

**КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН БИЛИМ БЕРҮҮ ЖАНА ИЛИМ
МИНИСТРЛИГИ
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
MINISTRY OF EDUCATION AND SCIENCE OF KYRGYZ REPUBLIC**

Сапаттуу билим – келечекке айкын жол!
Качественное образование – гарантия будущего!
Qualitative education - guarantee of the future!

**К.Ш.ТОКТОМАМАТОВ АТЫНДАГЫ ЭЛ АРАЛЫК
УНИВЕРСИТЕТТИН
ЖАРЧЫСЫ**
илимий-популярдык мезгил-мезгили менен чыгуучу журнал

Научно-популярный периодический журнал
ВЕСТНИК
МЕЖДУНАРОДНОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМЕНИ
К.Ш.ТОКТОМАМАТОВА

HERALD
OF INTERNATIONAL UNIVERSITY NAMED AFTER
K.SH.TOKTOMAMATOV
popular science periodical journal

ISSN 1694-5913



Жалал-Абад, 2019

К.Ш.ТОКТОМАМАТОВ АТЫНДАГЫ ЭЛ АРАЛЫК УНИВЕРСИТЕТТИН ЖАРЧЫСЫ

илимий-популярдык мезгил-мезгили менен чыгуучу журнал

2019-жыл, №4

Негиздөөчү: К.Ш.Токтомаматов атындагы Эл аралык университет ОИӨК. 2008-жылдан баштап басылууда.

Дареги: 715613, Кыргыз Республикасы, Жалал-Абад ш., “Спутник” кичи району, Жеңи-Жок көчөсү, 30.

Байланыш үчүн телефондор: +996(3722)50705, 51811, 52128; факс: +996(3722) 50705.

Веб-сайты: www.mnu.kg; электрондук дареги: university_coop@hotmail.com, naukamnu@gmail.com

Башкы редактор: С.А.Омурзаков – К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУнун ректору, э.и.д., профессор;

Башкы редактордун орун басарлары: А.К.Кантороева – К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУнун I проректору, э.и.к., профессор; Т.Т.Омошев – К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУнун илим, эл аралык байланыштар жана инновациялык билим берүү боюнча проректору, п.и.к., профессор.

Жооптуу катчы: А.С.Жолдошбаев – К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУнун окуудан сырткары иштер, мамлекеттик тил жана коомчулук менен байланыштар боюнча проректору, филол.и.к., профессор.

Редакциялык коллегия:

э.и.д., проф. Г.К. Кантороева
э.и.д., проф. А.З.Зулпукаров
э.и.д., проф. М.М. Каратаев
э.и.д., проф. Д.А. Ендовицкий
э.и.д., проф. Ж.С. Джаилов
э.и.д., проф. А.А. Арзыбаев
э.и.д., проф. Ж.Т. Тургунбаев
э.и.д., проф. Стефан Дырка
э.и.д., проф. А.М. Маткеримова
ф-м.и.д., проф. К.О. Осмоналиев

ф-м.и.д., проф. А.Ж.Жусупбаев
п.и.д., проф. С.С. Сакиева
м.и.д., проф. Б.А. Дусчанов
т.и.д., проф. Н.Ж. Эсенкулов
филол.и.д., проф. К.З. Зулпукаров
филос.и.д., проф. К.А. Исаков
б.и.д., проф. Б.А. Токторалиев
т.и.к., проф. Ж.А. Дуйшеев
э.и.к., доц. Н.К. Токтомаматова
э.и.к., доц. Чагры Эргезер

Научно-популярный периодический журнал

ВЕСТНИК

МЕЖДУНАРОДНОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМЕНИ К.Ш.ТОКТОМАМАТОВА

№4, 2019 год

Учредитель: УНПК Международный университет имени К.Ш.Токтомаматова. Издаётся с 2008 года.

Адрес: 715613, Кыргызская Республика, г.Жалал-Абад ш., микрорайон “Спутник”, ул.Жеңи-Жок, 30.

Контактные телефоны: +996(3722)50705, 51811, 52128; факс: +996(3722) 50705.

Веб-сайт: www.mnu.kg; электронная почта: university_coop@hotmail.com, naukamnu@gmail.com

Главный редактор: С.А.Омурзаков – ректор МНУ имени К.Ш.Токтомаматова, д.э.н., профессор;

Заместители главного редактора: А.К.Кантороева – I проректор МНУ имени К.Ш.Токтомаматова, к.э.н., профессор; Т.Т.Омошев – проректор по науке, международным связям и инновационно-образовательным технологиям МНУ имени К.Ш.Токтомаматова, к.п.н., профессор.

Ответственный секретарь: А.С.Жолдошбаев – проректор по внеучебной работе, государственному языку и связям с общественностью МНУ имени К.Ш.Токтомаматова, к.филол.н., профессор.

Редакционная коллегия

д.э.н., проф. Г.К. Кантороева
д.э.н., проф. А.З.Зулпукаров
д.э.н., проф. М.М. Каратаев
д.э.н., проф. Д.А. Ендовицкий
д.э.н., проф. Ж.С. Джаилов
д.э.н., проф. А.А. Арзыбаев
д.э.н., проф. Ж.Т. Тургунбаев
д.э.н., проф. Стефан Дырка
д.э.н., проф. А.М. Маткеримова
д.ф-м.н., проф. К.О. Осмоналиев

д.ф-м.н., проф. А.Ж.Жусупбаев
д.п.н., проф. С.С. Сакиева
д.м.н., проф. Б.А. Дусчанов
д.и.н., проф. Н.Ж. Эсенкулов
д.филол.н., проф. К.З. Зулпукаров
д.филос.н., проф. К.А. Исаков
д.б.н., проф. Б.А. Токторалиев
к.и.н., проф. Ж.А. Дуйшеев
к.э.н., доц. Н.К. Токтомаматова
к.э.н., доц. Чагры Эргезер

HERALD

OF INTERNATIONAL UNIVERSITY NAMED AFTER K.SH.TOKTOMAMATOV

popular science periodical journal

№4, 2019 year

Founder: ERIC International university named after K.SH.Toktomamatov. Publisher 2008 year.

Address: 30 Jeni-Jok St., Jalal-Abad, 715613, Kyrgyz Republic. Tel.: +996(3722)50705, 51811, 52128;

fax: +996(3722) 50705. Web-site: www.mnu.kg; E-mail: university_coop@hotmail.com, naukamnu@gmail.com

*Кантороева А.К., к.э.н., профессор,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Хасанов М., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

ИССЛЕДОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация

Статья посвящена изучению зарубежного опыта формирования и организации единого органа по вопросам особенностей зарубежного опыта таможенной политики.

Ключевые слова: Зарубежный опыт, единый орган, фискальная политика, таможенная политика.

STUDY OF THE FEATURES OF FOREIGN EXPERIENCE IN CUSTOMS POLICY

Annotation

The article is devoted to the study of foreign experience in the formation and organization of a single body on the features of foreign experience of customs policy.

Key words: Foreign experience, a single body, fiscal policy, customs policy.

Таможенная политика каждого государства определяется внешнеэкономической политикой, суть которой заключается в государственном регулировании экономических отношений с другими странами. Его основным направлением является определение стратегических целей государства и разработка методов достижения и поддержания взаимовыгодного экономического сотрудничества с отдельными государствами или группами стран. Следует отметить, что отсутствует внешнеэкономическая и внутренняя политика государства. И его экономическая и экономическая деятельность в большей степени, чем вызовы и проблемы, стоящие перед страной на уровне национальной экономики.

Таким образом, рассматривая таможенную политику как поле внешнеэкономической и внутренней политики каждого государства, я должен сказать, что таможенная политика - это система экономических, политических и правовых, организационных и других масштабных мероприятий, направленных на реализацию и защита внутренних и внешнеэкономических интересов в целях динамичного осуществления политических и социально-экономических изменений. Реализация таможенной политики выражается в скоординированной глобальной деятельности государственных служб по осуществлению таможенных пошлин, налогов и различных сборов, а также надлежащем и эффективном проведении таможенного оформления и таможенных процедур, включая другие средства достижения определенных финансовых, и торгово-политические цели.

Во время политики импортные и экспортные пошлины каждого государства должны иметь особую роль. Используя импортные пошлины, государство создает условия для повышения цен на иностранные товары, что вызывает снижение их конкурентоспособности, и тем самым достигается защита национального производства.

При использовании одних и тех же экспортных пошлин государство намерено предотвратить вывоз определенных товаров из страны, для которой спрос превышает предложение через национальное сельское хозяйство или по какой-то причине, что привело к вывозу нежелательных товаров или нет возможно.

Государство, чтобы регулировать внешнеэкономическую деятельность, использует широкий спектр мер, важность и необходимость которых она растет по мере углубления комплексных процессов и расширения внешнеэкономических связей с другими странами. В этом контексте каждое государство с помощью различных инструментов стремится максимизировать национальную экономическую безопасность и защитить себя от негативного воздействия внешних факторов. Кроме того, не менее важными задачами

являются поступательное движение и рост, а также укрепление позиций национальных производителей на мировом рынке.

Каждое государство, как независимый и автономный субъект мирового сообщества, имеет свою таможенную политику с учетом национальных особенностей. Однако, если вы общались со странами, которые давно известны тем, что проводят различие между странами, то таможенную политику можно разделить на группы стран следующим образом:

- таможенная политика промышленно развитых стран
- таможенная политика развивающихся стран.

Подробное введение и анализ таможенной политики разных стран имеют существенное практическое значение для Кыргызской Республики. Мы не можем отрицать, что каждая страна развивается с моделью экономического развития, но следует отметить, что концепции работы и подходы к таможенной политике в большей степени являются постоянными и гибкими. Углубленное изучение и анализ различных аспектов исторического опыта развитых и развивающихся стран помогут избежать некоторой суматохи в решении вопросов по преодолению экономического кризиса и созданию экономически стабильного и независимого государства.

Прежде всего необходимо учитывать опыт таможенной политики промышленно развитых стран. Особенностью развитых стран является использование политики свободной торговли, и все развивающиеся страны стремятся либерализовать внешнюю торговлю. Как правило, внешнеторговые развитые страны характеризуются экспортом готовой продукции, произведенной с применением высоких и дорогих технологий.

В связи с недостаточной емкостью внутреннего рынка и с целью достижения высокой степени погашения развитые страны пытаются экспортировать свою продукцию. В результате данные государства в рамках ВТО имеют тенденцию ослаблять инструменты таможенной политики, такие как тарифы и нетарифные ограничения, которые препятствуют экспорту их продукции.

- административные пределы неэкономические причины - по соображениям защиты национальной безопасности, защиты окружающей среды?

- административные ограничения по преодолению экономического кризиса (серьезный ущерб национальной промышленности, дисбаланс платежного баланса, нехватка товаров на внутреннем рынке и т. д.);

- меры против недобросовестной конкуренции для поставщиков зарубежной продукции

- волевые ограничения на экспорт и импорт по взаимному согласию правительств или компаний стран-экспортеров и импортеров. При этом важный момент заключается в том, что ни одна из зарубежных стран до сих пор не отказалась от реализации административных органов по контролю за экспортом и импортом товаров. Количественные ограничения составляют почти 30% продуктов питания, 13% топлива и около 10% текстиля, импортируемого из развитых западных стран. Так, Германия устанавливает квоты на импорт угля, Франция - на сырую нефть и нефтепродукты, Австрия - на вино и консервы, Финляндия - на растительные масла, нефть и нефтепродукты.

Соединенные Штаты и Канада широко используются для импорта квот, и с выдачей лицензий и «добровольных» ограничений на экспорт государства-члены ЕС и Соединенные Штаты регулируют традиции импорта текстиля, бытовой электроники, одежды, обуви и автомобилей из менее развитых стран. Япония наиболее активно внедряет технические барьеры, которые в основном касаются стандартов защиты внутреннего рынка от дешевой продукции стран "третьего мира".

Чтобы поддерживать и стимулировать экспорт в зарубежные страны, государственные органы и консорциум на всех уровнях контроля играют активную роль. Государственное регулирование экспорта в большинстве развитых стран осуществляется с помощью административных инструментов, таких как прямые запреты и ограничения, лицензирование и другие меры, которые регулируют движение своей продукции.

Например, Япония является ярким примером высокоразвитых стран, в которых административные границы являются единственным средством экспорта.

С этой стратегией связано государственное регулирование импорта в развитые страны, наиболее важными из которых являются принципы и правила межгосударственных отношений, изложенные в соглашениях международных экономических организаций. Однако позиция отдельных государств в отношении регулирования импорта отличается друг от друга и определяется обстоятельствами ряда:

- уровень конкурентоспособности отечественной продукции на мировом и внутреннем рынках?

- соотношение объема экспорта и импорта, т. е. структуры внешней торговли в обороте?

- Участие в региональных экономических единицах и международных организациях.

Объясняя более подробно концепцию стратегии таможенной политики развитых стран в отношении импорта, следует отметить, что ее основной целью является, во-первых, обеспечение защиты отраслей национального производства от иностранной конкуренции, в том числе создание благоприятных условий для полного функционирования отрасли, во-вторых, в формировании предпочтительной операции для импорта определенного ассортимента продукции из определенных стран и регионов и, наконец, в-третьих, в борьбе с дискриминационными мерами других государств.

Требуется более детальное изучение опыта таможенной политики США в области контроля экспорта и импорта. Внешняя торговля является ключевым фактором обеспечения процветания страны и ее экономического роста, повышения эффективности экономики, обеспечения высокого уровня занятости, реализации промышленного производства и поставок продовольствия, а также, прежде всего, соединения страны. Более совершенные, чем произведенные в США, или более дешевые технологии, товары широкого потребления.

В результате правительство США стремится не только усложнить процесс экспорта и импорта, но и всячески содействовать упрощению. Существует правовая основа, обеспечивающая, во-первых, точное определение и ограничение сроков, в течение которых рассматриваются различные запросы и заявления государственных органов по вопросам внешней торговли, во-вторых, четкое соответствие с подготовленным учебным классом дополненными документами по экспорту / импорту, третье, функциональная функция консалтинговых услуг на таможне.

Литература:

1.Пресняков В.Ю. Экономическая безопасность России таможенные методы и средства обеспечения // Внешняя торговля. 1995. №12. С. 5-8.

2.Проблемы теории и практики таможенного дела. Сборник научных трудов, ч. 1. М.: 1997.

3.Региональная интеграция в Центральной Азии: шансы и риск экономического сотрудничества. Берлин: 1997.

4.Волков, И.А. Таможенное регулирование внешнеторговой деятельности в Российской Федерации Текст. / И.А. Волков // Внешнеэкономический бюллетень, 2003, № 3 (март). С. 35-43.

5. Всемирная торговая организация и российские интересы Текст.: монография / Е.В. Вавилова, Е.Д. Халевинская. М.: Магистр, 2009. - 367 с.

6. Данилкин, А. Диалог с европейским бизнесом Текст. / А. Данилкин // Таможня, 2011, № 16 (279). С. 16.

*Омошев Т.Т., п.и.к., профессор,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Куваков Ж.М., доцент,
ЖАМУ*

ОРУС ЖАЗУУЧУЛАРЫ МАТЕМАТИКА САБАГЫНДА

Аннотация

Макалада улуу классик орус жазуучулары математиканы терең урматтап сүйгөндүгүн - окуучуларга аргументтүү фактылар менен айтып, математикага шыктандырып өркүндөтүү маселеси каралган. Предмет аралык байланышты ишке ашырып, орус жазуучуларынын математикага тиешелүү даанышман сөздөрү аркылуу окуучуларга келечекте бул илимдин ролун тарбиялык жол менен жеткизүү маселеси ишке ашырылган. Улуу жазуучу Лев Толстойдун башталгыч класста математика сабагын окутуу усулу, иштөө системасы, маселелерди чыгаруу жолдору азыркы учурда дале жемиштүү экендигин жана аны иш тажрыйбада колдонуу натыйжалуу болоорун турмуштук практика далилдеди.

Негизги сөздөр: арифметика, А.В.Грубенин усулу, эсептөөлөр таблицасы, славян, рим, арабча, методикалык эксперимент, Толстойдун маселеси, чалгычылардын артели, Л.Ю.Лермантовдун өмүр жашоосу, жөндөмө, бөлчөк, А.С.Пушкин, Н.Г.Чернышевский, даанышман сөздөр.

РУССКИЕ ПИСАТЕЛИ В МАТЕМАТИКЕ

Аннотация

В статье рассматривается вопрос о том, как вдохновить студентов улучшить свою математику, рассказав студентам, что великие русские классические писатели глубоко уважали математику. Благодаря междисциплинарному общению задача просвещения студентов о роли этой науки в будущем образовательным путем была реализована мудрыми словами русских писателей о математике. Методика великого писателя Льва Толстого по обучению математике в начальной школе, системе труда, способу решения проблем сегодня все еще плодотворны, и практический опыт показал, что он может эффективно использоваться на практике.

Ключевые слова: арифметика, метод А.В.Грубена, электронная таблица, славянский, римский, арабский, методический эксперимент, проблема Толстого, разведочная артель, жизнь Л.Ю.Лермантова, умение, фракция, А.С.Пушкин, Н.Г.Чернышевский, мудрые слова.

RUSSIAN WRITERS IN MATHEMATICS

Annotation

The article discusses how to inspire students to improve their mathematics by telling students that the great Russian classical writers deeply respected mathematics. Thanks to interdisciplinary communication, the task of educating students about the role of this science in the future in an educational way was realized by the wise words of Russian writers about mathematics. The methodology of the great writer Leo Tolstoy for teaching mathematics in elementary school, the labor system, and the method of solving problems is still fruitful today, and practical experience has shown that it can be effectively used in practice.

Keywords: arithmetic, A.V. Gruben method, spreadsheet, Slavic, Roman, Arabic, methodical experiment, Tolstoy problem, exploratory artel, life of L. Yu. Lermantov, skill, fraction, A.S. Pushkin, N.G. . Chernyshevsky, wise words.

Окуучуларга математика боюнча билим берүүдө алардын ар тараптуу өзгөчөлүгүн эске алуу өзүнчө мааниге ээ. Анткени курулай теория менен чектелбестен, окуучулардын кызыгуусун эске алуу-алардын терең билим алышына өбөлгө. Мына ушундай максатта орус тили жана адабияты сабагы менен байланыштырып математиканы окутуу көйгөйлөрүн практика жүзүндө чечүү жолдорун карамакчыбыз. Чечүү жолун орус жазуучуларынын мисалында ишке ашырмакпыз.

Л.Н.Толстой өзүнүн педагогикалык ишмердүүлүгүн 1848-жылы Ясная Полянада баштаган. Ал математиканы окутуу усулуна өзгөчөлөнгөн салым кошкон. Өзүнүн «Арифметика» окуу китебин 1878-жылы чыгарган, анда арифметика боюнча билдирүүлөрдү системалаштырган. Окуучуларды ой келди кыйнабас үчүн алгач ойлонгон, анан текшерген, баарын салмактап көргөн, чындыгында ушул билимди жаш келечек ээлерине берсе болобу же болбойбу деген пикирге келген.

Анын «Арифметика» китеби мазмуну жагынан башка окуу китептеринен ошол мезгилде айырмаланып турган. Айталы анын «Айыл мектептеринин 25 жылдык практикасы» китебинде арифметиканы окуучуларга кантип окутабыз деген проблеманы козгоп, чечмелеген. Алгач саноо, цифраларды көрсөтүү, бирдикти, ондукту айтуу. Чоң сандарды айттырып үйрөтүү. Сандарды жазууну өздөштүргөн соң кошууну анан кемитүүнү үйрөтүү маанилүү деген. Көбөйтүү амалын үйрөтүү оор экенин эске алып, анын колдонулушуна терең маани берген. Ушундай абалда ал немец педагогу А.В.Грубенин (1816-1864) усулун колдонгон. Л.Н.Толстойдун «Арифметика» китеби эки бөлүмдөн турат:

1. Бүтүн сандар

2. Бөлчөктөр.

Ошондой эле автор «Төрт эсептөөлөр таблицасын» түзгөн.

Анда: аталышы, славян, рим белгилөөлөрү, чотто көрсөтүлүшү, арабча белгилөөлөрү көрсөтүлгөн. Ал алгачкылардан болуп бир эле маселени иллюстративдик колдонулушун түрдүү жолдорун практика жүзүндө аткарып көрсөтө алган.

Муну Л.Н.Толстой беш окшош маселенин мисалында келтирген:

1. Эки адамдын 35 койу болгон. Алардын бирөөсүнүкү экинчисиникинен үч койго аз.

Ар биринин канча койу болгон?

$$x+(x-3)=35$$

{16; 13}

2. Бир адамдын 23 койу болгон, а экинчисиники 7 койго көп. Эки адамдын канча койу болгон?

$$23+(23+7)=53$$

{53}

3. Бир адамдын 26 койу, а экинчисиники биринчисиникине караганда саны боюнча 5 ке аз болгон. Алардын канча койу болгон?

$$26+(26-5)=47$$

{47}

4. Эки адамдын 40 койу бар. Биринчисиники экинчисиникине караганда 6 койго аз болгон. Ар бир адамдын канча койу болгон?

$$x+(x-6)=40$$

{16; 10}

5. Эки адамдын 50 койу болгон. Биринчисиники 15 болсо, биринчи адамдын койунун саны экинчисиникине караганда канча койго аз болгон?

$$(50-15)-15=20$$

{20}

Л.Н.Толстой өзүнүн окуучуларын жогорудагыдай тартипте маселе чыгарууга үйрөтө алган. Ал бөлүү амалы окуучулар үчүн өтө татаал деп эсептеген да мугалимдер үчүн: көбөйтүүгө шашпа, көбөйтүү окуучуларга анын тескериси болгон бөлүү экенин түшүндүргүлө - деп көрсөтмө берген. Л.Н.Толстой математиканы өзү окутууда: биринчи амал менен бирге баштоо алгебра (теңдеме) келип чыгат. Планиметриянын маселелерин маани маңызы кошумчалоодогу биринчи эреже экени түшүнүктүү-деп айткан.

Л.Н.Толстойдун «Арифметикасы» анын жашоосунда кабыл алынган эмес, ал турсун унутулуп да калган. Качан гана ал дүйнөдөн кайткандан кийин гана кайра басыла баштаган. Л.Н.Толстой методикалык экспериментти биринчилерден болуп жүргүзүп, башталгыч класста кантип, эмнени окутуу керек деген проблеманы алып чыгып коомчулуктун көңүлүн өзүнө бурган. Дүйнөнү дүңгүрөткөн орус классик жазуучусу Л.Н.Толстой математиканы сүйгөн, математика сабагын окуткан, өзгөчө терең маани берип көңүл бурган. Айтылган ойду толуктоо максатында Лев Толстойдун маселелерине кайрылалы.

1. Чалгычылардын артели бири экинчисинен эки эсе чоң болгон эки чабындынын чөбүн чабыш керек эле. Түшкө чейин артель чоң чабындыны чапкан. Ошондон кийин артель тең эки бөлүккө бөлүнүп алышкан. Биринчи жарымы чоң чабындыда калып анын калган бөлүгүн кечке чейин чаап бүтүргөн; чалгычылардын экинчи жарымы кичине

чабындыны чаап, кечинде андан бир аз участок калып, аны эртеси бир чалгычы бир күндүн ичинде чаап бүтүргөн. Артелде канча чалгычы болгон?

а) $\frac{x+1}{3} = \frac{x}{4} + 1$; $x=8$;

б) $\frac{2}{3}(x+1) = \frac{x}{2} + \frac{x}{4}$; $x=8$;

в) $(\frac{x}{4}+1)(\frac{x}{2}+\frac{x}{4})=1$; $2(\frac{x}{4}+1)=\frac{x}{2}+\frac{x}{4}$; $x=8$.

г) $\frac{3xy}{4} : \frac{xy+4y}{4} = 2$; $x=8$.

2. Сатып алуучу магазинден 10 сомго бааланган шляпаны тандап алып, сатуучуга 25 сомдукту берди. Сатуучу кайра кайтарып берүүгө майдасы болбогондуктан, 25 сомдукту майдалап келүүгө жиберди. Ошондон кийин сатып алуучу шляпаны жана 15 сомду кайтарып алды. Сатып алган адам кетип калгандан кийин жанындагы сатуучу келип, 25 сомдун жалган акча экен деди. 1-сатуучу кошунасына 25 сомду кайра кайтарып берди. Магазиндин ээси сатуудан канча зыян тарткан? (25 сом чын акча болгон болсо, сатуучу зыян тартмак эмес. 25 сомдук жалган акчаны алып, анын ордуна шляпаны жана 15 сомду бергендиктен, сатуучу 25 сомго зыян тартты.)

3. Эки соодагер аял өрүк сатып олтурушту. Ар биринин 30 дан өрүгү болгон. 1-си 1 тыйынга 2 өрүк, 2-си 3 өрүк берген. Эмне үчүн бириңердин өрүгүнөр экинчисиникине караганда кымбат деген суроону укпаш үчүн алар өрүктөрүн бириктирип 2 тыйынга 5 өрүктөн сата башташты. 1-аял өрүгүн 15 тыйынга, 2-си 10 тыйынга сатмак. Аралаштырып сатуудан 24 тыйын гана киреше алышты, анткени $60:5=12$. Бир тыйын кайда кетти? (Өрүктөрдү 5тен топтоштурганда биринчи 10 бештикте 1-аялдан 2 өрүктөн, 2-аялдан үч өрүктөн алуу керек. Ар бир 5 өрүк макулдашылгандан кийин 2 тыйындан сатылган. Бул учурда 2-аялдын (арзаны) бардык өрүгү сатылып бүткөн. Кийинки эки бештикте 1-аялдын 10 өрүгү калган ал 5 тыйын болмок, бирок бешөө 2 тыйын деп сатылгандыктан ал 4 тыйын болгон, ошондуктан соодегерлер 1 тыйын зыян көрүштү.) Маселе (эске салуучу жыл). Эгерде анын туулган жана дүйнөдөн кайткан жылынын цифралары бирдей. Туулган жылынын цифраларынын суммасы 14. Туулган жылынын бирдик цифрасы анын дүйнөдөн кайткан жылынын бирдик цифрасынан 4 эсе чоң экендиги белгилүү болсо, анын туулган жылын тапкыла. Ал белгилүү орус жазуучуларынын бири. Чыгарылышы: авсд-туулган жылы, хукт-дүйнөдөн өткөн жылы болсун.

хукт-авсд=м.

$x=a$, $y=v$.

$k=d$, $t=c$.

$a+v+c+d=x+y+k+t=14$.

$d=4t$; $m=kt-cd=10k+t-(10c+d)=10d+t-10t-d=9d-9t=9 \cdot 4t-9t=27t$.

$m=27t$.

$d=4t$;

т нын маанилерине анализ жүргүзөлү

а) $t=0$, $d=0$

б) $t=1$, $d=4$

в) $t=2$, $d=8$

г) $t=3$, $d=12$.

$t=1$ же 2 болушу гана мүмкүн. $a=x=1$ болушу анык.

Мындан $t=2$ болсо карама-каршылыкка келебиз. $1+9+2+8=20$ бул сумма шарт боюнча 14 чыгышы керек, мындан $t=1$ болсо $1814-1841$ белгилүү жазуучу Л.Ю.Лермонтовдун өмүр жашоосу $1+8+1+4=14$. б.а. $m=27$ жашка чыккан.

Орустун кайсы жазуучусу физика- математика факультетин аяктаган? Александр Сергеевич Грибоедов (1795-1829) физика-математикалык факультетин аяктаган (эки жылдык философиялык, юридикалык факультетин аяктаган)

Орус тилиндеги жөндөмөлөрдүн суроосун табууда математикалык пропорция колдонуларын төмөнкү мисалда карайлы:

Р. кого? х

Д.кому? чему? $x = \frac{\text{чему? кого?}}{\text{кому?}} = \text{чего?}$

Чеховдун баш катырмасы («Репититор» аңгемесинен). Соодегер 540 сомго 138 кез кара жана көк сукно сатып алган. Эгер көк сукнонун бир кези 5 сом, ал эми кара сукнонуку 3 сом болсо, кара жана көк сукнонун бир кезинин наркы канча? Чыгаруунун үч усулун көрсөтөлү:

1.Репититор Зиберов маселени алгебралык жол менен чыгарган:

$$x+y=138$$

$$y=138-x$$

$$5x+3y=540$$

$$5x+414-3x=540,$$

$$2x=126,$$

$$x=63$$

$$y=138-63=75,$$

$$y=75;$$

$$\{63; 75\}$$

2. Петянын чыгарган жолу:

$$5x+138=690;$$

$$690-540=150;$$

$$5-3=2;$$

$$150:2=75;$$

$$138-75=63.$$

$$\{63; 75\}$$

3.Петянын атасы «окубагандарча» чот менен чыгарганы:

$$138 \cdot 10=1380;$$

$$8-4=4;$$

$$4+5=9;$$

$$1+5=6;$$

$$690-540=150;$$

$$150:2=75;$$

$$138-75=63.$$

$$\{63; 75\}$$

Орус жазуучуларынын математикага маани бергендигин окуучуларга алардын айткан сөздөрүн мисалга келтирели:

Арифметика – бардык математиканын негизи. (Толстой Л.Н.)

Поэзияга көңүл эргүү геометриядай керек. (Пушкин А.С.)

Мен табият таанууну жана математиканы аябай сыйлайм. (Чернышевский Н.Г.)

Математика – алп илим, адам акыл эс жөндөмдүүлүгүнүн асыл сонун түшүнүктөрүнүн бири. (Писарев Д.И.)

Бөлчөк – бул адам. Бөлчөктүн алымы адамдын башка адамдардын баалоосу болуп, ал көпчүлүк учурда чындыкка жакын болгон, бөлүмү – өзү жөнүндө өзүнүн пикири, ал дайыма чындыкка туура келе бербестен ал көпчүлүк учурларда ашыгыраак болгон. (Толстой Л.Н.)

Ар бир айтылышты чечмелесек көлөмү жагынан бир китептен чоң эмгек жаралат. Улуу жазуучулар ушундай үлкөн ойду керемет сөздөрдүн жардамы менен кыска, нуска берген. Орус жазуучуларынын маселелерин чыгарууда: түшүнүү, салыштыруу, ойлоо, системалаштыруу, чыгаруу жолдору каралып, тарбия багытына оң таасир берерин байкадык. Ошондой эле улуу жазуучулардын математикага болгон көз карашын кенен айтып, алардын таасын сөздөрү менен тастыктайбыз. Мында окутуу проблемасынын чечилгендигин айгинелеп, аны үйрөнүү, практикага колдонуу, тажрыйбаны байытуу багыттары берилгендигине басым жасайбыз. Предмет аралык байланыш сабакта практика жүзүндө ишке ашып, улуу адамдардын ар тараптуулугун түшүнүп, окуучулардын жан

дүйнөсү ойгонуп алардын илимге болгон кызыкчылыгы дагы арта баштайт деген пикирдебиз.

Адабияттар

- 1.Л.Н.Толстой. Арифметика. Төрт эреже. СПб.1874.
- 2.Л.Н.Толстой. Арифметика. 1913.
- 3.В.А.Евтушевский. Арифметиканын методикасы. 7-басылышы. СПб.1877.
- 4.И.Депман. Маселелерди чыгаруу жөнүндө аңгемелер. «Мектеп» басмасы. Фрунзе. 1969.

*Омошев Т.Т., к.п.н., профессор,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Сулайманова Д.К., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА НА ОСНОВЕ МОДЕЛИРОВАНИЯ

Аннотация

В данной статье рассмотрены теоретические аспекты оптимального развития аграрной экономики. А также решение практических проблем сельскохозяйственного производства на основе моделирования. Приведены некоторые примеры по созданию математических моделей, использование математики в качестве основного инструмента или методом к решению проблемы оптимизации экономического роста АПК.

Ключевые слова: экономика, агропромышленный комплекс, производство, развитие, моделирование.

МОДЕЛДӨӨНҮН НЕГИЗИНДЕГИ АГРОӨНӨРЖАЙ КОМПЛЕКСИНИН ЭКОНОМИКАСЫН ӨНҮКТҮРҮҮНҮН ТЕОРИЯЛЫК АСПЕКТИЛЕРИ

Аннотация

Бул макалада айыл чарба экономикасын оптималдуу өнүктүрүүнүн теоретикалык аспектилери каралат. Ошондой эле моделдөөгө негизделген айыл чарба өндүрүшүнүн практикалык маселелерин чечүүгө багытталган. Агроөнөржай комплексинин экономикалык өсүшүн оптималдаштыруу маселесин чечүүнүн негизги куралы же ыкмасы катары математиканы колдонуп, математикалык моделдерди түзүүнүн айрым мисалдары келтирилген.

Негизги сөздөр: экономика, айыл чарба, өндүрүш, өнүгүү, моделдөө.

THEORETICAL ASPECTS OF DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF AGRICULTURAL COMPLEX ON THE BASIS OF MODELING

Annotation

This article discusses the theoretical aspects of the optimal development of the agricultural economy. As well as solving practical problems of agricultural production based on modeling. Some examples of creating mathematical models, using mathematics as the main tool or method to solve the problem of optimizing the economic growth of the agro-industrial complex are given.

Keywords: economy, agro-industrial complex, production, development, modeling.

Проблемы оптимального развития аграрной экономики, а также практические проблемы обоснования структуры сельскохозяйственного производства нам необходимо разрешить на основе моделирования. Под моделированием понимают процесс построения моделей, с помощью которого изучается функционирования объектов различной природы.

Использование математики в качестве основного инструмента является основным методом к решению проблемы оптимизации экономического роста АПК.

Развитие экономических процессов в АПК на основе моделирования в XIX веке важную роль сыграла математическая школа в политической экономии. Ее виднейшим представителем является Антуан Огюстен Курно, Герман Госсен, Леон Вальрас, Уильям Стенли Джевонс, Френсис Эджуорт, Вильфредо Парето, они внесли большой вклад в разработку проблем потребления, механизма спроса и предложения, формирования издержек производства, сбалансированности (равновесие) экономики.

Математическим моделированием широко изучается понятия кривых безразличия и ядра экономической системы Френсис Эджуорта, много целевого оптимума Вильфредо Парето, общего экономического равновесия Леона Вальраса и др.

Низкий спрос на математику был и со стороны экономики. Особенности экономики, как объекта моделирования в основном состоит в следующем:

-экономика – это одна из сложнейших систем, известных человеку. Она включает в себе огромную числу элементов, связи между которыми очень сложны. Каждый элемент

экономической системы, взятый изолировано, не тождественен самому себе, находясь в системе «Экономическая система находится под воздействием как собственных, так и природных, политических, социальных и других общественных законов, и факторов». В нем вовлечено множество людей, ресурсов (природных, технических). Структура экономической системы многоступенчатая, иерархична (народное хозяйство, производственно-территориальные комплексы, отрасли, объединения и т.д.). Можно сказать, что экономический объект на много порядков сложнее любого физического, химического объекта.

-развитие экономической системы подчиняется действию объективных законов. Однако ее развитие немалой мере зависит от субъективных факторов. Сила влияния субъективных факторов на развитие экономической системы зависит от того, насколько действующий механизм управления экономикой (который разрабатывается людьми), «работает» под экономическим законом, учитываются личные интересы, согласуются, с общественными, насколько правильны решения, принимаемые людьми в зависимости от ситуации.

В конце XIX - в начале XX века в экономическая наука Запада получила развитие статистические направления, ставшее своей главной задачей изучения экономических циклов и прогнозирование хозяйственной конъюнктуры на основе методов математической статистики. На основании этого научного направления является разработка методических вопросов обработки экономических данных, статистических обобщений и построение математическо-статистических моделей.

В 20-е годы XIX века СССР применяя экономико-математические методы и модели проводились по двум направлениям:

-применение математических методов в изучении хозяйственной конъюнктуры и экономического регулирования;

-моделирование процесса расширенного воспроизводства.

Задачи первого направления при союзе диктовались условиями НЭПА. Проводилась очень много научных исследований по анализу временных рядов и сезонных колебаний, осуществлялось краткосрочные прогнозы, а также изучалась влияния различных экономических регуляторов.

Во второй половине 20-х годов проводились работы по совершенствованию статистических основ межотраслевого баланса и математического моделирования межотраслевой связи.

В США теоретические и практические исследование в области межотраслевых моделей выполнялись с 30-х годов под руководством профессора В. Леонтьева. Они получили известность под названием «анализ затрат и выпуска продукции». В работах В. Леонтьева межотраслевой баланс предстает в математической форме как модель, основанная на определенных допущениях и характеризующая известными математическими зависимостями.

Новый этап в развитии экономико-математических исследований в СССР начался во второй половине 50-х годов, что было вызвано поисками подходов к плановому руководству социалистической экономики, а также принципиально новыми возможностями проведения экономических расчетов и обработки экономической информации возникших благодаря появления современных компьютеров.

Развитие экономико-математического моделирования в целях анализа и планирования сельскохозяйственного производства привело к созданию большого числа разнообразных моделей, это и в свою очередь, вызвало необходимость их упорядочения путем классификации.

Нам представляется наиболее целесообразным классификацию экономико-математических моделей по признакам объекта и средством построения самих моделей.

Классификация экономико-математических моделей представляется в следующем виде: сущность моделируемых процессов; временные характеристики моделируемых

процессов; уровнем в управлении процессами; назначение модели в процессе управления; средства моделирования; структура модели и характер взаимосвязи компонентов; используемая информация; экспериментальные расчеты.

Из данной классификации экономико-математических моделей видно, что на основе сущности моделируемых процессов их можно классифицировать в четыре группы под признаком объекта. А под признаком средств построения и использования делятся на три группы с учетом используемой информации, а также осуществления экспериментальных расчетов, с другой стороны, в аграрном рынке осуществления процесса удовлетворения потребностей потребителей в продуктах сельскохозяйственных производств.

В сельском хозяйстве экономико-математические методы используются тремя основными направлениями:

- разработка и решение экономико-математических задач внутрихозяйственного анализа и планирования;
- разработка и решение экономико-математических задач на уровне агропромышленных объединений и отдельных звеньев агропромышленного комплекса;
- разработка и решение экономико-математических задач отраслевого анализа и планирования;
- разработка и успешно решаются задачи первого направления, поскольку необходимая для их разработки информация более доступна и достоверна.

Решение этих задач решаются на основе MS Excel, а отдельные задачи можно решить по основам метода наименьших квадратов.

К задачам первого направления относятся следующие задачи оптимизации:

- использование кормов на фермах и хозяйствах;
- использование минеральных и органических удобрений;
- модель оптимизации структуры посевной площади и фондов удобрений;
- моделирование специальностей и сочетания отраслей здесь необходимо рассмотреть: статистическая модель оптимального сочетания отраслей; линейно-динамическая модель оптимального развития сельскохозяйственного предприятия;
- планы развития животноводства, разработки оптимального рациона кормления животных.

Задачи второго направления использования экономико-математических методов возникающего в связи с организацией агропромышленных объединений, включают задачи оптимизации не только производства продукции сельского хозяйства, но и ее промышленный переработки внутри объединения.

Третье направление использования экономико-математических методов связано с разработкой и решением задач развития определенных отраслей сельского хозяйства и агропромышленного комплекса в целом на уровне области и республики.

Задача этого направления могут быть разработаны и решены только с участием больших коллективов, иногда даже нескольких научно-исследовательских институтов.

Основная задача работ этого направления – оптимальное размещение и специализация сельскохозяйственного производства по регионам республики.

При развитии животноводства возникают многие экономические процессы, которые необходимо исследовать с точки зрения их наиболее целесообразного, рационального развития.

Необходимо разработать математические модели оптимизации структуры и оборота стада крупного рогатого скота. Экономико-математическая задача решается с учетом условий предусмотренных структурной моделью.

Заключается она в том, что нужно разработать план оборота по стаду, то есть найти значение переменных ($x_1, x_2 \dots x_n$) при которых функция типа $C(f) = x_1$ достигает максимального значения.

Определим целевую функцию задачи – максимизировать производство продукции животноводства при ограниченных производственных ресурсах. При расчете будут

исследоваться различные варианты по специализации производства. В одном варианте максимизируется валовая продукция животноводства; во втором – молочная; в третьем мясная.

Аналогичное исследование необходимо осуществлять, по остальным видам животноводства.

Все модели связанные по оптимизации отрасли животноводства можно свести к трем видам:

1.экономико-математическая модель планирования оптимальных рационов кормления скота.

2.экономико-математическая модель для планирования оптимальных кормовых смесей (а также кормовых рационов) с учетом ингредиентов.

3.экономико-математическая модель для составления оптимального плана использования кормов на предприятиях.

Источники информации и порядок ее подготовки для всех моделей в большей части одинаковы. Экономико-математическая постановка задачи делается по следующему основному варианту с учетом наиболее типичных требований.

Определение оптимального рациона кормления скота осуществляется в зависимости от условий каждого хозяйства и его возможностей для рационального ведения животноводства, а также использование земельных угодий, выделенных под кормопроизводствами. Необходимо рассчитать оптимальные структуры посевных площадей кормовых культур, планы использования заготовленных кормов, нормы и рационы кормления животных.

Рациональное распределение удобрений по полям и участкам с учетом их агрохимической характеристики и размещения сельскохозяйственных культур позволяет получить максимальный эффект от их внесения. При этом следует учитывать требования, предъявляемые к охране окружающей среды и качеству пищевых продуктов.

С целью оптимизации внесения минеральных удобрений необходимо рассматривать два подхода:

- разработать оптимизационные модели;

- полученный модель реализовать на основании компьютера.

Здесь необходимо рассматривать оптимизационный модель распределения ограниченных фондов минеральных удобрений.

С целью оптимизации производственной структуры АПК, необходимо рассматривать составные части модели оптимизации развития и размещения агропромышленного объединения, затем в этот модель включить в себе важнейшую составную часть модели оптимизации производственной структуры сельскохозяйственного предприятия. А затем в модель входят блоки промышленной переработки сельскохозяйственной продукции и связи между сельскохозяйственным и промышленным производством. Под результатом оптимизации распределения минеральных удобрений, валовые продукции АПК увеличивается и будет осуществлена экономического роста АПК республики и его регионов. Кроме этого с целью оптимизации экономического роста АПК на основе моделирования, нам необходимо заниматься по следующим направлениям:

- планирование оптимального состава машинно-тракторного парка и его использование;

- проблема размещения и специализации сельского хозяйства являющихся комплексной народнохозяйственной проблемы размещения производства.

При математической формализации ресурсы и результаты производства отображается как системы входных и выходных величин, связи между которыми чрезвычайно разнообразны и как правило, носит статистический характер. В общем случае результативные величины (y) можно рассматривать как некоторые функции от входных (x). $y=F(x)$

Эти функции могут быть различными: одно и многофакторные, линейные и нелинейные. Подбор наилучшей формулы для аналитической замены исходного динамического ряда экономических показателей – довольно сложный процесс и поэтому решается в несколько этапов.

На первом этапе строят график исходного динамического ряда и путем сравнения его с графиком подходящих функций отбирает среди них наиболее подходящие. Так например в качестве этих функций берется следующие: линейная функция: $y = a_0 + a_1 t$

-парабола:

$$y = a_0 + a_1 t + a_2 t^2; \quad y = a_0 + a_1 t + a_2 t^2 + a_3 t^3;$$

$$y = a_0 + a_1 t + a_2 t^2 + a_3 t^3; \quad y = a_0 + a_1 t + a_2 t^2 + a_3 t^3 + a_4 t^4;$$

-степенная функция:

$$y = a_0 + a_1 t^{a_2}; \quad y = a_0 + a_1 t^{-a_2};$$

-показательная функция:

$$y = a_0 * a_1^t; \quad y = a_0 * \ell^t; \quad y = a_0 * \ell^{a_1 t};$$

-логарифмическая функция:

$$y = a_0 + a_1 \lg t; \quad \lg y = a_0 + a_1^t; \quad \lg y = a_0 + a_1 \lg t;$$

$$\lg y = a_0 + a_1 t + a_2 t^2; \quad \lg y = a_0 + a_1 \lg t + a_2 (\lg t)^2;$$

$$y = a_0 + \frac{a_1}{\lg t} + a_2 \lg t;$$

-дробно-рациональная функция:

$$y = \frac{1}{a_0 + a_1 t}; \quad y = a_0 + \frac{a_1}{t}; \quad y = a_0 + \frac{a_1}{t} + a_2 t;$$

$$y = a_0 + \frac{a_1}{\sqrt{t}}$$

Если построенный график будет более близко к линейному или параболе, то к этим функциям непосредственно можно применить метод наименьших квадратов. На основании этого составляем линейные и нелинейные, трендовые уравнения регрессии.

Для того, чтобы трендовое уравнение полноценно отвечал, необходимо определить коэффициент детерминации R^2 , то в качестве трендового уравнения берем, где R^2 самым большим или ошибка аппроксимации среди остальных меньше.

На втором этапе, исходя из конкретных целей дальнейшего использования аналитической формулы, в задачу подбора вводят дополнительные ограничения.

На третьем этапе произведем определение коэффициента трендового уровня. С этой целью используем метод наименьших квадратов (МНК).

