын күткөндөр төмөнкүдөй ысым коюшкан:

- Үмүт, Үмүтбек, Тилек, Актилек ж.у.с.

балдары ынак, ынтымак, ысымдары уйкаш, үндөшкөн болсун деп төмөнкүдөй тартипте ат коюшкан:

Жаныш-Байыш, Данияр-Анвар-Бактыяр, Темир-Темирбек-
Темиркан, Бекмамат-Эрмамат, Айгүл-Нургул-Жазгүл-Назгүл ж.у.с.

Айрым ысымдар жаратылыштагы кубулуштар, өсүмдүктөр жана жаныбарлар дүйнөсүнүн таасири менен, каалоо-тилектер менен чырмалышкан ниеттерден, ой-санаалардан, ырымдардан келип чыгып, ысымдардын өзүнчө бир тобун түзөт.

Аларга мисал келтирсек: Арстан, Арстанбек, Арстаналы, Жолборс, Жолборсалы, Марал, Акмарал, Текебай, Кундуз, Өрдөк, Кочкор, Маралбай, Бүркүт, Бүркүтбай, Шумкар, Шумкарбек, Барчын, Барчынгүл, Гүлбарчын, Үкү, Карлыгач; Арчабек, Арчабай, Чынар, Чынарбек, Чынарбай, Алмагүл, Алмакан, Жийдегүл, Гүлкаакы, Кайыргүл, Гүлкайыр; Боронбай, Боронбек, Айчолпон, Айгүл, Чолпонбек, Айсанам, Санамгүл, Санамкан ж.б. – бул ысымдардын түп мааниси кандай нерселерди атаса, кандай мүнөздөмөлөргө ээ болсо, кандай тилектерди, үмүттөрдү камтыса, ошонун баарын ата-энелер өз балдарына ыйгарууга аракеттенгендеринен болгон. Кыргыздарда татаал ысымдар көп, бир эле ысым каалоо-тилек, үлгү, ырым, мезгил, дин түшүнүктөрүн камтып келет.

Кыргыздар жаныбарлардын, куштардын аталышынан ысымдарды башка себептер менен да берип келген. Козу, Козубай, Козубек, Бото, Ботобек, Ботобай, Наркозу, Нарбото, Нарча, Нарчабий, Балапан деген ысымдар балдары козудай, ботодой, балапандай татынакай, жылдыздуу болушсун деген ниеттер менен берилип келген.

Бул багыттагы ысымдар түрк тилдүү элдерде илгертеден бар болгон. Кыргыздардан канчалык алыста, Кавказда турган карачай-балкарларда (бөлөк-бөлөк турган, бирок теги бир калктар) Кочхар, Козу, Тана (музоо, торпок), Түлкү, Бөрү, Аину (аюу), Каплан (кабылан), Баппуш (өрдөк), Кундуз, Гогуш (индюк) деген ысымдар бар.⁵

Ысымдарга таасир эткен факторлордун бири – ырымдар. Түрк тилдүү калктардын көбүндө ушул күнгө чейин ар кайсы ырымдардын

⁵ Справочник личных имен народов РСФСР. – Москва, 1987.

себеби менен ат коюлат. Кыргыздардын да ысымдар тизмесинде ар кандай ырымдардын себеби менен коюлган аттар бар. Ырымдардын таасири менен коюлган ысымдарга мисал келтирсек.

Эгерде үй-бүлөдө уул күтүп, кыз төрөлсө же катар-катары менен жалаң кыздар төрөлсө, анда ырым иретинде төмөнкүдөй аттар коюлган:

- Уулбала, Уулкан, Уулай, Уулжан, Алмаш, Жаңыл, Жаңылай, Бурул, Бурулай, Умсун, Умсунай – кийинкиси уул болсун, кыздан уулга алмашсын, кыздар тартиби уулдарга бурулсун деген ойлор менен.

Эгерде үй-бүлөдө балдары токтобой, көп жашабай калган болсо, анда төмөнкүдөй аттар ырымдап коюлган:

- Токтобай, Токтоназар, Токтокан, Токтоболот, Токтобүбү, Токтогул, Токтайым, Токтомамбет, Токтосун – өлүм-житим токтосун, мындан ары балдарыбыз аман-эсен болсун деген ниеттер менен.

Ушул эле себептер менен кыргыздар кийинки төрөлгөн уулдарына ырым иретинде кыздын кийимин кийгизип, чачын алып, көкүлүн (бешенесиндеги бир тутам чач) же көкүлү менен эки капталдан *ниязын* (баштын эки капталында бирден тутам чач) калтырышкан. Андай чач 10-15 жашына чейин коюлган – кызга окшош, көз тийбесин деген мааниде. Чачын бир ыйык деп эсептелген жерде молдого, ажыга алдырышкан. Чач алганда той, үлпөт уюштурушкан.⁶ Бул ырым менен уул балдарга Нияз, Ныяз деген ат коюшкан. Нияз - نياز иранча 1) кол кайыр, садага, 2) тиленүү, жалынуу.⁷

Ушул эле ырымды улап, балама көз тийбесин, жин-шайтандар көңүл бурбасын деп, айрым учурларда ата-энелер балдарына убактылуу ат берип келишкен (уккулуктуу эмес, жаман маанидеги же терс кошумчалары менен), кээде ал аттары кала берип, расмий да катталып кете берген:

⁶ Кадыров В. Кыргызстан. Традиции и обычаи киргизов. – Бишкек, 2005.

⁷ Карасаев Х.К. Өздөштүрүлгөн сөздөр. – Фрунзе, 1986.

- Моколой, Жаманбала, Жаманкул, Жамануул, Жаманак, Жаманкыз, Каракыз, Карабек, Тезек, Тезекбай, Боку, Жамансары, Ботокара, Чоткара ж.у.с. – жалаңкычтай болгон, жаман, өңү серт, жагымсыз балдарыбыз жаман коздөрдон, жин-шайтандардын терс таасиринен ары болсун деген ниеттер менен.

Кыргыздардын «Манас» дастанынын баш каарманы Манастын да экинчи, жагымдуу эмес аты болгон – Чоң Жинди. Манасты атынан душмандары билип калбасын деген ой менен ушундай ат коюшкан. Дастанда Акбалтанын Манастын атасы Жакыпка айткан сөздөрүнөн мисал келтирсек:

Асты кыргыз баласы

Айта көрбө «Манас» – деп.

Капанын барын жоёлу,

Кайрат кылган бололу.

Кыргыздын баары чогулуп,

Кызыр чалган кок жалды,

Азырынча «Чоң Жинди» атка коёлу.

Жашы он экиге келгенде

Билбегенди билгизип,

Минтип жолго салалы.

Кайнаган калың душмандар,

Кагышса кекти алалы!

Он төрткө жашы келгенде

Кармашта жүрүп катыгат,

Карап тургун ошондо,

Кабылан Манас атыгат!⁸

Үй-бүлөдө балдары көбөйүп, ата-эненин чечими менен мындан ары балдары төрөлбөсүн, болду деп төмөнкүдөй ат коюшкан:

⁸ «Манас» I бөлүк, - Фрунзе, 1958.

- Кенже, Кенжебай, Кенжегүл, Кенжеккан, Эрке, Эркебек, Болдукан ж.у.с.
– эң кичүүсү, кенжеси болсун деп, кенже болгонунан ага-эжелерине эркелеп жүрсүн деп, ушуну менен болду деп деген ниеттер менен.

Эгерде үй-бүлөдө перзент болбой, көпкө күтүп калышса, ошого жараша атайын ырым-жырымдарды аткарып, кудайдан тилеп уул-кыздуу болгондо төмөндөгүдөй ысымдарды коюшкан:

- Сатыбалды, Сатыш, Төлөгөн, Түлөберди, Кудайберди, Теңирберди, Тилебалды ж.у.с.

Эгерде ата-эне эгиз уулдуу, кыздуу болушса, анда алар экөө тең аман-эсен, бирге чоңоюп, ынак болсун деген ниетте төмөнкүдөй ат коюшкан:

- уулдарга Асан, Үсөн, кыздарга Батма, Зуура, Апал, Үпөл ж.у.с.

Атасы кырк, алтымыш жашында, жетимишке жакындаганда уул көрсө, анда анын аты ошого жараша төмөнкүдөй коюлган:

- Кыркбай, Алтымыш, Алтымышбай, Жетимиш, Жетимишбай.

Мурун балдарды ырымдап, улгайган кепмирлер арасында ырым-жырымын кылып ысым койгон, азыр өтө өөн угулган ысымдардын бир кичине тобу бар:

Үчкемпир, Бешкемпир, Жетимишкемпир – мындай ырым-жырымды кыргыздардын «Бешкемпир» деген көркөм киносунда даана көрсө болот.

Эгерде ата-эненин перзенти бети-башында, денесинде, буту-колунда кандайдыр-бир тагы, мүчүлүштүгү, артык, ашыкча нерсеси менен төрөлгөн болсо, анда аталган нерселердин жоюлушун тилөө, белгилеп коюу менен ырымдап төмөнкүдөй ысымдарды койгон:

- Анар, Анарбай, Анарбек, Анаркан – бала туулганында бети-башында, денесинде кызыл, кочкул кызыл, кызыл-көк түстөгү так, кээде ошол түстөрдө жана быдыры менен так болсо (анар мөмө-жемишинин түсүндөй, структурасындай), анда ата-энеси ал так

көбөйүп кетпесин, ден соолугуна зыян болбосун, жоюлуп кетсин деген ниетте ушул ысымдарды коюшкан;

- Жүндүүбай, Жүнбаш, Карачач - ата-эненин перзенти башында чачы же денесинде түгү көп болуп төрөлгөн учурда;
- Нышан, Нышанбай – эгерде балалын оозу-мурдунда мүчүлүштүктөр (эрини жырык ж.у.с.) болсо, анда ата-энеси ырымдап ушул ысымды коюшкан;
- Артык, Артыкбай – эгерде буту-колунда ашыкча манжа менен төрөлсө;
- Сырга, Сыргабек, Сыргабай, Топчу, Топчубек, Топчубай – төрөлгөндө кулагында ашыкча сыргага-сөйкөгө окшош нерсеси бар болсо, кулагында, бети-башынын терисинде топчуга окшогон нерсеси бар болгондо ушундай ат коюшкан;
- Калбай, Калбек, Калбүбү, Меңдибай, Меңдигүл – байкалаарлык калы, меңи бар балдарга коюлуучу аттар (мең – сулуулуктун белгиси катары да кабыл алынып келген);
- Бөрүбай, Бөрүгул – наристе тиши менен төрөлсө, алдынкы эки тиши бөрүнүкүндөй болсо.

Ырымдардын таасири менен ат коюу түрк тилдүү элдерде кеңири таралган. Орто Азиядан алыс турган татар калкынын эле бул багыттагы ырымдарына кайрылсак. Татарларда да «ырым» деген сөз, ошондой маанидеги аракеттердин аталышы болгон, бар. Ысым коюу ырымдарына мисал келтирсек:

- жаңы туулган балдарынын чекеден өлө беришинен жаңы төрөлгөн баланын апасы перзентине эмнени биринчи көрсө, ошонун аталышы менен ысым койгон;
- ошол эле себептер менен - Эттимэс (ит тийбес), Эталмас (ит албас);
- перзенти сулуу жана ар балээден алыс болуш үчүн «миң» (мең) деген сөздү көп колдонушкан, анкени татарлар да мең адамды

сулуу көрсөтүп, бактылуу кылат деген ойдо болушкан, ошондон – Миңлебай, Миңленур, Миңлебикэ.⁹

Кыргыз эли жуңгар-ойрот баскынчылыгынын мезгилинен бери жакшы тааныган, бир мезгилде бир аймактарда жашаган калмактар (монгол тилдүү калктардан) да бул багытта ар кандай ырымдарды карманышкан:

- көп балалуу үй-бүлөлөрдө жаңы төрөлгөн баланы ар кайсы себептер менен кабыл алуудан – Болха (болду, жетиштүү), Отхон (кенже, кичүүсү), Адык (акыркы), Шавхар (калдык), Сүл (соңу, аягы);
- мурун калмактар наристелерине эки ысым беришкен, экинчи ысымы жагымдуу эмес болгон, эмне себептен экени түшүнүктүү – Мекля (бака), Аркинчи (аракты коп ичкен), Муманджи (кечилдин жаман мүриди, окуучусу), Эн биш (бул эмес), Му (жаман).¹⁰

Экинчи аты кээде расмий катталып кала берген.