После определения трендового уравнения, нам необходимо с помощью F-критерия Фишера оценить статистическую надежность уравнения регрессии и коэффициента детерминации $R_{yx_1x_2}$. Затем с помощью t-критерия оценим статистическую значимость коэффициентов трендового уравнения.

Широко известным методом прогнозирования является метод при котором прогнозируется значение U_k рассматриваемого показателя в момент времени t_{nt1} , t_{nt2} – представляется как функция L факторов $U_1, U_2 \dots U_l$.

$U_n = f(U_1^n, U_2^n \dots U_k^n)$ где $k = n_{t1}, n_{t2} \dots$ это обычная модель регрессионного прогноза при $L=1$ имеем однофакторную модель, здесь единственным фактором является время.

Прогнозы по регрессионным моделям более надежны, поскольку они позволяют проводить эксперименты на моделях, которые учитывают большое число факторов, влияющие на развитие процесса кроме этого, полученные результаты всегда легко объясняется и обосновывается. По этим причинам прогнозы по уравнениям регрессии находят наибольшие применения и практически используются при всех видах экономического прогнозирования: макро и микро, краткосрочным и долгосрочным, частном и общем и т.д.

Таким образом, использование математических методов в экономической науке позволять предусмотреть ход развития экономической системы при изменении тех или иных параметров для чего достаточно построить математическую модель экономического процесса и решить ее на ЭВМ. Современные экономико-математические методы

обеспечивают нахождение наилучших, т.е. оптимальных вариантов способствующих экономического роста АПК Кыргызстана.

Литература:

1.Токтомаматов К.Ш., Купуев П.К. Основные направления социально-экономического развития в Кыргызской Республике. Материалы международной научно-практической конференцииДжалал-Абад 2001 г.

2.Токтомаматов К.Ш. Основные направления ускорения социально-экономического развития в КР. Сборник трудов международной научно-практической конференции. Бишкек, 2001г.

3.Маматурдиев Г.М., Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. Пути совершенствования и оптимизации производства молочной продукции на основе моделирования. [Текст] / Сулайманова Д.К., Омошев Т.Т., Маматурдиев Г.М. // Журнал «Интерактивная наука». IX Международная научно-практическая конференция «Инновационные технологии в науке и образовании». Выпуск 1 (9) Чебоксары , 2017.

4.Маматурдиев Г.М., Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. Пути совершенствования и оптимизации производства по отдельным видам мяса на основе моделирования. [Текст] / Маматурдиев Г.М., Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. // Ежемесячный международный научный журнал. "Интерактивная наука" Выпуск 12 Чебоксары , 2017.

5.Сулайманова Д.К. Формирование и совершенствование конечного потребления населения на основе интегрированных структур АПК [Текст] / Сулайманова Д.К. // Международная научно-практическая конференция “Современные проблемы экономики и менеджмента”, ФГБОУ ВПО “Воронежский государственный университет”, Воронежский институт высоких технологий, Академия труда и занятости (Воронежское региональное отделение). г. Воронеж 30 октября 2015 г. –С. 234-241.

6.Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. Научные основы развития инновационных процессов в сельском хозяйстве. [Текст] / Сулайманова Д.К., Омошев Т.Т. // Электронное периодическое издание “Экономика и социум” №4 (17) -2015. –С. 871-878.

*Маткеримова А.М., э.и.д., профессор,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Дарманов К., магистрант,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ*

ЭМГЕК РЕСУРСТАРЫН ЖАНА РЫНОГУН КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН РЕГИОНДОРУНДА ӨНҮКТҮРҮҮ ЖОЛДОРУ

Аннотация

Макалада Кыргыз Республикасындагы жана анын региондорундагы эмгек рыногунун учудагы абалы, эмгек ресурстарын пайдаланууну өркүндөтүү эмгек ресурстарын түзүү жана алардын потенциалын эмгек ишмердүүлүгүндө же калкты мейкиндикте жана убакытта иш менен камсыз кылуу процессинде ишке ашыруу менен байланышкан көйгөйлөрдүн келип чыгуу себептери жана алардын жоюу жолдору чагылдырылган.

Негизги сөздөр: эмгек ресурстары жана рыногу, регионалдык деңгээл, жумуш менен камсыз болгон калк, жумушсуздар.

ПУТИ РАЗВИТИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И РЫНКА В РЕГИОНАХ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация

В статье описывается текущее состояние рынка труда в Кыргызской Республике и ее регионах, причины проблем, связанных с созданием трудовых ресурсов и реализацией их потенциала в сфере занятости или занятости в пространстве и времени, а также пути их преодоления.

Ключевые слова: трудовые ресурсы и рынок, региональный уровень, занятое население, безработные.

WAYS OF DEVELOPMENT OF LABOR RESOURCES AND MARKETS IN THE REGIONS OF THE KYRGYZ REPUBLIC

Annotation

The article describes the current state of the labor market in the Kyrgyz Republic and its regions, the causes of problems associated with the creation of labor resources and the realization of their potential in employment or employment in space and time, and ways to overcome them.

Keywords: Labor resources and market, regional level, employed population, unemployed.

Эмгек ресурстарын пайдаланууну өркүндөтүү аймактардын социалдык-экономикалык өнүгүүсүнүн шарттарынын бири. Бул билдирүү жумшалган жумушчу күчүнүн саны жана сапаты, өз кезегинде, эмгек ресурстарын пайдаланууга байланыштуу, өндүрүш факторлорунун бири деп божомолдоого негизделген. Мындан тышкары, бул фактор башка факторлорго карата чечүүчү ролду ойнойт (өндүрүш каражаттары жана эмгек объектилери, анткени жумушчу күч өндүрүш каражаттарын алып келип, эмгек объектилерин өзгөртөт).

Мындан тышкары, эмгекти колдонуу жеринде, аймакта эмгек ресурстарын жайгаштыруу жана эмгек ишин уюштуруу аймагында мүнөздүү аймактык мүнөзгө ээ эмгек ишмердүүлүгү аймактын социалдык-экономикалык өнүгүшүнө таасир этет. Мындай учурда, албетте, жумушчу күчтөрүнүн конкреттүү эмгегин колдонуу индивидди, жеке ишкердик түрүндөгү адамдардын тобун, үй-бүлөлүк жумуш формасында, ар кандай уюштуруу формаларындагы адамдардын тобун ишке орноштуруу ж.б. түрүндө берилет.

Регионалдык деңгээлде эмгек ресурстарын ар кандай чөйрөлөрүндө эмгекке жарамдуу калкты жалпысынан жумуш менен камсыз кылуу расмий мамлекеттик каттоонун негизинде административдик-аймактык бөлүнүүнүн чегинде аныкталат. Бул калкты ар кандай уюштуруу формаларынын чегинде жана аймакта иш менен камсыз кылуу расмий статуска ээ экендигин билдирет, бул жумушка орноштуруунун гана эмес, белгиленген тартипте эмгек акынын эсебин жана отчеттуулугун уюштурууга мүмкүндүк берет.

1-таблица. Калкты жумуш менен камсыз кылуу органдарында региондор боюнча катталган жумушсуз калк (миң адам)

Региондор	2014-ж.	2015-ж.	2016-ж.	2017-ж.	2018-ж.
Баткен облусу	6 045	5 910	4 988	6 267	8 954
Жалал-Абад облусу	12 801	12 318	13 775	16 811	23 471
Ысык-Көл облусу	4 281	4 510	4 660	4 197	4 202
Нарын облусу	6 148	5 426	5 442	4 087	4 068
Ош облусу	11 894	11 165	10 971	11 724	15 564
Талас облусу	2 033	2 043	2 288	2 280	2 823
Чүй облусу	5 529	5 297	5 114	4 864	4 400
Бишкек ш.	7 316	6 894	5 927	5 078	5 059
Ош ш.	2 199	2 447	2 414	2 270	2 328

Тилекке каршы жогорудагы таблицанын көрсөткүчтөрүнөн улам төмөндөгүдөй жыйынтык чыгарса болот: жыл өткөн сайын жумушсуздуктун саны көбөйгөндүгү өлкөдө өндүрүштүк ишканалардын курулбгандыгы, жанадандырылбаганы жана ошондой эле мамлекет тарабынан жеткиликтүү көңүл бурулбагандыгы менен түшүндүрүлөт.

Эмгек сунушу ага болгон талаптан ашып кеткендиктен жана бир жумуш үчүн 13 адам жумуш менен камсыз кылуу мамлекеттик кызматында жарыялангандыктан, иш менен камсыз кылуу кызматына кайрылгандардын бардыгын жумуш менен камсыз кылуу мүмкүн эмес.

Мамлекеттик жумуш менен камсыз кылуу кызматында катталган жумушсуздардын саны 2014-жылдагы 58,2 миң кишиден 2018-жылы 70,9 миң адамга чейин өскөн, алардын ичинен 57,6 миң адам жумушсуз деп табылды.

Ошол эле учурда, 2018-жылы иш менен камсыз кылуу кызматына кайрылган 70,9 миң адамдын ичинен 43,1 миң адам иш менен камсыз кылуу кызматынын органдарына жумушка орношкон, ал эми уюмдар жарыялаган кызматкерлерге болгон суроо-талап 6,2 миң адамды гана түзгөн.

Катталган жумушсуздуктун деңгээли узак убакытка чейин төмөн бойдон калууда, бул жумушсуздуктун табигый деңгээли (2,3%), бирок бул натыйжалуу жана толук жумуш менен камсыз кылынбайт, бирок жумушсуздук боюнча жөлөкпулдардын аз өлчөмү гана көрсөтүлөт.

Жогоруда айтылгандарга байланыштуу, эмгектин экономикалык натыйжалары товарлардын же кызмат көрсөтүүлөрдүн чыгарылышы менен өлчөнгөн ишканалардын натыйжаларына түздөн-түз байланыштуу. Административдик-аймактык бөлүнүү ишканалардын, чарбалардын, социалдык мекемелердин, жеке ишкерлердин жана башкалардын жайгашкан жерин эсепке алгандыктан, алардын эмгек ишмердүүлүгүнүн натыйжаларынын жыйындысы эмгек салымынын аймактык деңгээлин чагылдырат, жана мындай салымдын булагы белгилүү бир аймакта же аймакта эмгек ресурстарынын потенциалы болуп саналат.

Демек, эмгек ресурстарын пайдаланууну өркүндөтүү эмгек ресурстарын түзүү жана алардын потенциалын эмгек ишмердүүлүгүндө же калкты мейкиндикте жана убакытта иш менен камсыз кылуу процессинде ишке ашыруу менен байланышкан. Муну конкреттүү тапшырма жана анын аткарылышын талдоо катары көрсөтсө болот. Айылдык аймактардан келгендердин саны көбөйүп, шаар эмгек рыногундагы көйгөйлүү топторду түзүшөт.

Келечекте бул жагдай ашыкча жумуштуулукту жаратышы мүмкүн, бул эмгек өндүрүмдүүлүгүнүн өсүшүнө жана бүтүндөй улуттук экономиканын түзүмүндө түзүмдүк жөнгө салууга тоскоол болот. Айыл аймактарынан шаарларга келген адамдарды жумуш менен камсыз кылуу жана социалдык жактан коргоо, улуттар аралык миграциянын терс сальдосун төлөө көйгөйү бар - мунун бардыгы учурдагы экономикалык жана миграциялык

кырдаалды эске алуу менен эмгек рыногунун жигердүү саясатын издөө жана жүргүзүү зарылдыгын жаратат. Ушундай эле өзгөрүүлөр кыргыздардын ар кандай социалдык топторунун иш менен камсыз кылуу түзүмүндө байкалат.

Советтик мезгилде Жалал-Абад чөлкөмүн эле алсак, калктын агымы өнөр-жай, кызмат көрсөтүү, билим берүү, маданият борборлору болгон Жалал-Абад, Таш-Көмүр, Көк-Жангак жана Майлуу-Суу шаарларынын ишкана-уюмдарында, райондук борборлорунда, жана колхоз-совхоздордо туруктуу жумуш менен камсыз болуп келген. Советтер Союзу ыдырап, биздин республиканын жетекчилигинин жүргүзгөн ийгиликсиз реформалары бүгүнкү күндөгү эмгек ресурстарындагы жана рыногундагы көйгөйлөрдү жаратты.

Бул кош милдетти пайда кылат. Бир жагынан, республиканын аймагынан тышкары шаар калкынын агылып чыгышын кыскартуу, экинчи жагынан, экономикалык жактан натыйжасыз жана коомдук көз караштан алгылыксыз болгон ички миграцияны кыскартуу боюнча иштерди жүргүзүү керек. Келечекте, квалификацияга жана кесиптик курамга талаптарды эске алуу менен, ички миграцияга күчтүү даректүү социалдык таасир көрсөтүлүшү керек.

Бул көйгөйдүн дагы бир аспектиси - социалдык, экономикалык жана аймактык шарттарда миграциянын себептерин жана себептерин изилдөө.

Заманбап реалдуулуктарды талдоо көрсөткөндөй, эмгек ресурстарын пайдалануунун күчөшүнүн негизги себеби, ошондой эле алардын түзүлүшү жана бөлүштүрүлүшү демографиялык эмес, экономикалык процесстер болуп саналат. Атап айтканда, экономиканын рыноктук трансформациясы шартында бир катар себептер көрүнүп, алардын таасири астында эмгек рыногу түзүлүп, жумушсуздук күч алууда. Буларга биринчи кезекте төмөнкүлөр кирет: өндүрүш көлөмүнүн кыскарышы, зыянсыз ишканалардын өндүрүштүк профилинин өзгөрүшү, менчиктештирүү жана менчиктештирүү, ишкердиктин абалы, жаштардын жумушсуздугу ж.б.

Биздин оюбузча, түштүк региондогу азыркы кырдаалда, негизинен, кандайдыр бир мамлекеттик колдоонун жардамы менен белгилүү бир ишкананын квалификациялуу кызматкерлерин кыскартуу позициясын сактоо керек.

Эмгекке жарамдуу калктын жумуш булагы болуп экономикалык потенциалдуу калк эсептелет, алардын потенциалы эмгек ресурстары катары каралышы мүмкүн.

2-таблица. Кыргыз Республикасынын жумуштуулук деңгээли (пайыздар)

	2014-ж.	2015-ж.	2016-ж.	2017-ж.	2018-ж.
Кыргыз Республикасынын жумуштуулук деңгээли	57.3	57.7	57.1	55.9	56.2
Баткен облусу	49.9	56	56.6	55.3	52.9
Жалал-Абад облусу	56.6	53.9	52.2	48.5	45.4
Ысык-Көл облусу	52.4	53.1	51	48.3	49.4
Нарын облусу	44.2	43.4	45.8	46.9	47.7
Ош облусу	66	66.4	66.1	63.4	66.5
Талас облусу	73.2	74.1	72.2	67.4	65.4
Чүй облусу	54	53.3	50.3	52.3	54
Бишкек ш.	58.9	60.8	62.5	63.6	63.5
Ош ш.	48.9	48.4	49.4	50,6	51,7

Таблицадагы маалыматтарга таянсак калктын активдүү катмары жана жумуш менен камсыз болгондордун саны өсүүдө

2014-жылга салыштырмалуу 2018-жылы республиканын экономикасында иштегендердин саны 1,1 пайызга кыскарган. Бул албетте биринчи кезекте калктын өсүшү

менен түшүндүрүлөт, бирок ошол эле убакта экономикада алдыга жылган процесстердин жоктугу менен түшүндүрүлөт.

Эмгек өндүрүмдүүлүгү отчеттук мезгилде өндүрүштүн натыйжалуулугунун базалык мезгилге салыштырмалуу өзгөрүүсүн мүнөздөгөн индикатор катары каралат. Эмгек өндүрүмдүүлүгү экономикалык мааниге ээ, анткени ал экономиканын иштешинин натыйжаларынын натыйжалуулугун көрсөтөт. Эмгек өндүрүмдүүлүгүнүн жогорулашы технологиялык прогресстин интенсивдүүлүгүнө байланыштуу, башкача айтканда, жаңы жабдууларды жана технологияларды колдонуу, иштеп жаткан техниканы өркүндөтүү жана модернизациялоо, ошондой эле иштеп жаткан объекттерди натыйжалуу пайдалануу же өндүрүштү диверсификациялоо менен байланыштуу болушу мүмкүн.

Ага карабастан, көпчүлүк тармактар үчүн 2014-2018-ж.ж. эмгек өндүрүмдүүлүгүнүн алгылыктуу жогорулагандыгын белгилей кетүү керек, анда терс өсүш байкалган иш-чараларга көңүл буруу керек, ошондой эле тармактардын материалдык жана нарктык капиталдаштырылышы:

- кайра иштетүү өнөр жайы (-12,1%);
- маалымат жана байланыш (-1,3%);
- суу менен камсыз кылуу, тазалоо, таштандыларды тазалоо жана кайра иштетүү (-4,5%);
- кыймылсыз мүлк менен операциялар (-6,9%);
- мамлекеттик башкаруу жана коргоо, милдеттүү социалдык камсыздандыруу (-21,4%);
- искусство, көңүл ачуу жана эс алуу (-26,8%);
- башка тейлөө кызматтары (-26,8%).

Ушул секторлордун маанилүүлүгүнө карабастан, экономиканын эң маанилүү тармагы өнөр жай болуп саналат, ошондуктан республикада өндүрүштү капиталдаштыруу артыкчылыктуу, стратегиялык маанилүү маселелерге кириши керек.

Ошентип, ички эмгек рыногундагы жагдай бир жагынан туруктуу эмес, бул бир жагынан жумуш берүүчүлөрдүн квалификациялуу жана жогорку потенциалдуу адам ресурстары үчүн атаандаштыктын күчөшүнө туруктуу тенденцияны түзөт, ал эми бир катар тармактарда эмгек өндүрүмдүүлүгүнүн төмөн көрсөткүчтөрү, экинчи жагынан бир нече факторлор менен шартталган.

Ички эмгек рыногунун ушул татаал көйгөйлөрүн миграциялык саясат, билим берүү жана саламаттыкты сактоо чөйрөсүндө, ошондой эле региондук өнүгүү чөйрөсүндө ырааттуу мамлекеттик саясаттын жардамы менен чечүү мүмкүн. Бирок, мамлекеттик бийлик органдарынын иш-аракеттерине гана таянып, кырдаалды түп-тамырынан оңдоо мүмкүн эмес. Компаниялар эмгек өндүрүмдүүлүгүнүн өсүшүн камсыз кылуу үчүн эмгек рыногундагы кырдаалды жакшыртуу боюнча жигердүү позицияны ээлеши керек. Кадрларды даярдоо маселесинде, иш берүүчүлөр кыйла жигердүү жана билим берүү тутумунун никесин оңдоо үчүн чоң чыгымдарды талап кылууга аргасыз болушат.

Биздин оюбузча, жумушсуздарды жумушка орноштуруунун эң натыйжалуу жолу - чакан жана орто бизнести өнүктүрүүгө көмөктөшүү.

Эмгек ресурстарын кыйла толук жана сарамжалдуу пайдалануу маселесинин оордугу жана натыйжалуулугун жогорулатуу, белгилүү бир деңгээлде, республикалык жана жергиликтүү бийлик органдарынын демографиялык кырдаал проблемаларына, эмгек ресурстарын түзүүнүн жана бөлүштүрүүнүн социалдык-экономикалык жана табигый-өндүрүштүк шарттарын изилдөө маселелерине жетиштүү көңүл бурулбагандыгынан улам байкалат.

Колдонулган адабияттар:

1. Кыргыз Республикасынын Улуттук статистикалык комитети, Кыргызстандагы эмгек рыногунун учурдагы абалы жана эмгек өндүрүмдүүлүгү, Б.-2019.
2. Кудабаяев З.И. Экономическое развитие КР. Бишкек: изд-во 2006.
3. К. Оторбаев, Т. Койчуманов «Экономика Кыргызской Республики», Бишкек 2007г.
4. Рынок труда и доходы населения. /Под ред. Н.А. Волгина. Учебное пособие. – М.: Информационно-издательский дом «Филинъ», 2009. –С.172

*Маткеримова А.М., д.э.н., профессор,
МНУ имени К.Ш. Токтомаматова
Осмонов О., магистрант,
МНУ имени К.Ш. Токтомаматова*

ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В данной статье отражены доходы населения республики и их классификация. Предложены новые механизмы формирования доходов, и факторы производства и рабочую силу, которые образуют новые элементы рынка.

Ключевые слова: доходы, механизмы, реальные денежные доходы организационно-правовые форм хозяйствования.

ЭКОНОМИКАНЫН РЕАЛДУУ СЕКТОРУНДАГЫ КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН КАЛКЫНЫН КИРЕШЕЛЕР

Аннотация

Бул макала республиканын калкынын кирешелери жана алардын классификациясын чагылдырат. Киреше табуунун жаңы механизмдери жана рыноктун жаңы элементтерин түзгөн өндүрүш жана жумушчу факторлору сунушталат.

Негизги сөздөр: киреше, механизмдер, накталай акчалай киреше, башкаруунун уюштуруу-укруктук формалары

INCOMES OF THE POPULATION OF THE KYRGYZ REPUBLIC IN THE REAL SECTOR OF THE ECONOMY

Annotation

This article reflects the incomes of the population of the republic and their classification. New mechanisms for generating income, and factors of production and labor, which form the new elements of the market, are proposed.

Keywords: income, mechanisms, real cash income, organizational and legal forms of management

Заработная плата и механизм формирования и распределения доходов населения в современном мире считается новым подходом в экономике Кыргызской Республики. Прежде всего, это связано с формированием новых организационно-правовых форм хозяйствования, которые имеют разнообразные формы формирования и распределения доходов в виде совместной, долевой и коллективной, и их деятельность осуществляется на основе законодательства Кыргызской Республики.

В экономике, при формировании отношений между обществом и собственностью, классификация доходов играют главную роль при механизме формирования и распределения доходов в любой форме деятельности хозяйствования. На основе проведенного исследования классификации доходов, можно выявить, что рыночная экономика и ее развитие может привести к формированию новых форм собственности и новых механизмов формирования и распределения доходов, так как рынок определяет факторы производства и рабочую силу, которые образуют новые элементы рынка.

В условиях изменения экономики произошли серьезные трансформации в механизмах формирования и распределения доходов населения. Добавились новые элементы «коммерческий расчет» и «зависимость предприятия от сальдо прибыли и убытков», где главную роль играет понятие «тарифная система». Тарифная система очень важна во время определения оплаты труда того или иного работника, так как она может учесть объем проделанной работы. Поэтому усиливается прямая взаимосвязь эффективного труда и его оплаты, при этом данный механизм имеет свои недостатки и сложности, к которым нужно подходить осторожно и обдуманно.

В различной экономической литературе существуют множество понятий и мнений касающихся систем и форм формирования и распределения доходов населения, где ученые

экономисты о собственности говорят, что доход от собственности должен формироваться за счет средств производства, но при этом социальная собственность, реализуется по разному, обществу одно, коллективу другое, а индивиду свое.

В реальном секторе экономики существуют определенные сложности для определения форм и систем формирования и распределения доходов населения.

По нашему мнению, выходом из данной ситуации, может быть формирование двух частей распределения доходов:

1. Основная, которая выплачивается по итогам в конце года;

2. Переменная, которая выплачивается в виде заработной платы в течение года, которую в свою очередь также можно разделить на два способа:

- а) для воспроизводства рабочей силы;

- б) в виде премий, доплат, поощрений.

Исследования показали, что понятие реализации собственности играет главную роль в формировании и распределении доходов населения, а также в реальном секторе экономики. В экономической теории существуют различные мнения относительно понятия реализации собственности, которая основывается на оплате труда через систему производительных отношений и формирующая механизм формирования и распределения доходов населения в реальном секторе экономики, в условиях рынка. Таким образом, суть реализации собственности заключается в формировании обмена, распределении и присвоении дохода, который становится новым элементом рынка.

При неустойчивом развитии экономики, фонд оплаты труда бывает разнообразным, и на который влияет финансовое состояние предприятия. Поэтому, на наш взгляд, каждому предприятию необходимо формировать поощрительный фонд, где источником может послужить прошлогодний накопительный фонд (т.е. оборотные средства и материальное поощрение работников это может достигать 35-40% гарантированной годовой оплаты труда).

В настоящее время, все еще существуют традиционные формы оплаты труда и распределения доходов населения, которые основываются на тарифной системе распределения заработной платы. Чаще всего данная система относится к реальному сектору экономики, т.е. в тех отраслях, где труд можно измерить количественно. В рыночных условиях механизм распределения доходов изменился и осуществляется по сдельным расценкам, так как в данной системе учитываются все характеристики производительности труда. Своевременная выплата заработной платы является конечным результатом формировавшейся новой формы оплаты труда и его распределения, где учитываются сроки, умение управлять качеством выполняемой работы, качеством производимой продукции.

На основе вышеизложенного, необходимо отметить, что в любой организационно-правовой форме собственности большое внимание уделяется рациональному использованию труда, организации рабочих мест, нормированию времени, использованию рабочих в течение смены по максимуму, а также обучению работников второй и третьей профессией профессиями. Это говорит о многоукладности современной экономики, которая должна соответствовать всем требованиям. В процессе формирования и развития производства или воспроизводства рабочих сил, формируется новый элемент, как экономическая целесообразность обобществления, т.е. обобществление формы собственности, которая не должна быть обобществлением на деле. Поэтому данная форма формирует новые формы формирования и распределения труда, как норма, тариф и труд. При этом если данный процесс нарушается, то понижается эффект подлинной формы формирования и распределения доходов населения, подлежащие регулированию. В действительности эта ситуация произошла во многих предприятиях.

В некоторых отраслях экономики, используются различные расценки для исполнения той или иной работы и организации труда, которая делится на сдельно-прогрессивные, прямые и прогрессивно-возрастающие. Во время проведения данных работ

необходимо учитывать автоматизацию производства, которая привело к новому разделению труда – кооперированию, где учитывается стоимость труда, и расчет зарплаты работника. В процессе использования новой формы разделения труда, как кооперация, возникает формирование основного и вспомогательного работника на предприятии, где их оплата труда зависит от стоимости их труда.

На наш взгляд, рынок это сложная система особенно рынок реального сектора, где происходят различные изменения в производительности труда, в котором формируется новая система собственности - динамичная. Данная система является гибкой и может адаптироваться к любым происходящим на рынке изменениям. Поэтому необходимо медленно продвигаться к данной системе, так как если на его пути возникнут определенные трудности в виде государственной монополии, это может привести к замедлению хода развития производства и экономики.

Номинальные денежные доходы населения Кыргызстана в I полугодии 2018 года составили 208 млрд сомов и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличились на 23,3% (таблица 1). При этом основным источником денежных доходов населения являлся доход от трудовой деятельности, на долю которого в общем объеме доходов пришлось 71%, сообщает Нацстатком.

Таблица 1.Классификация доходов населения КР

Годы	Всего	в том числе			
		доходы от трудовой деятельности	социальные трансферты	доходы от личного подсобного хозяйства	прочие денежные поступления
2017 год					
Январь-март	84909,5	57640,4	13262,0	10944,0	3063,2
Январь-июнь	169166,1	118530,4	26030,8	17755,8	6849,1
Январь-сентябрь	253894,0	181367,9	38825,0	23280,0	10421,0
Январь-сентябрь	355609,3	250849,1	55602,8	34691,2	14466,3
2018					
Январь-март	95064,5	68601,6	14703,0	7645,5	4114,5
Январь-июнь	208605,3	148151,3	30784,8	21346,6	8322,6

Проведенные выше исследование доказывают, что в реальном секторе экономике, для формирования и распределения производительных сил и работ, нужно использовать различные расценки, так как данный сектор полностью зависит, от сезонности, сроков работы, и т. д.

Номинальные денежные доходы населения в I полугодии (в процентах к итогу)

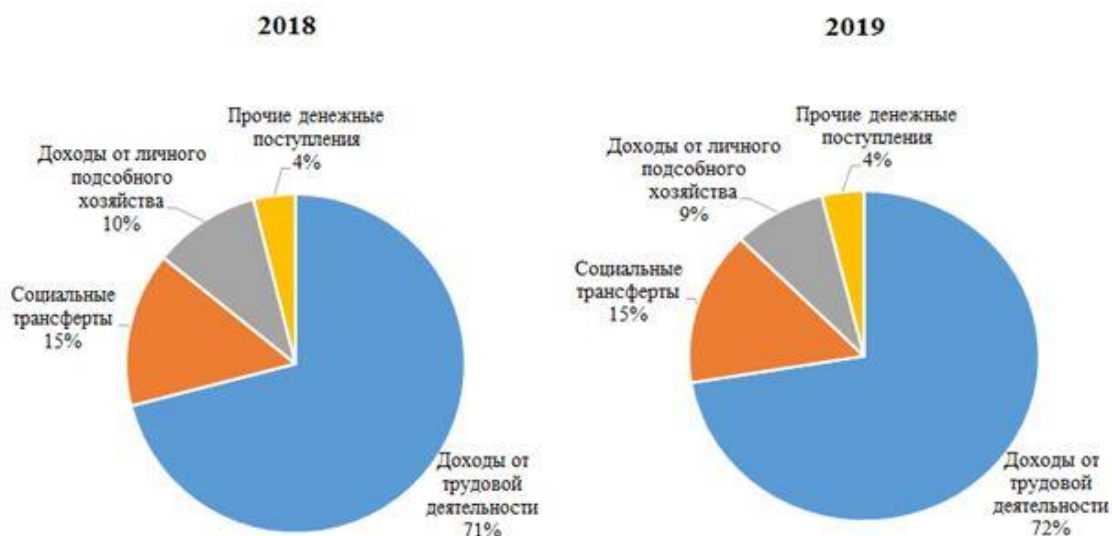


Рис.1. Динамика доходов населения

Объем реальных денежных доходов населения в I полугодии 2019 года составил 215,7 млрд. сомов и по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года увеличился на 3,4 процента.

Таким образом, образовавшиеся на рынке новые формы хозяйствования, Кыргызской Республики, внесли многообразия и новизну в систему стимулирования и оплаты труда, которую можно представить следующим образом:

Во-первых, по заработной плате и методе распределения дохода, т.е. в реальном секторе она может быть сдельной и повременной.

Во-вторых, в деятельность сельского хозяйства при распределении доходов необходимо применить систему премирования (премии, надбавки, доплаты за специальные условия труда и т.п.)

В-третьих, необходимо определить размер и структуру тарифной системы:

- отраслевая тарифная сетка;
- межотраслевая тарифная система;
- бестарифная система оплаты труда и распределения дохода.

В-четвертых, виды вознаграждения, т.е. материальные и натуральные (продукты и услуги);

В-пятых, выявить мотивационные источники и их использование в производстве:

- фонд оплаты труда и его распределение;
- фонды, создаваемые за счет прибыли;
- другие источники формирования мотивации.

В-шестых, время выплаты заработной платы и дохода, по результатам работы всего коллектива, которое тесно связано с сезонностью в реальном секторе.

Объем реальных денежных доходов населения в I полугодии 2018 года составил 203982,0 млн сомов и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличился на 20,6%.

Таблица 2. Реальные денежные доходы по территории в I полугодии (млн сомов)

	В млн. сомах		В процентах к соответствующему периоду предыдущего года	
	2017	2018	2017	2018
Кыргызская Республика	164711,6	203982,0	110,5	120,6
Баткенская область	11515,3	15455,9	110,5	131,0
Джалал-Абадская область	22792,6	34433,2	96,2	145,8
Иссык-Кульская область	12804,0	16289,0	105,0	121,7
Нарынская область	5926,3	7384,6	105,6	120,4
Ошская область	32486,4	42094,4	112,1	124,3
Таласская область	6433,6	6779,9	127,9	102,9
Чуйская область	27937,0	32746,5	112,4	115,0
г. Бишкек	38400,7	40530,3	119,9	105,0
г. Ош	6415,8	8268,2	102,5	123,6

Объем реальных денежных доходов населения в I полугодии 2018 года составил 203982,0 млн сомов и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличился на 20,6%.

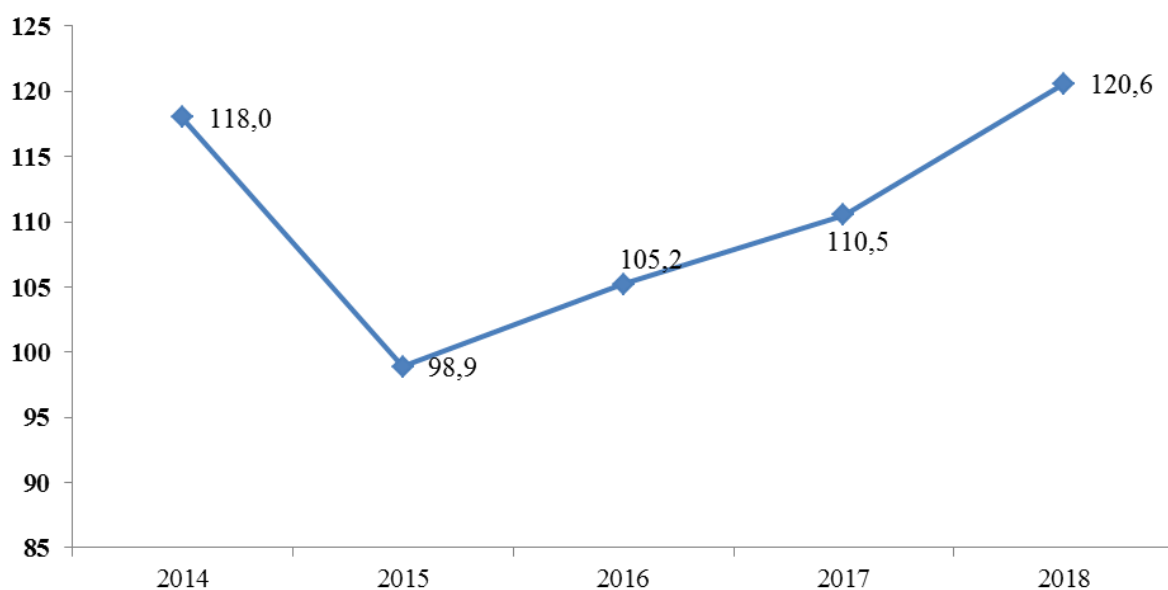


Рис.1. Рост реальных денежных доходов населения в I полугодии (в процентах к соответствующему периоду предыдущего года)

До сегодняшнего дня в производственном процессе многих хозяйствах Кыргызской Республики, все еще сохранилась и используется сдельная оплата труда, несмотря на то, что структура и механизм формирования и распределения доходов и оплаты труда в условиях рынка, изменился.

Таким образом, для осуществления эффективного производства в реальном секторе экономики, необходимо решить ниженазванные вопросы:

Во-первых, необходимо увеличить доходы населения, увеличить объем спроса на отечественные товары и создать благоприятные условия для реализации национального производимого сельскохозяйственного продукта.

Во-вторых, с помощью госпрограмм усовершенствовать финансово-кредитную политику, с целью поддержки именно реального сектора экономики.

В-третьих, необходимо полностью отказаться от старой форм формирования и распределения доходов, которые не соответствуют условиям рынка, труда и производительности.

В-четвертых, усовершенствовать законодательную и налоговую базу, по видам доходов.

Литература

- 1.Постановление Правительства Кыргызской Республики от 6 сентября 2013 года № 485
- 2.Национальный статистический комитет Кыргызской Республики, Кыргызстан в цифрах-2019 г., Б-2019.
- 3.Койчуев Т и др. Экономика Кыргызской Республики. Учебное пособие для вузов.- Б. 2003.
- 4.Мусакожоев Ш.М., Мейманов К.М. Экономика Кыргызской Республики.- Б. 1997.
- 5.Рынок труда и доходы населения. /Под ред. Н.А. Волгина. Учебное пособие. — М.: Информационно-издательский дом «Филинь», 2009. —С.172

*Токтомаматова Н.К., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Семетеева К., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ О СУЩНОСТИ БЮДЖЕТА КАК ОСНОВЫ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация

В условиях вопросы управления государственным бюджетом имеют фундаментальное значение для всех стран. Эффективное и ответственное управление бюджетом государства важно для обеспечения финансовой устойчивости и безопасности государства.

Ключевые слова: Бюджет, государство, концепция, эффективность, бюджетный процесс.

CONCEPTUAL PROVISIONS ON THE ESSENCE OF THE BUDGET AS THE BASIS OF BUDGET LEGISLATION

Annotation

In the context of public budget management issues are fundamental to all countries. Effective and responsible management of the state budget is important to ensure financial stability and security of the state.

Key words: Budget, state, concept, efficiency, budget process.

Изучение государственного бюджета и фискальной политики является неотъемлемой частью экономики. Экономическая теория тесно связана с социальными, политическими процессами, особенно с развитием государственного управления, как в отдельных странах, так и в мировом сельском хозяйстве. Однако ряд ключевых понятий, без которых трудно анализировать и обсуждать экономику, - это прежде всего фискальная политика государства, фактически она не была впервые применена в экономической литературе стран СНГ.

Таким образом, при определении бюджета в экономической литературе учитывалось в основном понимание сущности в экономическом контексте. Считают ли авторы, что бюджет - это «центральный фонд», «главный экономический план государства»? "все ... денежные отношения ... как основной финансовый план как самый важный финансовый аудитор ..."? «Центральный институт финансовых ресурсов, экономический план государства, имеет статус закона на соответствующий финансовый год, форму обучения и расходы в денежной форме ...» «Денежные отношения, возникающие у государства с юридическими и физическими лицами по поводу перераспределения национального дохода (и отчасти национального богатства)».

В приведенных выше определениях бюджета, несмотря на то, что этот термин используется для обозначения иного характера явлений: экономических отношений, кассового аппарата, законопроекта и экономического инструмента управления экономикой, - он рассматривается, главным образом, в контексте экономические отношения, то есть неравные.

Однако, рассматривая государственный бюджет и фискальную политику в основе западной экономической науки, государство является одним из активных участников экономической жизни, которая строится на основе рынка и производит и использует бюджет для исполнения из функций государства. Бюджет может использоваться не только как экономический план, закон и инструмент социально-экономической политики, но также как средство обеспечения общественных благ, коммуникация и подотчетность государства перед обществом и др.

Основы современной теории общественной экономики были заложены на рубеже XIX и XX веков. Основные усилия итальянских и испанских экономистов Маколея, Пантелеймона, Де Вити, Вискеля и других, которые впервые начали интерпретировать бюджет с точки зрения спроса и предложения на товары, предоставляемые государством, и

попытались сформировать рациональные подходы к нему. В будущем наука о государственных финансах сильно эволюционировала от теории налогообложения и перераспределения. Позднее система государственного управления и права, которая оказывает непосредственное влияние на фискальную политику государства, впервые была включена в анализ представителями теории общественного выбора. На этом этапе был принят принятый взгляд на ресурсы, форму и результаты функционирования государства через призму производства и обмена экономическими товарами.

Новая интерпретация функций государства во многом не отвечает и является не только идеологией, но и практикой плановой экономики.

С переходом к независимости в Кыргызстане, когда интерес к рынку увеличился с увеличением автономии экономических вопросов, а также с современным пониманием роли государства, пересмотр концептуального содержания бюджета неизбежен. На этом этапе, когда значение государства в экономической жизни коренным образом пересматривается, эти идеи становятся необходимыми для понимания государственного бюджета и фискальной политики.

Для углубления концептуального понимания государственного бюджета и фискальной политики крайне важно, чтобы формирование бюджета предопределяло не только легитимность финансовой системы, но и систему государственного управления и формирования государственной политики. Экономические отношения были частично результатом торговых переговоров и частично рыночных отношений. Поэтому в качестве методологической основы для понимания бюджета мы, как и некоторые другие авторы, выбираем теорию общественного выбора в те великие моменты, когда мы остановимся.

Теорию общественного выбора иногда называют «новой политической экономией», поскольку в ней изучается политический механизм принятия макроэкономических решений. Критикуя кейнсианцев, сторонники этой теории усомнились в эффективности государственного вмешательства в экономику.

Следовательно, используя принципы классического либерализма и методы микроэкономического анализа, они активно вторгались в регион, традиционно читая сферу деятельности ученых, юристов, социологов (операция называлась «экономический империализм»). Критикуя государственное регулирование, представители теории общественного выбора ставят целью анализа не влияние кредитных организаций на монетарные и экономические меры для экономики, а сам процесс принятия правительственных решений.

Таким образом, сторонники теории общественного выбора считают политический рынок пропорциональным коммерческому.

Государство является ареной конкуренции для отдельных людей за влияние на принятие решений, за доступ к распределению ресурсов, за позиции в иерархической лестнице. Однако государство покупает особый вид. Участникам будет присуще необычное свойство: избиратели могут выбирать своих представителей в высших органах власти, депутаты получают законы, сотрудники - следить за их исполнением. С избирателями и политиками обращаются как с людьми, которые посылают друг другу голоса и предвыборные обещания.

Объектом анализа теории является общественный выбор в таких условиях, как прямая и представительная демократия. Поэтому основными сферами анализа считаются избирательный процесс, деятельность депутатов, теория бюрократии и политика.

Соответственно, например, налоги не рассматриваются как способ мобилизации ресурсов для содержания государственных структур, а наиболее правильно в форме кубов, которые увеличивают производственные затраты на различные общественные блага, предоставляемые государством гражданам. По сути, предлагается, чтобы государство и его учреждения, а также другие производители товаров и услуг, которые получают (или должны), получали ресурсы только в той мере, в которой они могут доказать потребителям (налогоплательщикам) свою способность удовлетворить свои требования. Лучше

потенциальные конкуренты из числа частных компаний. Когда вы делаете это для потребителей в роли, которую выполняют избиратели, они по-прежнему имеют неотъемлемое право требовать минимизации своих издержек (налогов).

Бюджет как юридическая категория является актом определения прогноза доходов и плана финансирования государства на определенный период. Некоторые авторы приводят более обширный список настраиваемых правил настроек. Таким образом, Нестеренко К. Д. считает, что этот акт, чтобы определить план сбора доходов и ограничения на реализацию расходов, а также лимит государственного долга на конец периода.

Бюджет как экономическая категория представляет собой совокупность отношений, возникающих в процессе распределения и перераспределения ресурсов между государственным, частным и негосударственным секторами, а также внутри государственного сектора.

В системе государственного управления экономический цикл отражает политическую сущность бюджета. Процесс управления государственным бюджетом и государственными финансами также является частью цикла государственной политики.

Бюджет как политическая категория - это результат деятельности государственных политических и социальных институтов по разработке плана государственного бюджета, его рассмотрению и принятию путем переговоров, исполнения и контроля. Государство играет ключевую роль перед лицом государственной бюрократии.

Понятие политического цикла интерпретирует государственную политику как результат политической функции, с устойчивыми шагами и этапами. Бюджет также проходит экономический цикл, включая процедуры разработки проекта бюджета в органах исполнительной власти, экспертизы и утверждения в законодательных органах, исполнения бюджета, исполнительных структур, мониторинга, контроля и контроля (оценки). По мере совершенствования бюджетного процесса основной упор делается на полное исполнение бюджета цикла, в основном процесс разработки и исполнения бюджета, а также участие в нем государственных и социальных структур, а также влияние политических факторов и бюджетных интересов.

В ходе бюджетного процесса определяется, какие общественные услуги будут предоставляться обществу и как они будут финансироваться. Эффективность проживания и использование государственных (общественных) ресурсов зависят главным образом от того, как протекает процесс подготовки бюджета.

Эффективность размещения и использования частных ресурсов регулируется рынком. Сигналы, допустимые цены и прибыль позволяют рынку принимать решения об оптимальном размещении ресурсов в частном секторе. Рынок размещает ресурсы незаметно, основываясь на внутренних сигналах, без какого-либо внешнего вмешательства. Ценовое движение регулирует потоки ресурсов.

Список литературы:

1. Бельский К.С. Финансовое право. М. Юрист. 1994.
2. Воронова Л.К. Правовые основы расходов государственного бюджета в СССР. Киев, 1981.
3. Гастон Жез. Общая теория бюджета. М.: Госфин-издат СССР, 1930.
4. Годме Поль Мари. Финансовое право. М.: Прогресс, 1987.
5. Горбунова О.Н. Финансовое право и финансовый мониторинг в современной России. М. 2003.
6. Даль В.И. Большой иллюстрированный толковый словарь русского языка. М., Аст, Астрель, Хранитель 2006.
7. Дьяченко В.П. Товарно-денежные отношения и финансы при социализме. М.: Наука, 1974.

*Токтомаматова Н.К., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Боронов А., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

РОЛЬ ДЕПОЗИТОВ, КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ДЕПОЗИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация

Наибольшая часть банковских ресурсов образуется при проведении банком депозитных операций, от эффективности и правильной организации которых зависит в конечном итоге устойчивость функционирования любой кредитной организации.

Ключевые слова: Депозиты, коммерческие банки, привлечение средств, депозитная политика, депозитные операции, классификация депозитов.