Адам баласына ат коюуда качан?, кайсы күнү?, кайсы жерде?, кимдикинде? – деген сыяктуу суроолор да таасир эткен. Кыргыздардын бир катар ысымдары мезгил, убакыт, ошол убактагы жаратылыштык кубулуштар, кимдин аймагында (географиялык маанидеги ысымдардан сырткары) деген нерселер тууралуу маалымат берет. Ошолорго мисал келтирсек.

Эгерде бала таяке журтунда төрөлүп, таякелеринде тарбия көрүп калса, аны жээн деген сөздөн Жээнбай, Жээнбек, Жээнгүл, Жээналы, Жээнчоро деп аташкан. Баласы жолдо, бир жерден экинчи жерге көчкөндө, жайлоодо жүргөн мезгилде төрөлсө, балага Жолдубай, Көчкөнбай, Жайлообай деп ат коюшкан. Жамгырда, бороон-шамалда төрөлгөндөргө Жамгырбек, Жаанбай, Жамгырчы, Бороонбай, Бороончу деп аташкан. Жазында төрөлгөн кыз балдарга Жазгүл деп ысым беришкен. Айт

⁹ Справочник личных имен народов РСФСР. – Москва, 1987.

¹⁰ Справочник личных имен народов РСФСР. – Москва, 1987.

учурунда төрөлгөн балдарга Айтбай, Айтаалы, Айтмырза, Айтмат, Айтмамат, жеңиш күнү майрамында төрөлгөндөргө Жеңиш, Жеңишбек, Жеңишгүл, башка майрам күндөрү төрөлгөндөргө жалпысынан Майрам, Майрамбек, Гүлмайрам деген аттарды коюшкан. Кийин Кыргызстанда жашап калган православ дининдеги орустардын Ыйса пайгамбарга байланышкан майрамдарында төрөлгөн кыргыз балдарын Ыйса деп аташкан (мусулманчылыктагы Ыйса пайгамбардын ысымын эстөөдөн сырткары). Мусулмандар үчүн ыйык жума күнү төрөлгөндөргө Жумабек, Жумадил, Жумакан, Жумагүл, Жумаалы сыяктуу аттарды коюшкан.

Мааниенде географиялык аталыштарды камтыган ысымдар да кыргыздардын ысымдар тизмесинде бар. Ал маани боюнча кыргыздар жер-суулардын аталыштарын пайдаланган. Географиялык маанидеги ысымдарга мисал келтирсек:

- Талас, Таласбек – Талас аймагында туулгандардын ысымдары;
- Нарынбек, Нарынбай, Нарынгүл – Нарын аймагында, Нарын суусунун боюнда туулгандардын аттары;
- Жумгалбек – Жумгал тарапта туулгандардын ысымы;
- Улукмырза – Аксы районунун Улук айылында туулган.

Географиялык аталыштар боюнча бардык эле жер-суунун аты колдонулган эмес, негизинен ири объекттердин аталышы боюнча. Чакан объекттердин аталышы боюнча ысым берүү сейрек учураган. Себеби ошол географиялык объекттер жаратылыштын белгилүү күч-касиетине ээ, таанымал, белгилүү болушу керек эле. Мисалы: Улук деген айыл Аксы районунун чоң эмес, кичине эле айылы, бирок ошол айылда өзгөчө көрүнгөн, касиети башка Улук-Таш деген жер бар, андыктан жогоруда ысымы аталып кеткен адамга Улукмырза деген ат коюшкан (азыр Кыргыз Республикасынын эмгек сиңирген артисти). Ал эми Нарын, Талас, Жумгал деген аталыштар боюнча айтпаса да түшүнүктүү, ири аймактар.

Ысымдар тизмесине, ысым тандоо жана ыйгаруу салттарына, себептерине таасир эткен ички жана тышкы факторлор абдан көп: үрп-

адаттар, диндин жана диндердин таасири, саясий абалдар, географиялык жайгашуу, көшуна элдер, экономикалык карым – катнаштар, мезгил талаптары ж.у.с.

Христиан, ислам, буддизм диндери дүйнө элдеринин ысымдарына, тектеш жана бир тууган түрк тилдүү элдердин ысымдарына канча таасир эткен. Согуштук аракеттер, баскынчылык, эгемендүүлүк үчүн күрөш, соода-экономикалык карым-катнаштар, ар кыл мамлекеттердин курамындагы мезгил, миграция жараяндары ар бир улутка, анын тарыхына, маданиятына, тилине таасир этүү менен бирге ысымдар тизмесинде да из калтырып, айрым учурларда белгилүү нукка салып да кеткен.

Ушул багыттагы айрым маселелерди биз кыргыз тили тууралуу жогорудагы сөзүбүздө айтып кеттик. Ушул темага кеңири токтолуп кетсек.

Иран-араб сөздөрү, ысымдары кыргыздарга тек гана ислам дини менен кирип келген эмес, бирок дал ушу нерсе кыргыздар ислам динине өтө баштаганда күчөгөн. Ага чейин мусулманчылыкты мурун кабыл алган түрк тилдүү уйгурлардан, Орто Азиядагы элдер менен карым катнаштардан (түрк тилдүү өзбек, иран тилдүү тажик), кыргыздар азыркы Кыргызстандын түштүгүн ээлей баштагандан, жуңгар-ойроттор менен согушта Анжыян, Гиссар тарапка көчкөн мезгилден баштап. Мындай таасирлерди биз бүгүн жакын тууган эл болгон, бирок такыр башка аймакта жайгашкан, ислам дининен алыс хакас элинин ысымдар тизмесинен байкасак болот, мисалы:

Абдул, Абыс, Абран, Акун, Амин, Амир, Айирхан, Азан, Азын, Жахан, Чаныбар, Чихан, Хочабай, Хурбан, Кадыр, Карим, Мадина, Масат, Пахтай, Сарип, Тагыр, Устан (өз тилине буруп айткандан) – сыяктуу ысымдар араб-иран сөздөрү, ислам дини кошуна элдерге таасир эткенинен пайда болгон. Хакастар ислам динин кабыл алган эмес.¹¹

¹¹ Hakasça – Türkçe sözlük. – Ankara, 2007.

Кыргыз уруулары XVII – XVIII кылымдарда ислам динине өткөн. Ошол мезгилден бери араб-иран тилдеринин таасири, ислам дининин таасири менен кыргыздарда араб-иран тилдеринин маанисинде ысымдар көбөйгөн. Ошол ысымдарды келтирсек:

- Абдалим - арабча عبد-кул (Алланын кулу деген мааниде)+арабча عالم - окумуштуу, илимпоз;
- Абдырайым – арабча عبد - кул (Алланын кулу деген мааниде) + арабча رحم - боорукер, кайрымдуу;
- Адыл – عادل - арабча калыс, тең;
- Акималы – арабча حاكم - 1) улук, бийлөөчү, бий, حاكم - 2) акылман, даанышман; табып, дарыгер + арабча عالي - улуу;
- Бакыт – арабча بخت - ырыс, кешик, таалай;
- Гүлкайыр – иранча گلخر - бийик оскөн түрдүү түстөгү гүл өсүмдүгү;
- Гүлнар – иранча گلنار - анардын гүлү;
- Дүрдана – арабча, иранча درداذه - асыл + бир;
- Жандаралы – иранча جارادذ - тирүү айбанаттар, тирүү жүрүүчүлөр + арабча عالي - улуу;
- Жунус – арабча يونس - балыктын ичинде узак мезгилде калып кеткен пайгамбарлардын бири Юнус;
- Жусуп – арабча يوسف - Курандагы Жусуп менен Зулайка жөнүндөгү икая каарманы, аруулуктун, сулуулуктун символу Юсуф;
- Зияда – иранча زياده - көп, ашык, мол;
- Зыйнат – арабча زينت - 1) кооздук, жасалга 2) шаан-шөкөт, урмат;
- Кадыралы – арабча قادر – 1) күчтүү, кубаттуу, قد ير - 2) барк, баа, сый + арабча عالي - улуу;
- Медет – арабча مدت - жардам, жөлөк, колдоо;
- Мыскал – арабча مثقال - салмагы 5 граммга жакын оордук өлчөмү;
- Нургүл – арабча نور - шоола, жарык + иранча گل - гүл;

Назик – иранча نازك - сыпаа, сылык.¹²

Ислам дини менен келген араб – иран сөздөрүнө, ысымдарына кыргыздар өз ысымдарын, сөздөрүн кошумчалап, бир топ ысымдарды жараткан, мисалы: Аалыбай, Аалыбек, Абдыбек, Абдыбай, Акимбек, Бегаалы, Райымберди, Алтынгүл, Айгүл, Айнур, Айназик, Айжамал, Кадырбек, Кадырбай, Медеткан, Жусупбек ж.у.с. Ошол эле араб-иран сөздөрүнөн арабдар менен ирандыктарда жок ысымдарды ойлоп чыгарган, өз тилине жараша ыңгайлаткан.

Кыргыз кыздарынын көптөгөн ысымдарынын, айрым эркек балдардын (мисалы: Гүлжигит) ысымдарынын курамындагы «гүл» деген сөз кыргыз тилине иран тилдүү элдерден өтүп, «чечек» деген өз сөзүбүздү алмаштырган (*байчечекей, чечектей чыга калды* сыяктуу сөздөрдө гана калып кеткен). Түрк тилдүү тувалыктарда чечек деген сөз дагы эле колдонулат жана ысым катары пайдаланылат, мисалы: Чечекмаа – чечек / гүл + маа / тибетче эне (тувалыктардын тутунган дини буддизм); Чечекоол – чечек / гүл + оол / уул; Чечеккей – кыздардын ысымы.¹³

1916-жылы кыргыздар Россия империясынын колониалдык саясатына каршы көтөрүлүшкө чыккан. Орус аскерлери Кыргызстандын түндүк аймагында көтөрүлүштү басууда канчалаган калкты кыргызга учуратып, андан кыргыздар Кытайга качкан, т.а. Кытайдын азыркы Синьцзянь – Уйгур автоном районуна (область). Ал мезгилди кыргыздар үркүн жылдары дейт (үрктү, үркүп кетти деген сөздөрдөн). Ошол тарапта туулган кыргыздардын балдарына уйгур ысымдары коюлуп, уйгурлардын эркек аттарынын курамында абдан көп учураган «акун» деген түзүүчүсү кыргыздардын ысымында да пайда болгон. Акун – *آخوند* - иранчадан дин башчысы, ишмери, эл ичинде үгүттөөчү деп которулат. Аларга мисал келтирсек:

¹² Карасаев Х.К. Өздөштүрүлгөн сөздөр. – Фрунзе, 1986.

¹³ Справочник личных имен народов РСФСР. – Москва, 1987.

- Акун, Акуналы, Макун, Маматакун, Мамбетакун, Азизакун, Сабитакун ж.б.

Мындай ысымдар азыр Кыргызстандагы кыргыздарда (Кытайдын Синьцзянь – Уйгур автоном районунда Кызыл-Суу Кыргыз автоном областы бар) сейрек учурайт, ошол өтө оор үркүн мезгилинен кыргыздардын ысымдар тизмесинде калып кеткен бир из десек болот.

1917-жылдагы Октябрь революциясы, бийликке келген коммунисттердин жаңы идеологиясы, титулдук улут болгон орустардын жаңы таасири менен кыргыздардын ысымдар тизмесине да бир топ таасир эткен.