THE ROLE OF DEPOSITS AS THE BASIS FOR THE FORMATION OF THE DEPOSIT PORTFOLIO OF A COMMERCIAL BANK

Annotation

The largest part of banking resources is formed when a bank conducts deposit operations, the stability and functioning of any credit institution ultimately depend on the efficiency and proper organization of which.

Key words: Deposits, commercial banks, fundraising, deposit policy, deposit operations, classification of deposits.

Согласно, депозитной политики привлечение депозитов является основным видом пассивных операций банков и в соответствии с Законом КР

«О банках и банковской деятельности КР»¹ осуществлять это могут лишь учреждения получившие лицензию НБКР.

Для осуществления практической деятельности по сбору средств банки разрабатывают положения о депозитных операциях (отдельно по вкладам физических лиц и по вкладам юридических лиц), которые предусматривают следующие виды:

- правила и условия приема вкладов;
- правовой статус субъектов договорных отношений;
- порядок заключения договора банковского вклада;
- его содержание;
- способы получения и выдачи депозита;
- перечень документов, необходимых для открытия и использования депозита (депозита), и требования к ним;
- права вкладчиков и обязанности банка;
- методы начисления и выплаты процентов по вкладам.

Говоря о сумме средств, привлеченных банками в депозиты, это зависит от состояния спроса и предложения на денежные средства, дефицита или избыточных средств в банке, состояния рынка депозитов.

Следует отметить, что не вся сумма средств, привлеченных банком своих клиентов, может выступать в качестве ресурсов для их активных операций. Часть заемных средств в размерах, установленных Советом директоров НБКР, подлежит обязательному зачислению на отдельный счет в Национальном банке Кыргызской Республики. Национальный банк Кыргызской Республики формирует обязательный резервный фонд государственной кредитно-банковской системы. Он может быть использован НБРК для оказания кредитной помощи коммерческим банкам различными способами, для расчетов с вкладчиками и кредиторами в случае банкротства кредитной организации.

¹ Закон «О банках и банковской деятельности Кыргызской Республики», г.Бишкек от 29 июля 1997 года N 60

Поскольку резервные требования устанавливаются Национальным банком Кыргызской Республики на определенный период времени и могут периодически пересматриваться, но они не могут превышать 20% от обязательств кредитной организации. Следует отметить, что резервные требования могут быть дифференцированы в зависимости от сроков привлечения средств, их видов (денежные средства юридических или физических лиц), валюты вклада. Обычно самый высокий коэффициент резервирования устанавливается по счетам до востребования, так как клиент может в любое время снять свои средства с них.

Депозитные операции (от латинского Depositum-вещь, предоставленная на ответственное хранение) - это экономические отношения, касающиеся перевода средств клиента во временное пользование банком.

Операции по сбору средств в банках, формированию их ресурсов с целью их последующего размещения и получения доходов являются пассивными операциями банка. Пассивные операции банка включают в себя: сбор средств на текущих и текущих счетах юридических и физических лиц, открытие срочных депозитов, получение межбанковских кредитов, формирование собственного капитала банка, выпуск собственных ценных бумаг и многое другое.

В мировой банковской практике депозиты обычно понимаются как записи в банковских книгах, которые указывают на наличие определенных требований клиентов к банку, или наличные деньги, которые клиенты вносят в банк на основании соглашений, контрактов и депозитных обязательств согласно законодательству.



Схема 1. Классификация депозитов коммерческого банка

Однако депозиты не являются единственным источником финансирования. На практике в банках есть и бездепозитные источники ресурсов, которые включают: получение кредитов на межбанковском рынке; договор купли-продажи ценных бумаг с

выкупом, учета векселей и получения займов у НБКР; продажа банковских акцептов; выпуск коммерческих бумаг.

Депозиты представляют собой все срочные и срочные вклады клиентов банка. Особенность такого типа транзакций заключается в том, что клиент не предлагает деньги банку, а сам банк привлекает деньги по собственной инициативе. Поэтому в банковской практике эти средства называются «привлеченными». Банк платит проценты за такие средства. Процентные ставки различаются в зависимости от сроков.

Классификация депозитов может основываться на различных признаках, таких как категория вкладчика, источники, срок, форма конфискации и т. Д. В экономической литературе нет единой и достаточно разработанной классификации депозитов, но чаще всего в качестве признака выступают категория вкладчика и форма конфискации вкладов.

Классификация депозитов в форме конфискации, назвав эту особенность классификации «экономическим содержанием», проводится А.И. Лаврушиным. Этот автор делит вклады на три группы:

В свою очередь, каждая из этих групп классифицируется по разным признакам. Срочные депозиты делятся на депозиты со сроком: до 3 месяцев, от 3 до 6 месяцев, от 6 до 9 месяцев, от 9 до 12 месяцев, свыше 12 месяцев.

Таким образом, сделав вывод из приведенного материала, можно сказать, что для коммерческих банков депозиты - основной и в то же время наиболее прибыльный вид ресурсов. Увеличение доли этого элемента в ресурсной базе позволяет разместить большую сумму заемных средств, тем самым увеличивая ликвидность банка.

Из вышесказанного ясно, что депозиты среди заемных средств банка являются важным источником ресурсов. Однако такому источнику формирования банковских ресурсов, как депозиты, присущи и некоторые недостатки. Речь идет, прежде всего, о значительных материальных и денежных затратах банка на привлечение средств на депозиты, ограниченных свободных денежных средств в конкретном регионе. И все же конкуренция между банками на рынке кредитных ресурсов заставляет их принимать меры по развитию услуг, способствующих привлечению вкладов.

Литература:

1. Банковское дело: учеб. / Под ред. О. И. Лаврушина. — М.: Финансы и статистика, 1998. — 576 с.
2. Банковское дело: стратегическое руководство / Под ред. В.Платонова, М. Хиггинса 2-е изд. — М.: Изд-во «Консалтбанкир», 2001. — 432 с.
3. Банковское дело: учеб. / Под ред. Г. Н. Белоглазовой, Л. П. Кроли-вецкой. 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Финансы и статистика, 2003. — 592 с.
4. Банковское дело: учеб. / Под ред. О. И. Лаврушина. 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Финансы и статистика, 2005. — 672 с.
5. Долан Э. Дж., Линдсей Д. Е. Макроэкономика: учеб. / Пер. с англ. — СПб. Изд-во СПбГУЭФ, 1998. — 342 с.
6. Жарковская Е. П. Банковское дело: учеб. / Е. П. Жарковская. 4-е изд., испр. и доп. — М.: Омега-Л, 2005. — 452 с.

*Сулайманова Д.К., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Султаналы кызы А., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КЫРГЫЗСТАНЕ

Аннотация

В данной статье рассмотрены основные проблемы развития инновационной деятельности в Кыргызской Республике. А также затронуты проблемы препятствующие устойчивому инновационному развитию регионов. Предложены пути обеспечения экономического роста и инновационного развития регионов Кыргызской Республики. Рассмотрен анализ привлечения прямых иностранных инвестиций в республику для инновационного развития страны.

Ключевые слова: инновация, инновационная деятельность, развития экономики, проблемы, управление инновационной деятельностью, национальная безопасность.

КЫРГЫЗСТАНДА ИННОВАЦИЯЛЫК ИШМЕРДҮҮЛҮКТҮ ӨНҮКТҮРҮҮНҮН НЕГИЗГИ КӨЙГӨЙЛӨРҮ

Аннотация

Бул макалада Кыргыз Республикасында инновациялык ишмердүүлүктү өнүктүрүүнүн негизги көйгөйлөрү каралат. Ошондой эле, региондордун туруктуу инновациялык өнүгүүсүнө тоскоол болгон көйгөйлөр орун алган. Кыргыз Республикасынын региондорунун экономикалык өсүшүн жана инновациялык өнүгүүсүн камсыз кылуунун жолдору сунушталат. Өлкөнүн инновациялык өнүгүшү үчүн республикага чет өлкөлүк инвестицияларды тартуу анализи да берилген.

Негизги сөздөр: инновация, инновациялык ишмердүүлүк, экономикалык өнүгүү, көйгөйлөр, инновацияларды башкаруу, улуттук коопсуздук.

KEY PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF INNOVATIVE ACTIVITY IN KYRGYZSTAN

Annotation

This article discusses the main problems of the development of innovative activity in the Kyrgyz Republic. It also touched on the problems that impede sustainable innovative development of the regions. Ways of ensuring economic growth and innovative development of the regions of the Kyrgyz Republic are proposed. The analysis of attracting foreign direct investment in the republic for the innovative development of the country is considered.

Keywords: innovation, innovation, economic development, problems, innovation management, national security.

После распада Советского Союза Кыргызстан пережил трудный переходный период. К 1994 году было приватизировано 82 процента государственных активов, 68 процентов недвижимости и 40 процентов обрабатывающей промышленности. В то же время страна первой из постсоветских республик добилась реализации глубоких реформ на пути создания рыночной экономики: Кыргызстан действительно стал первой страной в регионе, вступившей во Всемирную торговую организацию (ВТО) в 1998 году и стал членом ЕврАзЭС, и других международных организаций.

Вместе с тем, несмотря на то, что независимый Кыргызстан существует уже около 20 лет, но особых успехов в области экономики не достигнуто.

В странах с переходной экономикой, таких как Кыргызстан, которые все еще наперстывают отставание в экономическом и технологическом развитии, инновации пока что не могут играть ведущую роль.

Государственная инновационная политика во всех странах преследует примерно одни и те же цели, это:

- национальная безопасность;
- сохранение и защита окружающей среды;
- повышение производительности труда;
- повышение иностранных инвестиций;
- повышение уровня и качества жизни.

Инновации будут иметь ключевое значение для использования экономического потенциала страны и достижения ее приоритетов в области устойчивого развития.

На самом деле инновационные процессы очень сложны и требуют для своего изучения участия специалистов, занимающихся различными аспектами их реализации: экономическими, технико-технологическими, управленческими, организационными, психологическими, социологическими и др.[1]

Чтобы полностью реализовать потенциал Кыргызстана для устойчивого развития, основанного на инновациях, представителям правительственных структур следует сосредоточить внимание на совершенствовании управления национальной инновационной системой, укреплении связей между различными элементами системы, в том числе связей с иностранными партнерами, и наращивании потенциала предприятий для освоения и адаптации технологий.

Ключевые перспективы устойчивого развития на основе инноваций в таких условиях связаны с освоением и внедрением технологий, бизнес-моделей и методов управления, которые доказали свою состоятельность в других странах, что позволит создавать добавленную стоимость и диверсифицировать экономику, выходя за рамки существующих отраслей сельскохозяйственного производства, туризма, легкой и швейной промышленности. Инвестиции в развитие каналов связи могут обеспечить сокращение расходов на связь и операционных расходов, что откроет целый ряд возможностей в области торгуемых услуг - сектора, где высокие транспортные издержки создают гораздо меньше ограничений.

Управление инновационной деятельностью в Кыргызской Республике сегментировано и распределено по нескольким учреждениям, которые нуждаются в уточнении стратегии, квалифицированных кадрах и ресурсах для осуществления своих функций.

Что касается совершенствования инновационной инфраструктуры, то необходимо четко сосредоточиться на каналах связи и взаимосвязях. Это в особенности касается научно-исследовательских институтов и университетов, для которых следует создавать стимулы налаживать связи с частным сектором, при этом государственная поддержка играет роль катализатора.

В то же время правительство явно заинтересовано в модернизации промышленности посредством инноваций, что заслуживает одобрения. Концепция научно-инновационного развития Кыргызской Республики на период до 2022 года в настоящее время представляет собой основную программу с комплексным подходом к проведению прикладных исследований по таким приоритетным направлениям, как продовольственная безопасность, информационно-коммуникационные технологии, здравоохранение, энергетика и туризм.

В настоящее время в бескомпромиссной конкурентной борьбе выигрывает то государство, которое не только быстрее и качественнее производит новые знания и технологии, но и то, которое быстрее сможет преобразовать их в определенный продукт или услугу на соответствующие рынки. И в этой цепи от создания новых знаний до введения товара на рынок необходимы последовательные действия, а именно, разработка социально-экономической политики, составной частью которой является национальная инновационная система. Национальная инновационная система Кыргызстана находится на ранних стадиях развития, и многие ее базовые составляющие отсутствуют либо пребывают на начальном этапе формирования.

В Кыргызстане, в отличие от многих других стран СНГ, общее валовое накопление капитала в процентах ВВП превысило уровень 1990 года в размере 24 процентов и достигло

35 процентов в 2015 году. Хотя данное соотношение является нормальным, этого недостаточно для удовлетворения больших потребностей в инфраструктуре, включая стационарный и мобильный широкополосный доступ к сети Интернет, где в настоящее время показатели Кыргызстана значительно ниже средних по Евразии.

А частный сектор, являющийся каналом для экономического роста на основе инноваций, нуждается в согласованных усилиях по наращиванию потенциала, необходимого для конкуренции за рубежом. Учитывая малый размер и внутреннюю ориентацию частного сектора, отмечается низкий спрос на услуги в области научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Относительно небольшое число проектов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, возникших при участии производителей и институтов, связано с восстановлением, ремонтом или в лучшем случае с частичной модернизацией оборудования. Собственные научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ практически отсутствуют; инновационная деятельность, которая имеет место, связана с появлением новых машин и оборудования. Существует едва сформировавшаяся сеть инновационных посредников – инкубаторов, технопарков и центров трансфера технологий.

В современных условиях развития экономики качество технологий, отбираемых в процессе выбора приоритетных направлений, непосредственно зависит от стратегии развития государства, этапа его развития. Идеология критических технологий предполагает воспитание и развитие у будущих поколений системного подхода, стремление к поиску новых технологий и инноваций, включает в себя более широкий набор методов. Это и наблюдение, и оценка, и проведение эксперимента, и классификация, и построение показателей, и многое другое [2].

Президент Кыргызской Республики Сооронбай Жээнбеков подписал Указ «Об объявлении 2020 года Годом развития регионов, цифровизации страны и поддержки детей». Устойчивое инновационное развитие в Кыргызской Республике возможно лишь при условии устойчивого инновационного развития ее регионов, характеризующихся более высоким качеством жизни населения.

При этом основными проблемами, препятствующими устойчивому инновационному развитию регионов, являются:

- неравномерность социально-экономического развития регионов Кыргызской Республики;

- дифференциация регионов в целом по экономическим показателям выше, чем по социальным;

- зависимость экономических процессов на региональном уровне от тенденций в развитии мировой экономики.

Несмотря на позитивность начавшегося восстановления экономики, Кыргызстан для стимулирования роста своей экономики нуждается в иностранном капитале, как интеллектуальном, так и финансовом. А экономическая деятельность регионов республики с их довольно сложной финансовой ситуацией, в современных условиях во многом основана на привлечении средств для своего развития. Так наибольшее количество прямых иностранных инвестиций в республику было привлечено в 2015 году - 1573243,7 тыс. долларов США. Начиная с 2016 года наблюдается резкая тенденция их снижения, которая в 2018 году снизилась почти в 3 раза, по сравнению с 2015 годом и составила 569790,5 тыс. долларов США.

Переход Кыргызстана к инновационному пути развития экономики - это не один из вариантов развития, а единственный, это возможность сделать республику конкурентоспособной и стать полноправным членом мировых сообществ.

Таблица 1. Поступление прямых иностранных инвестиций по территории за 2013-2018 гг., (тыс. долларов США)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Кыргызская Республика	964507,1	727091,2	1573243,7	813960,7	616793,1	569790,5
Баткенская область	6703,0	16130,3	23962,2	9487,5	4949,1	2428,5
Джалал-Абадская область	138296,4	130276,5	202253,0	96245,0	119795,1	112287,6
Иссык-Кульская область	105191,6	184015,6	132430,3	96707,9	24955,1	2074,8
Нарынская область	16353,9	5775,6	15264,5	757,9	185,9	3119,3
Ошская область	19818,9	4807,2	3321,5	2689,1	1293,7	2895,9
Таласская область	5323,4	34387,0	876,8	12724,3	549,6	896,2
Чуйская область	348454,5	173316,5	453474,5	209415,1	191803,0	169603,2
г.Бишкек	324340,2	177779,7	741465,5	385727,9	273087,5	276462,9
г.Ош	25,2	602,8	195,4	206,0	174,1	22,1

По нашему мнению, для обеспечения экономического роста и инновационного развития регионов Кыргызской Республики необходимо:

- создание благоприятного предпринимательского климата;
- создание благоприятного инвестиционного климата;
- поддержание приоритетных направлений развития экономики региона;
- привлечение внутренних и иностранных инвестиций;
- расширение инновационной деятельности малого бизнеса во всех сферах экономики.

Использованная литература:

- 1.Кучко Е. Е., Планирование и прогнозирование инновационной деятельности: стратегии и методы. Актуальные социальные проблемы, 2009.
- 2.Наабер Ю.Р., Акчурина О.Л., Островская Е.С. Приоритеты инновационной деятельности экономики Кыргызстана и стран ЕАЭС. Журнал Экономические отношения. Октябрь-декабрь 2018.
- 3.Мусакожоев Ш. М. Модернизация технологических основ развития национальной экономики. Бишкек: Центр экономических стратегий при МЭРТ КР, 2009.
- 4.Салтыков Б. Г. Национальная инновационная система: проблемы и перспективы. 7 декабря 2001 г.
- 5.Статистический ежегодник Кыргызской Республики. Бишкек: Нацстатком КР, 2019.
- 6.Анализ тенденций и проблемы экономического развития регионов Кыргызской Республики на современном этапе. Нацстатком КР, Бишкек, 2019.

*Сулайманова Д.К., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Келдибеков Э.К., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

КЫРГЫЗСТАНДА АЗЫК-ТҮЛҮК МЕНЕН КАМСЫЗ КЫЛУУНУН АБАЛЫ ЖАНА АНЫН ДЕНГЭЭЛИН АНЫКТОО

Аннотация

Макалa Кыргыз Республикасында азык-түлүк менен камсыз кылуунун учурдагы абалы жана анын деңгээлин аныктоо маселелерине арналган. Азык-түлүк коопсуздугун, азык-түлүк көз карандысыздыгын жана айыл чарба продукцияларынын негизги түрлөрү менен өзүн-өзү камсыз кылууну аныктаган бир нече жолдор каралды. Ошондой эле Н.Шагайда, В.Узундун азык түлүк көз карандысыздыгын эсептөө боюнча сунушташкан варианты боюнча жүргүзүлгөн божомолдук эсептөөлөр көрсөтүлдү. Сунушталган усул көрсөткүчтөрдүн объективдүүлүгүн камсыз кылат, бул Кыргыз Республикасынын экономикасынын агрардык тармагын өнүктүрүүдө жетишилген натыйжаларды баалоодо эң маанилүү. Азык-түлүк менен камсыз кылуу максатында колдонула турган азык-түлүктөрдүн кээ бир бөлүгү гана каралды. Ошондой эле азык-түлүк менен камсыздоонун бир нече келечектеги жолдору сунушталды.

Негизги сөздөр: азык-түлүк, продукция, коопсуздук, өзүн-өзү камсыздоо, деңгээл, аныктоо.

ПОЛОЖЕНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ В КЫРГЫЗСТАНЕ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЕЁ УРОВНЯ

Аннотация

Данная статья посвящена теме современного состояния продовольственного обеспечения в Кыргызской Республике и вопросам определения ее уровня. В соответствии с тематикой статьи рассмотрены ряд путей и вариантов обеспечения продовольственной безопасности, продовольственной самостоятельности и обеспечения основными видами сельскохозяйственной продукции. Вместе с этим представлены прогнозные расчеты по продовольственной независимости по вариантам Н.Шагайда и В.Узуна. Предложенная методика обеспечивает объективность показателей, что важно при оценке достигнутых результатов в развитии агропродовольственного сектора экономики Кыргызской Республики. В целях обеспечения продовольствием рассмотрены только часть продуктов, которую можно направить на продовольственные цели. В статье также представлены перспективы продовольственного обеспечения страны в будущем.

Ключевые слова: продукты, продукция, безопасность, самообеспеченность, уровень, определения.

THE SITUATION OF FOOD SECURITY IN KYRGYZSTAN AND DETERMINING ITS LEVEL

Annotation

This article is devoted to the topic of the current state of food supply in the Kyrgyz Republic and the issues of determining its level. In accordance with the subject of the article, a number of ways and options for ensuring food security, food self-sufficiency and providing basic agricultural products are considered. Along with this, predictive calculations on food independence are presented according to the options of N. Shagaid and V. Uzun. The proposed methodology ensures the objectivity of indicators, which is important when assessing the results achieved in the development of the agri-food sector of the economy of the Kyrgyz Republic. In order to provide food, only a part of the products that can be used for food purposes is considered. The article also presents the prospects of the country's food supply in the future.

Key words: products, products, safety, self-sufficiency, level, definitions.

Өлкөнүн азык-түлүк коопсуздугу улуттук коопсуздугун факторлорунун бири болуп саналат. Ал мамлекеттин экономикалык туруктуулугун жана саясий көз-карандысыздыгын, өзүнүн жарандарынын негизги керектөөлөрүн улуттун жана мамлекеттин кызыкчылыктарына зыяны тийбей тургандай камсыз кылуу жөндөмдүүлүгүн аныктайт.

Кыргыз Республикасынын азык-түлүк коопсуздугу бүтүндөй өлкөнүн улуттук жана экономикалык коопсуздугун ажыралгыс компоненти болуп саналат, анткени азык-түлүк коопсуздугу маселеси өлкөнүн жалпы социалдык-экономикалык өнүгүү жараяны менен тыгыз байланышта.

Азык-түлүктүн табигый жеткиликтүүлүгү өлкөнүн бардык аймактарында калкты тамак-аш азыктары менен туруктуу түрдө камсыздап туруу үчүн азык-түлүктүн болушун жана азык-түлүк базарларынын туруктуу иштеген инфраструктурасын карайт (чекене жана дүң соода, азык-түлүк агымдарынын логистикасы жана башкаруусу; региондор аралык жана мамлекеттер аралык байланыштарды өнүктүрүү, мамлекеттик запастар).

Жашоо үчүн зарыл болгон каражаттарга керектөө дайым эле болуп келген жана ар бир мамлекет бул керектөөлөрдү канааттандыруусу керек. Ошондуктан бардык өнүккөн мамлекеттер социалдык туруктуулукту жана коопсуздукту камсыз кылуу үчүн азык-түлүк рыногундагы абалды жөнгө салышат, төлөмгө жөндөмдүүлүктү, азык-түлүк сатып алуучулардын суроо-талаптарын колдошот жана өздөрүнүн дыйкандарына экономикалык жардам көрсөтүшөт.

Кыргызстандын калкынын кылымдар бою калыптанган мал чарбачылыгы, дыйканчылыгы, жалпы калкынын 65% айыл жеринде жашашы аграномиялык өлкө болушуна жана айыл чарбанын өнүгүшүнө шарт түзгөн. Бирок бүгүнкү күндө азык түлүк коопсуздугун азык-түлүк көз карандысыздыгынын жана айыл чарба продукцияларынын негизги түрлөрү менен азык-түлүк жагынан өзүн-өзү камсыз кылуу толук кандуу эмес.

Тамак-аш азыктарынын экономикалык жеткиликтүүлүгү үй чарбаларынын жалпы чыгымдарындагы тамак-ашка болгон жыйынды чыгымдарынын үлүшү катары аныкталат жана бул көрсөткүч 2017-жылы 43% түзгөн. Мында, 49%ды түзгөн анын 2012-жылдагы көрсөткүчүнө салыштырмалуу төмөндөп келе жаткан динамика байкалат [7].

Бүгүнкү күндө азык түлүк коопсуздугун азык-түлүк көз карандысыздыгынын жана айыл чарба продукцияларынын негизги түрлөрү менен азык-түлүк жагынан өзүн-өзү камсыз кылуу аркылуу аныктаган жалпы кабыл алынган усул азырынча жок. Бул көрсөткүч өлкөнүн аймагындагы продукция өндүрүшүнүн анын өз ичине өндүрүштүк, калк тарабынан өздүк керектөөнү, продукциялык жоготууларды, тамак-аш эмес максатында кайра иштетүүнү камтыган ички керектелүүсүнө болгон катышы катары эсептелип чыгарылат. Эреже катары, бул максатта айыл чарба продукцияларын өндүрүүнүн көлөмүн жана динамикасын мүнөздөөчү көрсөткүчтөр каралат.

Кыргыз Республикасы боюнча азык-түлүк продуктулар менен өзүн-өзү камсыз кылуу деңгээлин карап көрөлү.

Таблица 1. Дандын жана аны кайра иштетүүдөн алынган продуктулардын ресурстары жана аларды пайдалануу (миң тонна)

	2014	2015	2016	2017	2018
Ресурстар:					
Жыл башындагы камдоолор	1 346,5	1 042,0	961,9	923,8	800,8
Өндүрүш (тазалангандан кийинки салмакта)	1 445,9	1 850,1	1 860,6	1 822,7	1 888,9
Импорт	592,3	480,6	570,0	443,4	313,6
Ресурстардын жыйынтыгы:	3 384,7	3 372,7	3 392,5	3 189,9	3 003,3
Пайдалануу:					
Өндүрүштүк керектөө	1 142,3	1 186,4	1 177,8	1 194,5	1 214,4
Жоготуулар	58,7	59,5	58,9	56,0	45,7
Экспорт	56,0	72,7	110,8	70,0	89,2
Жеке керектөө	1 085,7	1 092,2	1 121,2	1 068,6	855,6
Жылдын аягындагы камдоолор	1 042,0	961,9	923,8	800,8	798,4

Булагы: Кыргыз Республикасынын статистикалык жылнаамасы. 2014-2018, - Бишкек, 2019.

**Таблица 2. Эттин жана эт азыктарынын ресурстары жана аларды пайдалануу
(миң тонна)**

	2014	2015	2016	2017	2018
Ресурстар:					
Жыл башындагы камдоолор	3,1	4,9	5,1	5,5	6,9
Өндүрүш	202,8	208,3	212,4	216,6	221,3
Импорт	65,7	39,1	33,7	34,1	33,3
Ресурстардын жыйынтыгы:	271,6	252,3	251,2	256,2	261,5
Пайдалануу:					
Өндүрүштүк керектөө	-	-	-	-	-
Жоготуулар	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Экспорт	72,8	21,1	20,2	20,4	7,1
Жеке керектөө	193,6	225,8	225,2	228,6	244,3
Жылдын аягындагы камдоолор	4,9	5,1	5,5	6,9	9,8

Булагы: Кыргыз Республикасынын статистикалык жылнаамасы. 2014-2018, - Бишкек, 2019.

Таблица 3. Картошканын ресурстары жана аны пайдалануу (миң тонна)

	2014	2015	2016	2017	2018
Ресурстар:					
Жыл башындагы камдоолор	759,1	758,1	777,1	818,1	861,8
Өндүрүш	1 320,7	1 416,4	1 388,4	1 416,0	1 446,6
Импорт	1,3	1,0	3,5	10,6	105
Ресурстардын жыйынтыгы:	2 081,1	2 175,5	2 169,0	2 244,7	2 318,9
Пайдалануу:					
Өндүрүштүк керектөө	465,9	490,3	503,6	512,4	497
Жоготуулар	62,4	190,0	190,4	223,7	224,3
Экспорт	245,0	106,7	32,5	13,2	9,1
Жеке керектөөлөр	549,7	611,3	624,4	633,6	849,5
Жылдын аягына карата камдоолор	758,1	777,2	818,1	861,8	739,0

Булагы: КРнын статистикалык жылнаамасы. 2014-2018, - Бишкек, 2019.

Таблица 4. Жашылчанын жана бакча өсүмдүктөрүнүн ресурстары жана аларды пайдалануу (миң тонна)

	2014	2015	2016	2017	2018
Ресурстар:					
Жыл башындагы камдоолор	316,0	322,7	421,9	537,7	611,0
Өндүрүш	1 119,9	1 300,7	1 306,6	1 345,8	1 344,0
Импорт	19,6	15,5	57,6	45,4	52,9
Ресурстардын жыйынтыгы:	1 455,5	1 638,9	1 786,1	1 928,9	2 007,9
Пайдалануу:					
Өндүрүштүк керектөө	95,5	108,1	111,7	176,6	223,9
Жоготуулар	18,6	68,0	50,8	65,7	78,2
Экспорт	182,8	134,3	147,2	38,9	20,0
Жеке керектөөлөр	835,8	906,6	938,7	1 036,7	1 102,2
Жылдын аягына карата камдоолор	322,8	421,9	537,7	611,0	583,7

Булагы: КРнын статистикалык жылнаамасы. 2014-2018, - Бишкек, 2019.

**Таблица 5. Сүттүн жана сүт азыктарынын ресурстары жана аларды пайдалануу
(миң тонна)**

	2014	2015	2016	2017	2018
Ресурстар:					
Жыл башындагы камдоолор	69,9	81,6	95,3	59,9	62,6
Өндүрүш	1 445,5	1 481,1	1 524,6	1 556,2	1 589,7
Импорт	22,8	26,7	35,8	112,6	16,1
Ресурстардын жыйынтыгы:	1 538,2	1 589,4	1 655,7	1 728,7	1 668,4
Пайдалануу:					
Өндүрүштүк керектөө	125,3	129,1	200,8	205,0	150,6
Жоготуулар	1,7	1,7	1,7	1,7	1,5
Экспорт	126,7	72,9	85,9	132,0	118,6
Жеке керектөөлөр	1 202,9	1 290,4	1 307,4	1 327,3	1 327,6
Жылдын аягына карата камдоолор	81,6	95,3	59,9	62,7	70,2

Булагы: КРнын статистикалык жылнаамасы. 2014-2018, - Бишкек, 2019.

Таблица 6. Жумуртканын жана жумуртка азыктарынын ресурстары жана аларды пайдалануу (миң тонна)

	2014	2015	2016	2017	2018
Ресурстар:					
Жыл башындагы камдоолор	51,4	98,2	61,9	61,1	62,4
Өндүрүш	445,7	432,9	469,7	510,7	533,2
Импорт	65,8	44,2	7,1	13,9	3,3
Ресурстардын жыйынтыгы:	563,0	575,3	538,7	585,7	598,9
Пайдалануу:					
Өндүрүштүк керектөө	9,1	21,1	10,8	11,7	11,1
Жоготуулар	0,03	0,03	0,04	0,03	0,03
Экспорт	-	0,3	0,7	0,5	0,004
Өздүк керектөөлөр	455,7	492,0	466,1	511,1	524,5
Жылдын аягына карата камдоолор	98,2	61,9	61,1	62,3	63,3

Булагы: Кыргыз Республикасынын статистикалык жылнаамасы. 2014-2018, - Бишкек, 2019.

Айыл чарба продукциясы менен өзүн-өзү камсыз кылуу деңгээли (ӨӨККД) төмөнкү формула боюнча эсептелинет:

$$\text{ӨӨККД} = \Theta * 100\% / \text{ИК} \quad (1)$$

мында Θ – мезгил ичиндеги өндүрүш; ИК – ички керектөөнүн көлөмү (өндүрүштүк керектөө + жоготуулар + жеке керектөө).

Критерийлерди эсептөөнүн сунушталган усулун төмөнкү көрүнүштө берүүгө болот:

$$\text{АПҮ} = \Theta * 100\% / P - K_a \quad (2)$$

Мында АПҮ – ата мекендик продукциянын үлүшү, K_a – отчеттук мезгилдин аягындагы айыл чарбасындагы, кайра иштетүү өнөр жайындагы, дүң жана чекене соодадагы камдоолор, Θ – мезгил ичиндеги өндүрүш, P – айыл чарба продукцияларынын ресурсунун калыптануусун мүнөздөйт (Ички керектөө + Экспорт + K_k).

Н. Шагайда, В. Узун азык түлүк көз карандысыздыгын (АТКК) эсептөө боюнча өздөрүнүн вариантын сунушташкан:

$$АТКК = (ӨК / ӨӨК) * 100\% \quad (3)$$

мында $ӨК$ – өндүрүш көлөмү + камдоолордун өзгөрүүсү ($Кб - Ка$); $ӨӨК$ – мамлекеттин ичиндеги өздүк жана өндүрүштүк керектөөнүн көлөмү [1].

Эгерде камдоолорду эсепке алгандагы өндүрүштүн көлөмү керектөөнүн көлөмүнөн чоң болсо, анда азык-түлүк көз карандысыздыгы жана продукция менен өзүн-өзү камсыздоо деңгээли жетишилген болот. А эгерде продукцияны өндүрүү керектөөнүн көлөмүнөн кичине болсо, анда азык-түлүк көз карандысыздыгы жетишилген жок деп эсептелинет.

Азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыздоонун деңгээлин аныктоодо ата-мекендик продукциянын өздүк керектөөгө багыттоого мүмкүн болгон гана көлөмүн эсепке алуу зарыл:

$$ӨКФ = \Theta - \Theta К - ТЭМ - Ж \quad (4)$$

мында $ӨКФ$ – улуттук же аймактык өздүк керектөө фонду; $ТЭМ$ – тамак-аш эмес максаттарга кайра иштетүү; $ӨК$ – айыл чарба товар өндүрүүчү чарбалардагы өндүрүштүк керектөө; $Ж$ – жоготуулар; Θ – мезгил ичиндеги өндүрүш.

$ӨКФ$ ны билүү менен азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыздоонун ($АТӨӨК$) төмөнкү формула менен мүнөздөлөт:

$$АТӨӨК = \Theta КФ * 100\% / \Theta К \quad (5)$$

мында $АТӨӨК$ – азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыздоонун деңгээли, $ӨКФ$ – улуттук же аймактык өздүк керектөө фонду, $ӨК$ – өздүк керектөө.

Эсептөөлөрдөн көрүнүп тургандай, дан азык-түлүктөрү жана аны кайра иштетүүнүн продукттары боюнча өзүн-өзү камсыздоо деңгээли талаптарга ылайык келбейт. Кыргыз Республикасынын азык-түлүк коопсуздугу Доктринасына ылайык дан боюнча босогодук маани 95% болуусу керек.

Статистикалык маалыматтардын (1-,2-,3-,4-,5-,6-таблицаар) жана (1) формуланын негизинде Кыргыз Республикасы боюнча айыл чарба продуктулары менен өзүн-өзү камсыз кылуунун деңгээлин эсептейбиз.

Таблица 7. Айыл чарба продукциялары менен өзүн-өзү камсыз кылуунун деңгээли

$\Theta \Theta КД = \Theta * 100\% / ИК$	2014	2015	2016	2017	2018
Дан жана аны кайра иштетүүдөн алынган продуктулар	63,23%	79,13%	78,91%	78,60%	89,28%
Картошка	122,51%	109,66%	105,31%	103,38%	92,09%
Жашылча жана бакча өсүмдүктөрү	117,90%	120,13%	118,65%	105,22%	95,71%
Эт жана эт азыктары	104,59%	92,13%	94,19%	94,63%	90,47%
Сүт жана сүт азыктары	108,69%	104,21%	100,97%	101,45%	107,43%
Жумуртка жана жумуртка азыктары	95,88%	84,36%	98,48%	97,68%	99,55%

Булагы: Автор тарабынан эсептелинди.

Статистикалык маалыматтардын (1-,2-,3-,4-,5-,6-таблицаар) жана (2) формуланын негизинде ата-мекендик продукциянын үлүшүн эсептейбиз.

Таблица 8. Ата-мекендик продукциянын үлүшү

АПУ = $\Theta \cdot 100\% / P - Ka$	2014	2015	2016	2017	2018
Дан жана аны кайра иштетүүдөн алынган продуктулар	61,72%	76,74%	75,37%	76,29%	85,67%
Картошка	99,83%	101,29%	102,78%	102,39%	91,56%
Жашылча жана бакча өсүмдүктөрү	98,87%	106,88%	104,66%	102,12%	94,36%
Эт жана эт азыктары	76,04%	84,26%	86,45%	86,88%	87,92%
Сүт жана сүт азыктары	99,24%	99,13%	95,54%	93,41%	99,46%
Жумуртка жана жумуртка азыктары	95,88%	84,32%	98,34%	97,59%	99,55%

Булагы: Автор тарабынан эсептелинди.

Статистикалык маалыматтардын (1-,2-,3-,4-,5-,6-таблицаалар) жана (3) формуланын негизинде Кыргыз Республикасы боюнча айыл чарба продукттарынын азык-түлүк көз карандысыздыгын эсептейбиз

Таблица 9. Азык-түлүк көз карандысыздыгы

АТКК = $(\Theta K / \Theta \Theta K) \cdot 100\%$	2014	2015	2016	2017	2018
Дан жана аны кайра иштетүүдөн алынган продуктулар	78,56%	84,71%	82,59%	85,97%	91,37%
Картошка	130,14%	126,84%	119,45%	119,75%	116,55%
Жашылча жана бакча өсүмдүктөрү	119,52%	118,41%	113,37%	104,88%	103,41%
Эт жана эт азыктары	103,82%	92,16%	94,14%	94,14%	89,40%
Сүт жана сүт азыктары	107,95%	103,37%	103,43%	101,38%	107,03%
Жумуртка жана жумуртка азыктары	85,82%	91,44%	98,66%	97,46%	99,38%

Булагы: Автор тарабынан эсептелинди.

Статистикалык маалыматтардын (1-,2-,3-,4-,5-,6-таблицаалар) негизинде жана (4) формула боюнча өздүк керектөөнүн улуттук же аймактык фондун эсептейбиз.

Таблица 10. Өздүк керектөөнүн улуттук же аймактык фонду (миң тонна)

$\Theta K \Phi = \Theta - \Theta K - T \Delta M - \mathcal{J}$	2014	2015	2016	2017	2018
Дан жана аны кайра иштетүүдөн алынган продуктулар	244,9	604,2	623,9	572,2	628,8
Картошка	792,4	736,1	694,4	679,9	630,8
Жашылча жана бакча өсүмдүктөрү	1005,8	1124,6	1144,1	1103,5	1042
Эт жана эт азыктары	202,5	208	212,1	216,3	221
Сүт жана сүт азыктары	1318,5	1350,3	1322,1	1349,5	1437,7
Жумуртка жана жумуртка азыктары	436,7	411,8	458,9	498,9	522,104

Булагы: Автор тарабынан эсептелинди.

Статистикалык маалыматтардын (1-,2-,3-,4-,5-,6-таблицаалар) негизинде жана (5) формула боюнча Кыргыз Республикасы боюнча айыл чарба продукттарынын азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыздоо деңгээлин эсептейбиз.

Таблица 11. Азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыздоо деңгээли

АТӨӨК = ОКФ * 100% / ОК	Доктрин адагы маанилер	2014	2015	2016	2017	2018
Дан жана аны кайра иштетүүдөн алынган продуктулар	95%	22,56%	55,32%	55,65%	53,55%	73,49%
Картошка	95%	144,15%	120,42%	111,21%	107,31%	74,26%
Жашылча жана бакча өсүмдүктөрү	х	120,34%	124,05%	121,88%	106,44%	94,54%
Эт жана эт азыктары	85%	104,60%	92,12%	94,18%	94,62%	90,46%
Сүт жана сүт азыктары	90%	109,61%	104,64%	101,12%	101,67%	108,29%
Жумуртка жана жумуртка азыктары	х	95,83%	83,70%	98,46%	97,61%	99,54%

Булагы: Автор тарабынан эсептелинди.

Тамак-аш азыктарынын коопсуздугун контролдоону жакшыртуу үчүн мамлекеттик органдардын ортосундагы ведомстволор аралык координацияны жана өз ара байланышты камсыздоо зарыл.

Азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыздоонун жана азык-түлүк коопсуздугунун деңгээлдерин баалоо жана сунуш кылынган усулдар аны эсептөөдө жана келечекти пландоого мүмкүндүк берет. Бул көрсөткүчтөр салыштыруучулукту жана объективдүүлүктү камсыз кылат. Мындан сырткары, аймактардын азык-түлүк менен өзүн-өзү камсыз кылуу чөйрөсүндөгү иштердин чыныгы абалын билүү башкаруунун мамлекеттик органдарына аймактар аралык азык-түлүк айырбаштоону, алардын экспорттук жана импорттук жеткирүүлөрүн тескөөнү, калкка ички азык-түлүк жардамын уюштурууну оптималдаштыруу боюнча иш-чараларды өткөрүүгө мүмкүнчүлүк берет, а бул болсо өз кезегинде Кыргыз Республикасында азык-түлүктөрдүн экономикалык жеткиликтүүлүгүнүн өсүүсүнө өбөлгө түзөт [12].

Адамдын өмүрү жана ден соолугу үчүн тобокелдиктерди жок кылууга багытталган тамак-аш менен камсыздоо системасын түзүү зарыл. Бул максатка жетүү үчүн төмөнкү ишке ашырылат:

- өлкөдө тамак-аш коопсуздугун камсыздоо;
- тамак-аш коопсуздугу боюнча билим берүүнү жана илимди өнүктүрүү.

Адабияттар:

- 1.Боткин О.И., Сутыгина А.И., Сутыгин П.Ф. Аргументы к методике уровня продовольственной независимости. АПК: Экономика, управление, -Москва, 03, 2016.
- 2.Косинский П. Д., Продовольственная самообеспеченность региона как экономическая система Проблемы Современной Экономики. – 2012. № 3. С. 243–247.
- 3.Сулайманова Д.К. Оценка продовольственного потенциала Кыргызстана. Республиканский научно-теоретический журнал Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана, №10, Бишкек 2017. С. 104-111.
- 4.Маматурдиев Г.М., Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. Пути совершенствования и оптимизации производства по отдельным видам мяса на основе моделирования. //Ежемесячный международный научный журнал. "Интерактивная наука" Выпуск 12 Чебоксары, 2017.

5.Маматурдиев Г.М., Сулайманова Д.К. Пути совершенствования и оптимизации производства яиц на основе моделирования. «Адеп-ыймандык жана маданий баалуулуктар – коомдун руханий жана интеллектуалдык өнүгүүсүнүн негизи» эл аралык илимий-практикалык конференция. Талас мамлекеттик университети (ТалМУ). Республиканский научно-теоретический журнал. Известия ВУЗов Кыргызстана, №4, 2017, Бишкек 2017.

6.Новиков Д. В., Региональные аспекты продовольственного обеспечения населения // Риск: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – 2010. № 1. С. 16–21.

7.Кыргыз Республикасынын айыл чарбасы, 2014-2018. Бишкек, 2019 ж.

8.Кыргыз Республикасынын статистикалык жылдыгы 2014-2018, -Бишкек, 2019 ж.

9.Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. Анализ совмеренного состояния обеспечения продовольственными товарами в Кыргызстане. Известия ВУЗов Кыргызстана. 2017. №1. С. 115-117.

10.Сулайманова Д.К. Оценка уровня продовольственной безопасности в Кыргызстане. Наука, новые технологии и инновации. 2016. № 3. С. 91-93.

11.Сулайманова Д.К. Пути совершенствования потребностей продукции на душу населения производимых агропромышленным комплексом в Кыргызстане. Известия ВУЗов Кыргызстана. 2016. № 3. С. 51-55.

12.Сулайманова Д.К. Методика определения уровня продовольственной самообеспеченности и продовольственной независимости по Кыргызской Республике. Республиканский научно-теоретический журнал Известия ВУЗов Кыргызстана, №9, Бишкек 2017. С.68-74.

*Жороева А.М., преподаватель,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Тургунбаев Ж.Т., д.э.н., профессор,
КНУ имени Ж.Баласагына*

ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КЫРГЫЗСТАНА

Аннотация

Данная статья посвящена проблемам исследования инвестиционной политики коммерческих предприятий Кыргызстана. Основополагающими факторами, воздействующими на содержание ИР, являются маркетинговые условия бизнеса. Особенности ценообразования, возможности сбыта нового товара, влияние инвестиций на рыночную долю фирмы и поведение конкурентов, жизненный цикл продукта, необходимость инновационной деятельности, интенсивность рекламной кампании и эффективные объемы производства являются далеко не полным перечнем вопросов, на которые необходимо получить четкие ответы перед тем, как принять обоснованное инвестиционное решение. Производственные факторы характеризуются состоянием технической базы и уровнем технологического развития хозяйствующего субъекта. Мощность предприятия, наличие необходимой производственной инфраструктуры, изношенность оборудования и потенциальные возможности для изготовления качественной высоко конкурентной продукции определяют величину капиталовложений в немонетарные активы компании. В свою очередь, финансовое положение коммерческой организации, а именно величина собственных внутренних средств финансирования (накопленной прибыли и амортизации) и достаточная привлекательность фирмы для использования внешних источников инвестиционного капитала (за счет эмиссии акций и облигаций, привлечения кредитов банков и займов сторонних организаций), формирует базовые требования к величине проектных дисконтных ставок, структуре капитала, максимально приемлемому уровню риска и рентабельности.

Ключевые слова: Инвестиция, коммерческие предприятия, прибыль, рентабельность, управление, аграрный сектор, животноводство, малый бизнес, сельское хозяйство, коневодство, предпринимательство, продукция, рынок, реализация.