Айыл чарба тармагында коллективизациянын жүрүшү, жаңы айыл чарба техникасынын келиши менен кыргыздардын ысымдар тизмесинде жаңы, кээде өтө эле өөн учураган ысымдар пайда болгон: Колхозбек, Тракторбек. Коммунисттердин жаңы идеологиясы менен кыргыздын балдары Марлен, Марклен (Маркс + Ленин), Мелис (Маркс + Энгелс + Ленин + Сталин – коммунисттердин туу туткан инсандары, жолбашчылары, «пирлери»), Эрнст, Эрнис, Тельман (немец коммунисттеринин лидери Эрнст Тельмандын атынан), Марат (франциялык революционердин атынан) деген ысымдар менен атала баштаган. Советтер Союзу космос мейкиндигин өздөштүрө баштаган мезгилде Космос, Марс деген ысымдар пайда болгон. Алардын ичинен Мелис, Марлен, Эрнис, Марс дагы эле коюлуп келе жатат.

Советтер Союзунун доорунда орустардын таасири менен кыргыздардын арасында төмөнкүдөй ысымдар кеңири колодонула баштаган: Союз, Союзбек (Советтер Союзу дегенден), Догдурбек (доктор – дарыгер дегенден), Стал, Сталбек (сталь – болот дегенден), Талант (талант, талантливый – шык, шыктуу дегенден), Ильич (Лениндин атасынын атынан), Света, Тамара, Мария, Аида, Роза, Максим, Роман, Эльвира, Элеонора, Жанна, Венера, Зина, Альбина, Эмиль, Артур, Тимур (орустардын аттарынан, орустар өздөштүргөн аттардан), Клара (Клара

Цеткин – аялдардын эркиндиги үчүн күрөшкөн ишмер аялдын атынан) ж.б. Бул ысымдардын көбү кыргыздар менен башка улуттардын аралаш үй-бүлөлөрүндө активдүү колдонулуп келген. Ага мисал: автордун тайкесинин (Ыйса Каримович Садыков) жана таажеңесинин (Валентина Павловна Садыкова) балдарынын аттары Марат, Тимур, Алик деп коюлган.

Улуттун ысымдар тизмесинде жаңы аттардын пайда болушуна, айрым аттардын көп коюлушуна жаңы тартылган кинолордун, жаңы жазылган китептердин оң каармандарынын ысымдары, чыгармачылыкта, спортто, мамлекеттик жана коомдук ишмердикте аты чыккан адамдардын ысымдары да бир топ таасир этет.

Кыргыздын белгилүү акыны Алыкул Осмонов 1939-жылы грузиялык улуу акын Шота Руставелинин «Жолборс терисин жамынган баатыр» (XII – XIII кк.) поэмасын кыргыз тилине которгон. Поэманын кыргызча котормосу кыргыз калкына абдан жагып, кыргыз элинин өз чыгармасындай кабыл алынган. Аталган чыгарманын популярдуулугунан чыгармадагы каармандардын ысымдары кыргыз ысымдарынын тизмесине кирип калган, ал ысымдар төмөнкүлөр: Тариэл, Автандил, Нурадин – эркек аттары, Тинатин – кыздын аты.

Кыргыз элинин улуу жазуучусу Чыңгыз Төрөкулович Айтматовдун «Жамийла» повести басмада жарык көргөндөн кийин эл ичинде Жамийла, Данияр деген башкы каармандардын ысымдары, жазуучунун ысымы Чыңгыз абдан популярдуу болуп кеткен.

Азыркы мезгилде кыргыздарда эң көп кездешкен, популярдуу ысымдар төмөнкүлөр:

- эркек ысымдарынан - Айбек, Алмаз, Бакыт, Болот, Канат, Кубаныч, Максат, Мурат, Нурбек, Нурлан, Таалай, Талант, Темирбек, Эмил, Эрмек, Эркин, Чыңгыз;

- кыздардын ысымдарынан – Айганыш, Айгерим, Айгүл, Айжан, Бактыгүл, Бегайым, Бегимай, Гүлмира, Гүлнара, Гүлнура, Дамира,

Жылдыз, Замира, Назира, Назгүл, Нургүл, Элмира, Элнура, Чынара, Чолпон.

Кыргыздардын эркектер жана кыздар ысымдары негизинен бөлөк-бөлөк болот, ысымдын курамында айырмалоочу түзүүчүлөрү бар. Ага кошумчаланып, соңку мезгилде европалык тилдердин, негизинен орус тилинин, таасири менен дагы айырмалоочу бөлүктөрү пайда болгон (Советтер Союзунун курамында болгон түрк тилдүү элдердин дээрлик баарында ал таасир бар). Айрым ысымдар кыргыздарда кыздарга да, эркектерге да коюлат.

Бек, бай, лан, мат (мамат), гул, кул (Алланын кулу деген мааниде), казы, алы (аалы), мамбет (бет), тай, мир - сыяктуу ысымдардын курамындагы түзүүчү бөлүктөр негизинен эркектерге таандык, мисалы: Алыбек, Бегаалы, Бекмамат, Асылбек, Баялы, Эсенбай, Нурбай, Миңбай, Нурлан, Мирлан, Эрклан, Күлмамат, Кулмат, Турдумат, Турдумамат, Жумагул, Абдыкул, Маматкул, Бөрүгул, Сейитказы, Маматказы, Нургазы, Жолборсалы, Турдаалы, Муратаалы, Жусубалы, Турдумамбет, Айтмамбет, Нурмамбет, Байымбет, Нуртай, Атантай, Мирлан, Миргазы, Мирбек ж.б.

Гүл, бүбү (бү), жан, айым, зада (заада), назик, кан, ай – сыяктуу ысымдарын түзүүчү бөлүктөрү негизинен кыздарга таандык, мисалы: Гүлмира, Назгүл, Гүлназ, Айымбүбү, Айымбү, Бүбүкан, Айжан, Нуржан, Гүлжан, Айымпаша, Айымжан, Нурайым, Нурзада, Гүлзада, Айзада, Айназик, Нурай, Нуркан, Ырыскан, Гүлай, Уулай ж.б.

Ысымдардын айрым түзүүчүлөрү эркектерде да, кыздарда да кездешет, мисалы: Гүлмамат, Гүлжигит – Гүлжан, Турдубек – Турдукан, Турдугүл ж.у.с., мисалдар көп.

Кыргыздарда уул-кыздарга ысымды чоң атасы, чоң апасы, киндик энеси, айылдын молдосу, ата-энеси, үйгө келген урматтуу мейман, айылдын кадыр-барктуу адамы (айыл ата, айыл апа), төрөткөндөр, ат-энесинин кошуналары, бир тууган ага-эжеси, аяш ата-энеси койгон. Уул-кыздар таякелеринде жүргөнүндө төрөлсө, анда таятасы, таенеси,

тайкелери да койгон. Ат коюудан мурун элдик педагогикалык жагдай, каада-салт, ырым-жырымдар, заман таасирлери ж.у.с. нерселер эске алынган.

Кыргыздардын аты-жөнү боюнча сөздү улантсак. Орустар келгенче кыргыздар адамдын аты-жөнүн толук атоодо болгону уулу, кызы деген сөздөрдү кошуп айтат эле, мисалы: Мурат уулу Таштан, Бектен кызы Айым.

Айрым аттуу-баштуу, кадыр-барктуу, белгилүү адамдарга эл башкарууда артыкчылыгы, согуштук аракеттердеги эрдиги ж.у.с. нерселер үчүн Курманжан датка, Байтик баатыр, Шабдан баатыр, Ормон хан, Жайыл баатыр, Атаке бий, Тагай бий деп наамдарын кошо айтышкан.

Россия империясынын курамына кирүү иш-аракеттеринде алгачкылардан болуп тарыхта фамилиясы менен кыргыз элчиси Абдрахман Кучаков жазылган. Андан кийин кыргыз урууларынын башчылары, аттуу-баштуу инсандары фамилиясы менен жазылып, катталып жүргөн, мисалы сарыбагыш уруусунун башчысы Жантай Карабеков, анын уулу Шабдан Жантаев, б.а. ошол убакытта орус бийлиги менен мамилеси бар адамдар.

Совет бийлигинин мезгилинде Мурат уулу Таштан, Бектен кызы Айым деген түрдө адамдардын аты-жөнүн толук каттоо көпкө кармалбады. Атасынын ысымына фамилиясын аныктоочу -ов, -ев деген орустардын аффикстери кошулган. Мындан ары Мурат уулу Таштан – Муратов Таштан, Бектен кызы Айым - Бектенова Айым деп катталган. Орустардын – ин, -ский деген фамилияны аныктоочу аффикси кыргыздарда дээрлик кабыл алынган эмес. Алгачкы фамилиялар атасынын атынан болгондуктан ошол мезгилде кыргыздарда «отчество» деген нерсеси жок болгон. Алардан кийинки муундар чоң атасынын атын фамилия кылып, атасыныкына -евич, -ович, -евна, -овна деген орус аффикстери менен отчество кылган (Муратов Бакыт Таштанович, Бектенова Гүлзат Маматовна ж.у.с.).

Советтер Союзу жоюлгандан кийин кыргыздар илгерки салттарына кайрылып, жаңы мыйзамдарга ылайык уулу, кызы деген сөздөрдү улап төмөнкүдөй жаза башташты: Касым Тыныстан уулу, Буудайбек Сабыр уулу, Назира Аалы кызы. Атасынын же чоң атасынын ж.б. атынан кийин тегин деген сөздү да улап жаза башташты: Тынчтыкбек Чоротегин, Кожогелди Култегин (кыргыз тилинин жазуу эрежелери боюнча). Азыр кыргыздарда Азамат Алтай, Анвар Байтур, Өмүрбай Макелек деген тартипте да айтылып, жазылып жатат. Ушул тартипте аты-жөнүн атоону, жазууну азыр көбүнчө массалык маалымат каражаттарында, коомдук-саясий ишмердикте, адабий ишмердикте колдонушат. Кытайдагы Кызыл-Суу Кыргыз Автоном областында кыргыздардын толук аты-жөнү ушинтип жазылат. Бүгүнкү күндө кыргыздар мурунку орусча тартипте да, кыргызча жаңы тартипте да аты-жөнүн каттоодо. Соңку мезгилде орусча тартипте каттоо, өзгөчө, Россия Федерациясына иштегени барган кыргыздарда көп байкалууда.

Кыргыздарда жана бир катар түрк элдеринде «тергөө» деген салт бар. Илгери, азыр дагы, кыргыз аялдары эринин туугандарын атынан чакырган, эстеген дагы эмес. Өз атынан атабаганы илгертеден келе жаткан урмат-сыйдын бир түрү. Мындай салттык көрүнүш алтайлыктарда, хакастарда да бар. Күйөө тараптагы ысымдарда болгон сөздөр башка сөздөр менен алмаштырылып, аялдардын өзүнчө жаргонун пайда кылган. Күйөөсүнүн атында малта (балта), кой (кой), суу (суу) деген сөз бар болсо, анда аялдар кезинер (кескен), мараачы (маараган), агачы (аккан) деп сүйлөшчү. Мындай сөздөр кыргыздардын да аялдарында колдонулуп келген. Кыргыздын келиндери кайнисин «кичине бала», кээде «эй, бала», кайын сиңдилерин «кичине кыз», «эй, кыз» деп чакырган. Күйөөсүнүн улуу туугандарына ата, апа, эне, байке, аке, эже, аба, тайке, тага деп кайрылышкан. Мындай салттык көрүнүш азыр да бар.