INVESTMENT STRATEGY OF COMMERCIAL ENTERPRISES IN KYRGYZSTAN

Annotation

This article is devoted to the problems of studying the investment policy of commercial enterprises in Kyrgyzstan. The fundamental factors affecting the content of IP are the marketing conditions of the business. Features of pricing, the possibility of marketing a new product, the impact of investments on the market share of the company and the behavior of competitors, the product life cycle, the need for innovation, the intensity of the advertising campaign and effective production volumes are far from an exhaustive list of issues that need to be addressed clear answers before making an informed investment decision. Production factors are characterized by the state of the technical base and the level of technological development of the host entity. The capacity of the enterprise, the availability of the necessary production infrastructure, depreciation of equipment and potential opportunities for the manufacture of high-quality, highly competitive products determine the amount of investment in non-monetary assets of the company. In turn, the financial situation of a commercial organization, namely, the amount of its own internal financing means (accumulated profit and depreciation) and the firm's sufficient attractiveness to use external sources of investment capital (through issuing shares and bonds, attracting bank loans and third-party loans organizations), forms the basic requirements for the amount of project discount rates, capital structure, the most acceptable level of risk and profitability.

Key words: Investment, commercial enterprises, profit, profitability, management, agricultural sector, livestock, small business, agriculture, horse breeding, entrepreneurship, products, market, implementation.

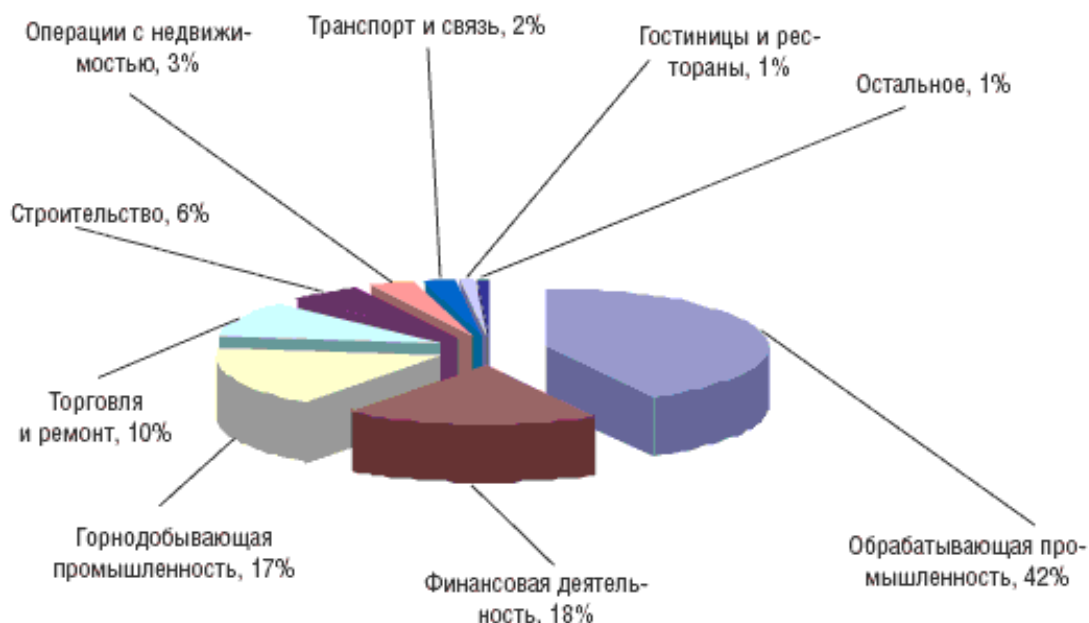
Проведенные нами исследования свидетельствуют о том, что разброс жизненно важных для коммерческой организации интересов настолько велик, что существует реальная опасность распыления при формировании многоцелевых установок на будущее. В ходе разработки инвестиционной политики необходимо устанавливать приоритеты в достижении поставленных целей. В практической деятельности рекомендуется объединять различные цели в группы по соответствующим однородным признакам. На наш взгляд, целесообразно выделять семь таких групп.

Одной из важнейших целей является неуклонный рост эффективности финансово-инвестиционной деятельности, представленной показателями чистой текущей стоимости,

нормы доходности, размера дивидендов на обыкновенную акцию, затрат ёмкости, рентабельности собственного капитала и пр. Задание по достижению требуемых темпов экономического роста, обеспечиваемое в результате проведения инвестиционных мероприятий, характеризуется изменением доли рынка, объема продаж, величины чистых активов компании, числа торговых представительств и сервисных центров. Регулирование производственно-экономического потенциала предполагает осуществление за счет инвестиций изменения величины основных фондов, производственных площадей, оборотных средств, численности персонала (в том числе их профессионального и квалификационного состава), структуры капитала и пр. С другой стороны, одной из приоритетных целей может стать улучшение качественных характеристик продукции. Замена отдельных видов оборудования или технологии в целом может создать условия, необходимые для производства высокосортной продукции, изменения товарного ассортимента и улучшения ее функциональных параметров. Планирование развития социально-бытовой сферы предполагает строительство больниц, детских садов, столовых, приобретение основных фондов эстетического и культурного назначения.

По-прежнему приоритетными видами экономической деятельности для инвесторов являются обрабатывающая промышленность (42% поступивших инвестиций), финансовая деятельность (18,4%), горнодобывающая промышленность (16,6%) (рис. 2).

Рисунок 2. Наибольший интерес для иностранных инвесторов представляют промышленный и финансовый сектора экономики



В 4,7 раза (3,6 млн долл.) выросли прямые иностранные инвестиции в сельское хозяйство, охоту и лесное хозяйство. Такое положение дел складывается вследствие того, что иностранные инвесторы, в частности инвесторы из некоторых стран СНГ, считают более выгодным предоставлять торговые кредиты предприятиям перерабатывающей промышленности, а не приобретать их продукцию на условиях рыночных сделок купли-продажи. Это связано с тем, что себестоимость продукции, произведенной на территории республики, ниже, чем себестоимость продукции, произведенной на территории Узбекистана или Таджикистана. Более того, в соседних странах цены на некоторые виды сельскохозяйственной продукции различной степени переработки устанавливаются правительствами этих стран, а в Кыргызстане ценовая политика диктуется условиями рынка.

Двукратное увеличение притока прямых иностранных инвестиций в отрасль связи (9,3 млн долл. в 2006 г. против 4,2 млн долл. в 2005-м) обусловлено вводом в действие

новых производственных мощностей успешно развивающихся компаний - операторов сотовой связи. В целом при условии демонполизации отрасли, увеличения числа операторов на рынке связь является перспективной сферой для прямых иностранных инвестиций. В случае успешной приватизации АО "Кыргызтелеком" можно ожидать постоянного роста объемов прямых иностранных инвестиций в данную отрасль на уровне не менее 25-30% ежегодно.

В других сферах экономики также наблюдался рост инвестиций: в операции с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг потребителям инвестиции выросли в 3,4 раза (25,3 млн долл.), горнодобывающую промышленность - в 2,3 раза (55,8 млн долл.), обрабатывающую промышленность - в 1,5 раза (141 млн долл.), финансовую деятельность - в 1,5 раза (61,8 млн долл.), торговлю, ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования - на 22,3% (26,7 млн долл.)

Увеличение притока прямых иностранных инвестиций в акционерный капитал подтверждается ростом в 2018 г. импорта инвестиционных товаров (машин, оборудования, приборов, транспортных средств и других непотребительских товаров).

В 2018 году основной объем иностранных инвестиций (88 %) направлен в геологоразведку, предприятия обрабатывающих производств, сферу финансового посредничества и страхования. При этом объем инвестиций, направленных в геологоразведку, снизился на 37,9 %, на предприятия обрабатывающих производств – на 37,4 %, в сферу финансового посредничества и страхования – на 12,6 %.

Таблица 1 – Поступление ПИИ по странам за 2018–2019 гг.

Страна	2018 (январь– сентябрь) тыс. долл. США	2019 (январь– сентябрь) тыс. долл. США
Китай	107943,1	253596,6
Канада	82938,1	151782,2
Великобритания	40186,7	53546,1
Казахстан	38513,8	36900,4
Австралия	33952	6219,1
Кипр	3375,6	26509,9
Турция	21042,2	12238,6
Россия	14873,7	52587,4

Основными странами инвесторами ИИ являются Канада, Китай, Соединенное Королевство (Великобритания), Германия, Кипр и Турция, однако в последние годы наблюдается снижение поступления инвестиций из Канады, Германии и Великобритании и даже инвестиции из Китая, которые стремительно росли, в этом году значительно снизились (таблица 1). Инвестиции из Канады в основном направляются на предприятия обрабатывающей промышленности (Кумтор), при этом весь объем идет в металлургическое производство и производство готовых металлических изделий. Китай также инвестирует в предприятия обрабатывающей промышленности, из них более 88 % направляется в производство нефтепродуктов и геологоразведку. Основными причинами снижения ИИ является снижение стоимости нефти, золота и укрепление курса доллара на мировом 1 Снижение стоимости нефти, золота и других товарно-сырьевых ресурсов сильно повлияло на экономику стран-партнеров КР (особенно России и Казахстана), наблюдается снижение объёмов валютных резервов и поступления в бюджет указанных стран, соответственно, на способность этих стран инвестировать в другие страны, в том числе и в Кыргызскую Республику. Снижение стоимости на золото повлияло на политику золотодобывающих компаний, (в том числе и компании «Кумтор»), которые на данный момент предпочитают не вкладывать значительные объемы ресурсов на добычу золота. Таким образом, снижение поступления ПИИ частично обусловлено снижением стоимости товарно-сырьевых

ресурсов на мировом рынке и, соответственно, снижением инвестиционной привлекательности компаний, добывающих товарно-сырьевые ресурсы во всем мире.

В современных условиях глобализации повышается потребность в обосновании эффективной государственной инвестиционной политики, которая позволит увеличить отдачу иностранных инвестиций, выражаемую, прежде всего, в темпах прироста ВВП, улучшить качество управления инвестиционными процессами, создать дополнительные экономические стимулы для развития предпринимательства. Основными препятствиями для притока иностранного капитала в Кыргызскую Республику являются: необработанность законодательства, чрезмерные налоги, отсутствие механизма защиты иностранных инвестиций, криминогенность обстановки, распространение коррупции и нестабильность. Необходимым условием для привлечения иностранных капиталов является борьба с криминальными элементами.

В международной экономике всё больше возрастает роль мелких и средних инвесторов, а они и являются основными объектами криминальных структур. Важнейшей причиной недостатка капиталовложений является именно криминальность нашего общества. Стабильность, в том числе политическая, правовая, экономическая и социальная, является фундаментальным фактором для привлечения инвестиций. Усиление защиты права собственности является одним из наиболее важных для инвесторов факторов при принятии решения об инвестировании в предпринимательскую деятельность. Поэтому необходимо совершенствовать законодательство, в котором должны быть чётко и ясно изложены права и обязанности, гарантии и способы защиты интересов инвесторов. Необходимо привести в соответствие с международными стандартами деятельность свободных экономических зон. Большое внимание уделять обучению профессиональных менеджеров в подготовке инвестиционных проектов.

В ходе исследования инвестиционной политики высокодоходных компаний можно выделить типы капиталовложений, реализация которых усиливает конкурентные позиции коммерческой организации:

1. Инвестиции, обеспечивающие создание преимуществ за счет изменений в масштабах деятельности и диверсификации производства. Получение большей эффективности при помощи регулирования объемом производства и маркетинга, расходами на рекламу, транспортировку, интенсивностью и размерами новых капиталовложений чаще всего связано с уменьшением средних издержек на единицу реализованной продукции (работ, услуг). Например, рост объема выпуска продукции, вызванный тех перевооружением производства более производительным оборудованием, может обеспечить снижение удельных постоянных расходов, а повышение инвестиций в оборотный капитал обеспечивает возможность закупки крупных партий товаров, что, в свою очередь, позволяет получить значительные ценовые скидки и снизить материальные затраты по изготовлению товара. В этой связи можно говорить, что увеличение масштабов деятельности и размеров инвестированного капитала создаст для конкретного предприятия преимущественные условия функционирования на рынке.

2. Инвестиции, способствующие выделению собственных товаров среди аналогичной продукции, изготавливаемой фирмами-конкурентами (продуктовая дифференциация). Финансовая устойчивость коммерческой организации в немалой степени зависит от стабильно высоких объемов реализации производимых изделий. Уровень сбыта, в свою очередь, зависит от того, насколько привлекательными будут качественные и функциональные характеристики реализуемого товара для покупателей.

3. Инвестиции, создающие преимущества за счет снижения затратоемкости изготавливаемой продукции. Большой эффект в укреплении конкурентных преимуществ может быть достигнут в результате одновременного снижения издержек производства и уменьшения продажной цены товара (регулирование в рамках ценовой политики). Позитивные изменения в уровне затрате емкости являются следствием эффективной инвестиционной политики, а также не в меньшей степени обеспечиваются за счет

патентования технологии, монопольного контроля за поставками дешевых сырья и материалов (экономия расходов на транспортировку), использования относительно дешевых трудовых ресурсов.

4. Инвестиции, улучшающие распространение товаров. Они должны быть тесно скоординированы с результатами маркетинговых исследований. Перед началом реализации капиталовложений в создание дистрибьютерской сети, строительство складских помещений, центров обслуживания и послегарантийного ремонта необходимо определить число уровней каналов распространения продукции, приемлемые затраты на обучение торговых агентов, расходы на рекламу и пр. Осуществление этих мероприятий повышает конкурентные преимущества через обеспечение условий стабильной реализации продукции.

5. Инвестиции, использующие преимущества государственной политики в сфере экономического регулирования. Изменение политики правительства в таких областях, как охрана окружающей среды, стандарты и торговые ограничения используются компаниями для укрепления своих рыночных позиций.

Важную роль в разработке инвестиционной политики играют свойственные этому виду деятельности специфические цели организации. Их формулирование осуществляется в соответствии с рядом требований. Специфические инвестиционные цели устанавливаются на основе общей корпоративной цели, на которую ориентируется высшее руководство организации. Они должны быть представлены конкретно измеримыми показателями и четко сориентированы по времени (установка сроков проведения отдельных мероприятий и получения ожидаемого результата). Цели должны не превышать потенциальные возможности организации и быть реально достижимыми. Не менее важным является условие непротиворечивости, другими словами, цели должны быть взаимно поддерживающими. Все это создает четкую базу для оперативного контроля и последующей оценки уровня эффективности управленческих решений. Во избежание принятия проектов, чьи характеристики в последующие периоды времени могут оказаться не вполне привлекательными для компании, важно с особой тщательностью проводить предварительный отбор инвестиционных предложений на основе ясно сформулированных целей, направлений и подходящих условий инвестирования.

Для получения сопоставимых контрольных показателей, при формировании ориентиров инвестиционной политики осуществляется разработка правил, процедур и выбор конкретных методик обоснования управленческих решений. Используя одни и те же формальные критерии оценки, менеджеры могут не только анализировать уровень эффективности различных вариантов инвестиций, но и с их помощью осуществлять текущий и после-инвестиционный контроль за соблюдением положений, продекларированных в заявке на финансирование проекта.

Основополагающими факторами, воздействующими на содержание инвестиционной политики, являются маркетинговые условия бизнеса. Особенности ценообразования, возможности сбыта нового товара, влияние инвестиций на рыночную долю фирмы и поведение конкурентов, жизненный цикл продукта, необходимость инновационной деятельности, интенсивность рекламной кампании и эффективные объемы производства являются далеко не полным перечнем вопросов, на которые необходимо получить четкие ответы перед тем, как принять обоснованное инвестиционное решение. Производственные факторы характеризуются состоянием технической базы и уровнем технологического развития хозяйствующего субъекта. Мощность предприятия, наличие необходимой производственной инфраструктуры, изношенность оборудования и потенциальные возможности для изготовления качественной высоко конкурентной продукции определяют величину капиталовложений в немонетарные активы компании. В свою очередь, финансовое положение коммерческой организации, а именно величина собственных внутренних средств финансирования (накопленной прибыли и амортизации) и достаточная привлекательность фирмы для использования внешних источников

инвестиционного капитала (за счет эмиссии акций и облигаций, привлечения кредитов банков и займов сторонних организаций), формирует базовые требования к величине проектных дисконтных ставок, структуре капитала, максимально приемлемому уровню риска и рентабельности. Однако базовые условия инвестирования, установленные в рамках инвестиционной политики подвержены регулированию не только в зависимости от вышеперечисленных факторов. Колебания валютного рынка, среднеотраслевой уровень доходности, величина инфляции и процентных ставок, законодательные изменения и экономическая политика правительства определяют уровень макроэкономического воздействия на содержание инвестиционной политики конкретного хозяйствующего субъекта.

Список литературы

1. Мусакожоев Ш.М. Экономика – Б.: Изд. «Турар» 2016г. -228с.;
2. Государственная концепция создания и развитие особых экономических зон в Кыргызской Республике от 14 июня 2000 года;
3. Омурканов Ы.К. Особенности формирования инвестиционных потоков в период углубления экономических преобразований. Бишкек, 2009;
4. Хазанович Э.С. Иностранные инвестиции. М., 2011. Закон об инвестициях в Кыргызской Республике от 27 марта 2003 года;
5. Кыргызстан в цифрах. Бишкек: Национальный статистический комитет, 2019;
6. Жороева А.М. «Состояние и развитие инновационной деятельности Кыргызской Республики» Российско-Таджикский (Славянский) Университет РТСУ-2018, Материалы Международной научно-практической конференции «Проблемы и опыт государственного управления экономикой и социальным развитием» Душанбе-2018 с.282-286.

*Жанузаков Б.Ш., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Кенетаев М.Д., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

ЦИФРОВИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ ВНЕДРЕНИЯ

Аннотация

Статья посвящена процессам цифровизации сельского хозяйства, так как сельское хозяйство в мире превращается из традиционной в высокотехнологичную отрасль, которая способна создать новые рынки для инновационных решений и разработок.

Ключевые слова: интернет-технологий, маркетинг, сайты, цифровизация, сельское хозяйство, кооперативы, аграрный сектор, ферма, реформа

DIGITALIZATION OF AGRICULTURE AND PROSPECTS FOR ITS IMPLEMENTATION

Annotation

The article is devoted to the digitalization of agriculture, as agriculture in the world is transformed from traditional to high-tech industry, which is able to create new markets for innovative solutions and developments.

Keywords: Internet technologies, marketing, sites, digitalization, agriculture, cooperatives, agricultural sector, farm, reform

Развитие цифровых технологий идет во всем мире. Они содействуют улучшению государственного управления, повышению качества услуг населению, изменению традиционных секторов экономики. оптимальному ведению бизнеса и развитию экономики в целом. Сегодня уделять особое внимание цифровизации веление времени.

Эпоха глобализации диктует современному рынку свои условия по внедрению технологий цифровизации. Это позволит значительно повысить эффективность не только бизнеса, но общества в целом.

В связи с этим, разработана Концепция цифровой трансформации Кыргызской Республики на 2019–2023 годы. Главная цель применение цифровых технологий в экономике, обеспечение налоговой прозрачности, устранение коррупции путем построения цифрового общества и установление открытого общества для каждого гражданина. Для выполнения основных функций государственной власти необходимо широко использовать цифровые технологии это касается законодательной власти, проведения судебных процессов, выполнения функций исполнительной власти [1].

Благосостояние народа любой страны напрямую зависит от того, насколько развито в ней сельское хозяйство. Поэтому, цифровизация сельского хозяйства занимает в данном вопросе одну из лидирующих позиций, так как сельское хозяйство в мире превращается из традиционной в высокотехнологичную отрасль, которая способна создать новые рынки для инновационных решений и разработок.

Цифровизация сельского хозяйства – это повышение производительности труда и экономия расходов. Главная цель это повышение урожайности и качества продукции. Агропромышленный комплекс Кыргызстана является сферой деятельности с повышенными рисками и во многом зависит от климатических факторов. Цифровизация сельского хозяйства в Кыргызстане поможет снизить влияние климата и постепенно перейти к точному земледелию.

Цифровизация сельского хозяйства предполагает внедрение программ для автоматического сбора данных. Все полученные данные аккумулируются, анализируются и формируются единые справочники. Стоит отметить, что эффект от внедрения технологий цифровизации в финансовом плане отражается в первую очередь в значительном сокращении издержек благодаря повышению эффективности всех бизнес-

процессов. Сельское хозяйство становится сектором с очень интенсивным потоком данных. Информация поступает от различных устройств, расположенных в поле, на ферме, от датчиков, агротехники, метеорологических станций, дронов, спутников, внешних систем, партнерских платформ, поставщиков. Общие данные от различных участников производственной цепочки, собранные в одном месте, позволяют получать информацию нового качества, находить закономерности, создавать добавочную стоимость для всех вовлеченных участников, применять современные научные методы обработки, и на их основе принимать правильные решения, минимизирующие риски, улучшающие бизнес производителей и клиентский опыт. Фермерам, агрономам, консультантам становятся доступны мобильные или онлайн-приложения, которые при загрузке данных о своем поле (координаты, площадь, тип культур, прошлая урожайность) предоставляют точные рекомендации и последовательность действий с учетом анализа многих исторических и текущих факторов, как на своем участке, так и во внешнем окружении, комбинируя данные с техники, датчиков, дронов, спутника, других внешних приложений. Теперь программа помогает определить лучшее время для посадки семян, удобрения, увлажнения или сбора урожая, просчитать время погрузки и доставки груза до покупателя; следить за температурой в зоне хранения и транспортировки, чтобы избежать порчи и доставить свежую продукцию; прогнозировать урожай и доход и получать советы по улучшению обработки растений в сравнении с прошлыми показателями.

Также в результате цифровизации АПК будет реализовываться следующие: доступность финансирования для субъектов АПК, которая будет обеспечена за счет автоматизации процессов получения кредита и лизинга, субсидирования, внедрения аграрных расписок и онлайн-страхования; доступность рынков сбыта и развитие экспорта будут автоматизированы процессы выдачи сопроводительных и разрешительных документов, получат развитие электронные зерновые расписки, будет обеспечена прослеживаемость продукции «от поля до стола» и созданы условия для внедрения электронной торговли; в рамках эффективности государственного контроля и надзора будет осуществлено развитие системы регистрации сельхозтехники, ее залога и прослеживаемости, также будут упрощены многие процедуры и сокращены сроки получения госуслуг; для эффективного управления водных ресурсов и устойчивого управления биоресурсами будет создан геопортал с использованием космического мониторинга лесных и водных ресурсов, животного мира, охотничьего и рыбного хозяйства.

Кроме того, будет внедрен онлайн-заказ зерновозов, онлайн-трейдинг, позволяющий заказывать зерно иностранным покупателям. Вместе с тем, системой прослеживаемости будет охватить ветеринарные и фитосанитарные лаборатории, скотные рынки, убойные пункты, перерабатывающие предприятия, семеноводства, торговых сетей, логистики.

Также в рамках задачи по технологическому перевооружению будет проводиться работа по внедрению элементов точного земледелия, созданию SMART-ферм, вовлечению бизнеса в использование ИТ-технологий. Внедрение элементов точного земледелия позволит существенно повысить эффективность производственных процессов фермеров. К таким элементам относятся: электронные карты полей, точные метеоданные, сенсоры и датчики, космический мониторинг и др. Очевидно, что цифровизация АПК позволит повысить конкурентоспособность и производительность труда, обеспечит пищевую безопасность и привлечение инвестиций в отрасль.

Исходя из особенностей сельского хозяйства в Кыргызстане главной формой организации производства сельскохозяйственной продукции является семейная ферма, а значит, фермер может рассчитывать только на себя. Для того чтобы повышать эффективность своего дела он должен иметь как минимум среднее сельскохозяйственное образование, знать технику и уметь правильно ее эксплуатировать, быть хорошо осведомленным с современными технологиями выращивания и переработки

сельскохозяйственной продукции, знать учет, уметь пользоваться вычислительной техникой и т.п. Поэтому в стране необходимо освоение технологий более развитых стран, и в результате создать инновационных технологических парков и лабораторий.

Суть моего исследования связана с цифровизацией сельского хозяйства в разработке рекомендаций и мероприятий по совершенствованию маркетинговой деятельности интернет предпринимательства в сельском хозяйстве в условиях цифровой трансформации экономики Кыргызской Республики.

Точнее, реализация произведенной сельхозпродукции и наращиванием объемов производства посредством онлайн торговли, связанная с современным трендом в потреблении более качественных и натуральных продуктов питания. Так как, городские жители в условиях переизбытка продовольственных товаров на продовольственных рынках стремятся к получению более качественных и натуральных продуктов с целью сохранения своего здоровья. Повышение качества и конкурентоспособности продукции тесно связано с совершенствованием системы управления, стандартизацией и сертификацией продукции.

Таким образом, в перспективе, обеспечить жителей страны в достатке натуральным, качественным и полноценным питанием собственного производства, обеспечивающего устойчивое развитие экономики и также нужно обеспечить налоговую прозрачность. Так как в современном цивилизованном обществе налоги — основная форма доходов государства, благосостояние народа зависит от собираемости налогов. Сегодня существует проблема уклонения от налогов. Так как налоговая система — это важнейший элемент рыночных отношений и от нее во многом зависит успех экономических преобразований в стране. Одним из основных критериев, характеризующих состояние налоговой системы является уровень собираемости налогов.

Показатель собираемости налогов отражает эффективность функционирования налоговой системы и, в частности, налоговых органов и других органов власти и управления в сфере налогообложения. Также следует учесть, что меры налоговой политики сводятся к улучшению налогового администрирования, а также к эффективности контрольной работы налоговых органов. Налоговый контроль является необходимым условием результативного функционирования налоговой системы страны.

Проблема преодоления и ликвидации налоговых правонарушений во многом связана с усовершенствованием деятельности самих налоговых органов.

Главная проблема собираемости налогов, которую необходимо решать в самые ближайшие сроки, является отсутствие на сегодняшний день качественного электронного документооборота (цифровизация органов) между всеми участниками процесса налогового администрирования. Так как для правильного исчисления налога необходимо собирать, обрабатывать и периодически актуализировать значительный объем информации.

Например, ведение электронного документооборота между всеми участниками процесса налогового администрирования, т.е. внедрение контрольно-кассовой техники, которая автоматически передает данные о покупках-продажах в налоговые органы.

Одним из приоритетов цифровизации является широкое внедрение цифрового сервиса во все сферы жизни общества, в том числе цифровизация налоговой системы страны в целом.

Использованные источники

1. "Концепция Национальной Программы цифровой трансформации "ЦИФРОВОЙ КЫРГЫЗСТАН" — 2019-2023". Бишкек, 15.11.18.

2. Тренды цифровых технологий в АПК [Электронный ресурс]. URL: <http://мниап.рф/analytics/Trendy-cifrovyyh-tehnologij-v-APK/> (дата обращения: 11.05.2018).

3. В Москве состоялась конференция «Цифровая трансформация сельского хозяйства» [Электронный ресурс]. URL: <http://mcx.ru/press-service/news/v-moskve-sostoyalas-tsifrovaya-transformatsiya-selskogo-khozyaystva/> (дата обращения: 17.05.2018).

4.Цифровизация сельского хозяйства [Электронный ресурс]. URL: http://polit.ru/article/2018/02/21/sk_digital_farming/ (дата обращения: 11.05.2018).

5.Минсельхоз разрабатывает программу «Цифровизация сельского хозяйства» [Электронный ресурс]. URL: <https://аграрная.рф/index.php?id=422> (дата обращения: 10.05.2018).

6.Сальников С. Г. Актуальные направления цифровой трансформации АПК России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.viapi.ru/> (дата обращения: 14.05.2018).

7.«Интернет вещей» (IoT) в России. Технология будущего, доступная уже сейчас [Электронный ресурс]. URL: https://www.pwc.ru/ru/publications/iot/IoT-inRussia-research_rus.pdf (дата обращения: 03.05.2018).

8.Повышение эффективности информационного обеспечения в сфере сельского хозяйства: науч. аналит. обзор / В. Ф. Федоренко [и др.].— М.: ФГБНУ «Росинформагротех», 2017.

9.Есполов Т. Цифровизация АПК — требование нового времени [Электронный ресурс]. URL: <http://kzvesti.kz/kv/thirdband/25528-cifrovizaciya-apk-trebovanie-novogo-vremeni.html> (дата обращения: 10.05.2018).

10.Кондратьева О.В., Березенко Н. В., Слинько О. В. Совершенствование информационного обеспечения АПК с применением интеллектуальных информационных систем . 2017. С. 274–278.

*Жанузаков Б.Ш., э.и.к., доцент,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Махмудов А.А., магистрант,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ*

АЙЫЛ ЧАРБАСЫНДАГЫ ЭКОНОМИКАЛЫК ТАЛДООДОГУ ӨЗГӨЧӨЛҮКТӨР

Аннотация

Бул макалада айыл чарба өндүрүшүндөгү экономикалык анализдин өзгөчөлүктөрү чагылдырылат жана үй чарбаларынын өндүрүмдүүлүгүнө баа берилет.

Негизги сөздөр: Айыл чарба, экономикалык анализ, биологиялык активдер, өсүмдүктөр

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Аннотация

В данной статье отражено особенности экономического анализа в сельскохозяйственном производстве и даны оценки производственной деятельности отечественных хозяйств.

Ключевые слова: Сельское хозяйство, экономический анализ, биологические активы, растений

FEATURES OF ECONOMIC ANALYSIS IN AGRICULTURE

Annotation

This article reflects the features of economic analysis in agricultural production and evaluates prizvodstvennogo activities of domestic farms.

Keywords: Agriculture, economic analysis, biological assets, plants

Айыл чарба ишканаларынын негизги киреше берүүчү булагы бул биологиялык активдер. Айрым айыл чарба ишканаларында биологиялык активдер жалпы активдердин 40-50% үлүшү түзөт.

Биз биологиялык активдерге болгон экономикалык талдоону учурда карап көрдүк. Каралган булактарда алардын экономикалык талдоосу кеңири берилген жана ал туурасында изилдөөлөр окумуштуулардын эмгектиринде каралган [1, 2, 3].

Биологиялык активдерди талдоо учурда көйгөйлүү маселе болуп келет. Көрсөтүлгөн эмгектер айыл чарбасындагы талдоонун ордун усулдук жолдорун, практикалык маанилерин терең камтыйт. Биз, изилдөөдө ата мекендик айыл чарба ишканаларынын абалын талдоого алдык.

Биз, негизги пайда алып келүүчү активдердин өндүрүмдүүлүгүн жана пайдалануусун талдап туруу – бухгалтердик эсептин уюштурулушундагы башкы маселелердин бири деп эсептейбиз. Продукциянын өндүрүлүшүнүн көлөмүнүн өсүшү, сапатынын жогорулашы – ишкананын чыгымдарынын, алынган пайдасынын, дегеле жалпы эле пайдалуулугунун көрсөткүчүнө таасирин тийгизет. Мындан сырткары айыл-чарба ишканасы биологиялык активдеринин курамы жана алардан алынуучу айыл-чарба продукциялары, өндүрүмдүүлүк боюнча ар дайым толук маалыматтуу болуп туруусу зарыл. Ал үчүн ишкана аталган жана башка көрсөткүчтөрдүн негизинде терең талдоо жүргүзүүсү керек.

Биз изилдеген айыл чарбалык уюмдардын отчеттуулуктарынын негизинде төмөнкүдөй талдоолорду жүргүздүк. Ош областынын Өзгөн районуна караштуу “Өзгөн күрүчү” айыл-чарба кооперативинин мисалында карайлы.

**1.Таблицасы. “Өзгөн күрүчү” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жж.
өндүрүштүк чыгымдарынын курамы**

Көрсөткүчтөр	2016		2017		2018		2018-ж 2016-ж караты, %
	сумма	%	сумма	%	сумма	%	
Жалпы кеткен чыгымдар, миң сом	4517,0	100,0	4953,6	100,0	4701,3	100,0	104,1
Эмгек акы	313,1	6,8	341,2	6,7	345,3	6,7	110,0
Жерлерди ижарага алуу	825,0	17,9	900,0	17,7	936,0	18,1	113,5
Эгин талаасын тазалоо иштери	165,0	3,6	180,0	3,5	174,0	3,4	105,5
Жер айдоо	170,0	3,7	185,0	3,8	198,0	3,8	116,5
Урук	693,0	15,0	734,4	14,5	756,0	14,6	109,3
Минералдык жер семирткичтер	990,0	21,4	1120,0	22,1	1080,0	20,9	109,1
Отоо чөптөрдөн арылтуу	330,0	7,1	354,0	7,0	360,0	7,0	109,1
Түшүм жыйноо	650,5	14,1	703,0	13,9	720,0	13,9	110,7
Амортизация	102,4	2,2	102,4	2,0	102,4	2,0	100,0
Ар түрдүү чыгымдар	380,4	8,2	436,0	8,8	492,0	9,6	129,3
өндүрүүнүн көлөмү, тонна	105,6		129,6		136,8		135,7
өндүрүлгөн 1 кг күрүчтүн өздүк наркы, сом	42,77		38,22		34,09		20,0

“Өзгөн күрүчү” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жылдар аралыгындагы өндүрүштүк чыгымдарынын курамынын тенденциясын карай турган болсок 2016-жылы жалпы чыгымдар 4517,0 миң сомду түзгөн, ал эми 2018-жылы 4701,3 миң сомду түзүп, ушул 3 жылдын ичинде жалпы чыгымдар 4,1% ке өскөн. Жалпы чыгымдардын эң жогорку өскөн деңгээли 2017-жылга туура келет, башкача айтканда 4953,6 миң сом болгон. 2016-2018-жылдардагы жалпы чыгымдардын структурасына көз жүгүртө турган болсок эң аз үлүшү минералдык жер семирткичтерди сатып алууга кеткен. 2016-жылы минералдык жер семирткичтерге болгон чыгым 990,0 миң сомду түзгөн же 2018 ж. салыштырмалуу 9,1% ка аз болгон.

“Өзгөн күрүчү” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жылдар аралыгындагы күрүч өндүрүүнүн көлөмү 2016-жылы 105,6 тоннаны түзгөн болсо, 2018-жылы бул көрсөткүч 136,8 тоннага барабар болуп, 3 жылдын ичиндеги өндүрүштүн көлөмүнүн өсүүсү 35,7% ке жогорулаган. Бул 3 жыл аралыгындагы эң жогорку көлөмдөгү күрүч 2018-жылы өндүрүлгөн.

“Өзгөн күрүчү” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жылдар аралыгындагы күрүч өндүрүүнүн 1 кг дагы өздүк наркы 2016-жылы 42,77 сомду түзгөн, ал эми 2018-жылы 34,09 сомду түзүп, 20,0% ке түшкөн.

Ош областынын Кара – Суу районуна караштуу Нүкөк” айыл-чарба кооперативинин мисалында талдоону караганда ал төмөндөгдөй көсөтүлөт (2. таб.)

**2. Таблицасы. “Нүкөк” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жж.
өндүрүштүк чыгымдарынын курамын талдоо**

Көрсөткүчтөр	2016		2017		2018		2018-ж 2016-ж карата, %
	сумма	%	сумма	%	сумма	%	
Жалпы кеткен чыгымдар, миң сом	11004,6	100	11683	100	11738,4	100	106,6
Эмгек акы	728,1	6,6	728,1	6,2	768	6,5	105,5
Жерлерди ижарага алуу	450	4,1	540	4,6	540	4,6	120,1
Жер айдоо	300	2,7	320	2,8	304	2,6	101,3
Урук	5100	46,3	5850	50,1	5760	49,1	113,0
Минералдык жер семирткичтер	2250	20,5	2120	18,1	2200	18,7	97,8,1
Түшүм жыйноо	750	6,8	794	6,8	780	6,7	104,0
Амортизация	514	4,7	514	4,4	514	4,4	100,0
Ар түрдүү чыгымдар	912,5	8,3	816,9	7	872,4	7,4	109,4
Өндүрүүнүн көлөмү, тонна	1022		1050		1080		105,7
Өндүрүлгөн 1 кг картошканын өздүк наркы, сом	10,77		11,12		10,87		100,1

“Нүкөк” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жылдар аралыгындагы өндүрүштүк чыгымдарынын курамынын тенденциясын карай турган болсок 2016-жылы жалпы чыгымдар 11004,6 миң сомду түзгөн, ал эми 2018-жылы 11738,4миң сомду түзүп, жалпы чыгымдар 6,6 % ке өскөн. 2016-2018-жылдардагы жалпы чыгымдардын курамын карай турган болсок, эң чоң үлүш уруктарды алууга кеткен. 2016-жылы уруктарга болгон чыгымдардын өлчөмү 5100 миң сомду түзгөн болсо акыркы 3 жылдын ичинде 13,0 % ке өсүп кеткен. Жалпы чыгымдардын арасындагы уруктун үлүшү 2018-жылы 5760 миң сомду түзгөн. Эмгек акыга болгон чыгымдар 2016-2018-жылдардагы бардык чыгымдардын арасында өсүү темпи боюнча баардыгынан алдыда болгондугун көрсөк болот. 2016-жылы эмгек акыга кеткен чыгымдар 728,1 миң сомду же жалпы чыгымдардын структурасындагы үлүшү 5,6% ти түзгөн болсо, бул көрсөткүч 2018-жылы 768 миң сомду же 6,5% ти түзүп, акыркы 3 жыл аралыгында 5,5% ке өскөн.

“Нүкөк” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жылдар аралыгындагы картошка өндүрүүнүн көлөмү 2016-жылы 1022 тоннаны түзгөн болсо, 2018-жылы бул көрсөткүч 1080 тоннага барабар болуп, 3 жылдын ичиндеги өндүрүштүн көлөмүнүн өсүүсү 5,7% ке жогорулаган.

“Нүкөк” айыл-чарба кооперативинин 2016-2018-жылдар аралыгындагы картошка өндүрүүнүн 1 кг өздүк наркы 2016-жылы 10,77 сомду түзгөн, ал эми 2018-жылы 10,87 сомду түзүп 0,1% ке көтөрүлгөн.

Товарды, продукцияны же кызматты өндүрүүгө жумшалган чыгымдардын, б.а. продукциянын же кызматтын өздүк наркы, сатуу наркынан төмөн болгон учурда гана даярдоо процессинин экономикалык пайдасы жөнүндө айтууга болот. Сатуу баалары атаандаштык чөйрөдөн, рыноктон, сатып алуу жөндөмдүүлүктөн көз каранды болгондуктан өндүрүштүн эффективдүүлүгүн жогорулатуунун негизги шарты болуп өздүк наркты төмөндөтүү саналат.

Адабияттар:

1. Абдымаликов К. Экономика Кыргызстана (на переходном этапе) [Текст]: Учебник / К. Абдымаликов; КГТУ им. И. Раззакова; Ин-т управления и бизнеса. - Б.: [б. и.], 2007. - 556 с.
2. Безверхая Е.А. Анализ эффективности крестьянских (фермерских) хозяйств [Текст]. - Омск. : Изд-во ФГОУ ВПО ОмГАУ, 2005 -316 с.
3. Воитлева З.А. Сравнительный анализ экономической эффективности различных форм хозяйствования в аграрной сфере (теория, методология, практика) [Текст]- Майкоп: изд-во МГТУ, 2008.- 120 с.
4. Герасимов Б.И. Комплексный экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности организации [Текст]: учеб. пособие / Б.И. Герасимов, Т.М. Коновалова С.П. Спиридонов, Н.И. Саталкина. — Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2008. 160 с.
5. Кыргызстан цифраларда 2014-2019-ж.ж [Текст]. КРдин Улуттук статистикалык комитети.

*Мамытов Т.Т., э.и.к., доцент,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Салибаева Г., магистрант,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ*

КЫРГЫЗСТАНДЫН ЭКОНОМИКАСЫНЫН АГРАРДЫК СЕКТОРУНДАГЫ ИШКЕРДИКТИН ӨНҮГҮШҮ

Аннотация

Бул макалада Кыргызстандын экономикасынын агрардык секторундагы ишкердиктин өнүгүшү, ошондой эле азык-түлүк коопсуздугун камсыздоодо ишкердиктин маанилүүлүгү жана анын ар түрдүү формалары каралган. Кыргызстандагы ишкердиктин өнүгүү динамикасын аныктаган талдоо жүргүзүүгө аракет жасалды. 2015 жылдын башында 12549 кичи жана чакан ишкердиктин субъекттери иштеп, айыл чарбанын жалпы ишканаларынын 3,5% (дыйкан (фермердик) чарбаларды эсепке албаганда) кичи жана чакан ишкердиктер түзөөрү аныкталган. Кичи ишкердиктин өнүгүү даражасы базар товарларынын көбөйүшүнө, атаандаштыктын артуусуна, калктын белгилүү катмарын жумуш менен камсыз кылууга, айылдын социалдык жактан өнүгүшүнө, негизгиси агро-өндүрүштүк комплексттин экономикалык эффективдүүлүгүн жогорулатууга көмөктөшөөрү талашсыз. Макаладагы негизги максат агрардык сектордогу ишкердиктин өнүгүүсүнө багытталган, жана мамлекет тарабынан колдоо көрсөтүүнүн, логистикалык борбор түзүүнүн, айыл чарба адистерин даярдоонун, айылдарда инфраструктураны түзүүнүн зарылчылыгы жөнүндө айтылат. Агрардык сектордогу ишкердиктин өнүгүүсү менен айыл чарба продукцияларын сырткы базарга алып чыгуунун потенциалдык мүмкүнчүлүгү тыгыз байланышта. Жалпылап айтканда макалада ишкердик ишмердүүлүгүнүн абалы жана анын өнүгүү мүмкүнчүлүгүн талдоого далалат жасалат.

Негизги сөздөр: ишкердик, агрардык сектор, калктын иш менен камсыз болушу, жеке ишкер, айыл чарба, дыйкан (фермердик) чарба, кичи жана чакан ишкердик.

DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN THE AGRICULTURAL SECTOR OF THE KYRGYZ ECONOMY

Annotation

In this Article written about Kyrgyzstan's economy's agricultural sector's entrepreneurship and it's various forms. We tried to conduct an analysis that identifies the dynamics of entrepreneurship development in Kyrgyzstan. There were 12549 small and medium business entities in early 2015. It was found that 3,5% (except farms) of all agricultural enterprises are small and medium enterprises. The level of development of small entrepreneurship should be based on the increased competition, employment of certain segments of the population, social development of the agro-industrial complex. The main purpose of the Article is the development of entrepreneurship in the agricultural sector and the need for government support on establishment of agricultural specialists and the creation of infrastructure in rural areas.

The potential for export of agricultural products to foreign markets is closely linked with the development of entrepreneurship in the agricultural sector. In general, this Article seeks to analyze the state of entrepreneurship and its potential for the development.

Key words: entrepreneurship, agricultural sector, employment of the population, self-employed, agriculture, farming, small and medium enterprises.

Киришүү.

Изилдөөнүн максаты болуп Кыргызстандын экономикасынын агрардык секторундагы ишкердиктин өнүгүү мүмкүнчүлүгү эсептелет.

Макалада Кыргызстандын экономикасынын агрардык секторундагы ишкердиктин өнүгүүсү боюнча айрым божомолдор каралган, мисалы: айыл чарбасында иштегендердин саны жана айыл чарбасы менен иштөөнү каалаган ишкерлердин саны.

Азыркы учурда агрардык сектордо Кыргызстандын экономикасын көтөрүүдө, калкты жумуш менен керектүү продукция менен камсыз кылууда ишкердик чон роль ойнойт. Кыргыз Республикасы агрардык өлкө болуп эсептелгендиктен жер жана башка ресурстар негизинен айыл чарбасын өнүктүрүүгө багытталган. Айыл чарбасы өлкөнүн ички дүн продукциясынын 30-35% ээлейт.

Ишкерлер Кыргызстанда, деги эле дүйнө жүзүндө эң негизги ролду ойнойт. Алардын ченемсиз мээнети, ишкердик ишмердүүлүгүн уюштура билүүсү коомдук байлыктын өсүшүнө көмөктөшөт. Кыргызстанда агрардык сектордун ишкердик ишмердүүлүгүн

жакшыртууга көп аракеттер көрүлүүдө. Өлкөнүн айыл чарбасы жакшыртуу боюнча көп иштерди мисал келтирсек болот, анын ичинде эл аралык уюмдардын донор-өлкөлөрдүн салымы («Өнүгүүнүн комплекстуу негизи» 2011ж программасы), бирок азырынча глобалдуу өзгөрүү болгон жок. Мамлекеттин эффективдүү эмес башкаруусунун натыйжасында чечилбеген проблемалар болууда.

Иреттүү жана максаттуу багытталган мамлекеттик саясаттын жоктугу экономиканын приоритеттик секторлорунун өнүгүүсүнө жардам бере албады. Анын натыйжасында айрым коңшу мамлекеттерден айырмаланып Кыргызстан азырынча дүйнөлүк экономикалык процесстерде өзүнүн татыктуу ордун таба алган жок. Эл аралык изилдөөлөрдүн маалыматы боюнча Кыргызстан 2015жылдын жыйынтыгы боюнча КМШ өлкөлөрүнүн арасында эң жакыр өлкөлөрдүн катарында турат.

Калктын 30% же болбосо 1,6 миллион киши жакыр жашайт, алардын 75% айыл жеринде жашайт, иштебегендердин саны расмий маалыматтардын жыйынтыгы менен 8%, официалдуу эмес- 15-16% түзөт.

Мындай шарттарда ишкердиктин ролу жана анын аргардык экономикадагы өнүгүүсү салмактуу чоңоет. Жогоруда көрсөткөндөй айыл чарбасы Кыргыз Республикасынын экономикасынын негизги тармагы болуп эсептелет. Бүгүнкү күндө анын өлкөнүн ички дүң продукциясынын 30-35%ын түзөт. Кыргызстанда айыл чарбасы калкты жумуш менен камсыздоодо, өлкөнүн азык-түлүк менен камсыздоодо негизги булак болуп саналат.

Бүгүнкү күндө жалпы эле иштегендердин ичинен айыл чарбада иштегендердин саны 34%, же өлкөнүн калкынын 14% түзөт. Агрардык сектордо ИДП кошумча баасынын үчтөн бир бөлүгүн түзөт, бул болсо ишканаларды сырьё менен жогорку деңгээлде камсыз кылууга, ошондой эле калкты керектүү азык түлүк жана жумуш менен камсыздоого мүмкүнчүлүк берет. Өлкө экономикасы негизинен айыл чарба тармагына таянган экономика болгондуктан ишкердиктин өнүгүүсү да маанилүү болууда.

Ишкердик –бул:

- өнүгүү жана ар түрдүү формага ээ болуу тенденциясы;
- ар түрдүү тармактар боюнча өнүгүү спецификасына ээ;
- өлкөнүн экономикасын өнүктүрүүдө негизги булак болуп эсептелет.

Айыл чарба тармактарынын спецификалуулугу айыл чарбада ишкердик мал жана өсүмдүк менен байланышып, табигый климаттык шарттардан көз карандылыгы менен байланышат.

Кыргыз республикасындагы ишкердик ишмердүүлүгүнүн өнүгүү динамикасынын анализи жүргүзүлдү. Кыргыз Республикасында 2015-жылдын башында кичи жана чакан ишкердик 12549 субъект иштеп жатса, анын ичинен кичи ишканалар-11752 даана, чакан-797 даана. Жалпы ишканалардын санынын басымдуу салмагын айыл чабасынын кичи жана чакан ишканалары 3,5% (дыйкан (фермер) чарбаларын эсепке албаганда) түзөт. Кичи жана чакан ишканаларда иштеген жумушчулардын саны өлкөдө жыл ичинде орточо эсептегенде 2015-жылдын башында 87655 адам болсо анын ичинен кичи ишканаларда 50994 киши, ал эми орто ишканаларда 36701 киши жумуш менен камсыз болгон. 2015-жылдын 1-январына өз бизнесин ачып катталган жеке ишкерлердин саны 329,7 миң киши болду. Дыйкан (фермер) чарбаларда иштегендердин саны 382,8 миң кишини түздү.

Изилдөө жүргүзүлгөн убактагы ишкердик субъекттердин санынын динамикасы мурдакы жылдарга караганда кичи ишкердиктин саны 104,5%га көбөйгөнүн көрсөттү. Кичи жана чакан ишканалардын изилдөө жүргүзүлгөн убактагы стабилдүү эмес динамикасы биринчи кезекте мамлекеттик структуралар тарабынан жардам көрсөтүлбөгөндүгү, конкуренция, айлануучу каражаттарынын жетишсиздиги, баанын көтөрүлүшү жана өндүрүүнүн токтоп калуусу мүнөздөйт. Ошону менен эле бирге керектүү сырьё материалдардын жетишсиздиги, негизинен сырттан импорттолуп келген продукциялар колдонгондуктан баанын кымбат болуусу да терс таасирин тийгизүүдө.

Кичи жана чакан ишкердиктин субъекттеринин өнүгүү динамикасын анализи кичи ишкердик субъектисинин стабилдүү өсүшүн көрсөтөт. Кичи жана чакан ишкердик (дыйкан (фермер) чарбаларын эсепке албаганда) менен алектенгендердин саны 2013-жылы 87,7 кишини, же болбосо экономикадагы алектенгендердин санынын 3,9 %ы түзөт.

2013-жылдын жыйынтыгы менен кичи жана чакан ишканалардын өндүргөн дүң продукциясынын кошумча төлөмү 135615 млн сом, же ички дүң продукциянын 38,8% түзөт. Бул орточо 2009-2014 жылдарда, анын ИДП 40% түзөт.

Кичи жана чакан ишканалардын өндүргөн кошумча дүң баанын көрсөткүчү -17,3%, экинчи орунда дыйкан(фермер) чарбалары -33149,9 же 9,5%, үчүнчү орунда кичи ишкерлер – 26651,2 млн сом же 7,6%, чакан ишканалар-15407,2 млн сом, же 4,4% түзөт. 2009-жылдагы чакан ишканалардын саны 847 (даана)ден 2013-жылы 797ге чейин азайышы кошумча дүң баалоонун көлөмүнүн азайышына алып келген жок. Тескерисинче, анын көлөмү 9815,2 млн сомго көтөрүлдү жана 2013-жылы 15407,2 млн сомду түздү, бул көрсөткүч ишканалардын өндүрүшүнүн жогорулашын аныктайт.

Агрардык сектордогу ишкердиктин өнүгүү көрсөткүчтөрү төмөнкүдөй:

2014-жылдын жыйынтыгында айыл чарбасында 413 кичи ишкана, 27 чакан ишкана, 382883 дыйкан (фермердик) чарба жана 99990 жеке ишкерлер түзөт.

Агрардык секторго тартылган 87655 кишинин 5338 кичи жана чакан ишканаларда иштеп өлкөдөгү жалпы көрсөткүчтүн 6,1% түзөт. 2015-жылдын башында айыл чарбада бир ишканада иштеген жумушчунун орточо көрсөткүчү 12 кишини түзөт. Кичи ишканадагы орточо көрсөткүч – 6 киши болсо, чакан ишканада 101 кишини көрсөтөт. Айыл чарбасындагы кичи жана чакан ишканалар ишмердүүлүгүнүн финансылык жыйынтык боюнча (киреше/чыгаша) ишканалардын кирешелеринин жогорулашы жана он динамикасын көрсөтөт. 2013-жылдын жыйынтыгында айыл чарбада кичи ишкананын кирешеси 230,6 млн сомду, чакан ишканалар -147,5 млн сомду түздү. 2012-жылга салыштырмалуу кичи ишканалар 245%, чакан ишканаларда 235,2% жогорулады.

Айыл чарбасында, анчылыкта жана токой чарбасындагы кичи жана чакан ишканалардын ишмердүүлүгүнүн рентабелдүүлүгү орточо 16,4% түздү. Айыл чарбадагы жеке ишкерлердин санынын өсүү динамикасы ишкердиктин ушул түрүнүн саны көтөрүлгөндүгү байкалган.

Айыл чарбасында, анчылыкта жана токой чарбасында кичи жана чакан ишканалардын өсүү динамикасы жана мүнөздүү салмагы (жыл аягында дыйкан (фермердик) чарбаларды, жеке ишкерлерди эсепке албаганда) 2012-жылга салыштырмалуу 2013-жылы алардын саны көбөйүп, 112,7% түзгөн. Анын ичинен жалдама жумушту тарткан ишкерлердин саны 98,7%, жалданма жумушу жок – 113,5% түзөт. Бул түшүм мол болгон жылы эмгекке болгон талап жогорулап, түшүм начар болгон жылы ишкерлер өз күчү менен жетишишине байланыштуу. Кыргызстанда 2015-жылы кичи жана чакан ишканаларда орточо 87655 киши жумуш менен камсыз болгон жеке ишкерлердин саны 99990 кишини түзгөн. Жалпылаганда бул цифра 187645 кишини түздү. Эгерде дыйкан (фермердик) чарба менен алектенгендердин орточо санын эсептеп көрсөк, анда 382883×5 киши (үй бүлө мүчөлөрү)=1914415 киши. Демек дыйкан (фермердик) чарбада сезондук жана жалданма жумушчулардан сырткары 1914415 киши иштейт. Кичи жана чакан ишканаларда иштеген жумушчуларды, жеке ишкерлерди жана дыйкан (фермердик) чарбада иштегендерди үй бүлө мүчөлөрү менен кошкондо $(187645 + 1914415 = 2102060)$ киши жумуш менен камсыз болушат. Бул цифра жалданма жумушчуларды эсепке алганда дагы көп болушу мүмкүн. Кыргыз Республикасында өз алдынча көз карандысыз уюмдардын пайда болушу, кичи жана чакан бизнес ишканалардын санынын өсүшү, жеке ишкерлердин жана дыйкан (фермердик) чарбалардын көбөйүшү республикадагы ишкердиктин эркиндиги жогору деңгээлде экендигин айгинелейт. Ишкердик менен алектенген орточо 2102060 киши, өлкөдөгү калктын жалпы санынын 34,6% түзөт. Айыл чарбасынын мүнөздүү салмагын түзгөн ишкерлердин катарын дыйкан (фермердик) чарбалар гана эмес, жеке ишкерлер да толуктайт.

Корутунду

Айыл чарбасындагы кичи жана чакан ишкердиктин субъекттеринин ишмердүүлүк рентабилдүүлүгү он динамикага ээ. 2009-2015-жылдарда ишкерлер субъекттеринин салымынын орточо көлөмү ички дүн продукциянын 40% түзөт. Ишкердик акырындык менен өсүү жана өнүгүү тенденциясына ээ болуп жатат.

2013-жылдын январь айынан 2014 жылдын август айлары аралыгында 2013-2017 жылдар өлкөнүн өнүгүүсүнүн Улуттук стратегиясынын алкагында агро-өндүрүштүк комплексттер тарабынан 6 проект ишке ашты:

- минералдык жер семирткич өндүрүүчү заводдун курулушу;
- 14 үрөн даярдоочу чарбалардын уюштурулушу;
- өлкөнүн ар бир областында тандалган айыл чарба кооператив түзүүнү камсыз кылуучу чарба уюштуруу;

-Ийри мүйүздүү малды жасалма уруктандыруу пунктары үчүн жабдууларды сатып алуу;

-айыл чарба техника лизингин каржылоо- 225 даана техника;

-суу чарба жана мелиорация департаментин курулуш техникалары менен жабдуу;

Бул иш чаралар агрардык сектордогу ишкердиктин өнүгүүсүн женилдетүүгө багытталган, бирок мунун баары республиканын масштабына жетишерлик болбойт. Агрардык сектордогу ишкердик чөйрөсү калктын киреше деңгээлинин төмөн, ал эми инфляциянын жогорку деңгээли, жумушсуздуктун жогорку деңгээли жана укуктук-нормативдик базанын жетишсиздиги менен мүнөздөлөт.

Азыркы учурда айыл чарба товар өндүрүүчүлөрү мамлекеттик структуралардын, айрыкча өлкөнүн ЕАЭС курамына кошулгандан кийин, жардамына муктаж. Жыйынтыгында төмөнкү сунуштарды кошсо болот:

1.Өлкө масштабындагы логистикалык борборлорду өнүктүрүү керек;

2.Кайра иштеп чыгаруучу ишканалардын кластерин түзүү жана уюштуруу, бул Кыргызстандагы ишкердикти өнүктүрүүгө түрткү берет;

3.Өлкөдө заманбап фитосанитардык лабораторияларды түзүү жана башка айыл чарба товарларын экспортко жөнөтүүчү иш чараларды уюштуруу актуалдуу болуп эсептелет.

Колдонулган адабияттар

1.А.Н. Аюпов, Т.М. Джумадилов, А.Д. Уметова НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, Учебник, Бишкек 2016

2.Нечаев, В. И. Экономика сельского хозяйства: учебник / В. И. Нечаев, Е. И. Артемова, Л. А. Белова. - М. : КолосС, 2010.

2.Экономика сельского хозяйства: учебник / Н. Я. Коваленко, В. С. Сорокин, С. А. Орехов. - М. : КолосС,

3.Экономика сельского хозяйства: учебник / И . А. Минаков, Г. Е. Смирнов, Н. П. Кастиоров ; ред. И . А. Минаков. - М. : КолосС, 2006.

4.Экономика сельского хозяйства: учебное пособие / Н. И. Кузнецов [и др.] ; ред. Ю. А. Меркулов. - Саратов : ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011.

5. www.stat.kg

6. www.wikipedia.com

7. Ы.Абдрасулов, Состояние сельского хозяйства Кыргызстана, http://www.cawater-info.net/review/agri_kyrg.htm

*Мамытов Т.Т., э.и.к., доцент,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Усубалиева Д.И., магистрант,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ*

ҮЙ ЧАРБАСЫ ЭКОНОМИКАЛЫК СУБЪЕКТ КАТАРЫ

Аннотация

Макалада рынок экономикасындагы үй чарбасынын экономикалык субъект катары, өз кирешелерин натыйжалуу бөлүштүрүп, калктын чыгымдарын минималдаштыра билүү маселелери каралган. Ошондой эле үй чарбаларынын негизги функциялары, үй-бүлөнүн бир мүчөсүнө туура келген кирешенин жалпы өлчөмү жөнүндө маселелер камтылган.

Негизги сөздөр: үй чарба, экономика, субъект, функциялары, киреше.

ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СУБЪЕКТ

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы способности домохозяйств как субъектов хозяйствования в условиях рыночной экономики эффективно распределять свои доходы и минимизировать расходы населения. Он также охватывает основные функции домохозяйств, общую сумму дохода на члена семьи.

Ключевые слова: домохозяйство, экономика, субъект, функции, доход.

HOUSEHOLD AS AN ECONOMIC ENTITY

Annotation

The article deals with the issues of the ability of households as economic entities in a market economy to effectively distribute their income and minimize expenditures of the population. It also covers the main functions of households, the total amount of income per family member.

Keywords: household, economy, subject, functions, income.

Бүгүнкү күндө үй чарбасы эң аз изилденген рынок субъекттеринин бири бойдон калууда, буга карабастан, социологдор жана экономисттер акыркы он жылдыкта аракет жасашууда системалуу талдоого экономикалык жүрүм-туруму үй чарбанын жана анын мүчөлөрүнүн иш аракеттери каралууда.

Азыркы учурда үй чарбалары экономикалык иштин маанилүү субъекттеринин бири болушат, алардын натыйжасынан айрым чарбалык бирдиктин жыргалчылыгына гана эмес, ошондой эле өлкөнүн бүткүл калкынын жыргалчылыгы көз каранды. Үй чарбасы, ошондой эле соода ишканалары жана мамлекет сыяктуу эле экономиканын маанилүү бир субъектиси болуп эсептелет, анткени, алар бардык өзгөртүүгө тартылган. Активдүү экономикалык ишмердүүлүктүн үй чарбасы оор материалдык абалга жана экономикалык каатчылыкка алып келүүдө.

Үй чарбасы-бул бир же бир нече адамдар тарабынан биргелешип жашаган жана жалпы бюджети бар чарба. Үй чарбасы бардык жалданган жумушчуларды, ири жана майда капиталдардын, жердин, баалуу кагаздардын ээлерин бириктирет.

Үй чарбасы-бул үй-бүлөгө караганда кеңири түшүнүк, ал эми үй чарбанын үй-бүлөсүнөн айырмаланып, туугандарын гана киргизбестен, бир, эки же андан көп мүчөлөрдү түзүшү мүмкүн.

Базар экономикасындагы үй чарбасынын темасы заманбап дүйнөдө кыйла актуалдуу, анткени өз кирешелерин натыйжалуу бөлүштүрүп, калктын чыгымдарын минималдаштыра билүү зарыл.

Изилдөө темасынын актуалдуулугу жана бул теманы изилдөөнүн маанилүүлүгү базар экономикасы үчүн азыркы учурда түзүлгөн коомдук-экономикалык шарттар боюнча үч негизги чарба жүргүзүүчү субъектилерди бөлүп берүү мүнөздүү болуп саналат. Аларга, мамлекет жана фирмалар менен катар эле субъекттердин эң көп сандаган тобун түзүүчү үй чарбалары да тиешелүү.

Ошентип, бири маанилүү индикаторлордун өлкөнүн калкынын жашоо турмуш деңгээлин, демек, туруктуулугун коомдун, ал, өз кезегинде, ийгиликтүү өзгөрүүлөрдү жана социалдык базасын кеңейтүү дал ушул үй чарбалардын шарты болуп саналат.

Изилдөөнүн максаты экономикалык мамилелердин субъекти катары үй чарбасынын маңызын жана мазмунун, экономикалык кызыкчылыктарын жана карама-каршылыктардын ачыкка чыгаруу, аларды чечүү жолдорун негиздөө болуп саналат.

Азыркы учурда үй-бүлөнүн өз алдынча бирдиги катары үй-бүлө чарбасы үй-бүлөнүн киреше бөлүгүн билдирет, анын мүчөлөрүнүн жашоо-турмушун камсыз кылуу үчүн негизинен ишкердик менен байланышпаган муктаждыктар үчүн пайдаланылат. Үй - чарба бир же бир нече адамдын курамында экономикалык бирдик болуп саналат. Бул адамдык капитал өндүрүүнү жана кайра өндүрүүнү камсыз кылат. Ал өз алдынча керектөө рыногунда чечим кабыл алат. Ал өндүрүштүн кайсы бир факторунун (жер, капитал, жумушчу күчү) менчик ээси болуп саналат. Өз керектөөлөрүн максималдуу канааттандырууга умтулат. Ал үй-бүлөдөн айырмаланып үй чарба деп аталат жана өндүрүш менен алектенген уюмдар (чиркөө, профсоюз, партия) болушу мүмкүн.[11]

Россия Федерациясы келтирген мисал боюнча карасак, үй чарбаларын талдоонун эки деңгээли бар. Биринчи деңгээли - макроэкономикалык талдоо - 50 млн. ашык үй чарбалары карайт да, бир гигант бирдигине алып келет да жалпы схемасы сызылып, түзүмүн үй чарбаларын жана алардын ортосундагы байланыштарды чагылдырат. Ошону менен бирге макроэкономикалык изилдөөлөр продукциянын жалпы көлөмү, жумуштуулуктун жалпы деңгээли, кирешенин жалпы көлөмү, чыгымдардын жалпы көлөмү, баалардын жалпы деңгээли сыяктуу чоңдуктарды камтыйт.

Экинчи деңгээл – микроэкономикалык талдоо-алардын жүрүм-турумун кылдат изилдөө менен белгилүү бир экономикалык бирдиктер менен иш алып барат. Микроэкономикалык анализ үчүн зарыл жакшылап көрүүгө менен өзүнүн жакын аралыктын кээ бир абдан спецификалык компоненттери изилденүүчү экономикалык тутумун түзөт.

Үй чарбасы-экономикалык иштин үч субъекттеринин бири. Үй чарбалары адам, үй-бүлө туруктуу жашаган жерде болуп жаткан экономикалык объекттерди жана процесстерди камтыйт.

Үй чарбасы катары чарбалык бирдик, ал, бир же андан көп адамдардын жалпы бюджетин жана жашаган жерине керектүү буюмдар менен бириктирип турат, адамдардын экономикалык ресурстарын керектүү товарларды жана кызмат көрсөтүүлөрдү ылайыксыз материалдык муктаждыктарын аныктайт.

Үй чарбасы заманбап экономиканын жаратылыш сектору болуп саналат.

Реалдуу рынок экономикасында ресурстардын бардык массалык бөлүгү өз кезегинде конкреттүү ресурстардын көптөгөн рынокторунан турган жалпы ресурстук рынокту түзөт. Бул ресурстардын менчик ээлери, негизинен, үй болуп эсептелет. Ресурстардын ээлери ишканалар же мамлекет болуп саналган учурларда ресурстардын көз карандысыз ээлери болуп саналат, башкача айтканда үй чарбасы болуп саналат. Адаттагы экономикалык жагдайда фактордук ресурстарды төлөөнүн бардык түрлөрү кирешенин же пайданын жалпыланган терминдери түрүндө болот.

Жалпы, үй чарбаларынын төмөнкүчө мүнөздөөгө болот: өз алдынча экономикалык бирдигинен турган бир же бир нече адам ээ болгон кандайдыр бир өндүрүштүк ресурс жана багытка карата кыйла толук канааттандыруу өзүнүн керектөөлөрүн тузөт.

Мисалы, үй чарбаларынын бир нече түрлөрү бар:

-жалгыз үй түзүмдү, айрым же бир нече үй-бүлөсү, ошондой эле ал үй-бүлөсү менен бирдикте жалгыз деп аташат. РФдагы жалгыз үй чарбалары өзүнүн курамында 139млн. адам бар, бул өлкөнүн бүткүл калкынын 94% түзөт.

-топтук үй түзүлдү туруктуу же убактылуу топтору үчүн адамдардын биргелешкен уюштуруу жана жайгаштыруунун өзүнүн турмуш-тиричилиги кандай, жатаканаларда жана

интернаттарда, аскер казармаларга, монастырларга жана башка түзөтүү-эмгек мекемелери кирет. Алар Россияда 9 млн адамдан турат, же өлкөнүн бардык калкынын 6%.[12]

Үй чарбаларынын негизги функцияларына төмөнкүлөр кирет:

- өлкө;
- өндүрүштүк;
- сактык;
- керектөө

Үй чарбачылыгынын керектөө жана сактоо функциялары өтө маанилүү жана интенсивдүү изилденип жаткан функциялары болуп саналат. Маани-маңызын, алардын мүнөз-талаптарын канааттандыруу процессин түздөн-түз керектөөлөрүн адамдардын, көз карандысыз мүнөздөгү ушул муктаждыктарын (анын тамак-аштагы, кийимдеги, турак-жай, билим берүү, эс алуусу, ден соолугун сактоосу ж. б.), ошондой эле, формалары жана ыкмаларын канааттандыруу болуп саналат. Керектөө товарларын өндүрүүнү жана финансылык кызмат көрсөтүүлөр рыногун өнүктүрүү көз карашынан алганда, үй чарбаларынын бул функцияларын иликтөө биринчи даражадагы мааниге ээ болууда. Үй чарбасынын калган функцияларына жана анын максаттуу түзүлүштөрүнө тиешелүү көңүл бурулбайт.

Ошону менен бирге, камсыздандыруу жана өндүрүштүк функцияларды үй ажырагыс бөлүгү болуп саналат, анын жашоо-тиричилигинин жана негизи анын жашоо-тиричилигинин, бирок күчүнө өзүнүн ар түрдүүлүгүн, үй тиричилиги анык болбогон жана татаалдыгы аныкталбаган, дээрлик каралбаган жетектөөчү жана аныктоочу функциялар. [2]

Экономикалык система, үй чарба төмөнкү ролдорду ойнойт:

-компаниялар тарабынан өндүрүлгөн камылгаларга жана кызмат көрсөтүүлөрдү сатып алуучу катары базар болуп саналат;

-ошол эле ишканалар өндүрүштүн себептерин камсыздайт;

-экономикада түзүлүп жаткан жыйынды кирешенин бир бөлүгүн сактап, реалдуу жана финансылык активдерди сатып алат.

Экономикалык мамилелер ар түрдүү, алар кайра өндүрүү процессинин бардык баскычтарында, чарба жүргүзүүнүн бардык деңгээлдеринде бар. Мында социалдык-экономикалык иштин кайсы бир чөйрөсүндө туруктуу келип чыгуучу бирдей экономикалык мамилелер өз алдынча экономикалык категориянын мазмунун түзөт. Мындай категориялардын бири болуп каржы үй чарба саналат, реалдуу учурдагы экономикалык мамилелер, кесил объективдүү мүнөзгө ээ болгон жана спецификалык коомдук дайындоо болуп саналат.

Базар экономикасынын шартында үй чарбасын жүргүзүү, акчаны пайдаланбастан мүмкүн эмес, демек, үй чарбанын деңгээлинде финансылык мамилелердин пайда болушу үчүн реалдуу база бар. Бирок, ал бардык акчалай мамилелер каржылык каралышы мүмкүн эмес экени белгилүү. Үй чарбасы рынок экономикасынын шартында финансылык мамилелерден тышкары болушу мүмкүн эмес, ал үй чарбасынын ичинде, ошондой эле үй чарбасына карата тышкы рынок субъекттери менен келип чыккан мамилелерге дайыма кирет.

Ички финансы боюнча үй чарба киргизсе болот, ортосунда келип чыгуучу мамилелерди, анын катышуучулары жөнүндө калыптандыруу үй-бүлөлүк акчалай фонддор бар ар башка максаттуу багыты: камсыздандыруу резервди колдоо үчүн деңгээлин учурдагы керектөө; акчалай резервдин деңгээлин жогорулатуу үчүн капиталдык чыгымдарды; акчалай фонддун максатында аны андан ары инвестициялоо ж. б.

Ошондуктан, үй-бүлөлүк чарбасы каржылык мамиледе болушу мүмкүн:

-биргелешкен акча фонддорун түзүү жана пайдалануу боюнча башка үй чарбалары менен (аларга үй чарбалары катыша ала турган өз ара алмашуу мамилелери кирбейт);

-ишканалар менен иштеген ар кандай чөйрөлөрдө материалдык өндүрүштү же өндүрүштүн жана кызмат катары белгиленген иш берүүчүлөрдүн катышуучуларына үй

чарбасынын иштери боюнча бөлүштүрүү бөлүгүндө өндүрүлгөн ички дүң продуктунун анын нарктык түрүндө кездешет;

-керектөө кредиттерин тартуу, аларды тындыруу, ошондой эле убактылуу бош акча каражаттарын банктык эсептерге жайгаштыруу жаатында коммерциялык банктар менен;

-ар кандай түрдөгү камсыздандыруу фонддорун түзүү жана пайдалануу боюнча камсыздандыруу уюмдары менен кошо;

-бюджеттен тышкаркы фонддордун түзүлүшү жана пайдаланылышы жаатындагы мамлекет менен.[1,10]

Мындан улам жогоруда айтылгандарды белгилей кетүүчү нерсе, үй чарбасы-бул адамдардын тобу бириккен жалпы милдети көбөйтүүчү адамдык капиталдын орду, жашаган, бюджет жана үй-бүлөлүк байламталар. Үй чарбасынын негизинде бийлик мамилеси турат, - биргелешкен экономикалык ишти контролдоо боюнча укук анын мүчөлөрүнүн бирине, үй-бүлө башчысына берилет. [8]

Үй чарбасынын негизги белгилери

Үй чарбалары экономиканын башкы субъекттеринин бири болуп саналат, анын натыйжалары өзүнчө чарбанын гана эмес, бүтүндөй өлкөнүн калкынын жыргалчылыгы көз каранды. Үй чарба түшүнүгү бардык керектөөчүлөрдү, жалданма кызматкерлерди, ири жана майда капиталдардын ээлерин, жерди, өндүрүш каражаттарын, иштеген жана иштебеген адамдарды бириктирет.

Үй чарбалары тарабынан товар керектөөнүн өзгөчөлүктөрүн аныктоочу кээ бир белгилерди карап чыгуу зарыл:

үй-бүлөнүн сандык жана сапаттык курамы;

- эсептешүү түрү жана өлчөмү;

- үй-бүлөнүн бир мүчөсүнө туура келген кирешелердин жалпы көлөмү.

Үй-бүлөнүн сандык курамы кеңири диапазондо түзүшү мүмкүн: 1 адамдан он же андан көп адамга чейин. Үй-бүлөдөгү балдардын саны 20 адамды түзгөн, мисалы, азыркы Орусия үчүн анча мүнөздүү эмес. Орустардан бир катар улуттардын балдары көп санда экени мүнөздүү.

Азыркы тапта сандык курам жагынан Россияда үй-бүлөнүн үч түрү эң кеңири тараган:

балдар менен же балдары жок жубайлар (нуклеардык үй-бүлө);

балдар менен ата-энелердин бири (толук эмес нуклеардык үй-бүлө);

жубайлар балдары же жубайлардын ата-энесинин бири жана башка туугандары жок балдары менен жубайлар (жубайлык ядросу менен татаал үй-бүлө).

Үй-бүлөнүн башка түрлөрү бар, бирок үчөө басымдуулук кылат, жана алардын үй-бүлөлөрүнүн жалпы санынын болжол менен 90% түзөт.

Үй-бүлөнүн сандык курамын көбөйтүү менен акыркы керектөөгө чыгымдар бир адамга эсептегенде 3241,6 дан (үй чарба мүчөлөрүнүн саны 1) 1593,1 сомго чейин (5 адам) кыскартылат. Мындан тышкары, жеке көмөкчү чарбадан алынуучу мүчөлөрдөн көп сандагы үй чарбаларындагы тамак-аш наркынын өтө көзкарандылыгын белгилей кетүү керек. Мындай үй чарбаларында жеке көмөкчү чарбадан түшүүлөр акыркы керектөөгө чыгымдардын бардык 9,7% ын түзөт, ошол эле учурда бул көрсөткүч үй чарбаларынын бардык категориялары боюнча орточо 6,9% ды гана түзөт.

Жан башына орточо табылган кирешенин-2295,6 дан 1051,8 сомго чейин, башкача айтканда, 2,18 эсеге чейин, балдардын санынын азайышы белгиленет. Көп балалуу үй-бүлөлөрдүн жеке көмөкчү чарбадан, ошондой эле башка булактардан тамак-аш азыктарынын нактадай түшүүлөрүнөн көз карандылыгы бөлүгүндө сезилерлик айырмачылык. Алсак, эгерде бир бала менен үй – бүлөдө табигый түшүүлөрдүн салыштырма салмагы чыгашалар түзүмүндө 7,5% гана түзсө, үч балалуу үй-бүлөдө бул цифра 16,7% ды, ал эми Төртүнчүдөн-15,2% ды түзөт. Көп балалуу үй-бүлөлөрдө азык-түлүк эмес товарларды сатып алууга жумшалуучу каражаттардын үлүшү бир аз түшүп турат.

Эсептешүү түрү жана өлчөмү

Бул белги үй чарбанын товар керектөөсүнүн мүнөзүн жана көлөмүн олуттуу өлчөмдө аныктайт. Баарынан мурда, бул, албетте, шаардык же айылдык калкка таандык.

Айыл калкы үчүн шаардык өлкөлөргө салыштырмалуу үй – бүлөнү азык-түлүк менен камсыз кылууда бир нече кыйла көбүрөөк натуралдык чарба жана бир аз азыраак рыноктук булактар. Бул Россия мамлекеттик комитети тарабынан жүргүзүлгөн үй чарба бюджетин тандалма изилдөөнүн маалыматтары менен ырасталат. Структурасындагы болжолдонгон чыгымдардын үй чарбалардын акчалай чыгымдары шаар жеринде 90%, айыл – 75 % түздү;

Ошону менен бирге шаар жана шаар тибиндеги айылдардарга мүнөзү, булактары жана азык-түлүк менен камсыздоо көлөмү боюнча бири-биринен айырмаланып турат.

Эски шаарлардын учурдагы градациясын:

ири (калктын саны миллион адамдан ашат); ири (500 миңден миллионго чейин);

чоң (100-500 миң.);

чакан - (орто (50-100 миң) жана чакан (50мин. чейин).

Өз кезегинде чакан шаарлар эки топко бөлүнөт: калкынын саны 20-50 миң болгон чакан шаарлар, ошондой эле айыл аймагына өтмө типтеги чакан шаарлар (15-20 миң адам).

Үй чарбалардын чыгымдарынын түзүмүнө жана киреше деңгээлинин товарларынын керектөө мүнөзүнө таасир берүүнү кароого тоскоолдук кылуу зарыл. Үй-бүлөнүн бир мүчөсүнө туура келген кирешенин деңгээлинен үй чарбаларынын чыгымдарынын түзүмүнүн көз карандылыгынын анализи чоң кызыгууну жаратат. Биринчиден, бөлүнгөн топтордун кирешелеринин деңгээлинде айырма өтө олуттуу. Экинчиден, айырмачылыктар көп жана чыгашалардын түзүмүндө маанилүү. Бир катар изилдөөлөр көрсөткөндөй, үй-бүлө демографиялык мүнөздөмөсү (анын курамы, өлчөмү) сыяктуу экономикалык абал (материалдык жана турак жай менен камсыз болуусу, керектөөнүн деңгээли) аныкталат кыйла деңгээлде ошол катмардагы жашоо циклинин, анда жайгашкан үй-бүлө өзүнүн өнүгүшүндө, ошондой эле таандыгына карата тигил же бул курактагы үй-бүлөгө таандык болот. [12]

Ошондой эле күнүмдүк жүрүм-турумдун жана болуп жаткан кырдаалдардын белгилүү бир аспекттерине кунт коюп мамилени өнүктүрүү зарыл. Туура пайдалануу үй чыгымын же максатка умтулгандык дегенди билдирет, чыгымдар жана кирешени салыштыруу жолу менен бул адамдар жеке же коллективдүү түрдө, өздөрүнүн чечимдерин аныкташат. Эгерде иш-аракеттердин бекитилген планына байланыштуу түз пайдалар түз коромжулардан ашып кетсе, бир эле нерсени жүргүзүү максатка ылайыктуу. Түздөн-түз чыгымдар дагы түздөн-түз пайда болсо, мындай иш-аракеттер сарамжалдуу эмес. Мындан тышкары, чыгымдардын же пайданын өлчөмү өзгөргөн учурда, адамдар, тиешелүүлүгүнө жараша, алардын жүрүм-турумун өзгөртүүгө тийиш. Демек, экономика жаатындагы адамдардын жана институттардын күнүмдүк иш-аракеттеринин мүнөзүн түшүнүү үчүн чыгымдардын жана пайданын динамикасына кылдат көз салуу зарыл.

Корутунду

Жогоруда айтылгандардан улам, үй чарбалары өлкөнүн ички дүң продуктуларын (ИДП) түзүүгө активдүү катышып жаткандыгы көрүнүп турат, анын өсүшү бүткүл социалдык-экономикалык системанын динамикасын камсыздайт.

Бул көз караштан алганда үй чарбалары баштапкы социалдык эле эмес, баарынан мурда коомдун экономикалык уячалары катары чыгышат. Рынок экономикасынын шартында адам капиталын түзүү боюнча үй чарбасы негизги звено болуп саналат. Категория азыркы заманбап дүйнөлүк экономикалык илим тарабынан колдонулган жана рынок чарбасынын теориясы жана практикасы боюнча борбордук жерлердин бири болуп саналат.

Азыркы заманбап дүйнөлүк экономикалык илим тарабынан колдонулган жана рынок чарбасынын теориясы жана практикасы боюнча борбордук жерлердин бири болуп саналат.

Үй чарбасы –туруктуу жашаган, ошол жерде бирге камсыздоочу, өзүнө керектүү бардык жашоо үчүн зарыл болгон нерселер, ошондой эле бардык жалданма кызматкерлердин, ээлердин ири жана майда капиталдардын, жерди, баалуу кагаздарды, пайдаланган, бир жана андан көп үй-бүлө мүчөдөн турат. Үй, алар коомдун бардык экономикалык жараяндарга катышкан, экономикалык иш-аракеттердин субъекти болуп саналат.

Үй, өндүрүштө ошондой эле жүктөрдү жана кызмат рыногун өндүрүлгөн өнүмдөрдү бөлүштүрүүдө негизги күч болуп саналат.

Үй чарба, ээлеринин ресурстарды алуучулар кирешелердин, сатуучулар, сатып алуучулар, сактоочулар, салык төлөөчүлөр, керектөөчүлөр, атаандаш болуп саналат.

Үй чарбасынын кирешелери-бул өндүрүш процессинде түзүлгөн жана үй чарба мүчөлөрүнүн материалдык жана руханий керектөөлөрүн канааттандырууга арналган улуттук кирешенин бөлүгү. Бул киреше, башкача айтканда, өндүрүш учурунда элдин бардык физикалык жана акыл-эстүүлүк жөндөмүн, ордун толтурууга тийиш. Алар өзүнө төмөнкүлөрдү камтыйт: накта кирешелер (акчалай эмес) жана акчалай кирешелер.

Үй чарбаларынын (үй – бүлөнүн) чыгымдары-бул адамдын өмүрүн улантуу үчүн зарыл болгон материалдык жана руханий баалуулуктарды сатып алууга кеткен иш жүзүндөгү чыгымдар. Алар өзүнө керектөө чыгашаларын камтыйт - товарларды жана кызмат көрсөтүүлөрдү сатып алуу, милдеттүү жана ыктыярдуу төлөмдөр-салыктар, жыйымдар, алымдар, чегерүүлөр, сактоо жана үй чарбаларынын топтолушу.

Азыркы шарттарда үй кожейкелик пландаштырууга алынган кирешелер жана ошондой эле аларды сарамжалдуу пайдалануу үчүн жол бербөө пайда болгон терс сальдо өзүнүн үй-бүлөлүк бюджетти.

Корутундуда төмөнкүнү белгилеп кетүүгө болот: бейпилдик жана туруктуу өнүктүрүү ар кандай улуттун көз каранды адамдык капитал, ошон үчүн зарыл ойлонулган жана ырааттуу саясаты жагында адам ресурстарын өнүктүрүү жана балансташкан инвестицияларды адамдык капитал катары деңгээлинде өзүнчө фирмалар, ошондой эле бүтүндөй мамлекеттин деңгээлинде кароого болот.

Адам капиталынын көлөмү аны түзүүнүн жана өнүктүрүүнүн шарттары менен шартталган. Ошондуктан чоң маани инвестицияларды адамдык капитал деңгээлде үй-бүлөнү кабыл алышат, ал жерде интеллектуалдык жана психофизиологиялык жөндөмдүүлүктөрүн адам болуп фундаментин андан ары өнүктүрүү үчүн жана туруктуу өркүндөтүү адамдык капиталдын индивиди.

Жүргүзүлгөн иш төмөнкүдөй жыйынтыкка алып келди: кризис шартында үй чарбасы өзүнүн коргоо механизмдерин активдүү ишке ашырып жаткан экономиканын субъекти менен адаптациялоого жөндөмдүү жана кыйла туруктуу иш алып барууда.

Адабияттар:

1. Sik E. Family, Household and Inter-household Network Coping with Economic Crises / Препринт WP4/2002/02. М.: ГУ ВШЭ, 2002.
2. Kertzer D. Household History and Sociological Theory //Annual Review of Sociology. 1991. № 17.
3. Collins J. Unwaged labor in comparative perspective: recent theories and unanswered questions // Work without wages. J. Collins and M. Gimenez (eds.). State University of New York Press, 1990.
4. Радаев В.В. Экономическая социология. Курс лекций. М.: Аспект Пресс, 1998.
5. Артемов В.А. Тенденции изменения повседневной деятельности населения в 1970-1990-е годы // Социальная траектория реформируемой России: Исследования Новосибирской экономико-социологической школы / Отв. ред. Т.И. Заславская, З.И. Калугина. Новосибирск: Наука, 1999.

6. Thomas J. Informal Economic Activity. Michigan: The University of Michigan Press, 1992.
7. Gronau R. Home production: a forgotten industry // Review of Economics and Statistics. 1980. №62.
8. Гершуни Дж. Бюджеты времени и неформальная экономическая деятельность // Неформальная экономика. Россия и мир / Под ред. Т. Шанина. М.: Логос, 1999.
9. Струмилин С.Г. Проблемы экономики труда. М.: Наука, 1982.
10. Артемов В.А. К истории возникновения исследований бюджетов времени // Социол. исслед. 2003. № 5.
11. Патрушев В. Бюджеты времени различных социальных групп и территориальных общностей // Социология в России / Под ред. В.А. Ядова. М.: Изд-во Института социологии РАН, 1998.
12. Методика изучения бюджетов времени трудящихся (сборник материалов) / Науч. ред. В.Д. Патрушев. Новосибирск: ИЭиОПП, 1966.
13. Радаев В. Человек в домашнем хозяйстве // Социол. исслед. 1997. № 4.
14. Никулин А.М. Предприятия и семьи в России: социокультурный симбиоз // Куда идет Россия?. Трансформация социальной сферы и социальная политика / Под общ. ред. Т.Н. Заславской. М.: Дело, 1998.
15. Эфендиев А.Г., Болотина И.А. Современное российское село: на переломе эпох и реформ. Опыт институционального анализа // Мир России. 2002. № 4.
16. Mennel S. All Manners of Food. Basil Blackwell Inc., 1985.

*Кокуева Э.С., к.э.н., доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова,
Акылбек кызы А., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье раскрыты методологические вопросы финансирования развития инновационной активности предприятий в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: Инновационная активность, инновационная привлекательность, инновационно-технологическое развитие, кредитное финансирование, прямые инвестиции соответствующих фондов, экспортоориентированные отрасли, наукоемкая продукция

ИШКАНАНЫН ИННОВАЦИЯЛЫК ИШМЕРДҮҮЛҮГҮНҮН МЕТОДОЛОГИЯЛЫК АСПЕКТИЛЕРИ

Аннотация

Макалада айыл чарбасындагы ишканалардын инновациялык ишмердүүлүгүн өнүктүрүүнү каржылоонун методологиялык маселелери баяндалат.

Негизги сөздөр: Инновациялык ишмердүүлүк, инновациялык жагымдуулук, инновациялык жана технологиялык өнүгүү, кредиттик каржылоо, тиешелүү фонддордун тикелей инвестициялары, экспортко багытталган тармактар, жогорку технологиялык продуктылар.

METHODOLOGICAL ASPECTS OF INNOVATIVE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Annotation

The article discloses methodological issues of financing the development of innovative activity of enterprises in agriculture.

Keywords: Innovative activity, innovative attractiveness, innovative and technological development, credit financing, direct investments of relevant funds, export-oriented industries, high technology products.

Инновационная активность хозяйствующих субъектов должна быть направлена на достижение стратегических и тактических целей инновационно-технологического развития отраслей промышленности и сельского хозяйства или приоритетных отраслей экономики Кыргызской Республики. Следовательно, разработка инновационной активности хозяйствующих субъектов должна предусматривать решение следующих задач:

- а) обеспечение инвестиционной привлекательности предприятий;
- б) создание эффективного механизма управления предприятием;
- в) использование предприятием рыночных механизмов привлечения финансовых средств.

При разработке эффективной системы управления финансами постоянно возникает проблема совмещения интересов инновационного развития предприятия и наличия достаточного уровня денежных средств и платежеспособности. Поэтому главной проблемой инновационно-технологического развития отраслей в сложившейся экономической ситуации является поиск и эффективное размещение ресурсов, главным образом инвестиций, в их широком понимании (финансовые средства, ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта).

Масштаб и современное состояние промышленности и сельского хозяйства таковы, что бюджетное финансирование не в состоянии решить эту главную экономическую проблему. Предприятия для обеспечения собственного выживания и эффективного

функционирования заинтересованы в многоканальности источников инвестиционного обеспечения. Ресурсное обеспечение инновационно-технологического развития промышленности и сельского хозяйства может осуществляться за счет привлечения как бюджетных, так и внебюджетных средств, включая:

- выделение бюджетных средств государственным заказчикам наукоемкой продукции с полным правом распоряжения выделяемыми средствами в пределах соответствующих статей бюджета;
- привлечение и использование органами государственного управления централизованных внебюджетных фондов, образуемых за счет поступлений от предприятий при учете централизованных отчислений в себестоимости соответствующей продукции, других внебюджетных источников;
- привлечение собственных средств предприятия, полученных в том числе за счет амортизационных отчислений и льготного налогообложения или освобождения от налога при целевом их использовании на техническое развитие, создание рабочих мест и т.п.;
- привлечение финансовых средств иностранных заказчиков продукции предприятий;
- привлечение коммерческих (в том числе зарубежных) инвестиций и кредитов, в том числе и на основе государственных гарантий инвесторам;
- привлечение средств отечественных индивидуальных предпринимателей;
- привлечение иных, установленных законодательством Кыргызской Республики, заемных средств.

Все, кроме первого, источники доходов являются коммерческими и дополнительными к объемам финансирования государственного заказа.

“Следует отметить, что применение всех перечисленных источников дохода в большей мере применимо к действующим предприятиям и практически невозможно для создания новых производств наукоемкой продукции. На сегодняшний день для инновационно-технологического развития отраслей промышленности и сельского хозяйства можно прибегнуть к внешнему финансированию. Большинство инвесторов, стремящихся вложить свои финансовые ресурсы в успешно развивающиеся промышленные производства, ориентируются на поиск проектов в различных секторах экономики. На данный момент времени менеджерами предприятий используются всего 2 возможных вида внешнего финансирования:

- кредитное финансирование;
- прямые инвестиции соответствующих фондов [1,с.152].

При кредитном финансировании возникает вопрос наличия имущества, которое будет выступать гарантом возврата кредита, т.е. залогового имущества. Кроме этого, необходимо регулярно гасить проценты, а также выплачивать основную сумму долга. В результате, существует большой риск не окупаемости проекта и полной потери залогового имущества в случае неудачного развития событий. К тому же необходимо отметить, что охотнее кредитуются в республике сырье добывающие экспортоориентированные отрасли промышленности (удельный вес выданных кредитов за период 2002-2017 годов составил около 75%). Реально предположить, что банки второго уровня будут неохотно идти на финансирование рискованных (венчурных) проектов, связанных с производством высокотехнологичной, наукоемкой продукции.