Бүгүнкү күндө кыргыз ысымдарынын тизмесинде байыркы түрк ысымдары, кыргыздардын өзүнүн ысымдары, монгол тилдүү элдер менен

бирге ысымдар, араб-иран ысымдары, аз санда европалык ысымдар бар. Алардын баары азыркы мезгилде кыргыздардын ысымдар тизмесинде улуттук ысымдар катары кабыл алынат. Кыргыздардын ысымдар тизмеси башка түрк тилдүү элдердин (алтай, хакас, шор, казак, уйгур, озбек, түркмөн, татар, крым татарлары, башкырт, азербайжан, түрк, карачай, балкар, каракалпак, чуваш, гагауз, тува, ногой, кумык ж.б.) ысымдары менен үндөшүп, көп окшоштук жактары бар. Бирок улуттук өзгөчөлүктөр ар бир түрк тилдүү элдердин ысымдарында орун алган. Ага мекендеген жери, тутунган дини, мамлекеттик абалы, башка элдер менен карым-катнаштар ж.б. көптөгөн нерселер таасир эткен. Ошондуктан кыргыз ысымдары башка түрк тилдүү элдердин ысымдары менен ар кандай деңгээлде үндөшөт, аз же көп жагынан окшошот.

Колдонулган адабият:

1. Справочник личных имен народов РСФСР. – Москва, 1987.
2. Кадыров В. Кыргызстан. Традиции и обычаи киргизов. – Бишкек, 2005.
3. Карасаев Х.К. Өздөштүрүлгөн сөздөр. – Фрунзе, 1986.
4. «Манас» I бөлүк, - Фрунзе, 1958.
5. Nakasça – Türkçe sözlük. – Ankara, 2007.

Рецензент: д., филол., проф. К.З. Зулпукаров.

БИЗДИН АВТОРЛОР / НАШИ АВТОРЫ / OUR AUTHORS:

1. **Кочкорбаева М.Д.** – к.э.н, доц., зав. кафедрой экономики, Университета экономики и предпринимательства..
2. **Шамшиев И.** – магистрант Университета экономики и предпринимательства.
3. **Тажобаев С. Д.** – д.э.н., профессор Таразского государственного университета им. М. Х. Дулати.
4. **Тажобаева А.С.** – к.э.н., и.о. доцента Таразского государственного университета им. М. Х. Дулати.
5. **Ержанов А. К.** - д.э.н., профессор, зав. кафедрой оценки, учета и аудита КазНТУ им. К. И. Сатпаева.
6. **Сарыпбекова Н.А.** - ЮКГУ им М. Ауезова.
7. **Токкожа К.А.** – ЮКГУ им М. Ауезова.
8. **Байымбетов Н.Ж.** – доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита Университета экономики и предпринимательства.
9. **Джолдошев Б.М.** – начальник отдела развития бухгалтерского учета и финансовой отчетности Государственной службы регулирования и надзора за финансовым рынком при Правительстве Кыргызской Республики.
10. **Кадыров Т.А.** – соискатель, преподаватель Кара-Кульского технологического института Кыргызского государственного технического университета им. И. Раззакова.
11. **Мырзалиев Б.С.** – д.э.н. профессор Международного Казахско-Турецкого университета им. Х.А. Ясави, академик МАИН.
12. **Ботобеков А.Б.** – к.э.н., доцент КНУ им. Ж.Баласагына.
13. **Чолбаева С.Ж.** – к.э.н, проф. КЭУ.
14. **Кантороева А.К.** – магистр экономики, соискатель КЭУ.
15. **Асан уулу Кубатбек** – соискатель Нарынского Государственного университета.

16. Жолонбаева А.Ж. – аспирант Кыргызско-Российского Славянского Университета им. Б.Ельцина.

17. Жолдошбаев А.С. – доцент кафедры общетеоретических и гуманитарных наук Международного Кыргызско-Турецкого института Университета экономики и предпринимательства.

ИНФОРМАЦИОННОЕ ПИСЬМО



РЕГИОНАЛЬНАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

**«Проблемы развития общества и мировой
экономики**

глазами студенческой молодёжи XXI века»

КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА

г. Жалал-Абад, 15 марта 2012 г.

Университет экономики и предпринимательства проводит Региональную студенческую научно-практическую конференцию на тему: **«Проблемы развития общества и мировой экономики глазами студенческой молодёжи XXI века».**

Открытие конференции состоится 15 марта 2012 г. в 10.00 часов в главном корпусе Университета экономики и предпринимательства (в БАЗе).

Основной целью конференции является приобщение студенческой молодёжи к научным исследованиям и содействие им в развитии навыков написания научных статей и опыта публичного обсуждения проблем современного общества.

Секционные заседания:

СЕКЦИЯ 1. «Актуальные вопросы высшего профессионального образования глазами современной студенческой молодёжи».

СЕКЦИЯ 2. «Роль молодёжи в современном развитии науки и инноваций».

СЕКЦИЯ 3. «Социальные проблемы общества и молодёжь».

СЕКЦИЯ 4. «Национальная экономика и молодёжное видение перспектив её развития».

СЕКЦИЯ 5. «Проблемы мировой экономики и молодёжь на международном уровне».

СЕКЦИЯ 6. «Формирование бренда Кыргызстана «Кыргызстан-страна поднебесных гор»: проблемы экологии и развития туризма».

СЕКЦИЯ 7. «Глобализация мировой экономики и место молодёжи в глобализированном мире».

Материалы конференции будут опубликованы в интернет-журнале, лучшие 3 статьи будут опубликованы в научно-популярном

периодическом журнале Университета экономики и предпринимательства «ВЕСТНИК УЭП». Поощряется соавторство преподавателей и студентов.

Для участия в работе конференции необходимо прислать электронные варианты научных статей и заявку на адрес **REDICUEE@mail.ru** или принести в каб. 31 (3-й этаж главного корпуса) до 15 февраля 2012.

Требования к оформлению статей: Объём статьи не более 5 страниц (А-4), шрифт 14, межстрочный интервал -1,5. Обязательно указать список использованной литературы. В начале статьи должна быть Краткая аннотация на языке статьи и на английском языке.