Второй вариант (прямые инвестиции в обмен на долю в собственности) может быть, по нашему мнению, более предпочтительным для большинства предприятий-производителей наукоемкой продукции, хотя и более неожиданным. Преимуществами данного способа кредитования могут быть следующие:

- 1) Все инвестиционные риски берет на себя новый партнер-фонд.
- 2) Не возникает необходимости возвращения кредита и процентов.
- 3) Предприятие получает дополнительные финансовые ресурсы для развития и укрепления своей позиции на рынке. Кроме этого существует целый ряд преимуществ

партнерства с известным западным фондом, фондом Европейского Банка Реконструкции и Развития. Дополнительные финансовые ресурсы - высокая гарантия быстрого развития производства, повышения конкурентоспособности и завоевания в короткий срок максимального числа потребителей.

4) Наличие международных связей инвестора позволяет максимально использовать новые возможности (возможность получения дополнительных источников финансирования под гарантии западного инвестора).

5) Получение дополнительной технической поддержки, грантов.

6) Увеличение стоимости акций (для акционерных обществ). Возможность продажи собственных акций по высокой цене - ресурс для развития новых проектов в будущем.

7) Формирование соответствующей корпоративной культуры в процессе работы с инвестором.

Но есть еще определенные причины, способствующие предприятиям избегать сотрудничества с инвестиционными фондами. Несколько объективных причин, мы расположили в порядке их весомости:

1) Руководство предприятия не обладает информацией о данной возможности расширения производства.

2) Руководство предприятия не имеет соответствующей практики общения с западными фондами. В этих случаях рекомендуется обращаться к услугам профессиональных консалтинговых фирм, занимающихся организацией переговорного процесса между предприятием и фондами.

3) Оценка доли фонда в предприятии. Возникает необходимость провести методологически обоснованную независимую оценку проекта.

4) Имеются собственные источники финансирования. Вопрос о привлечении внешних средств вообще не возникает, хотя следует проанализировать альтернативные варианты.

В настоящее время в странах, входящих в Евразийский экономический союз работают немного консалтинговых компаний, специализирующихся на подготовке пакета инвестиционных документов и организации переговорного процесса с западными инвесторами. В частности, компания InterLogic AS Group тесно сотрудничает с западными инвестиционными фондами, ведущими операции на территории Российской Федерации, Украины, Беларуси, Кыргызстана, а также в странах ближнего зарубежья. Проекты подготовленные специалистами InterLogicGroup (50, 51), в прошлом аналитиками тех же фондов, в настоящее время рассматривают AIG Brunswick, TPG Aurora, CommercialCapital, QuadrigaCapital, DeltaCapital и другие. Преимущества привлечения консалтинговых компаний очевидны:

Во-первых, фонд получает информацию о предприятии от третьей стороны, т.е. создается так называемая буферная зона между предприятием и потенциальным инвестором. Это предполагает, с одной стороны, отсеивание нежелательной для инвестора информации, с другой стороны, правильную интерпретацию требований фонда к проекту. Профессиональные аналитики проводят финансовый и инвестиционный анализ проектов. При этом они используют методики, которые заимствованы из западной практики. Для оценки эффективности выбора того или иного варианта необходимо разработать финансовую модель с учетом требований и методологии потенциальных инвесторов.

Во-вторых, финансовая модель является гибким инструментом, позволяющим проектировать различные варианты развития. На выходе можно увидеть сопоставимые результаты и оценить целесообразность тех или иных управленческих решений.

В-третьих, большое значение имеет оценка стоимости бизнеса и обоснования расчетов независимыми экспертами. Оценка стоимости бизнеса по методикам западных фондов позволит инициировать процесс привлечения прямых инвестиций в случае продолжения работы в данном направлении при привлечении прямых инвестиций грамотная организация переговорного процесса в значительной степени влияет на

оптимальность условий вхождения инвестора в бизнес и выхода его при прекращении срока контракта.

При определении критерии инновационной активности предприятий используются методики оценки бизнеса UNIDO, а также стандарты подготовки инвестиционных документов, одобренные Европейским Банком Реконструкции и Развития (и инвестиционными фондами ЕБРР) [4,с.21].

Решение о привлечении прямых инвестиций в инновационно-технологическое развитие отраслей путем сотрудничества с инвестиционным фондом, также как и выбор соответствующего фонда зависит от стратегии конкретного предприятия, которую выбирает руководство.

Интерес к данному виду финансирования особенно возрастает в настоящее время. Испытывая дефицит внутренних ресурсов республика рассчитывает увеличить объем иностранных инвестиций. В последние годы интенсивно закладывается нормативная база, регулирующая инвестиционную деятельность, в том числе принят ряд нормативных документов, регламентирующий порядок привлечения в реальный сектор экономики - это законы «Об иностранных инвестициях», «О государственной поддержке прямых инвестиций» и другие. Следует отметить, что практика применения прямых инвестиций в развитие производства мировой практикой в большинстве случаев признается самым выгодным способом финансирования.

Организационно-технические возможности инновационно-технологического развития промышленности по активному внедрению нововведений связано также с понятием финансовый инновационный потенциал. Финансовый инновационный потенциал (ФИП) предприятия можно определить как специально организуемые и создаваемые финансовые ресурсы и различные организационно-финансовые возможности для его инновационной деятельности. Основными финансовыми ресурсами предприятия являются денежные средства, долгосрочные и краткосрочные финансовые вложения, материальные и нематериальные активы, прибыль и заемные средства. К организационно-финансовым возможностям можно отнести различные способы и методы мобилизации и формирования внутренних и внешних финансовых источников, предназначенных для пополнения и привлечения дополнительных финансовых ресурсов, используемых для разработки и реализации нововведений.

Для увеличения финансово-инновационного потенциала предприятие может использовать свои внутренние источники. Во всем цивилизованном рыночном мире для этих целей используется часть прибыли, остающейся в распоряжении фирм, и доля амортизационных отчислений, накопленных в результате ускоренной амортизации основных средств. В условиях кыргызской экономики этот внутренний источник на данном этапе развития практически является основным источником финансового потенциала предприятий для осуществления инновационной деятельности. К внутренним источникам ФИП предприятия относятся:

- остающаяся в распоряжении предприятия прибыль, полученная от реализации основной продукции;
- прибыль, полученная от неосновной деятельности;
- нераспределенная прибыль (дивиденды собственников и др.);
- амортизационные отчисления, начисленные любым способом;
- материально-денежные средства, образующиеся в результате бартерных сделок;
- реализация излишнего, устаревшего, ненужного и т.п. имущества (оборудование, передаточные устройства, транспортные средства, различный инструмент и т.д.)
- сдача в аренду и передача в лизинг основных фондов;
- снижение текущих издержек - трудовых затрат, материалов, запчастей, инструмента длительного пользования, внутренних услуг подразделений предприятия и др.

В качестве внешних можно использовать следующие источники:

- увеличение уставного капитала за счет эмиссии акций;

- долговые обязательства предприятия, в том числе долгосрочные, краткосрочные, конвертируемые;
- ценные бумаги предприятия (облигации, векселя и др.);
- кредиты банков и других финансовых структур (страховых фондов, финансовых компаний и т.д.);
- коммерческие кредиты партнеров по бизнесу (товарные, финансовые в виде предоплаты за новую продукцию и др.);
- материально-денежные средства от совместного участия потребителей в освоении новых видов продукции, услуг, технологий.

Этот перечень источников может быть значительно расширен в зависимости от состояния внешней среды предприятия.

К способам мобилизации и формирования внутренних источников можно отнести следующие:

- создание специальных инновационных фондов из прибыли;
- создание социальных фондов (дивиденды акций, переданные на хранение в фонд, дивиденды дочерних предприятий и др.)
- создание специальных инновационных фондов из различных источников за счет снижения реальных текущих издержек (против нормативных) производства;
- реструктуризация производственной программы (выпуск новых изделий, изделий повышенного качества, обеспечивающих повышенный процент рентабельности);

Мобилизация и формирование внешних источников предприятия может осуществляться за счет:

- организации работы с потенциальными инвесторами и проведения оценок ФИП по бизнес-идеям, бизнес-планам, инвестиционным проектам с точки зрения их привлекательности для внешних инвесторов;
- управления кредиторской задолженностью предприятия, в соответствии с нормативно-правовыми актами, как частью его имущества (задолженность перед бюджетами, различными фондами, персоналом по оплате труда, партнерами и контрагентами по договорным и корпоративным обязательствам);
- реструктуризации долговых обязательств:
 - а) капитализации долга (дополнительная эмиссия акций на сумму долгов с распределением между кредиторами);
 - б) отсрочки долговых платежей (налоговых, во внебюджетные фонды, другим кредиторам) на приемлемых для предприятия условиях;
- обеспечения инвесторам права участия в собственности и будущих прибылях от реализации инновационных проектов в соответствии с долей вложенных средств;
- создания специальных подразделений, обеспечивающих поиск и формирование финансового потенциала предприятия - службы финансово-инновационного маркетинга и т.п.

Кроме того, для мобилизации и формирования дополнительных внутренних и внешних источников, способствующих успешной инновационной деятельности предприятия, можно использовать еще ряд форм. К ним можно отнести инициирование и лоббирование предприятием создания внешней среды региона, благоприятствующий развитию и среды региона, благоприятствующий развитию и повышающей финансовый потенциал инновационной деятельности предприятий. Сюда входят:

- использование государственных пакетов акций для управления инновационными процессами на крупных предприятиях отрасли;
- создание информационных баз данных об инновационных разработках науки, возможных партнерах, кредиторах, инвесторах, сокращающих сроки их поисков и финансовые средства предприятий на эти цели;
- формирование механизмов передачи инноваций предприятиям -реального сектора экономики (механизм залога, отработка нормативных актов по развитию систем

ускоренного получения сертификатов и лицензионных разрешений на различные виды инновационной деятельности предприятий и др.);

- развитие различных видов венчурного капитала, способствующего созданию дополнительных источников финансирования инновационных процессов предприятий;

- налоговые льготы по:

- а) увеличению амортизационных отчислений, образуемых за счет прибыли или периодического пересмотра баланса предприятия, стабильно уплачивающего текущие налоги,

- б) стимулированию замены основных фондов (освобождение от налога на землю, прибыль, рекламу и т.п.)

- налоговые каникулы на какой-либо вид продукции, важный для региона;

- выпуск и размещение муниципальных облигаций и инвестиционных займов под муниципальные заказы или для финансирования конкретных инвестиционных проектов с высокой социально-экономической значимостью;

- осуществление залогового страхования инвестиций на социально и экономически значимые инновационные проекты под залоговую недвижимость региона и т.д.

Для характеристики устойчивого саморазвития предприятия необходим учет фактора направленности нововведения. Если нововведение направлено на освоение новых технологий, создания наукоемкой продукции, то в этом случае следует предприятию увеличить внеоборотные активы. Для этих целей принято привлекать долгосрочные заемные средства. Они увеличивают внеоборотные активы предприятия, высвобождают часть его капитала и резервов на сумму займов и кредита для покрытия собственных оборотных средств. Высвобождаемая часть капитала и резервов может быть использована на инновационную деятельность предприятия. Для этих целей также привлекают амортизационные отчисления предприятия. Они входят в состав капитала и резервов предприятия, поэтому должны целевым образом использоваться на поддержание или пополнение внеоборотных активов.

Таким образом если нововведение направлено только на освоение несложной, но дающей быстрый экономический эффект продукции или на увеличение объемов производства продукции без капитальных затрат, то лучше в качестве источников покрытия собственных оборотных средств привлекать краткосрочные займы и кредиты, в разумных пределах использовать кредиторскую задолженность или другие краткосрочные пассивы, что позволит поддерживать устойчивое нормальное финансовое состояние предприятия. Немаловажным вопросом в реализации финансового механизма инновационно-технологического развития промышленности и сельского хозяйства помимо источников финансирования имеет учет особенностей процессов исследований, разработок, создания и массового распространения нововведений.

Литература

1.Твисс, Б. Управление научно-техническими нововведениями [Текст]: [Сокр. перевод с англ.]/ Б.Твисс. М.: Экономика, 2010.- 378 с.

2.Левинсон, Экономические проблемы управления научно-техническим прогрессом: опыт системного анализа [Текст] : Левинсон.-М.: Экономика, 2004.- 389

3.Яковцев. Ускорение научно-технического прогресса: Теория и экономический анализ [Текст] : Яковцев.- М.: Экономика, 2009.- 400 с.

4.Мусакожоев, М. Инновационный потенциал. Концепция развития инновац.деят. Кыргызской Республики [Текст] : М.Мусакожоев.- Экономика и статистика, 2006.- 265 с.

*Кокуева Э.С., э.и.к., доцент,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Жусупова Э., магистрант,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ*

РЫНОК ЭКОНОМИКАСЫНЫН ИННОВАЦИЯЛЫК ӨНҮГҮҮ ТЕОРИЯСЫ

Аннотация

Макалада Кыргыз Республикасынын базар экономикасынын инновациялык өнүгүүсүнүн теоретикалык жана методологиялык негиздери баяндалат.

Негизги сөздөр: Экономикалык модернизация, инновациялык өнүгүү механизми, карыз алуу механизми, инновациялык иш-аракет, инновациялык система, экономиканын табигый өнүгүшү, инновациялык ишмердүүлүк.

ТЕОРИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В статье раскрыты теоретические и методологические основы инновационного развития рыночной экономики Кыргызской Республики.

Ключевые слова: Модернизация экономики, инновационный механизм развития, механизм заимствования, инновационная активность, инновационная система, естественное развитие экономики, инновационная деятельность.

THEORY OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF A MARKET ECONOMY

Annotation

The article reveals the theoretical and methodological foundations of the innovative development of a market economy of the Kyrgyz Republic.

Keywords: Economic modernization, innovative development mechanism, borrowing mechanism, innovative activity, innovative system, natural development of the economy, innovative activity.

Экономикалык модернизация процесси экономикалык реалдуулуктун иштелип чыкпаган жана анча камтылбаган көйгөйлөрүн, анын ичинде өлкөнүн экономикасынын артыкчылыктуу тармактарын өнүктүрүүнүн инновациялык механизмдери менен байланышкан маселелерди изилдөө зарылдыгын актуалдаштырат. Эгемендүүлүк жылдарында экономиканын агрардык секторун өнүктүрүүнүн инновациялык механизмдерин изилдөө жана артыкчылыктуу тармактардын ишкердик субъекттеринин инновациялык ишин өнүктүрүүдө карыз алуунун механизмдерин өркүндөтүү, албетте, актуалдуу. Бул көйгөйлөр фундаменталдык талдоонун жоктугу жана мурунку изилдөөлөрдүн кемчиликтеринин бири болуп саналат, бирок экономисттердин көп иш жасагандыгы анык.

Ушул факторлорго байланыштуу, экономиканын артыкчылыктуу тармактарынын ишкердик субъекттеринин инновациялык ишмердүүлүгүн өнүктүрүүдө карыз алуунун механизмдерин өнүктүрүүнүн маңызы жөнүндө теоретикалык корутунду жана көз караштар чыгармачыл жана терең түшүнүлүп, эгемендик мезгилинин маанилүү багыттарын жана тенденцияларын эске алуу менен, диалектикалык анализдин принциптерин жетекчиликке алуу керек жана коомдун социалдык муктаждыктарын эске алуу менен.

Заманбап шарттарда мамлекеттин экономикалык саясатынын маанилүү милдети жана ажырагыс бөлүгү - улуттук инновациялык тутумду түзүү болуп саналат.

Керектөө тең салмактуулугу жана айыл чарба продукцияларына баалардын тендеши экономиканын агрардык секторунун өнүгүшүн аныктайт, айыл чарба продукцияларын жыйноо факторунун көбөйүшүн камсыз кылат жана алардын өндүрүмдүүлүгүн жогорулатат, башкача айтканда, экономиканын динамикалуу өнүгүшүн аныктайт.

Рой Харрод экономиканын "табигый өнүгүүсү" өндүрүштүк күчтөргө, жаңы технологияга жана өндүрүштү прогрессивдүү уюштурууга негизделген динамикалык (статистикалык эмес) өнүгүү, өндүрүш факторлорунун жана экономикалык ресурстардын өндүрүмдүүлүгүн жогорулатуу деп эсептейт.

Бул экономикалык өсүштүн балансын камсыз кылат: динамикадан кетүү депрессияга алып келет. Табигый өнүгүү жеке менчиктин негизинде болушу мүмкүн.

Түзүмдүк тең салмактуулук кандайдыр бир экономикалык системанын принцибин аныктоочу мыйзам катары иштейт, ошондуктан бул принцип изилдөө жүргүзүүнүн жалпы экономикалык методологиялык принциби катары иштейт.

Өндүрүш жана керектөө тең салмактуулугунан тышкары, экономикада тең салмактуулук экономикалык өнүгүүнүн ар кандай шарттарында да байкалат: көбөйүү процессинде, аны өндүрүү факторлорунда жана алардын өндүрүмдүүлүгүндө, дыйкан чарбалардын чарбалык ишинде. Тутумдун тең салмактуулугу экономикалык өсүштүн туруктуулугун жана үзгүлтүксүздүгүн камсыз кылат.

Дж. М. Кейнс экономикалык саясаттын эң маанилүү принциптерин түзүп, анын теориялык негиздерин иштеп чыккан. Кейнстин айтымында, өз алдынча өнүгүү жана мамлекеттик жөнгө салуу менен түзүлгөн натыйжалуу суроо кризистен чыгуунун жолун камсыз кылат. Кризистин себеби капиталдын жана инвестициялардын натыйжалуулугу, баа менен аныкталган ресурстар, ресурстарга талаптагыдай суроо, киреше, пайыздык чендер жана акча жүгүртүүсү менен аныкталат.

Кейнс бюджеттик саясатты мамлекеттин өзүндө чыгымдарды жана инвестициялык ишти кеңейтүүнү кошо алганда, жөнгө салуучу негизги каражат катары карады. Кыйыр ыкмалар, атап айтканда, пайыздык чендерди төмөндөтүү натыйжасыз деп эсептелген.

Эмгек процессин өркүндөтүү жана анын өндүрүмдүүлүгүнүн факторлору экономикалык өнүгүүнүн негизин түзөт. Адамдардын экономикалык активдүүлүгү өндүрүштү кеңейтүү процессиндеги адамдын иш-аракеттеринин жыйындысын билдирет.

Адам өзүнүн иш-аракетинде физикалык жана руханий жөндөмдүүлүктөрдү көрсөтүп, экономиканын кубулуштарын жана процесстерин көбөйтүү процессин жүзөгө ашырат жана дайыма өркүндөтүп турат. Экономикалык ишмердүүлүк процессинде адам экономиканы гана эмес, өзүн-өзү, анын мүмкүнчүлүктөрүн жана умтулууларын өркүндөтүп, натыйжада социалдык-экономикалык тутумга интеграцияланат. Адамдын экономикалык ишмердүүлүгү - бул анын социалдык-экономикалык өркүндөтүү процесси.

Өткөөл экономиканы изилдөө - бул өткөөл мезгилдеги адамдын экономикалык ишмердүүлүгүн пландаштырылган системанын социалдык-экономикалык чөйрөсүнөн базар системасынын социалдык-экономикалык чөйрөсүнө которуу процесстерин изилдөө болуп саналат.

Белгилүү болгондой, азыркы этапта, артыкчылыктуу тармактардын өсүшү анын инновациялык өнүгүү жолуна өтүүсүз мүмкүн эмес, бул рынок экономикасынын натыйжалуулугун жогорулатуунун негизги фактору болуп саналат.

Ушуга байланыштуу мамлекеттик саясаттын негизги багыты артыкчылыктуу тармактарда, анын ичинде "инновациялык климат" экономикасынын агрардык секторунда - ар кандай инновацияларды өнүктүрүүгө жагымдуу шарттарды түзүүгө жана өнүктүрүүгө багытталган мыйзамдык жана уюштуруу чараларын түзүү болууга тийиш.

Учурда региондук инновациялык саясатты иштеп чыгуу жана жүзөгө ашыруу Кыргызстанда актуалдуу көйгөй болуп саналат, анткени ар бир региондун өзүнүн инновациялык жана илимий-техникалык потенциалы, өнөр жай структурасы, жашоо деңгээли, ресурстар базасы, иштеп жаткан билим берүү комплекси, табигый, тарыхый, этникалык, экономикалык ж.б. социалдык шарттары менен мүнөздөлөт.

Ошондуктан, Кыргыз Республикасынын экономикасынын артыкчылыктуу тармактарын өнүктүрүүнүн инновациялык механизмдеринин натыйжалуулугун жогорулатуунун универсалдуу рычагдарынын бири, өз илимий жана техникалык

ресурстарын активдештирүү аркылуу региондордун потенциалын сарамжалдуу пайдалануу болуп саналат.

Демек, айыл чарбасында инновациялык чөйрөнү түзүүнүн натыйжалуу уюштуруучулук жана экономикалык механизм иштеп чыгуу инновациялык жигердүүлүктү күчөтөт, өндүрүүчүлөрдүн экономикалык коопсуздугун камсыз кылат жана региондун көптөгөн башка экономикалык көйгөйлөрүн чечүүнүн локомотиви болот.

Профессор М.Ш. Мусакожоев эмгектерине ылайык "... ата мекендик практикада инновациянын акыркы натыйжасы (же жөн гана натыйжасы)", чет элдик тилде - "иш-аракет, өзгөрүү процесси" катары каралат. "Инновациялык ишмердүүлүк - идеяларды (адатта илимий изилдөөлөрдүн жана иштеп чыгуулардын натыйжалары же башка илимий-техникалык жетишкендиктер) рынокко киргизилген жаңы же өркүндөтүлгөн өнүмгө, практикалык иш-аракеттерде колдонулган жаңы же өркүндөтүлгөн технологиялык процессте өзгөртүүгө байланыштуу иш-аракеттердин бир түрү, же социалдык кызматтарга жаңы мамиле жасоо болуп эсептелет. Инновациялык ишмердүүлүк илимий, технологиялык, уюштуруучулук, каржылык жана коммерциялык иш-чаралардын комплексин камтыйт жана толугу менен алар инновацияга алып барат.

Инновациялык ишмердүүлүк, алардын натыйжаларын инновациялык продукт катарында ишке ашыруу үчүн жарандык укук жүгүртүүсүнө тартуу максатында издөөнү, фундаменталдык (керектүү) жана прикладдык изилдөө, долбоорлоо жана иштеп чыгуу иштерин, маркетинг иш-аракеттерин кайталап чыгаруу.

Бул бирдиктүү, мамлекеттик жана жеке сектордун ичинде интеграцияланган илимий, технологиялык, уюштуруучулук, финансылык, инвестициялык, өндүрүштүк жана маркетингдик процесс, ал аркылуу идеялар жана технологиялар коммерциялык мааниси бар технологиялык инновациялык өнүмдөргө (кызматтарга) жана процесстерге (өндүрүштүн жаңы ыкмалары) айланат. (рынокто коммерциялык суроо-талап жана коммерциялык колдонуу), ошондой эле учурдагы инновациялык өнүмдөрдү жана кызмат көрсөтүүлөрдү пайдалануунун жаңы багыттары, инновациялык рынокторду түзүүдө.

Бул учурда ойлоп табуу жаңы түшүнүк, шайман же ишмердүүлүктү жеңилдеткен башка нерселер болушу мүмкүн, ал эми инновациянын уюштуруучусу кандайдыр бир пайда алган же анын оң натыйжа бергендигине байланыштуу эмес.

Инновациялык өндүрүшкө өтүү материалдык өндүрүштү да, илимди да, техникалык чечимдерди да сунуш кылган илимди өзгөртөт. Өндүрүш жана илим бир бүтүн эки көз ирмем катары чогуу иштешет, өзгөчө өзгөчөлүктөргө, конкреттүү социалдык формага ээ болушат жана бири-бирине өз ара таасир беришет.

Экономикалык категориялар өнөр жай мамилелеринин айрым аспектилеринин маңызын чагылдырат. Ал эми өндүрүштүк мамилелер өндүрүүчү күчтөрдүн өнүгүүсүнүн натыйжасы жана социалдык формасы болуп саналат.

Илимий маалыматты өндүрүштүк ресурска айландыруу, өндүрүштүн жогорку технологиясы жана продукция, ошондой эле өндүрүштүн илимий-техникалык деңгээли так экономикалык категорияларга кирет. Бул категориялар түздөн-түз илимпоздор менен өндүрүш менен алектенген жумушчулардын ортосундагы мамилени чагылдырат.

Инновацияларды кайра чыгаруунун үзгүлтүксүздүгү өндүрүштү уюштуруучу учур катары үзгүлтүксүздүгүн жана илимий даярдыгын билдирет. Илимдин өнүгүшү өндүрүштү өнүктүрүүдөн алдыда болушу керек.

Демек, илимий даярдоо процессинде кеңейтилген көбөйтүү ылдамдыгы жалпысынан көбөйтүү темпинен жогору болушу керек. Өндүрүш убактысы түшүнүгүндө өндүрүш убактысынын салттуу концепциясы изилдөө жана иштеп чыгуу убактысы менен толукталат.

Илимий изилдөөлөрдөн баштап, андан кийин өнүгүү, дизайн, каржылоо, өндүрүш, маркетинг жана жайылтуу этаптарынан өткөн инновацияларды коммерциялаштыруу дүйнөнүн бардык өлкөлөрүн автоматтык түрдө технологиялык жүгүртүүгө алып баруучу процесс деп болжолдонгон.

Ошону менен бирге, изилдөө иштеринин натыйжаларын рынокко жылдыруу процесси менен алектенген көптөгөн уюмдар менен ишканалардын ортосунда байланыш түзүүгө тийиштүү көңүл бурулган эмес.

Ушуга байланыштуу инновацияларды статистикада колдонулган техникалык жана технологиялык инновациялар катары кыскача чечмелөө менен чектелбеш керек, бирок инновациялардын үч негизги түрүн бөлүп көрсөтүү керек: товардык, техникалык, технологиялык жана уюштуруучулук-башкаруучулук.

Жалпысынан, экономикалык эффектти аныктоо жана инновацияларды ишке ашыруунун артыкчылыктуу варианттарын тандоо көйгөйү, бир жагынан, аларды пайдалануунун акыркы натыйжаларын иштеп чыгуу, өндүрүү жана ишке ашыруу чыгымдарына караганда, экинчи жагынан алынган натыйжаларды башка ушуга окшогон натыйжалар менен салыштыруу талап кылат. Айрыкча актуалдуу болуп тездетилген амортизацияны колдонгон фирмалар үчүн ыкчам баа берүү жана туура тандоо керек, анда иштеп жаткан техникаларды жана жабдууларды жаңыларына алмаштыруу шарттары кыйла кыскарат.

Башка булактардан каржылоо болгондо, маанинин төмөнкү чеги алдыңкы капиталды пайдалангандыгы үчүн арифметикалык орточо салмактанып алынган жыйымдын суммасы катары эсептелген капиталдын баасына туура келет.

Дүйнөлүк экономикалык адабияттарда "инновация" илим жана технологиялык прогресстин реалдуу, жаңы өнүмдөр менен технологияларга жайылтылышы катары чечмеленет. Биздин өлкөдө инновациялар көйгөйлөрү жылдар бою илимий-техникалык прогрессти экономикалык изилдөө алкагында иштелип чыккан.

Инновация - бул жаңы жабдууларды жана технологияларды иштеп чыгуу, уюштуруу жана башкаруу ыкмаларын өркүндөтүү. Инновация - бул жаңы өнүмдөрдү, технологияларды, уюштуруу формаларын иштеп чыгууга, түзүүгө жана жайылтууга багытталган иш-аракет.

Нормативдик актылар, тактап айтканда, "Кыргыз Республикасынын Инновациялык ишмердүүлүгү жөнүндө" мыйзамда инновацияны аныктоочу төмөнкүдөй чечмелөө берилген - жаңы же жетишпеген товар (кызмат) же рынокто өркүндөтүлгөн сапаты бар товар (кызмат) түрүндөгү инновациялык иш-аракеттердин акыркы натыйжасы.

20-кылымдын базар экономикасында инноватор катары Генри Форд, пландаштырылган өндүрүш принцибинин негизинде, массалык өндүрүштү уюштуруунун инновациялык, илимий тутумун түзүп, аны өзүнүн компаниясынын автомобиль заводдоруна киргизген. "Фордизм" деген ат менен дүйнө жүзүндө кеңири жайылган, Форддун автомобиль заводдорундагы эмгек бөлүштүрүү эмгек өндүрүмдүүлүгүнөн 500 эсе жогору болгон.

Инновациялык иш-аракет - бул бүткүл илимий изилдөөлөрдүн жана иштеп чыгуулардын же башка илимий-техникалык жетишкендиктердин натыйжаларын рынокто сатылып жаткан жаңы же өркүндөтүлгөн продукцияга киргизүүгө багытталган процесс, иш жүзүндө колдонулган жаңы же өркүндөтүлгөн технологиялык процессте, ошондой эле кошумча изилдөөлөр жана иштеп чыгуулар.

Инновациялык ишмердүүлүк - жаңы же өркүндөтүлгөн өнүмдөрдү, жаңы же өркүндөтүлгөн технологиялык процесстерди түзүү, өндүрүү жана (же) иш жүзүндө колдонуу боюнча жумуштарды жана (же) кызматтарды көрсөтүү.

Биздин оюбузча, төмөнкүдөй аныктаманы сунуштоого болот: инновация (жаңылык ойлоп табуу) - инновациянын натыйжасы, рынокко киргизилген жаңы же өркүндөтүлгөн өнүм, практикада колдонулган жаңы же өркүндөтүлгөн технологиялык процесс же жаңы же өркүндөтүлгөн уюштуруу-экономикалык форма зарыл экономикалык жана (же) социалдык пайда алып келүү. Инновация кимдир бирөөнү ойлоп табууну колдонгондо же жаңыча колдонулган нерсени - адамдардын жашоо мүнөзүн өзгөртүү үчүн колдонулат.

Колдонулган адабияттар

- 1.Классики кейнсианства: В 2-х тт. Т.1. Харрод Р. К теории экономической динамики. – М, 1997.
- 2.Кейнс Дж.М. Общая теория занятости, процента и денег: Пер. с англ. – М.: Гелиос АРВ, 1999.
- 3.Шумпетер Й. Теория экономического развития (Исследования предпринимательской прибыли капитала, кредита, процента и цикла конъюнктуры) : Пер. с немецк. - М.: Прогресс, 1982.
- 4.Мусакожоев Ш.М. Государственное регулирование национальной экономики. – Б.: 2010.-228с.
- 5.Ильенкова С.Д. Инновационный менеджмент. Москва, «Банки и биржи». Изд. объединение «ЮНИТИ», 2010 г..-352с.

ОБ ОБРАЗЕ МАЛЫХ ГОРОДОВ КЫРГЫЗСТАНА И ПРОБЛЕМАХ ИХ РАЗВИТИЯ

Аннотация

В настоящей статье рассматриваются некоторые проблемы развития малых городов, которые в настоящее время стоят очень остро. Для решения данных проблем необходимо создать условия для экономического, социального и культурного развития малых городов с целью превращения их в устойчивые саморазвивающиеся административные единицы путем активизации собственных экономических возможностей в сочетании с политикой избирательной поддержки проблемных городов. При определении перспектив развития городов необходимо опираться на их функциональное значение, учитывая внешний потенциал развития, связанный с общим вектором развития страны.

Ключевые слова: малые города, административный центр, регион, социальная инфраструктура, перспективы развития, местные органы власти, концепция, новые рабочие места.

КЫРГЫЗСТАНДЫН КИЧИ ШААРЛАРЫНЫН КӨРҮНҮШҮ ЖАНА АЛАРДЫН ӨНҮГҮҮ КӨЙГӨЙЛӨРҮ ТУУРАЛУУ

Аннотация

Бул макалада учурда көйгөйлөрү абдан көп болгон кичи шаарлардын өнүгүүсүнүн айрым маселелери каралат. Аталган көйгөйлөрдү чечүү үчүн кичи шаарлардын экономикалык, социалдык жана маданий өнүгүүсүнө шарттарды түзүү керек. Бул аракеттерде алар туруктуу өнүккөн административдик түйүндөргө айланып, өздөрүнүн экономикалык мүмкүнчүлүктөрүн арттырышат. Бул иш аракеттер кичи шаарларды өнүктүрүүгө ырааттуу талдоо саясатына таянышы зарыл. Аталган шаарлардын келечегин аныктоодо алардын функционалдык маанилүүлүгүнө көңүл буруу зарыл. Маанилүүлүгү өлкөнүн жалпы өнүгүү багыты менен тыгыз байланышта болушу абзел.

Негизги сөздөр: кичи шаарлар, административдик борбор, аймак, социалдык инфраструктура, өнүгүү келечеги, жергиликтүү башкаруу органдары, концепция, жаңы жумур орундары.

ABOUT THE IMAGE OF SMALL CITIES OF KYRGYZSTAN AND THE PROBLEMS OF THEIR DEVELOPMENT

Annotation

This article discusses some problems of the development of small cities, which are currently very acute. To solve these problems, it is necessary to create conditions for the economic, social and cultural development of small cities in order to turn them into sustainable self-developing administrative units by activating their own economic opportunities in combination with a policy of selective support for problem cities. In determining the prospects for the development of cities, it is necessary to rely on their functional significance, taking into account the external development potential associated with the general vector of development of the country.

Keywords: small cities, administrative center, region, social infrastructure, development prospects, local authorities, concept, new jobs.

Среди множества жизненных проблем людей на одно из первых мест ставятся проблемы развития города и села, страны и мира. В Кыргызстане с каждым годом все более важной и нуждающейся в решении является проблема малых городов.

Из-за скромных своих размеров, малые города являются достаточно комфортной средой обитания людей. В нем все близко, все объекты инфраструктуры расположены в пределах небольшого расстояния. Малый город не подавляет ни природу, ни человека громадными сооружениями, как это происходит в городах-гигантах, а органически вписывается в окружающий ландшафт [1].

Малые города регионов республики играют немаловажную роль в развитии экономики страны. Обычно, предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции, горнодобывающие предприятия и некоторые другие виды предприятий обычно расположены в них. Малые города часто развиваются как транспортно-распределительные центры, специализированные центры науки и научного обслуживания, в них размещены филиалы или подразделения предприятий крупных центров. Уникальная чистая природа,

удаленность от цивилизации, невысокие цены привлекательны для путешественников. Также малые города привлекают людей рабочих профессий, чего не скажешь о больших, в которых на промышленных предприятиях работать некому.

При определении перспектив развития городов необходимо опираться на их функциональное значение, учитывая внешний потенциал развития, связанный с общим вектором развития страны; необходимо принимать во внимание благоприятные для развития и ограничивающие его факторы.

Необходимо также местными органами власти разработать свою стратегию развития, основанную на конкурентоспособных преимуществах малых городов. Для таких поселений единственным путем развития является не только промышленное производство, тут необходимо развитие таких отраслей экономики данных городов, которые непосредственно связаны с природно-климатическими особенностями региона, с его возможностями. Причем, особенно важным является следующее обстоятельство для повышения эффективности и устойчивости своего развития: городам следует расширять набор выполняемых функций, что станет залогом успеха в условиях современных рыночных отношений [2].

Вместе с тем, для нашей страны в развитии малых городов главной задачей является создание новых рабочих мест в них, создание крепкого среднего класса, создание класса рабочих специалистов и рабочей интеллигенции. Когда человек занят, он есть часть какого-либо общества или класса, с устоявшимися нравственными принципами, производит материальные и социальные ценности, тогда он может созидать и развивать государство.

На сегодняшний день в Кыргызстане имеются 31 городов и 453 айылных аймака. Большая часть населения проживает в Бишкеке (более 1 млн жителей). Малые и средние города в последнее время находятся в упадке. Это связано с произошедшими в стране событиями, когда промышленные предприятия были закрыты или реструктуризированы, население стало уезжать в крупные города и за рубеж в поисках работы. К тому же большая проблема в малых городах это обеспечение чистой питьевой водой, социальной инфраструктурой.

Меры по решению этих проблем, конечно, принимались. В 2001 году утвердили «Государственную концепцию развития малых городов и поселков городского типа КР», в 2009-м «Концепцию государственной региональной политики КР», а в 2017-м «Концепцию региональной политики КР на 2018-2022 годы».

Однако, несмотря на все усилия государства, в стране существенно ничего не меняется. Все эти годы население страны жили нормально только благодаря тому, что было построено еще в Советском Союзе. Правильно спроектированные города, выдержанные нормы. И этим пользуются уже 30 лет, но и этот запас на износ: например, износ инфраструктуры составляет 90%. С 1990-х до 2011-2012 годов превалировали инициативные, стихийные застройки, вырубка деревьев, само захват земель на окраинах столицы.

Одной из главных задач в любой стране является жилищное обеспечение. В Кыргызстане этот вопрос решен на 60%. Конечно, это большой процент. Вот решена эта проблема за счет захвата участков. Те, кто не имел материальной возможности купить жилье, потеряв работу, переехав в города получше, мог захватить участок и ставил глинобитный домик. И это было не только в столице, но и во всех городах Кыргызстана [4].

Впрочем, процесс этот тоже был обусловлен сложившейся ситуацией. Люди решали свои проблемы сами, поскольку государство не могло им помочь. Только в 2013 году была принята жилищная программа, начали выдавать госипотеку.

Таким образом, как мы видим, государство не достаточно «щедро одаряет» малые города страны: за почти 20 лет приняты всего 3 концепций, непосредственно связанные с малыми городами и регионами.

Хотели бы более подробно рассмотреть «Государственную концепцию развития малых городов и поселков городского типа КР», которая рассматривала малые города как

местные сообщества, ответственные за ситуацию на местном уровне и задающие тон в процессах развития. После принятия данной концепции в официальном нормативном правовом акте образ малых городов приобрел привлекательную окраску, показав, что небольшие населённые пункты при правильной организации работы также могут стать катализатором экономического роста и улучшения благосостояния граждан.

Основная идея Концепции заключается в том, что, во-первых, малые города должны внедрять новые подходы в развитии, опирающиеся технологии умножения ресурсов путём консолидации местных властей с другими субъектами развития и не ожидать дотаций «сверху», а во-вторых, что малые города должны практиковать межмуниципальную кооперацию и выживать, и развиваться во взаимной связке [3].

Постепенно такие города превращаются в центры экономической активности, подтягивая к себе и близ расположенные сёла.

В Концепции даётся следующая классификация городов. Крупные города (с населением свыше 100 тыс. чел); Средние города (с населением от 30 до 100 тыс. чел); Малые города (с населением до 30 тыс.чел.).

Согласно сведениям Государственного агентства по делам местного самоуправления и межэтнических отношений, на сегодняшний день в Нарынской области насчитываются 5 районов, 1 город областного значения, 63 айильных аймака. В Иссык-Кульской области 5 районов, 2 города областного значения, 1 город районного значения, 61 айильный аймак. В Таласской области имеются 4 района, 1 город областного значения и 37 айильных аймаков. В Чуйской области 8 районов, 1 город областного, 6 городов районного значения, 105 айильных аймаков. В Баткенской области 3 района, 3 города областного, 3 города районного значения, 31 айильный аймак. В Джалал-Абадской области 8 районов, 4 города областного, 4 города районного значения, 68 айильных аймаков. В Ошской области 7 районов, 3 города районного значения, 88 айильных аймаков.

В Концепции малые города рассматривались не сообразно их административному статусу (республиканского подчинения, областного подчинения, районного подчинения), а по численности жителей. Это, на наш взгляд, рационально, так как административный статус городов периодически пересматривается.

Изучая данный документ, и сегодня возникает впечатление о его актуальности и в наши дни. Но, как нам кажется, оно «не доходит» до местного уровня.

Как показывает практика, абсолютное большинство малых городов не только не могут самостоятельно устранить негативные тенденции в области занятости и доходов населения, социальных услуг, экологии, но и не имеет перспективы на самостоятельные разрешения кризисной ситуации за счет внутренних собственных ресурсов, поэтому в настоящее время необходимо принятие специальных санационных и реабилитационных мер как со стороны государства, так и международных организаций.

В конце хочется подчеркнуть, что для развития малых городов необходимо разработать местную программу, которая предполагает включение в состав рабочих групп и групп реализации программ местного экономического и инфраструктурного развития, помимо государственных и должностных лиц, местных предпринимателей, представителей общественных организаций и органов территориального самоуправления. Также необходимо создать из числа этих лиц советы по местному экономическому развитию, которые будут стремиться к выполнению этих программ. Мы считаем, что данное направление будет являться ключевым в деле развития малых городов и может существенно изменить представление о движущих силах выполнения программы.

Список использованной литературы:

1. Желтиков В.П. Экономическая география –М., 2000.
2. Жунусов У.К. Города Кыргызстана как точки роста для регионов 2011.
3. Карашев А.А. Особенности развития малых городов Вестник КазНПУ. Алматы, 2011.

4.Насирдинова А. Курс на «зеленые» города 2019.

5.Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. Анализ современного состояния обеспечения продовольственными товарами в Кыргызстане. Известия ВУЗов Кыргызстана. 2017. №1. С. 115-117.

6.Сулайманова Д.К. Пути совершенствования потребностей продукции на душу населения производимых агропромышленным комплексом в Кыргызстане. Известия ВУЗов Кыргызстана. 2016. № 3. С. 51-55.

ЖЕР РЕСУРСТАРЫН ИШТЕТКЕН ИШКАНАЛАРДЫ УЮШТУРУУНУН ЖАНА ИШ АЛЫП БАРУУНУН ЭКОНОМИКАЛЫК КӨРСӨТКҮЧТӨРҮНҮН УЧУРДАГЫ АБАЛЫ

Аннотация

Жер ресурстарын пайдалануу багытындагы реформанын негизги максаты менчик мамилелерин өзгөртүп, чарба иш-аракеттерин жүргүзүүнү натыйжалуу өнүктүрүүчү жаңы формаларын түзүү болуп саналат. Республиканын экономикасында маанилүү орунду ээлеген жер ресурстарын пайдалануу үчүн бул өзгөчө мааниге ээ, себеби өлкөдө жүргүзүлүп жаткан реформанын ийгилиги, айыл чарбанын агро өнөр жай комплекси жана аны менен кайчылаш тармактардын жалпы абалы жер ресурстарын пайдаланууга байланыштуу. Бул республиканын калкынын 60%тен ашыгы айыл жеринде жашашы жана өлкөнүн ички дүң продукциясынын маанилүү бөлүгүн алар өндүрүшкөндүгү менен түшүндүрүлөт. Ошондуктан, жер ресурстарын пайдалануу экономикада жүргүзүлүп жаткан реформанын көйгөйлөрүн окумуштуулар менен практиктер ар тараптуу терең изилдөөгө өзгөчө көңүлдөрүн бөлүүдө.

Ключевые слова: Экономика, реформа, жер, агрардык тармак, айыл чарба, ишкердик, трансформация, баланс, бюджет, теория, проактика, тармак.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ, ИСПОЛЬЗУЮЩИХ ЗЕМЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ

Аннотация

Земля – один из важнейших элементов материально–технической базы сельского хозяйства. Земля как главное средство производства обладает специфическим свойством. В отличие от других средств производства она не изнашивается, а, наоборот, при правильном использовании повышает свое плодородие. Она не может быть заменена другими средствами. Это отличает землю от средств производства, создаваемых трудом человека, средств, поступающих для использования и выбывающих по мере развития технического прогресса. Производственный потенциал сельскохозяйственной организации включает землю, основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения, материальные оборотные средства, финансовые и трудовые ресурсы. Главным средством труда сельскохозяйственной организации является земля, которая по сравнению с другими средствами производства не изнашивается, а при грамотном использовании улучшает свое качество.

Ключевые слова: Экономика, реформа, земля, аграрный сектор, сельское хозяйство, предпринимательство, трансформация, баланс, бюджет.

CURRENT STATE OF ECONOMIC INDICATORS OF ORGANIZATION AND FUNCTIONING OF ENTERPRISES USING LAND RESOURCES

Annotation

Land is one of the most important elements of the material and technical base of agriculture. Land as the main means of production has a specific property. Unlike other means of production, it does not wear out, but, on the contrary, increases its fertility with proper use. It cannot be replaced by other means. This distinguishes land from the means of production created by human labor, the means coming to use and leaving as technological progress develops. Production potential of the agricultural organizations includes the land, the basic production funds for agricultural purposes, of material circulating assets, financial and human resources. The main means of labor of the agricultural organization is the land, which in comparison with other means of production does not wear out, and with proper use improves its quality.

Keywords: Economy, reform, land, agricultural sector, agriculture, entrepreneurship, transformation, balance, budget.

Учурда Кыргызстанда рынок мамилелери экономиканын бардык секторлорунда тийиштүү деңгээлде орнотулган жана практикада кеңири колдонулуп келе жатат. Ошондой болсо дагы биздин оюбузча рынок мамилелеринин терендиги жана массалык түрдө колдонулушунда кээ бир маселелер бар. Мисалы рынок сунуш жана талаптын баланстуулугун талап кылат, башкача айтканда өндүрүлүп жаткан товарлар жана кызматтар рыноктогу талаптарга жооп бериш керек.

Бирок мындай баланска жетүү үчүн бир топ жылдар бар, алардын эң негизгилери биздин оюбузча эки багытта болуш керек. Биринчиден суроо-талапты билүү үчүн аларды терең изилдеш керек. Бул илимде маркетингдик изилдөө аркылуу жүргүзүлөт, башкача айтканда товарды жана кызматтарды чыгаруудан мурун суроо-талаптардын көлөмүн, багытын, кете турган каражаттарды алдын ала эсептеп жана башка жолдор менен аныкталат. Мындай көп эмгекти талап кылганына карабастан азырынча рынокту ишенимдүү жолдордон болуп эсептелет.

Экинчи жактан тийиштүү балансты камсыз кылууда товарларды жана кызматтарды керектөөлөрдүн суроо талаптарына дал келе турган товарларды жана кызматтарды жасоо. Бул деген суроо талаптардын келечектеги тенденцияларын алдын ала билүү. Мунун өзү товарлардын сапаты, алардын практикада колдонулушунун ыңгайлуулугу жана эң негизгиси болуп алардын баалары менен байланышкан. Кептин бардыгы товар өндүрүүчүлөр жактан керектөөчүлөрдүн купулуна толо турган сапаттуу товарларды чыгаруу болуп эсептелет.

Маселени тереңиреек карасак экинчи жак дагы рынокту изилдөө менен байланышкан, себеби ар кандай өндүрүүчү товар керектөөчүлөрдүн талаптарын жакшы билбей туруп рыноктук ийгиликтерди жарата албай.

Албетте товарды ар кандай типтеги ишканалар жана ишкердик структуралар жаратат. Бирок алар башкача айтканда ишканалар ар түрдүү масштабда болгондуктан товарларды керектөөчүлөрдүн талабын кайсы типтеги ишканалар канааттандыра алат деген маселе чыгат. Биринчи иретте мындай ишканаларга чоң масштабдуу техника жана технология тактан кубаттуу, ар түрдүү жаңылыктарды киргизүүгө каражаттары жетиштүү ишканалар кирет.

Ушул эле учурда чоң жана орто масштабдагы ишканалардын өздөрүнүн көйгөйлөрү да артык. Алардын эң негизгилеринин бири улам өзгөрүлүп турган рыноктогу талаптарга өз убагында жана тийиштүү мейкиндикте ийкемдүүлүк менен жооп кайтаруу маселеси турат. Мындай талапты аткарууда чоң ишканалар өзүнчө ийкемдүү, рыноктун шартына адаптивдүү структураларын түзүүсү зарыл. Мындай талаптын көпчүлүк бөлүгүн жогоруда айтылып кеткендей жер ресурстарын иштеткен ишканалар жана ишкердик структуралар түзөт. Алар чоң ишканалардын курамында гана болбостон көп учурда өз алдынча ишканалар болот, бирок чыгарган товарлары чоң ишканалардын программасына түздөн-түз байланышта болот. Бул деген жер ресурстарын иштеткен ишканалардын ишмердүүлүгүн чоң ишканалардын көрсөтмөлөрүндө өткөрөт дегенди билдирет. Алар ар бири өз алдынча эркин өндүрүш структуралары болгондуктан бири-бири менен байланышта келишим аркылуу жүргүзүлөт да рынок мамилелерине толук жооп берет.

Биздин талдообузга караганда Кыргызстанда жер ресурстарын иштеткен ишканалардын жана жалпы эле ишкердиктин пайда болуусу тууралуу жогоруда кыскача баяндап кеткенбиз. Бирок тагыраак талдоону талап кылган нерсе алардын пайда болушунун муктаждыгы, тартиби жана структурасы.

Адегенде жер ресурстарын иштеткен ишканалардын пайда болушу негизинен өлкөдө рынок мамилелерине өтүүдөгү жүргүзүлгөн реформаларга байланыштуу. Өзгөчө айыл чарбада, соодада, үй тиричилик кызматында, транспортто, коомдук тамактанууда жана башка чөйрөлөрдө административдик ыкмалар да коштоп жатты.

Ишкердүүлүктүн структурасы, алардын ичинен жер ресурстарын иштеткен ишкердиктин ишмердүүлүгү дагы калыптанып, учурда системалык түрдө ар бир сектордун өзгөчөлүктөрүнө ылайык ишканалардын тобун айтсак болот. Муну таблица менен да көрсөтүүгө болот (3.1-таблица).

Таблица 1-Жер ресурстарын иштеткен жана орто ишканалардын экономикалык ишмердиктин түрлөрү боюнча саны

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Жалпы ишканалар, бардыгы:	12161	12211	11931	12549	13505	13750
-анын ичинен чакан ишканалар:	11338	11371	11127	11749	12712	12885
Айыл чарба, токой чарба жана балык уулоочулук	392	419	497	456	468	472
-анын ичинен чакан ишканалар:	366	391	470	429	443	446
Өнөр жай	2100	2081	2020	2113	2223	2280
-анын ичинен чакан ишканалар:	1947	1901	1867	1960	2080	2098
Иштетүү өндүрүшү	1608	1587	1547	1624	1686	1691
-анын ичинен чакан ишканалар:	1480	1447	1421	1500	1570	1580
Электрэнергия, газ, буу жана кондицияланган аба менен камсыздоо (жабдуу)	41	42	40	38	33	30
-анын ичинен чакан ишканалар:	35	35	35	33	31	28
Курулуш	1294	1310	1343	1321	1497	1516
-анын ичинен чакан ишканалар:	1242	1254	1189	1277	1448	1480
Дүң жана чекене соода; автомобилдерди жана мотоциклдерди оңдоо	3385	3363	3110	3253	3419	3524
-анын ичинен чакан ишканалар:	3236	3212	2962	3095	3247	3338
Транспорт ишмердиги жана жүктөрдү сактоо	592	590	643	732	764	780
-анын ичинен чакан ишканалар:	598	539	598	683	722	740
Мейманканалар менен ресторандар ишмердиги	215	218	224	245	246	252
-анын ичинен чакан ишканалар:	190	200	196	212	210	215
Маалымат жана байланыш	529	548	501	505	560	590
-анын ичинен чакан ишканалар:	470	494	445	467	525	550

Маалымат булагы: Кыргыз Республикасындагы чакан жана орто ишкердик.

Жогорудагы таблица көрсөткөндөй 2017-жылдын биринчи январында Кыргыз Республикасынын аймагында 12885 чакан ишкана иштеген. Ишканалардын түзүлүшүнө ар түрдүү факторлор таасир этет, алардын негизгилери болуп ишканаларды түзүүгө муктаждык, ишкердүүлүккө коюлган талаптар, мыйзам алкагында көрсөтүлгөн жоболор, жумуш менен камсыздоодогу муктаждык жана башкалар кирет. Ал эми жер ресурстарын иштеткен ишканалардын иш алып кетүүсүндө башка структуралардай эле өлкөдөгү көп жылдардан бери өкүм сүрүп келе жаткан экономикалык кризистин да таасири бар.

Эки тенденциянын (экономикалык кризис жана экономикалык аракеттердин лиралдашуусу) экономикалык калыптануунун жүрүшүндө карама-каршы аракеттенет. Бир тараптан алганда экономиканын либерализациясы ишкердин ишмердигинин өзгөчө көзөмөлүнөн көпчүлүк мамлекеттик кийлигишүүлөрдөн таш тартканын түшүндүрөт. Экинчи тараптан өндүрүштүн төмөндөөсү каржылык чаржайыттык жана башка терс көрүнүштөр экономикада “ишкердикке каршы” багытты экономикалык кризистин шартында юридикалык-физикалык жактардын төлөм жөндөмдөрүн азайтып, ишкердүүлүктүн активдүүлүгүн азайтууга алып келет. Ишкердик кызматтын жагымдуулугун айтканда сөзсүз мамлекеттик менчиктештирүү максаттуу ишке ашыруунун жыйынтыктарын, мамлекеттик менчикти приватташтыруу 1997-жылы жыйынтыкталып, ошол тармактарда тиричилик тейлөө, соода, коомдук тамактануу ж.б. өзгөчө ролун баса белгилөөгө болот.

Жер ресурстарын иштеткен ишканалардын иш жүргүзүүсүндө эң чоң ролдордун бири бул менчик түрлөрүнө жана уюштуруу формаларына ылайык экендиги белгилүү. Чакан ишканаларда көбүнчө жеке менчик үстөмдүк кылат, себеби дүйнөлүк тажрыйба көрсөткөндөй жеке менчик экономикалык эркиндикти либералдык чечимдерди кабыл алууну жана ошондой эле рыноктогу абалды эске алуу менен ийкем жана өз убагында чечим кабыл алууга мүмкүнчүлүктү түзөт. Ушул эле учурда рыноктун талабын аткаруу максатында жер ресурстарын иштеткен бизнес дагы атаандаштыкка жөндөмдүү болуш керек. Бул максатта жер ресурстарын иштеткен ишкерлер дагы жакшы техникаларды, заманбап технологияны, рыноктогу суроо-талаптарды жакшы деңгээлде анализ аркылуу башкарууну жакшы уюштура алса болот. Төмөнкү таблицада менчик формасындагы ишканалардын экономикалык ишмердиктеринин түрү боюнча келтиребиз (таблица 2)

Таблица 2-Ишкердиктин менчик формаларынын экономика секторуна бөлүнүшү

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Бардыгы:	11834	11864	11613	12236	13190	13450
-анын ичинен чакан ишканалар:	11113	11143	10912	11534	12499	12512
Айыл чарба, токой чарба жана балык уулоочулук	354	375	452	411	419	427
-анын ичинен чакан ишканалар:	329	352	428	386	394	398
Өнөр жай	2040	2018	1973	2063	2042	2048
-анын ичинен чакан ишканалар:	1900	1856	1832	1921	1915	1921
Иштетүү өндүрүшү	1580	1558	1527	1602	1543	1520
-анын ичинен чакан ишканалар:	1458	1426	1406	1482	1432	1423
Электрэнергия, газ, буу жана кондицияланган аба менен камсыздоо (жабдуу)	31	32	32	29	24	25
-анын ичинен чакан ишканалар:	29	29	30	27	24	25
Курулуш	1276	1294	1231	1310	1399	1420
-анын ичинен чакан ишканалар:	1227	1244	1180	1268	1352	1370
Дүң жана чекене соода; автомобилдерди жана мотоциклдерди оңдоо	3374	3352	3101	3243	3135	3140

-анын ичинен чакан ишканалар:	3229	3204	2955	3087	2965	2999
Транспорт ишмердиги жана жүктөрдү сактоо	583	578	632	721	1623	1754
-анын ичинен чакан ишканалар:	535	535	592	678	1588	1690
Мейманканалар менен ресторандар ишмердиги	206	210	216	238	217	230
-анын ичинен чакан ишканалар:	184	194	191	208	183	202
Маалымат жана байланыш	503	519	479	484	480	482
-анын ичинен чакан ишканалар:	448	465	427	449	448	450

Маалымат булагы: Кыргыз Республикасындагы чакан жана орто ишкердик.

Талдоо көрсөткөндөй жеке менчик ишканалардын 25 пайыздан көбү өзүнүн ишмердигин дүң жана чекене соода; автомобилдерди жана мотоциклдерди ондоодо, 16,5 пайыз өнөр жайда, 11,8 пайызга жакыны кесиптик жана илимий техникалык ишмердикте ишке ашырышкан.

2017-жылдын 1-январына карата өзүнүн бизнесин ачууга катталган жеке ишкерлердин саны 350,7 миң адамды түзгөн.

Ири өндүрүштүк бирдиктерди көп сандаган өз алдынча бирдиктүү технологиялык циклга өзгөртүү, жалпы экономикалык секторго бөлүштүрүү трансформациялык мезгилге туура келгенин белгилөөгө болот. Бул өз кезегинде майда ишканаларды экономикалык шарты боюнча ири ишканаларга туура келбеген шартта, ири иштерди аткара албагандыгын көрсөтүү.

Бирок келечекте ишкердинкин жаңы формаларын кадимки корпорация, холдинг, ассоциация ж.б. негизинен бөлүнгөн ишканаларды бирдиктүү жалпы тапшырмаларды, стратегиялык өнүгүүлөрдү бириктирген бирикмеге айлануусу мүмкүн.

Ошондуктан ири милдеттерди аткаруучу жалпы максатта чарбалык бирикмелерге биригүү аракети уюшулуп, аларды ири иштерди аткаруучу маанилүү уюштуруу институционалдык кайра түзүүлөргө алып келет деп эсептөөгө болот.

Аны менен бирдикте бул өндүрүштүк бирдиктин механикалык концентрациясы деп билдирбейт, өткөн мезгилде экономиканы терең максаттуу, ыктыярдуу биригүүгө алып келиши мүмкүн.

Жер ресурстарын иштеткен ишканалардын ишмердүүлүгүн талдоодо регионалдык факторлор дагы чоң роль ойнойт. Мунун себеби ар кандай өндүрүш жана чарбачылык мүнөзгө ээ, себеби өндүрүштүн өзгөчө айыл чарбачынын мейкиндикте жайланышы аймактык табигый климаттык шарттарынан көп көз каранды. Табигый климаттык шарттар кээ бир дыйканчылыкта жана мал чарбасында атаандаштыкка туруштук бере турган артыкчылыкты же болбосо кемчилдикти да жаратышы мүмкүн. Мисалы, Нарын областында мал чарбасынын ар түрдүү жолдорун колдонууга ыңгайлуу шарттар бар. Ал эми Жалал-Абад облусунда багбанчылыкты, анын ичинен жаңгак жана мөмө жемиш өстүрүүгө жакшы шарт түзүлгөн. Эгерде туризм жана эс алуу жактарын алсак Кыргыз Республикасынын Ысык-Көл регионунун бул жактан потенциалы баарынан жогору турат.

Ушул эле учурда өндүрүш күчүнүн эң негизгиси болгон жумушчу күчүн да эске алуу керек. Бул жактан ар түрдүү региондордун шарттары ар түрдүү. Негизинен бул тараптан эзелтеден бери калыптанып келген калктын мейкиндикте жайгашканын эске алууга болот. Жогоруда айтылгандардын баары жер ресурстарын иштеткен ишканалардын ишмердүүлүгүнө дагы түз жана кыйыр таасири бар, аны ишканалардын региондордо жайгашканынан билсе болот. (таблица 3).

Таблица 3-Жер ресурстарын иштеткен ишканалардын аймактар боюнча саны

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Кыргыз Республикасы	12161	12211	11931	12549	13505	13750
-анын ичинен чакан ишканалар:	11338	11371	11127	11749	12712	12880
Баткен облусу	203	208	189	187	187	187
-анын ичинен чакан ишканалар:	176	173	156	159	161	161
Жалал-Абад облусу	496	510	517	504	507	512
-анын ичинен чакан ишканалар:	440	443	459	456	461	466
Ысык-Көл облусу	391	415	462	433	434	440
-анын ичинен чакан ишканалар:	335	355	409	381	384	390
Нарын облусу	308	304	304	297	290	292
-анын ичинен чакан ишканалар:	285	279	288	282	272	274
Ош облусу	485	451	432	456	442	457
-анын ичинен чакан ишканалар:	442	409	399	426	411	426
Талас облусу	227	206	263	255	254	260
-анын ичинен чакан ишканалар:	209	197	250	242	240	246
Чүй облусу	1296	1313	1308	1294	1313	1324
-анын ичинен чакан ишканалар:	1168	1186	1183	1177	1188	1198
Бишкек шаары	8001	8044	7713	8349	9262	9368
-анын ичинен чакан ишканалар:	7568	7614	7290	7905	8822	8843
Ош шаары	754	760	743	774	816	910
-анын ичинен чакан ишканалар:	715	720	693	721	773	876

Маалымат булагы: Кыргыз Республикасындагы чакан жана орто ишкердик.

Таблица көрсөткөндөй жер ресурстарын иштеткен ишканалардын эң көбү Бишкек шаарында, чүй, Ош, Жалал-Абад областтарында жана Ош шаарында жайгашкан. Мындай көрүнүштүн себеби жашаган элдин санына жараша жана жер ресурстарын иштеткен ишканаларды түзүү базасы менен байланышкан. Мисалы, Ош жана чүй областтарында жер ресурстарын иштеткен ишканалардын көпчүлүгү айыл чарба тармагында, ал эми ал эки областтын агрардык потенциалы башка региондорго караганда бир топ алдыда турат.

Адабияттар

1. Кыргыз Республикасынын Жер Кодекси, Бишкек, 1999ж
2. Жалал-Абад областынын Социальдык-экономикалык онугуусу. Областык статистика башкаруу Жыйнагы Жалал-Абад, 2018 ж. 192 б.
3. Жалал-Абад областынын Социальдык-экономикалык онугуусу. Областык статистика башкаруу Жыйнагы Жалал-Абад, 2017 ж. 240 б.
4. Кыргыз Республикасынын Социалдык тенденциясы. 2015-2017ж 3 Чыгарылыш. Бас. ГВЦ НСК КР. Бишкек ш: 2018ж.
5. WWW.stat.kg

ПОРЯДОК УЧЕТА РЕСТРУКТУРИЗИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Аннотация

В данной статье раскрывается, порядок учета реструктуризированных кредитов в банковской сфере и предлагается методики их решений.

Ключевые слова: Учет, международный, Реструктуризация кредитов, МСФО, МСА.

THE PROCEDURE FOR ACCOUNTING FOR RESTRUCTURED LOANS IN THE BANKING SECTOR

Annotation

This article discloses the procedure for accounting for restructured loans in the banking sector and proposes methods for solving them.

Keywords: Accounting, international, Credit Restructuring, IFRS, ISA.

На практике кредитования организаций, государства и населения имеет важное экономическое значение. Здесь банк выступает в качестве финансового посредника, получая денежные средства у кого избытка денег и давая их потребителям, то есть заемщикам. За счет кредитов банка обеспечивается расширение производства, своевременных расчетов с партнерами, осуществляется финансирование в промышленности, АПК, торговли.

Реструктуризация кредитов - это подход, используемый банком по отношению клиентов в целях повышения вероятности погашения их задолженности, когда они из-за экономических, юридических или других причин сталкиваются с финансовыми затруднениями. Реструктуризация представляет собой уступку клиенту и рассматривается как способ уменьшения потенциальных потерь по кредитам, и она осуществляется путем изменения условий договора с обязательным заключением нового договора.

Выдавая кредит банки, берет себя риск о невозврате. Такой риск или кредитный риск - это риск потерь в результате неисполнения клиентом своих обязательств в соответствии с условиями договора кредита. В этом случае, банки в соответствии с положениями НБКР обязаны создать резервов на покрытие потенциальных потерь и убытков (далее - РППУ).

РППУ создается при обесценении кредитов, когда существует реальной угрозы неисполнения (ненадлежащего исполнения) данных обязательств.

Величина снижения стоимости кредита определяется как разность между балансовой стоимостью актива (остатком задолженности по активу) на момент оценки качества актива и его реальной (текущей) стоимостью на момент оценки, произведенной в соответствии с нормами Положения НБКР.

По положениям НБКР в целях классификации кредитов и создания РППУ устанавливаются следующие категории кредитов:

- 1) стандартные;
- 2) кредиты под наблюдением;
- 3) субстандартные;
- 4) сомнительные;
- 5) потери.

Реструктуризация кредитов проводится следующими нормами:

Кредиты считаются стандартными, если плановые платежи основной сумме не просрочены или просрочены на срок не более 30 дней, при наличии следующих признаков:

- удовлетворительное финансовое состояние клиента;
- клиент является хорошо капитализированным;

- клиент своевременно выполняются условия договора с банком;
- наличие ликвидным залогом на всю сумму, определенную договором;

Кредиты под наблюдением считаются кредиты, по которым имеются определенные негативные тенденции, возможно дальнейшее ухудшение их качества. Банки могут классифицировать кредит в качестве актива под наблюдением при наличии одного из следующих признаков:

- появление тенденций ухудшения финансового состояния клиента;
- изменение рыночных условий, которые могут повлиять на выполнение клиентом условий договора;
- нарушение графика плановых платежей на срок до 30 дней;
- нарушение сроков исполнения договоров третьими сторонами на срок до 30 дней;
- невозможность для банка проводить мониторинг залога из-за недостаточной документации, либо из-за отсутствия экспертов, по его оценке;
- наличие реструктуризации кредита.

Субстандартными кредитами считаются активы, по которым наблюдаются определенные негативные тенденции, достаточно ясно показывающие, что банку принять соответствующие меры, направленные на улучшение качества актива.

Банки должен классифицировать кредит в качестве субстандартного кредита при наличии одного из следующих признаков:

- нарушение графика плановых платежей на срок от 31 до 90 дней;
- нарушение сроков исполнения договоров третьими сторонами на срок от 31 до 90 дней;
- наличие достоверной негативной информации о финансовом состоянии клиента;
- наблюдается ухудшение качества залога, либо залог обесценивается;
- наличие реструктуризации кредита;

Сомнительным кредитам характерны четко определенные недостатки или слабые стороны, которые несут в себе риск неисполнения клиентом обязательств, предусмотренных договором, в связи, с чем возможность погашения задолженности становится сомнительной и маловероятной. В случае если недостатки не будут устранены, то существует вероятность того, что банк понесет значительные потери.

Банки классифицирует кредит в качестве сомнительного при наличии одного из следующих признаков:

- нарушение графика плановых платежей на срок от 91 до 180 дней;
- нарушение сроков исполнения договоров третьими сторонами на срок от 91 до 180 дней;
- наличие достоверной негативной информации о финансовом состоянии клиента;
- клиент находится на грани банкротства;

После отнесения кредита к категории классифицированных как потери, банки примет все меры по обеспечению возврата основной суммы кредита и доходов по нему в соответствии с законодательством Кыргызской Республики, включая обращение в судебные органы. В случае, если все принятые меры не обеспечили возврат данного кредита, то он учитывается внесистемно еще не менее пяти лет.

В бухгалтерском учете проценты по РППУ создаются в следующих размерах:

- 1) стандартные – 0,0 %;
- 2) кредиты под наблюдением - 0,0 %;
- 3) субстандартные - 25,0 %;
- 4) сомнительные- 50,0 %;
- 5) потери или безнадежные - 100,0 %.

РППУ создается за счет расходы банка. Оно в бухгалтерском учете отражается:

Дт. сч. 8000 Расходы по кредитам

Кт. сч. 11000 РППУ.

Таким образом, РППУ – это созданные резервы на времени. В случае улучшения финансового состояния клиента оно могут списываться со счета обратной проводки. РППУ – это как временная оценка мониторинга банка о выданном кредите.

Банки в случае уменьшения основной суммы кредита признается убыток и его отражает немедленно через счет РППУ:

Дт. счета гр. 11000 «Резервы на покрытие потенциальных потерь и убытков»

Кт. счета гр. 10700 «Кредиты банкам и другим ФКУ»

Кт. счета гр. 10900 «Кредиты клиентам».

2. Принятие залогового имущества в собственность банка в полное или частичное погашение задолженности заемщика. В случае, когда банк принимает залоговое имущество в полное или частичное погашение кредита залог первоначально признается как актив по наименьшей из справедливой стоимости залогового имущества и чистой стоимости кредита. Если чистая стоимость кредита равна нулю, то залоговое имущество учитывается по условной стоимости 1 сом, а справедливая стоимость учитывается на внесистемном учете до момента реализации залога. При этом справедливая стоимость залогового имущества должна определяться оценщиком с оформлением необходимых договорных отношений или другой обоснованной информации. Принятие залогового имущества на баланс банка оформляется записью:

Дт 11201 «Недвижимость, перешедшая во владение банка»

Дт 11202 «Прочие активы, перешедшие во владение банка»

Кт счет группы 10900 «Кредиты клиентам».

Если справедливая стоимость залогового имущества меньше, чем чистая стоимость кредита, которую она возмещает, то необходимо до создать РППУ по записи:

Дт счет группы 80400 «Расходы по кредитам и классифицированным активам»

Кт счет группы 11000 «Резервы на покрытие потенциальных потерь и убытков».

Далее за счет созданного РППУ списывается остаток суммы долга по записи:

Дт счет группы 11000 «Резервы на покрытие потенциальных потерь и убытков»

Кт счет группы 10900 «Кредиты клиентам».

После первоначального признания залогового имущества в дальнейшем стоимость залогового имущества не может быть изменена в сторону увеличения. В соответствии с законодательством залоговое имущество, принятое на баланс банка в полное или частичное погашение кредита, согласно договору о залоге должно быть реализовано не более чем в трехлетний срок.

В случае передачи залогового имущества в капитальную (финансовую аренду) данное залоговое имущество списывается из баланса, т.е. из состава активов и в дальнейшем будет учитываться во вспомогательных бухгалтерских книгах. Если залоговое имущество реализуется по стоимости превышающая сумму задолженности залогодателя, то сумма превышения распределяется в соответствии с требованиями законодательства Кыргызской Республики.

Залоговое имущество должно периодически оцениваться на предмет ухудшения стоимости, но не реже одного раза в год для отражения в финансовой отчетности. Если чистая реализуемая стоимость залогового имущества меньше его балансовой стоимости убыток от ухудшения стоимости должен быть признан в отчетном периоде по записи:

Дт 80419 «Расходы по заложенному имуществу, принятому в виде залога, в собственность банка»

Кт 11001 «РППУ по прочей собственности банка, принятой в погашение актива».

3. Комбинация двух методов, то есть изменение условий кредитного договора и принятие залогового имущества в собственность банка в полное или частичное погашение кредита.

После проведения реструктуризации, классификация кредита осуществляется в соответствии с требованиями «Положения о классификации активов и соответствующих отчислениях в резерв на покрытие потенциальных потерь и убытков»

Кредитам, по которым платежи по выплатам основной суммы долга или процентов просрочены на 90 дней и более, банк должен придать им статус не начисления процентного дохода.

Статус не начисления процентного дохода придается и кредитам по которым погашение основной суммы долга и выплата процентов в полном объеме не ожидается независимо от продолжительности просрочки (но не более 90 дней) по выплатам основной суммы долга и процентов по нему. Это означает, что начисление процентных доходов по таким кредитам на балансе приостанавливается. В таком случае сперва банк должен создать РППУ по процентам в размере 100% на сумму просроченных непогашенных процентных платежей по кредитам по записи:

Дт 80422 «Расходы по РППУ по начисленным процентам по кредитам и лизингам, предоставленным клиентам»

Кт 11004 «Специальный РППУ по начисленным процентам по классифицированным кредитам и лизингам, предоставленным кредитам».

Затем за счет созданного резерва списывается сумма просроченных непогашенных процентов по записи:

Дт 11004 «Специальный РППУ по начисленным процентам по классифицированным кредитам и лизингам, предоставленным клиентам»

Кт 11900 «Проценты, начисленные к получению по кредитам клиентам».

Одновременно на внесистемном учете приходится сумма списанных процентов. В дальнейшем начисление процентов по таким кредитам производится на внесистемном учете до полного погашения задолженности или в соответствии с новыми договорными условиями в результате реструктуризации кредита.

Литература

1.Ширинская Е.Б. Операции коммерческих банков и зарубежный опыт –М.: изд.Финансы и статистика, 2003г.

2.Постановление Правления Национального банка Кыргызской Республики от 24 сентября 2014 года № 42/8. «ПОЛОЖЕНИЕ о классификации

активов и соответствующих отчислениях в резерв на покрытие потенциальных потерь и убытков микрофинансовыми организациями, осуществляющими операции в соответствии с исламскими принципами банковского дела и финансирования».

3.Учетная политика по учету депозитов в коммерческих банках и др. финансово-кредитных учреждениях.: Б.:1999 г.

4. Описание счетов к плану счетов бухгалтерского учета в коммерческих банках и кредитных учреждениях. Бишкек, от 23.01.07 г.

*Улан уулу А., Phd, доцент,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Суюмбаев Т.Т., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ПАРТИИ КАК ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В данной статье рассматриваются вопросы прав и обязанностей политических партий в контексте гражданско-правовых, представляющие собой права и обязанности партий как юридических лиц, и конституционно-правовых, включающие права и обязанности партий как общественных объединений.

Ключевые слова: Право, обязанности, политические партии, пропаганда взглядов, правомочия, избирательный процесс.

RIGHTS AND OBLIGATIONS OF A POLITICAL PARTY AS AN ORGANIZATION

Annotation

This article addresses the rights and obligations of political parties in the context of civil law, representing the rights and obligations of parties as legal entities, and constitutional and legal rights, including the rights and obligations of parties as public associations.

Keywords: Law, obligations, political parties, propaganda of views, competences, electoral process.

Этот комплекс прав и обязанностей наиболее объемён, поскольку включает в себя права и обязанности «политической партии как особого вида общественных объединений», а также права и обязанности партии как юридического лица. Соответственно, сфера действия и сами эти права носят многообразный характер.

Можно выделить несколько видов прав и обязанностей «политических партий как организаций» - гражданско-правовые, представляющие собой права и обязанности партий как юридических лиц, и конституционно-правовые, включающие права и обязанности партий как общественных объединений. Если сферой действия первых является вся область гражданского оборота, то вторые - суть конституционно-правовое явление и действуют в сфере конституционного права. Также среди рассматриваемого комплекса возможно выделение прав и обязанностей административного и международного характера. Более подробно будут рассматриваться конституционные права и обязанности партий, меньшее внимание будет уделено правам партий в области хозяйственной и иной гражданско-правовой деятельности.

Среди прав партий в сфере гражданского права выделяются, например, следующие: право самостоятельно осуществлять хозяйственную деятельность, в том числе и некоторые виды предпринимательской деятельности;

право иметь в собственности и на иных законных основаниях любое имущество, необходимое для обеспечения уставной деятельности партии;

право принимать и осуществлять пожертвования;

право на добровольную реорганизацию и ликвидацию, в том числе своих структурных подразделений;

право создавать другие юридические лица, а именно, наделять правами юридического лица свои структурные подразделения.

Соответственно среди обязанностей партий в сфере гражданского права выделяются следующие:

обязанность вести финансовый учет и отчетность в отношении осуществляемой хозяйственной деятельности, в том числе ежегодно направлять в регистрирующие органы копии представляемого в налоговые органы Кыргызской Республики сводного финансового отчета политической партии и финансовых (бухгалтерских) отчетов ее региональных отделений и иных структурных подразделений с правами юридического

лица;

обязанность осуществлять предпринимательскую деятельность с учетом ограничений, установленных для партий законодательством;

обязанность использовать имущество политической партии только для реализации уставных и программных целей и задач;

обязанность принимать и осуществлять пожертвования с учетом ограничений, предусмотренных законодательством для политических партий.

Наибольший интерес для данного исследования представляет комплекс конституционных прав и обязанностей «политической партии как организации».

Среди прав партий в сфере конституционного права выделяются следующие²:

право свободно пропагандировать взгляды, цели, задачи партии;

право на создание организационной структуры;

право создавать объединения и союзы с другими политическими партиями и иными общественными объединениями без образования юридического лица;

право на осуществление международных связей;

право на государственную поддержку, кроме права на государственное финансирование;

право на защиту прав партии.

Среди обязанностей партий в сфере конституционного права выделяются следующие:

обязанность осуществлять свою деятельность в рамках, установленных законодательством и уставом партии;

обязанность создавать соответствующую региональную структуру.

Итак, рассмотрим право свободно пропагандировать взгляды, цели, задачи политической партии. Данное право предполагает свободное распространение информации о взглядах, целях, задачах партии с использованием любых средств и способов, не запрещенных законом. Право на свободную пропаганду является основополагающим на протяжении всего осуществления деятельности партии - от её создания, в том числе создания региональной структуры, до участия в выборах. Преувеличить значение данного права в современном обществе трудно. Указанное право также состоит из ряда конкретных правомочий. Круг данных правомочий не ограничен рамками конституционного права. Например, одним из таких правомочий партии является возможность учреждать издательства, информационные агентства, полиграфические предприятия, средства массовой информации и образовательные учреждения дополнительного образования взрослых. Кроме того, партии вправе заниматься информационной, рекламной, издательской и полиграфической деятельностью для пропаганды своих взглядов, целей, задач и обнародования результатов своей деятельности. Указанные правомочия по своему характеру стоят ближе не к конституционному, а к гражданскому праву. Право на информационно-пропагандистскую деятельность возникает у партии одним из первых - еще на первом этапе создания партии организационный комитет вправе осуществлять информационно-пропагандистскую деятельность для формирования региональной структуры партии. Право партии на пропагандистскую деятельность приобретает особенное значение во время ее участия в избирательном процессе. Здесь конкретные правомочия партии, входящие в состав указанного права, более четко урегулированы и представляют собой достаточно большую группу. Особенностью указанного права является его способность к трансформации в рамках избирательного процесса. На начальном этапе вступления партии в избирательный процесс (до регистрации кандидата или списка кандидатов партии) ее право на информационно-пропагандистскую

² Некоторые из ниже перечисленных прав (и обязанностей) столь тесно связаны как с гражданским, так и с конституционным правом, что их деление может быть лишь чисто теоретическим, например, право партии на создание структурных подразделений или право на создание союзов партий;

деятельность остается неизменным. Участвуя в этом смысле в избирательном процессе, то есть выступая как «политическая партия во власти», партия не теряет своего общего права на пропаганду, осуществляя его в качестве «политической партии как организации». Однако, после регистрации кандидата или списка кандидатов партии данное право в избирательном процессе трансформируется в право «партии во власти» на предвыборную агитацию. В то же время «партия как организация» таким правом не наделена, но может параллельно реализовывать свое общее право на пропагандистскую деятельность. Разница между правом на предвыборную агитацию и правом на пропагандистскую деятельность идентична разнице между «партией во власти» и «партией как организацией». Так, если право партии на предвыборную агитацию состоит в публичном распространении лишь тех сведений, которые необходимы для успешной борьбы партии на выборах, то реализация права на пропагандистскую деятельность представляет собой популяризацию общих взглядов и идей партии, всей ее деятельности, в том числе не связанной с участием в выборах. Насколько право на предвыборную агитацию уже права на пропагандистскую деятельность, настолько и понятие «партия во власти» уже понятия «партия как организация» и беднее его по содержанию.

Однако, как эти два права, так и оба данных понятия представляют собой две взаимосвязанные стороны одного явления. Среди конкретных правомочий, входящих в состав права партии на предвыборную агитацию, можно назвать право партий на равный доступ к средствам массовой информации. До принятия Закона КР «О политических партиях»³ данное правомочие характеризовалось только как одно из правомочий партии в рамках избирательного процесса. На данный момент оно закреплено как общее право политической партии. Таким образом, право партий на равный доступ к государственным и муниципальным средствам массовой информации, по нашему мнению, может в настоящее время быть реализовано и за рамками избирательного процесса в связи с существованием абстрактного права партии на пропагандистскую деятельность.

Другим важным правом «партии как организации» является ее право на создание организационной структуры. Данное право понимается как право создавать различные структурные подразделения и делится на два направления его реализации - право на создание региональных отделений (одновременно существует и соответствующая обязанность) и право на создание иных структурных подразделений. Право партии создавать региональные отделения перестает быть обязанностью и переходит в разряд прав в том случае, если речь идет о создании региональных отделений.

Право на создание иных структурных подразделений подразумевает создание местных и первичных отделений. Указанные подразделения создаются в соответствии с уставом партии и только по территориальному признаку. Данное право обеспечивает углубление территориальной сферы деятельности партии.

Право партии на создание региональных и иных подразделений самым тесным образом связано с осуществлением ею гражданско-правовой деятельности, поскольку такие подразделения зачастую наделяются правами юридического лица. Поэтому абстрактное право на создание организационной структуры (конституционно- правового характера) включает в себя более конкретное (и узкое!) право партии создавать структурные подразделения - юридические лица (гражданско-правового характера).

Право партии на создание организационной структуры тесно связано с другим правом гражданско-правового характера - правом на осуществление добровольной реорганизации и ликвидации своих структурных подразделений. Процесс принудительной ликвидации относится к другому элементу конституционно-правового статуса партии - конституционной ответственности партий и будет рассмотрен ниже.

Вышерассмотренному праву соответствует обязанность партии формировать свою региональную структуру. Данная обязанность частично входит в состав такого элемента

³ См.: Эркин Тоо от 25 июня 1999 года №51

правового статуса партии как правоспособность, поскольку наличие региональной структуры является одним из обязательных требований создания политической партии. Однако, содержание рассматриваемой обязанности более широкое, оно не ограничивается требованием о наличии региональной структуры как элемента правоспособности партии, поскольку данная обязанность влияет на деятельность партии и после ее создания.

Другим правом «партии как организации» является право создавать объединения и союзы с другими политическими партиями и иными общественными объединениями без образования юридического лица. Данное право также очень близко подходит к сфере действия гражданского права, поскольку согласно ст. 165 Гражданского кодекса КР⁴ общественные организации вправе добровольно объединяться в ассоциации (союзы) этих организаций. Сильное влияние гражданского права на участие партий в различного рода союзах выражается в том, что порядок создания таких союзов, общие права и обязанности их членов регулируются гражданским законодательством.

Цели же создания и конкретные права данных союзов обусловлены действием норм конституционного права. Так, союз нескольких политических партий создается, в широком понимании, для осуществления совместной политической деятельности — от совместной общей пропаганды партийных задач целей, идей до совместного участия в выборах. Данное право обеспечивает расширение сферы деятельности партии, за счет привлечения к решению соответствующих задач иных общественных объединений и политических партий. Закрепление права партий на объединение и недостаточно подробное регулирование его в рамках конституционного законодательства (в том числе в Законе «О политических партиях») породило ряд неясностей практического осуществления данного права.

Следующим правом «партии как организации» является ее право на осуществление международных связей. Данное право реализуется, во-первых, путем участия партии в работе международных конференций, семинаров, во-вторых, путем создания международных союзов (ассоциаций) и участия в деятельности уже созданных союзов (ассоциаций), в-третьих, путем налаживания прямых международных связей с иностранными политическими партиями и иными общественными объединениями. Данное право, как видно, вторгается в сферу действия международного публичного права. Для права партий на осуществление международных связей также существует трансформация в области деятельности «партии во власти». Данное право преобразуется для «партий во власти» в право парламентской фракции на осуществление международного сотрудничества.

Право партий на установление международных связей также недостаточно урегулировано конституционным законодательством. Существуют правовые нормы, регулирующие международную деятельность общественных объединений в целом. Однако, к международной деятельности партий данные нормы не могут быть применены в силу партийной специфики. Так, существует общее право общественных объединений создавать международные общественные объединения со структурными подразделениями в иностранных государствах. Для политических партий реализация данного права невозможна, поскольку ст.3 Закона КР «О политических партиях» прямо запрещает создание подразделений партии за пределами территории страны.

Другим правом партии является право на государственную поддержку, за исключением права на государственное финансирование, которое входит в группу прав «партии во власти». В широком смысле, государственная поддержка партий выражается в предоставлении различного рода гарантий деятельности партий. Обязанность оказывать государственную поддержку возложена на органы государственной власти и органы местного самоуправления. Право на государственную поддержку реализуется через обеспечение партиям равных условий доступа к государственным и муниципальным

⁴ Ведомости Жогорку Кенеша Кыргызской Республики", 1996 г., №6, ст.80; 1998 г., №6, ст.226

средствам массовой информации, через создание равных условий предоставления помещений и средств связи, через обеспечение равных условий участия в избирательных кампаниях, референдумах, общественных и политических акциях. Другой составляющей права партий на государственную поддержку является государственное финансирование. Право на государственное финансирование является правом «партии во власти» и поэтому было рассмотрено выше. Как было замечено, право партий на пользование государственными и муниципальными средствами массовой информации было выведено законодателем за рамки избирательного процесса. Однако, отмечая прогрессивный характер такой новеллы нельзя не отметить и некоторых ее недостатков. В рамках избирательного процесса данное право было достаточно подробно и четко урегулировано.

Если говорить о закреплении права партий на государственную поддержку в целом, то саму формулировку этого закрепления нельзя признать удачной. В Законе КР «О политических партиях» законодатель раскрывает государственную поддержку через создание равных условий для осуществления соответствующей деятельности. Например, согласно указанному закону государственная поддержка оказывается посредством создания равных условий предоставления помещений и средств связи, находящихся в государственной или муниципальной собственности. Однако, «создание равных условий предоставления» помещения это не есть реальное его предоставление. То же самое можно сказать и об обеспечении равных условий доступа к средствам массовой информации. Провозглашение равенства доступа к СМИ не означает реального получения партиями этого доступа. Равенство возникает и при равной невозможности партий реально получить какие-либо блага. По нашему мнению, указанные формулировки являются выражением принципа равноправия партий, в то время как они должны были конкретизировать содержание права на государственную поддержку.

Другим правом «партии как организации» является ее право на защиту собственных прав. Оно проистекает из закрепленного ст.40 Конституции Кыргызской Республики права каждого защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом. Практически право партии на защиту своих прав выполняет по отношению ко всем остальным ее правам роль гарантии их реализации. Например, обладая правом на государственное финансирование, политическая партия также вправе оспаривать в суде размер выделенного финансирования либо требовать выплаты такого финансирования.

Абстрактной обязанностью «партии как организации» является обязанность непрерывно осуществлять свою деятельность в рамках, установленных законодательством и уставом партии. Данная обязанность двойная, с одной стороны, партия должна осуществлять свою деятельность непрерывно, с другой стороны, деятельность эта должна проходить в рамках законодательства и устава партии.

Выполнение требования о непрерывности деятельности партии обеспечивается ее обязанностью ежегодно предоставлять в регистрирующие органы информацию о продолжении своей деятельности с указанием места нахождения постоянно действующего руководящего органа. Однако, главное значение при исполнении рассматриваемой обязанности, то есть обязанности осуществлять свою деятельность непрерывно, имеет требование регулярного участия в выборах. При этом значение имеет объем такого участия.

С целью контроля за непрерывностью деятельности, а также за осуществлением деятельности партии в рамках законодательства и устава, партия обязана допускать представителей регистрирующих органов на открытые мероприятия, проводимые партией, ее региональными и иными структурными подразделениями, а также допускать на мероприятия, связанные с выдвижением кандидатов на выборные должности государственной и муниципальной власти, представителей соответствующей избирательной комиссии.

Использованная литература:

1. Арабаев А. А. Парламентаризм и Парламент Кыргызстана: генезис, состояние, перспективы. – Б.: Просвещение, 2008.
2. Арабаев А.А. Законодательная власть, законодательный акт, законотворчество. – Б: ИФП НАН КР, 2003.
3. Чиркин В.Е. Основы сравнительного государственного устройства. М.: Зерцало, 1998.
4. Шеримкулов М.Ш. Парламент независимого Кыргызстана. – Б., 1998г.
5. Укушев М.К., Бокоев Ж.А. Президент Кыргызской Республики. – Б.: Шам, 1997.

*Токтоболотова С.А., ст.преподаватель,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Канатбек Азиз, д.п.н., профессор*

ПЕРСПЕКТИВЫ УЧАСТИЯ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КЫРГЫЗСТАНА В ПРИНЯТИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ И В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Аннотация

В данной статье отражены исследование вопросов неправительственных организаций и их роль в проведении избирательной системы. В теоретическом и в практико-политическом отношении имеет важное значение, особенно в условиях Кыргызстана, где усиливаются трансформационные процессы. Анализ этих проблем вызван потребностями преобразований в общественной жизни страны. Неправительственные организации выступают не только как самостоятельный политический институт, влияющий на развитие современных отношений, но и используются в качестве инструмента для решения определенных политических задач. В настоящее время, когда без вовлечения общественности в систему государственного управления невозможно успешно решать многочисленные проблемы, во весь рост встает вопрос о перераспределении полномочий общества между государственными структурами и общественными организациями. Особую актуальность приобретает роль неправительственных организаций в политике. Опыт работы многих неправительственных организаций показал, что их деятельность имеет очевидные достоинства: гибкость, мобильность, инициативность, восприимчивость к изменяющимся условиям, а также знание дел на местах.

Ключевые слова: неправительственные организации, избирательная система, государственное управление, государство, политология, политические технологии, общество, политика,

МАМЛЕКЕТТИК ЭМЕС УЮМДАРДЫН МАМЛЕКЕТТИК ЧЕЧИМДЕРДИ КАБЫЛ АЛУУГА ЖАНА КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНДАГЫ ШАЙЛОО ТУТУМУН ӨРКҮНДӨТҮҮГӨ КАТЫШУУ КЕЛЕЧЕГИ

Аннотация

Бул макалада бейөкмөт уюмдардын маселелери жана алардын шайлоо тутумун өткөрүүдөгү ролу чагылдырылган. Теориялык жана практикалык-саясий мамилелерде, айрыкча, трансформация процесстери күчөп жаткан Кыргызстан шартында, маанилүү. Бул көйгөйлөрдү талдоо өлкөнүн коомдук турмушундагы өзгөрүүлөргө байланыштуу. Бейөкмөт уюмдар заманбап мамилелердин өнүгүшүнө таасир эткен көзкарандысыз саясий институт катары гана эмес, ошондой эле белгилүү бир саясий көйгөйлөрдү чечүү куралы катары да колдонулат. Азыркы учурда, мамлекеттик башкаруу тутумуна коомчулуктун катышуусунсуз көптөгөн көйгөйлөрдү ийгиликтүү чечүү мүмкүн болбогондо, мамлекеттик органдар менен коомдук уюмдардын ортосунда коомдун ыйгарым укуктарын кайра бөлүштүрүү маселеси келип чыгат. Саясаттагы өкмөттүк эмес уюмдардын ролу өзгөчө актуалдуу. Көптөгөн өкмөттүк эмес уюмдардын тажрыйбасы көрсөткөндөй, алардын иш-аракеттеринин артыкчылыктары бар: ийкемдүүлүк, мобилдүүлүк, демилгелүүлүк, өзгөрүлүп жаткан шарттарды кабыл алуу, ошондой эле жергиликтүү иштерди билүү.