Образец заявки:

ЗАЯВКА

Ф.И.О. _____ участника _____ (соавтора):

Наименование вуза: _____

Специальность, курс: _____

Город: _____

Контактные данные: электронная почта _____

телефоны _____

Информация о научно-популярном периодическом журнале «Вестник Университета экономики и предпринимательства»

В Университете экономики и предпринимательства (г. Жалал-Абад), открытом Указом Президента Кыргызской Республики в 1993 году издаётся научно-популярный периодический журнал «Вестник Университета экономики и предпринимательства». Периодичность издания ежеквартально. Целью названного журнала является публикация в открытой печати основных научных результатов исследований ученых Кыргызстана и других стран.

«Вестник Университета экономики и предпринимательства» включён в Перечень научных и научно-технических периодических изданий, рекомендованных для публикации основных научных результатов диссертаций, утверждённый Высшей аттестационной комиссией Кыргызской Республики.

В журнале публикуются научные статьи по следующим тематическим направлениям исследований:

- актуальные вопросы высшего профессионального образования и воспитательного процесса в сфере высшего профессионального образования, студенческой молодёжи;
- вопросы совершенствования технологии и методологии обучения в вузах и интеграция стран Центральной Азии в Болонский процесс;
- социально-экономические проблемы мировой экономики и стран Центральной Азии;
- вопросы педагогики и психологии;
- актуальные проблемы философии и общественно-языковых дисциплин;
- современные проблемы прикладной математики и информатики;
- международные отношения и туризм.

Университет экономики и предпринимательства будет благодарен всем, кто будет содействовать распространению информации об этом журнале и выражает готовность к сотрудничеству со всеми заинтересованными лицами.

Статьи и сопроводительные документы необходимо присылать по адресу:

Кыргызская Республика, 715 613, г. Жалал-Абад, мкр. «Спутник» ул. Жени-Жок - 30, редакция журнала «Вестник Университета экономики и предпринимательства», (каб. №8), или отправить на электронный адрес: vestnikuep@gmail.com, abdilbaet@mail.ru.

Справки можно получить по телефонам: +996 (3722) 5-07-05, 5-32-31, 5-18-11, 5-12-15.

Статьи будут рекомендованы к публикации после одобрения редакционной коллегией журнала, в состав которого входят видные ученые Кыргызской Республики, Российской Федерации, Турции и Казахстана. Статьи, не получившие одобрения редакционной коллегии, возврату не подлежат. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут их авторы.

К научным статьям предъявляются следующие требования:

- содержание и техническое оформление должны соответствовать всем требованиям к научным статьям (профессиональную экспертизу осуществляет рецензент - специалист по соответствующему направлению, который определяется редакционной коллегией, а техническую экспертизу проводит ответственный секретарь издания);
- в одном номере журнала публикуется не более 2-х статей одного автора;
- публикация платная, автор должен выкупить один номер журнала по его розничной стоимости.

Статья будет принята к рассмотрению редакционной комиссией при условии наличия следующих сопроводительных документов:

- выписка из протокола заседания соответствующей кафедры с рекомендацией к печати;
- название статьи на языке изложения и английском языке жирным шрифтом 14 размера, межстрочный интервал -1,5. а также аннотация на английском языке (10 размер шрифта) обязательны;
- аннотация на языке статьи предпочтительна;
- УДК – желательно;
- указание списка использованной литературы не обязательно только для докторов наук, не использовавших какие-либо источники информации, т.е. если статья представляет собой результат его личных исследований;
- краткое резюме автора: Ф.И.О., должность, научная степень и звание, контактные данные;
- рукопись статьи объёмом в 6-16 страниц машинописного текста в одном экземпляре и электронная версия в редакторе Microsoft Word (обязательно приложение электронного носителя с указанием файла);
- наличие оплаты;
- шрифт для текстов - Times New Roman.

Статьи должны быть оформлены в строгом соответствии со следующими правилами:

УДК, название статьи на языке изложения основного текста, Ф.И.О. автора (авторов, если они представляют один вуз), место работы (наименование вуза, учреждения), город (если в наименовании вуза нет четкого названия города), страна.

Пример:

УДК _____

Тема статьи (шрифт 14): _____

автор _____,

наименования вуза /

учреждения _____,

город, страна _____.

(шрифт 12)

Аннотация (на языке изложения, на английском языке):

.....

(шрифт 10)

Ключевые слова (на языке изложения, на английском языке):.....

(шрифт 10)

Текст статьи (шрифт 14, Times New Roman, интервал 1,5)

.....

.....

Список использованной литературы (шрифт 12):

1.

2.

1900

1900

1900

1900

1900

Кыргыз Республикасынын Юстиция министрлигинде катталган.
Каттоо күбөлүгү №1405, 2008-жылдын 21-майы.

Зарегистрирован в Министерстве Юстиции Кыргызской Республики.
Регистрационное свидетельство № 1405
от 21 мая 2008 года

Жарыяланган маалыматтардын аныктыгы үчүн авторлор жооп беришет.
Авторлордун жана редакциянын ой-пикирлери такай дал келе бербейт.
Редакция айрым макалаларды кабыл албоого укуктуу.

За достоверность материалов ответственность несут авторы. Мнение авторов публикаций не всегда совпадает с мнением редакции. Редакция оставляет за собой право на отклонение материалов.

© ЭИУ жарчысы, 2011.
© Вестник УЭП, 2011.

Х. Газибаевдин жеке басмаканасында буюртмачынын даяр
түп нускаларынан басмага берилген.
тел.: 03722 2-19-62. 8,4 шарттуу басма табак.
Офсет кагазы. Өлчөмү 420x297. Нускасы 150 даана. Гарнитурасы - "Таймс".

Отпечатано с готовых оригинал макетов заказчика
в частной типографии Х. Газибаева.
тел.: 03722 2-19-62. 8,4 условных печатных листов.
Бумага офсетная. Формат 420x297. Тираж 150 экз. Гарнитура "Таймс".

Экономическая и юридическая

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31 32 33 34 35 36 37 38 39 40 41 42 43 44 45 46 47 48 49 50 51 52 53 54 55 56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76 77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100



ЭКОНОМИКА ЖАНА ИШКЕРДИК УНИВЕРСИТЕТИ
УНИВЕРСИТЕТ ЭКОНОМИКИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
UNIVERSITY OF ECONOMY AND ENTERPRISE