Негизги сөздөр: өкмөттүк эмес уюмдар, шайлоо тутуму, мамлекеттик башкаруу, мамлекет, саясат таануу, саясий технологиялар, коом, саясат,

PROSPECTS FOR THE PARTICIPATION OF KYRGYZ NON-GOVERNMENTAL ORGANIZATIONS IN THE ADOPTION OF STATE DECISIONS AND IN THE PROCESS OF DEVELOPING THE ELECTORAL SYSTEM IN THE KYRGYZ REPUBLIC

Annotation

This article reflects a study of the issues of non-governmental organizations and their role in the conduct of the electoral system. In theoretical and practical-political relations it is important, especially in the conditions of Kyrgyzstan, where transformation processes are intensifying. An analysis of these problems is caused by the needs of transformations in the country's public life. Non-governmental organizations act not only as an independent political institution, influencing the development of modern relations, but are also used as a tool for solving certain political problems. At present, when it is impossible to successfully solve numerous problems without involving the public in the public administration system, the whole question of redistributing the powers of society between state structures and public organizations arises. Of particular relevance is the role of non-governmental organizations in politics. The

experience of many non-governmental organizations has shown that their activities have obvious advantages: flexibility, mobility, initiative, receptivity to changing conditions, as well as knowledge of local affairs.

Keywords: non-governmental organizations, electoral system, public administration, state, political science, political technology, society, politics.

В мировом политическом лексиконе понятие «неправительственная организация» — это традиционная форма обобщения при ссылке на весьма неопределенный круг организаций. Правила использования данного понятия в международной практике не унифицированы, разнятся от одного института к другому и зачастую используются в разных значениях в терминологии отдельно взятого института. Это не только ведет к методологическим ошибкам, но и значительно снижает возможность регулирования деятельности НПО. Одним из приоритетов нашего государства является эффективная реализация социальной политики в сложившейся ситуации, а также ее правовая и институциональная поддержка. Однако до настоящего времени их потенциал не был полностью реализован, главным образом из-за финансирования неправительственных организаций государственными и внебюджетными фондами, а также в начале 1990-х годов. Финансовая зависимость многих неправительственных организаций от иностранных фондов подверглась критике со стороны властей. В начале XXI в. Главный атрибут государства, суверенитет, был потрясен. Глобализация способствовала созданию глобального общества правозащитников, неправительственных организаций и групп защиты, которое служит источником анализа и предложений, требований и проблем.

Развития независимости означает не ее исчезновение, а изменение содержания, связанное с процессом фактической передачи определенных функций государства другим субъектам - социальным группам или группам людей. Особое значение на мировой арене имеют неправительственные организации с отраслевой структурой. Основной тенденцией сегодня является распространение отраслевых организаций и усиление их влияния. Организация сети основана на концептуальном единстве, лидерском лидерстве, автономности частей, максимальных, индивидуальных рисках. Эти принципы управления наиболее эффективно реализуются среди неправительственных организаций.

НПО характеризуются резким увеличением их числа и числа людей, вовлеченных в их работу; расширение географии; усиление политического влияния; расширение круга вопросов, которые они могут решить. Однако из-за их крайней неоднородности деятельность НПО иногда может быть противоречивой. Они часто вступают в конкурентные отношения друг с другом или с государственными органами. В результате деятельности неправительственных организаций и транснациональных корпораций в мировой политической системе происходят сложные изменения, и мир движется к радикально новым политическим отношениям.

В условиях, когда осуществляются кардинальные политические перемены, прежние закономерности перестают действовать. Ситуация оказывается плохо предсказуемой, с совершенно разными вероятными исходами. Привычные отношения трансформируются, что часто приводит к параличу процессов принятия решений.

Речь идет не только о растущем влиянии НПО, но и об их активном участии в государственной политике, в том числе во внутренней политике. Масштабы и эффективность этого вмешательства не следует недооценивать. Сфера политического влияния - прямо и косвенно - достигла масштабов. Ученые, политологи и политики придумали новую стратегию изменения политического режима в мире.

Основную роль в этой стратегии играют неправительственные организации, работающие на отраслевой основе. Действуя как элемент глобальной системы глобальных преобразований, неправительственные организации являются независимой организацией и инструментом в руках глобалистов.

В связи с растущим политическим весом и важностью в международных делах, НПО создают новые политические и культурные принципы отношений - отраслевой принцип.

Очевидно, что с развитием, расширением, влиянием и деятельностью правительства неправительственные организации помогают коренным образом изменить существующую систему международных отношений. Актуальность исследования также определяется тем фактом, что образование и развитие неправительственных организаций и их влияние на политический процесс создают новые проблемы.

Неправительственные организации призваны обеспечивать удовлетворение прав и защиту интересов своих членов, тех общественных групп, которые представляют соответствующие неправительственные организации, от возможных нарушений этих прав и интересов отдельными работниками и органами государственного и хозяйственного аппарата. Но главное в их деятельности заключается в мобилизации широких масс на дело строительства нового открытого общества, воспитание их в духе современности, всемерное развитие их общественной активности. Неправительственные организации играют важную роль в решении всех многообразных задач — экономических, социальных, политических, культурно-воспитательных, в строительстве материально-технической базы нового сообщества, в формировании современных общественных отношений. Неправительственные организации играют особенно важную роль в осуществлении политического, трудового и нравственного воспитания молодого поколения. Различные задачи государственного и общественного развития решают и другие неправительственные организации в соответствии со своей спецификой. Активное участие принимают неправительственные организации в осуществлении международной политики, в укреплении межгосударственных и международных связей. Помимо того, что такие задачи выполняют все неправительственные организации, укрепляющие связи с родственными организациями за рубежом, существуют и проводят большую работу специальные неправительственные организации.

Можно сказать, неправительственные организации и политические изменения в стране - это новая идеология социально-политической деятельности, ориентированная на постиндустриальное социально-экономическое развитие человечества в условиях глобализации. С позиции управления - это общие подходы к определению сущностной основы политических изменений в контексте востребованных неправительственных организаций в политической системе на всех уровнях реализации властных отношений. Неправительственные организации должны отражать политическое состояние общества. В основе ее лежат предпосылки экономического, научно-технического, социального или этического характера. Организация должна создаваться так, чтобы она нормально функционировала. Должен обеспечиваться вклад каждого ее члена в общую работу и эффективная помощь работникам в достижении поставленных целей. В этом смысле действенная организация не может быть статичной. Она должна оперативно отслеживать все изменения современного общества, оценивать их и выбирать наилучшую ответную реакцию, способствующую достижению ее целей. Она должна эффективно реагировать на воздействия внутренней и внешней среды. Принципиальное значение для функционирования организаций имеет политическое положение страны. Нужно учитывать и то, что организации укомплектовываются людьми. Очевидно, что при группировке видов деятельности и распределении полномочий внутри любой организационной системы необходимо учитывать недостатки и привычки людей. Это не означает, что организация должна создаваться применительно к людям, а не на основе целей и сопутствующих их достижению видов деятельности. Организационная система может достичь своих целей, используя различные комбинации ресурсов и стратегий. Вот почему необходимо рассматривать разнообразные формы и способы решения возникающих проблем, а не искать какой-либо один «оптимальный» выход, приводящий к быстрым результатам.

Во многих секторах НПО тесно взаимодействуют с Правительством.

Основы правового статуса НПО в Кыргызской Республике закреплены в Конституции. Однако в ней НПО как таковые не упомянуты, очевидно, законодатель исходил из того, что под понятием общественных объединений подразумеваются и НПО.

Переходные процессы или трансформация наиболее активно идут в политической сфере, вызывая трансформацию всей политической системы. Одним из наиболее важных моментов является переход от однопартийной системы к многопартийности в условиях неразвитого гражданского общества, отсутствия традиций демократии в одной части страны и наличия древних форм «горной» демократии в другой, сохраняющемся высоком удельном весе госсобственности, не до конца сформированной политической элите. У нас в Кыргызстане насчитываются четыре специфических типа НПО. Первый тип представляет собой неправительственные организации «общей проблемы и взаимопомощи». Они объединяют в рамках своей структуры тех людей, которые непосредственно столкнулись с той или иной проблемой и которым необходимо взаимодействовать между собой для решения этой проблемы или для моральной, психологической или иной поддержки при ее решении. Второй тип НПО — организации, члены и работники которых напрямую не связаны с решаемыми проблемами, но осуществляют свою деятельность ради улучшения ситуации в определенной сфере или для определенного круга пострадавших лиц. Данный тип можно дифференцировать на два подтипа: организации «социальной направленности» и «экологической направленности». Третий тип включает в себя организации, так называемого, гражданского контроля, осуществляющие, в том числе, контроль над действиями органов исполнительной власти, в частности, правоохранительных органов. В четвертый тип НПО входят «инфраструктурные» организации, которые занимаются различной деятельностью, способствующей развитию «третьего сектора» во всех направлениях. Этот тип организаций является наиболее профессиональным, так как в них, как правило, работают не волонтеры, а профессиональные специалисты-юристы, психологи, финансисты, менеджеры и др. В настоящее время большинство специализированных учреждений и вспомогательных органов ООН имеют постоянные отношения с неправительственными организациями и международными неправительственными организациями и предоставляют им различные категории консультативного статуса. Более разработанную систему связей с НПО имеет ЮНЕСКО, что позволяет осуществлять активное сотрудничество с большим количеством МНПО. Международные неправительственные организации в силу целого ряда причин долгое время действовали более эффективно, чем межправительственные организации, в областях образования, науки и культуры, и некоторые из них, накопили немалый опыт в осуществлении крупных международных программ.

Литература:

1. Койчуев Т. Избранные сочинения в трех томах: Политика, экономика, миросвязи Кыргызстана. — Б., ЦЭС при ПКР, ОО «Экономисты за реформу», 2017
2. Федоров В.Н. Организация Объединенных Наций, другие международные организации и их роль в XXI веке М.: Логос, 2007. — 944
3. Цыганков П.А. Теория международных отношений Учебное пособие. — М.: Гардарики, 2003. — 590 с.
4. Энтин Л.М. и др. Европейское право. Право Европейского Союза и правовое обеспечение защиты прав человека Рук. авт. колл. и отв. ред. д. ю. н., проф. Л. М. Энтин. — 2-е изд., пересмотр, и доп. — М.: Норма, 2007. — 960 с.

*Токтоболотова С. А., ага окутуучу,
К.Ш.Токтомаматов атындагы ЭАУ
Али уулу Д., аспирант
И.Арабаев атындагы КМУ*

КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН ШАЙЛОО ТУТУМУНУН САЯСИЙ ТРАНСФОРМАЦИЯЛООДОГУ МАМЛЕКЕТТИК ЭМЕС УЮМДАРДЫН КАТЫШУУСУ

Аннотация

Кыргыз Республикасынын шайлоо тутумун өнүктүрүүдө маанилүү ролду ар кыл коомдук уюмдар аткарышат. Дүйнөлүк тажрыйбада мындай уюмдар мамлекеттик эмес уюмдар (МЭУ) деп аталышат. Бардык демократиялык коомдор мамлекеттик эмес уюмдарды өнүктүрүүгө кол кабыш кылышат, анткени ал уюмдар биринчи иретте адамдардын жана жарандардын укуктары менен эркиндиктерин коргоо маселесин негизги максаты катары коюп, аны Кыргыз Республикасынын шайлоо тутумун өнүктүрүү аркылуу жүзөгө ашырышат. Мамлекеттик эмес уюмдар Кыргыз Республикасынын эгемендүүлүккө жетишкен күнүнөн массалык түрдө түзүлө башташкан. Алар мурунку Советтер Союзу учурунда жалгандан эле түзүлгөн мамлекеттик эсем уюмдардын ордуна келишкен. Ошентип, Кыргыз Республикасынын жарандары өздөрүнүн реалдуу мүмкүнчүлүктөрүн түшүнүп, өлкөдөгү шайлоо тутумун өнүктүрүү жараянында өз укуктарын коргоо үчүн ар кыл максаттагы мамлекеттик эмес уюмдарды түзүүгө кирише башташкан.

Негизги сөздөр: мамлекеттик эмес уюмдар, шайлоо тутуму, саясий тутум, демократия, эгемендүүлүк, саясий мамилелер.

УЧАСТИЯ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИИ В ПРОЦЕССЕ ТРАНСФОРМАЦИИ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ В КР

Аннотация

Важную роль в процессе развития избирательной системы в Кыргызской Республике играют различные общественные организации. В мировой практике общественные организации называют неправительственными организациями (НПО). Любое демократическое общество способствует развитию неправительственных организаций, которые имеют цель в первую очередь защищать права и свободы человека и гражданина через развития избирательной системы в Кыргызской Республике. Неправительственные организации начали массово создаваться в Кыргызской Республике сразу после обретения ею независимости. Они пришли на смену псевдонеправительственным организациям, которые были распространены в Советском Союзе. Так, поняв реальную, возможность использования права на создание независимых от государства организаций граждане Кыргызской Республики начали активно пользоваться этим правом, создавать личного рода неправительственные организации.

Ключевые слова: неправительственные организации, избирательная система, политическая система демократия, независимость, политические отношения.

THE ROLE OF NON GOVERNMENT ORGANIZATION AT THE TRANSFORMATION OF ELECTION SYSTEM KR

Annotation

An important role in the development of the electoral system in the Kyrgyz Republic is played by various public organizations. In world practice, public organizations are called non-governmental organizations (NGOs). Any democratic society contributes to the development of non-governmental organizations that are primarily aimed at protecting the rights and freedoms of man and citizen through the development of the electoral system in the Kyrgyz Republic. Non-governmental organizations began to be massively established in the Kyrgyz Republic immediately after it gained independence. They replaced the pin name nongovernmental organizations that were distributed in the Soviet Union. Thus, realizing the real possibility of using the right to create organizations independent of the state, citizens of the Kyrgyz Republic began to actively use this right and create a personal kind of non-governmental organization.

Keywords: non-governmental organizations, electoral system, political system, democracy, independence, political relations.

Шайлоо тутуму аркылуу коомдун саясий тутумун өнүктүрсө болот, аны менен жарандык коом жана мамлекеттин, мамлекеттик бийликтин жана коомдук башкаруунун ортосундагы мамилелердин ынактыгын камсыздаса болот. Ал тутум электораттын шайлоо

өнөктөштүгүнө катышуусун, укуктарга жана эркиндиктерге кепилдиктерди берген чечимдерди кабыл алынышын, каржылык, материалдык-техникалык, маалыматтык ресурстарды пайдалануу мүмкүнчүлүктөрүн, алардын пайдалануу механизмдерин жөндөгөн нормативдик базасынын бар болушу менен мүнөздөлөт. Шайлоо тутумунун бардык компоненттеринин тыгыз байланышын (электорат, электораттык түзүлүштөр, электораттык маданият, аң сезим жана жүрүм-турум, электораттык жараян менен мамилелер ж.у.с.) камсыздоо үчүн шайлоо тутумунун структуралык-функционалдык конструкциясы боюнча бардык тараптан талданышы талап кылынат. Шайлоо тутуму атаандашкан партиялардын жана талапкерлердин ийгиликтеринин шарттарын негиздеген абдан маанилүү электораттык технологиясы болуп эсептелет. Кыргыз Республикасы үчүн оптималдуу шайлоо тутумун тандоо – күн тартибинде турган маанилүү теориялык жана практикалык маселе, анын ийгиликтүү чечилиши толук түрдө изилдөө усулдарын пайдалануудан көз каранды.

Кыргыз Республикасынын эгемендүүлүгүнүн турукталышынын жана өз алдынча мамлекеттик башкаруунун алгачкы мезгилинин өзгөчөлүгүн, Кыргыз Республикасында шайлоо тутумунун өнүгүүсүндө мамлекеттик эмес уюмдардын ролун изилдөө ушул убакытка чейин, албетте, өзүнүн актуалдуулугун жоготкон жок. Бул багытта буга чейинки изилдөөлөрдүн кемчиликтеринин бири фундаменталдык талдоонун жоктугунда, бирок бул багытта илимпоз саясат таануучуларыбыз тарыхый акыйкаттуулукту калыбына келтирүүдө бир топ жетишкендиктерге ээ болушкан. Бул фактылардын негизинде теориялык жыйынтыктар жана илимий эмес көз караштар Кыргызстандагы окуялардын мазмуну боюнча кайрадан аңдалып, сын көз караш менен каралып чыгышы керек. Муну менен бирге, бул аңдоолордо, карап чыгууларда эгемендүүлүктүн баштапкы мезгилинде Кыргызстандагы саясий окуялар өз мезгилинин мүнөздүү эн белгилерине ээ болгонун, аларга субъективдик жана объективдик таасирлер болгонун эске алуу зарыл. Ал эми бул өз кезегинде, албетте, диалектикалык талдоонун принциптерин жетекчиликке алууну, эгемендүүлүк мезгилинин маанилүү мыйзам ченемдүүлүктөрүн жана ал мезгилдеги коомдун кызыкчылыктары менен социалдык талаптарына жооп берген тенденцияларын эске алууну талап кылат.

Коомдук турмуштун демократизацияланышы, экономикалык саясатта базар мамилелерине багыт алуусу, катаал борборлоштуруу курсунан баш тартуу, саясий жана экономикалык плюрализмдин турукталышы – ушунун баары бардык постсоветтик республикаларга тигил же бул өлчөмдө мүнөздүү кубулуштар. Ошол себептерден мамлекеттик эмес уюмдардын ишмердигин жана алардын шайлоо тутумундагы ролун, ишмердигинин илгерилешинин динамикасын изилдөө, тарыхый өткөрүп берүү жана улантуу тартиби көйгөйлөрүн аныктоо абдан актуалдуу жана маанилүү маселе. Бул багытта көптөгөн жагдайлар улуттук гана өзгөчөлүккө ээ болбостон, эл аралык мааниге да ээ.

Кыргыз Республикасынын шайлоо тутумунун өнүгүү жараянынын негизги критерийлерин жана бул жараянда мамлекеттик эмес уюмдардын ролун аныктоодо саясий кызыкчылыктар менен кыргыз мамлекеттүүлүгүнүн иштиктүүлүгү, өнүгүүсү эсепке алынышы керек. Ал эми алар Кыргызстандын жаңы миң жылдыкта узак мөөнөттүү, туруктуу, максаттуу өнүгүүсү, дүйнөлүк деңгээлде атаандашуу жөндөмдүүлүгү менен шартталып келет. Мындай шарттарда эгемендүүлүк мезгилинде Кыргыз Республикасында шайлоо тутумунун өнүгүү жараяны жана мамлекеттик эмес уюмдардын ролу кайсы критерийлер негизинде өсүп-өнүгүп жаткандыгы бир топ кызыгууларды жаратат. Ушул маселелер багытында бул илимий иш актуалдуу болуп эсептелет.

Кыргыз Республикасынын шайлоо тутумун өнүктүрүүдө маанилүү ролду ар кыл коомдук уюмдар аткарышат. Дүйнөлүк тажрыйбада мындай уюмдар мамлекеттик эмес уюмдар (МЭУ) деп аталышат. Бардык демократиялык коомдор мамлекеттик эмес уюмдарды өнүктүрүүгө кол кабыш кылышат, анткени ал уюмдар биринчи иретте адамдардын жана жарандардын укуктары менен эркиндиктерин коргоо маселесин негизги максаты катары коюп, аны Кыргыз Республикасынын шайлоо тутумун өнүктүрүү аркылуу

жүзөгө ашырышат. Мамлекеттик эмес уюмдар Кыргыз Республикасынын эгемендүүлүккө жетишкен күнүнөн массалык түрдө түзүлө башташкан. Алар мурунку Советтер Союзу учурунда жалгандан эле түзүлгөн мамлекеттик эсем уюмдардын ордуна келишкен. Ошентип, Кыргыз Республикасынын жарандары өздөрүнүн реалдуу мүмкүнчүлүктөрүн түшүнүп, өлкөдөгү шайлоо тутумун өнүктүрүү жараянында өз укуктарын коргоо үчүн ар кыл максаттагы мамлекеттик эмес уюмдарды түзүүгө кирише башташкан. Көпчүлүккө маалым болгондой, мамлекеттен өзүнчө, көз каранды эмес коомдук түзүлүштөр инсандардын жана жамааттардын эркиндиктерин, кызыкчылыктары менен талаптарын коргоо, социалдык жана руханий чөйрөлөрдүн иштиктүү ишмердиги, алардын жаратмандыгы, муундан муунга тажрыйбасын өткөрүп берүү маселелеринде көптөгөн керектүү шарттарды түзүшөт. Мамлекеттик эмес уюмдар катары бирикмелерди, коомдорду, менчик түзүлүштөрдү, федерацияларды эсептесе болот. Ал уюмдар мамлекет тарабынан же мамлекеттик макулдашуулар негизинде түзөлбөйт, бирок өз ишмердиги менен эл аралык мамилелерде маанилүү роль аткарышып, алардын мүчөлөрү көз каранды эмес добуш укугуна ээ.

Шайлоо тутуму аркылуу коомдун саясий тутумун өнүктүрсө болот, аны менен жарандык коом жана мамлекеттин, мамлекеттик бийликтин жана коомдук башкаруунун ортосундагы мамилелердин ынактыгын камсыздаса болот. Ал тутум электораттын шайлоо өнөктөштүгүнө катышуусун, укуктарга жана эркиндиктерге кепилдиктерди берген чечимдерди кабыл алынышын, каржылык, материалдык-техникалык, маалыматтык ресурстарды пайдалануу мүмкүнчүлүктөрүн, алардын пайдалануу механизмдерин жөндөгөн нормативдик базасынын бар болушу менен мүнөздөлөт. Шайлоо тутумунун бардык компоненттеринин тыгыз байланышын (электорат, электораттык түзүлүштөр, электораттык маданият, аң сезим жана жүрүм-турум, электораттык жараян менен мамилелер ж.у.с.) камсыздоо үчүн шайлоо тутумунун структуралык-функционалдык конструкциясы боюнча бардык тараптан талданышы талап кылынат. Шайлоо тутуму атаандашкан партиялардын жана талапкерлердин ийгиликтеринин шарттарын негиздеген абдан маанилүү электораттык технологиясы болуп эсептелет. Кыргыз Республикасы үчүн оптималдуу шайлоо тутумун тандоо – күн тартибинде турган маанилүү теориялык жана практикалык маселе, анын ийгиликтүү чечилиши толук түрдө изилдөө усулдарын пайдалануудан көз каранды.

Кыргыз Республикасынын эгемендүүлүгүнүн турукталышынын жана өз алдынча мамлекеттик башкаруунун алгачкы мезгилинин өзгөчөлүгүн, Кыргыз Республикасында шайлоо тутумунун өнүгүүсүндө мамлекеттик эмес уюмдардын ролун изилдөө ушул убакытка чейин, албетте, өзүнүн актуалдуулугун жоготкон жок. Бул багытта буга чейинки изилдөөлөрдүн кемчиликтеринин бири фундаменталдык талдоонун жоктугунда, бирок бул багытта илимпоз саясат таануучуларыбыз тарыхый акыйкаттуулукту калыбына келтирүүдө бир топ жетишкендиктерге ээ болушкан. Бул фактылардын негизинде теориялык жыйынтыктар жана илимий эмес көз караштар Кыргызстандагы окуялардын мазмуну боюнча кайрадан аңдалып, сын көз караш менен каралып чыгышы керек. Муну менен бирге, бул андоолордо, карап чыгууларда эгемендүүлүктүн баштапкы мезгилинде Кыргызстандагы саясий окуялар өз мезгилинин мүнөздүү эн белгилерине ээ болгонун, аларга субъективдик жана объективдик таасирлер болгонун эске алуу зарыл. Ал эми бул өз кезегинде, албетте, диалектикалык талдоонун принциптерин жетекчиликке алууну, эгемендүүлүк мезгилинин маанилүү мыйзам ченемдүүлүктөрүн жана ал мезгилдеги коомдун кызыкчылыктары менен социалдык талаптарына жооп берген тенденцияларын эске алууну талап кылат.

Коомдук турмуштун демократизацияланышы, экономикалык саясатта базар мамилелерине багыт алуусу, катаал борборлоштуруу курсунан баш тартуу, саясий жана экономикалык плюрализмдин турукталышы – ушунун баары бардык постсоветтик республикаларга тигил же бул өлчөмдө мүнөздүү кубулуштар. Ошол себептерден мамлекеттик эмес уюмдардын ишмердигин жана алардын шайлоо тутумундагы ролун,

ишмердигинин илгерилешинин динамикасын изилдөө, тарыхый өткөрүп берүү жана улантуу тартиби көйгөйлөрүн аныктоо абдан актуалдуу жана маанилүү маселе. Бул багытта көптөгөн жагдайлар улуттук гана өзгөчөлүккө ээ болбостон, эл аралык мааниге да ээ.

Кыргыз Республикасынын шайлоо тутумунун өнүгүү жараянынын негизги критерийлерин жана бул жараянда мамлекеттик эмес уюмдардын ролун аныктоодо саясий кызыкчылыктар менен кыргыз мамлекеттүүлүгүнүн иштиктүүлүгү, өнүгүүсү эсепке алынышы керек. Ал эми алар Кыргызстандын жаңы миң жылдыкта узак мөөнөттүү, туруктуу, максаттуу өнүгүүсү, дүйнөлүк деңгээлде атаандашуу жөндөмдүүлүгү менен шартталып келет. Мындай шарттарда эгемендүүлүк мезгилинде Кыргыз Республикасында шайлоо тутумунун өнүгүү жараяны жана мамлекеттик эмес уюмдардын ролу кайсы критерийлер негизинде өсүп-өнүгүп жаткандыгы бир топ кызыгууларды жаратат. Ушул маселелер багытында бул илимий иш актуалдуу болуп эсептелет.

Соңку жылдары Кыргызстандын саясий жараяндарында мамлекеттик эмес уюмдардын (МЭУ) таасирдүүлүгүнүн мааниси күндөн күнгө өсүүдө, муну менен бирге, МЭУлардын саясаттын субъекти катары жана саясий тутумдун маанилүү түзүүчүсү катары стратегиялык функциясы да өсүүдө. Социалдык-саясий аракеттердин субъекти болуп, МЭУлар калк үчүн абдан маанилүү нерселердин негизинде жарандарды бириктирип, жарандардын калың катмарларынын кызыкчылыктарын мамлекеттик уюм-мекемелерде илгерилетүүдө. МЭУлар бийлик түзүлүштөрү менен социалдык чыр-чатактарды чечүүдө кызматташып, инсандардын, жарандардын демилгелерин жүзөгө ашырып, көптөгөн учурларда бийлик органдарынын жана саясий партиялардын ордун алмаштырышат, муну менен алар саясий тутумду бийлик түзүлүштөрүнө трансформациялашат жана саясий тутумдун абалын туруктуу кылышат же, тескерисинче, бузушат. Мындан сырткары, МЭУлар жарандар жана мамлекеттик органдар ортосундагы кайтарымдуу байланышты камсыздашат, т.а. бийликтин натыйжалуу ишмердиги тууралуу объективдүү маалыматты, ал ишмердикке калктын мамилесин билдиришет. Жарандык коомдун түзүлүшүнүн тарыхы мамлекеттик эмес уюмдар социалдык активдүүлүктү стимулдаштырганы, ал эми социалдык активдүүлүк өз кезегинде экономиканын өнүгүүсүн стимулдаштырганы жана мамлекеттеги демократиянын өнүгүүсүн камсыздаганы тууралуу даана баяндайт.

Мамлекеттик эмес уюмдар саясат айдынында олуттуу жана таасирдүү кыймыл экенин көрсөтүштү. Аларсыз толук кандуу саясий жараян жана бийлик менен калк ортосунда диалог жок. Бул уюмдар өз ара мамилелерде болуп, өз тармагында топтолушуп, таасирдүүлүгүн күчөтүшөт. МЭУ жаатында ишмердик кылган чыгаан жана кесипкөй башкаруучулар мамлекеттик кызматтарга бийлик менен калк ортосундагы мамилелерди арттыруу үчүн гана кызматка алынбайт (мындай чечимдер зор мааниге ээ), алар мамлекеттик башкаруу тутумунун сапаттуулугун да камсыз кылышат. МЭУда ишмердик кылган татыктуу жетекчилерди, лидерлерди мамлекеттик кызматтарга тандоонун иштиктүү механизмдерин колдонуу менен мамлекеттик кадрлар селекциясын жакшыртууда бир топ ийгиликтерге жетишсе болот.

Колдонулган адабияттар:

1. КР жарандык кыймылы./А. Элебаев. - М., 1991
2. Э.Абилдаев. Кыргызстандын саясий системасы: проблемалары жана келечеги. - Б., 2002
3. Чотонов У. Эгемендүү Кыргызстан: тарыхтагы тандоо жолу, 1995-жыл; Чотонов У. Кыргызстандын жаны тарыхы (1985-1998-ж.). - Б., 1998
4. Чотонов У. Кыргызстан эгемендүүлүк жолунда. Тарыхый жана саясий анализ. - Б., 2007
5. Чотонов У., Нуруулу. Ата мекен тарыхы. - Б., 2009

ЮРИДИКА БАГЫТЫНДАГЫ СТУДЕНТТЕРДИН УКУКТУК МАДАНИЯТЫН КАЛЫПТАНДЫРУУДАГЫ КЭЭ БИР КӨЙГӨЙЛӨР

Аннотация

Макалада юридикалык кесиптин ээлеринин укуктук маданияты чөйрөсүндөгү көйгөйлөр жана аларды чечүү жолдору каралган. Бүгүнкү күндө болочок юристтердин укуктук маданиятын, укуктук аң-сезимин, баалуулук багыттарын калыптандыруу маселеси өзгөчө актуалдуу маселеге айланууда. Автор бул маселени чечүүнү атайын уюштурулган иш-чаралардын негизинде гана эмес, юридикалык билим берүү жараянында уюштурулган күнүмдүк салттуу сабактарда да дайыма эсепке алуу зарылдыгын негиздеген.

Негизги сөздөр: укук, маданият, билим берүү, көйгөйлөр.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ СТУДЕНТОВ ЮРИДИЧЕСКОГО НАПРАВЛЕНИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены проблемы в области правовой культуры специалистов юридической специальности и пути их решения. В настоящее время вопросы правовой культуры, правового сознания, формирование ориентиров ценностей будущих юристов становится весьма актуальной. Автором обоснована необходимость решения данной проблемы не только путем организации специальных воспитательных мероприятий, но и учитывая ее в каждодневных традиционных занятиях в процессе юридического образования.

Ключевые слова: право, культура, образование, проблемы

SOME PROBLEMS OF THE SHAPING THE LEGAL CULTURE STUDENT LEGAL DIRECTION

Annotation

Problems are considered In article in the field of legal culture specialist to legal profession and way of their decision. At present questions of the legal culture, legal consciousness, shaping landmark valuables future lawyer becomes more actual. The Author is motivated need of the decision given problems by not only way to organizations special breeding action, but also considering her(it) in daily traditional occupation in process of the legal formation.

Keywords: law, culture, education, problems

Киришүү. Биздин өлкөбүз үчүн юридикалык билим берүүнүн мааниси демократиялык коомго, укуктук мамлекетке, рыноктук экономикага өтүү маселелери менен аныкталат. Жаңы социалдык-экономикалык шарттар билим берүүнүн салттык көйгөйүн – каалагандай билим-тарбия берүү тутумунун эң маанилүү компонентинин – максатка умтулуунун негизине коюуга мүмкүн болгон идеалды издөө көйгөйүн дагы да курчутту. Билим берүү тутумунун максаттык компоненти бул максаттарга жетүү каражаттарын тактоону, алынган натыйжаларды баалоо критерийлерин, тарбия-билим берүү жараянынын өзүнүн жүрүүсүнүн мүмкүн болгон түзөтүүлөрүн аныктайт. Укукту жана юридикалык билим берүүнү модернизациялоонун шарттарында болочок юристтердин укуктук маданиятын, укуктук аң-сезимин, баалуулук багыттарын калыптандыруу маселеси өзгөчө мааниге ээ болуп барат.

Макалада жүргүзүлгөн изилдөөнүн максаты – юридикалык билим берүү жараянында болочок юристтердин укуктук маданиятын калыптандыруунун көйгөйлөрүнө баа берүү.

Изилдөөдө жалпы илимий ыкмалар менен тең катарда тутумдук-түзүмдүк, теориялык-практикалык талдоо, социологиялык, тарыхый-маданий, салыштырмалуу-укуктук изилдөө жана талдоо-синтездөө ыкмалары колдонулду.

Укуктук маданиятты калыптандыруу жараянындагы жетектөөчү роль юридикалык билим берүүгө таандык экени баарына маалым. Юридикалык билим берүү жараянында укуктук маданиятты калыптандыруунун өзгөчөлүктөрүн талдоо Кыргызстандын

жарандарынын укуктук жашоосунун маданий негиздерин тереңирээк түшүнүүгө жардам берүү менен анын биздин өлкөдөгү өнүгүү келечегин аныктоого мүмкүнчүлүк берет.

Кыргыз Республикасы көз карандысыздыкка ээ болоору менен өзүн укуктук жана демократиялык мамлекет деп жарыялады. Укуктук мамлекеттин калыптануусунун негизин түзүүчү башталыш Конституциядан жана Кыргыз Республикасынын башка ченемдик-укуктук актыларынан орун алды. Бирок, укуктук актыларды кабыл алуу менен укуктук мамлекетти куруу жараяны аяктап калбайт. Бул албетте, индивиддин укуктук аң сезиминде укукка карата талаптагыдай мамилесин бекитүүнү талап кылган узакка созулган оор процедура. Ага ылайык укуктук мамлекетти калыптандыруу калктын укуктук маданиятын өнүктүрүү жараянынан ажыратылгыс болуп эсептелет [2, 1-б.].

Укуктук көйгөйлөр бир чечкенде акыр-аягына чейин чечилүүчү көйгөй эмес, жаңы шарттар дайыма кезекке жаңы маселелерди коёт, андыктан юриспруденция дайыма сакчы катары өз ордунда даяр туруусу керек. Анын эл алдында моюнга алган милдети болуп тарыхтагы өзгөрүп жаткан шарттарды жана ушуга байланыштуу пайда болуучу көйгөйлөрдү чагылдыруу саналат. Тарыхтын бардык мезгилдеринде, өткөөл мезгилде болсо өзгөчө юристтер өз мезгилинин алдыңкы адамдары, алдыңкы маданиятты алып жүрүүчүлөр болуп келишкен. Адам маданияты өзүнүн пайда болуусу үчүн көп жагынан укук жана мамлекетке милдеттүү.

Укуктук мамлекетке даярдыгы жогорку деңгээлде болгон юристтер талап кылынат. Ата мекендик юридикалык билим берүү өзүнүн улуттук өзгөчөлүктөрүнө ээ болуу менен ХХ кылымда Советтер Союзунун курулуусунан соң түптөлдү. Учурдагы илимдин алкагындагы илимий изилдөөлөр үчүн улуттук укуктук маданияттын түптөлүүсүн талдоо чоң мааниге ээ. Мында укуктук маданият менен укуктук аң-сезимдин калыптануусу кыргыз мамлекеттүүлүгүнүн түптөлүүсүнүн жана өнүгүүнүн тутум түзүүчү фактору катары каралуусу керек.

Юридикалык билим берүүнүн жолго коюлган тутумунун жоктугу акыр аягы укуктук тескөөгө, укук жаратуу механизминин натыйжалуулугуна, мыйзамдуулуктун жана укуктук тартиптин абалына гана эмес, юристтердин аброюна да таасирин тийгизүүсү мүмкүн. Юристтердин ролун басмырлаган мамлекетти болсо укуктук деп атоого болбойт, анткени аны түптөөнүн милдеттүү шарты болуп калктын укуктук маданиятынын, укук коргоочулардын жана башка кызматтык жактардын кесиптик маданиятынын жогорку деңгээли да саналат. Ушуга байланыштуу юристтерди кесиптик даярдоодо аларда укуктук маданияттын жогору деңгээлин калыптандыруу чоң мааниге ээ болуп барат. Бул аларга дайыма өзгөрүп турган жашоо жагдайларында жолун эркин табууга, рыноктук мамилелердин шарттарында коомдун жана илимий-техникалык прогресстин талаптарына туура келген жыйынтыктарга жетишүү менен ийгиликтүү эмгектенгенге, болочок кесиптик карьерасы үчүн мүмкүнчүлүктөрдү кеңейтүүгө мүмкүнчүлүк берет.

Юридикалык билим берүү жараянында студенттин өздүгүнүн укуктук маданиятын калыптандырууда бүгүнкү күнгө чейин дээрлик көңүл бурулбай калып жаткан укуктук тарбиялоонун мааниси өсүүдө. Билим берүү стандартында юридикалык тарбия берүүнүн толук кандуу концепциясы каралган эмес. Кесиптик тарбия берүүнүн толук негизин түзүү юриспруденция, педагогика, психология чөйрөлөрүндөгү окумуштуулардын катышуусу менен кошумча изилдөөлөрдү уюштурууну талап кылат. Тарбиялоо көйгөйлөрүн ийгиликтүү чечүүнүн олуттуу фактору болуп ЖОЖдордогу окуудан сырткаркы иштерди уюштуруу гана эмес, тарбиялоону салттуу сабактардын алкагында да уюштуруу саналат. Бул максатта укуктук тарбия берүү укуктук билим берүү – билимдерди түздөн-түз кабыл алуу менен үзгүлтүксүз байланышта болуп, ушулар аркылуу ишке ашырылаары жөнүндөгү фактты эсепке алуу менен юридикалык билим берүүнүн алкагында билим берүү менен тарбиялоонун оптималдуу айкалыштыруу боюнча сунуштамаларды иштеп чыгуу зарыл [1, 14-б.].

Студенттин укуктук маданиятын калыптандыруу төмөнкү педагогикалык шарттардын жыйындысын кармануу менен камсыз кылынат: субъектин укуктук

тарбиялануусунун кубаттуу детерминациялоочу фактору болуп саналган курчап турган укуктук чөйрөнүн сапаты жаратылат; студенттин укуктук маданиятын калыптандыруунун түзүмдүк-функционалдык модели иштеп чыгылат жана ишке ашырылат; ЖОЖдогу окуу-тарбия берүү жараянын адистер менен камсыздоо, укукту окуткан окутуучуларды илимий жана усулдук жактан атайын даярдоо; студенттерди кесиптик даярдоонун бүткүл мезгилинин ичинде кесиптик билим берүү жараянынын укуктук маданиятты калыптандырууга багытталгандыгы; “студент-окутуучу” тутумунда субъект-субъекттик өз ара аракеттенүүсүн уюштуруу; укуктук билим жана тарбия берүүнүн мазмунун, формаларын жана ыкмаларын дайыма өркүндөтүү. Ушундай жагдайда гана болочок юристтин кесиптик ишмердүүлүндөгү оң жактуу мотивацияны, ошондой эле мыйзамды, укуктук мамлекеттин баалуулуктарын ж.у.с. терең урматтоо сыяктуу сапаттарды калыптандыруу мүмкүн. Анткени укуктук тарбиялоо – бул мыйзамга урматтоо менен мамиле кылуу, мыйзамды ар бир индивидде жоопкерчилик сезимин, өзүм билемдикке, жемкордукка элдешпестик сезимдерди өнүктүрүүчү чоң социалдык баалуулук катары көрүү болуп эсептелинет.

Бир катар ЖОЖдордо түзүлгөн юридикалык клиникалар маанилүү социалдык, теориялык-таануучулук, усулдук жана тарбиялык ролду аткарып жатышат. Алардын социалдык маанилүүлүгү талашсыз, анткени алардагы юридикалык кызматтар акысыз көрсөтүлөт. Клиникада практика өткөрүп жүрүшкөн студенттердин укуктук сабактарды окуусу формалдуу эмес көрүнүшкө келет (б.а., экзамен тапшыруу үчүн гана окуп калышпайт). Таанып-билүү кеңеш берүүгө даяр болуу үчүн жүргүзүлөт, андыктан терең, предметтик мүнөзгө ээ болот. Студенттердин ишмердүүлүгүн уюштурган окутуучулардын усулдук жана тарбия берүүчүлүк ролу өсөт.

Юридикалык билим берүүнүн мазмуну билим берүү жараянынын ички тарабын аныктоо менен юридикалык адистерди даярдоонун сапатынан түздөн-түз тиешеси болот. Юридикалык адистерди даярдоонун натыйжалуулугун жогорулатуунун маанилүү фактору болуп адистештирүү саналат.

Пайдубалдык жана атайын даярдоону айкалыштыруу, практикалык жана теориялык билим берүүнүн үзгүлтүксүз байланышы ченемдик жактан бекитилген, бирок билим берүү стандартында бул жоболорду практика жүзүндө ишке ашыруу боюнча сунуштамалар жок, ал эми негизги билим берүү программасынын мазмунунун минимумуна болгон талаптар аталган принциптерди эсепке алышпайт.

Биздин оюбузча, юридикалык билим берүүнүн негизинде юридикалык практиканын талаптарына жооп берүүчү юристтин модели туруусу керек. Юристтин билим берүү стандартында каралган бүгүнкү күндөгү квалификациялык мүнөздөмөсү олуттуу түзөтүүлөргө муктаж. Билим берүү стандартын иштеп чыгууга ЖОЖ илиминин өкүлдөрүн гана эмес, практикалык жумушчуларды да, ошондой эле юридикалык адистерди “керектөөчүлөрдү” да тартуу зарыл.

Юридикалык билим берүүнүн укуктук тескөөнүн көп сандаган көйгөйлөрүн чечүү жыйынтыгында юридикалык адистерди даярдоонун сапатын жогорулатууга мүмкүнчүлүк берет. Мындан сырткары Кыргызстанда көп деңгээлдүү билим берүүнү киргизүү менен байланышкан көйгөйлөрдүн баары чечилди деп айтууга да мүмкүн эмес. Болон конвенциясына кошулуу бул маселе боюнча талаш-тартыштарды аягына чыгарган жок, тескерисинче, андан аркы илимий изилдөөлөр үчүн чыныгы кыртышты жаратты. Билим берүүнүн сунуш кылынган жалпы европалык тутумун, анын жаңы идеяларын жана максаттарын талдоонун негизинде Кыргызстан билим берүү жараянындагы бардык жакшы нерселерди колдонуу менен күчтүү өлкөгө айлана алат, бул тутум келечекте ата-мекендик жана европалык билим берүү тутумдарын айкалышуусуна жардам берет деген тыянак чыгарууга болот. Учурдагы Кыргызстан үчүн батыштын укуктук маданиятын жөн гана көчүрүп алууга умтулуу эмес (анткени бул жакшы натыйжа берээри шектүү), укук жана юриспруденция областындагы батыштын тажрыйбаларын үйрөнүү менен ата мекендик

укуктук маданиятты өздүк, тарыхый өнүгүү жараянынын жүрүшүндө куралган баалуулуктардын негизинде өнүктүрүү маанилүү.

Учурдагы коом укуктук билим берүүнүн сапатынан болгон өзүнүн көз карандылыгын барган сайын андап жете баштады, анткени укуктук маданияттын деңгээли адамдын социумдагы ишмердүүлүгүнүн натыйжалуулугуна олуттуу таасирин тийгизет. Укук субъекти катары болгон инсандын, б.а. анын билимдүүлүк деңгээлинин, юридикалык жана жалпы маданияттык компетенттүүлүгүнүн деңгээлинин ролу өтө чоң.

Юристтин укуктук маданиятынын деңгээлин анын юридикалык билими, көндүмдөрү, укуктук көз караштары, баалуулукка болгон ориентациясы аныктайт. Булар төмөнкүлөрдө көрүнөт: 1) өзүнүн функцияларын туура түшүнүүдө; 2) укук ченемдерин туура айтууда жана практикада колдоно билүүдө; 3) мыйзамдын көрсөтмөлөрүн так аткарууда; 4) жарандардын укуктарын жана мыйзамдуу кызыкчылыктарын камсыз кылууда [1, 27-б.]. Кесиптик топтун укуктук маданиятынын деңгээли да анын ар бир мүчөсүнүн маданиятынын өнүккөндүк даражасы, б.а., жалпы билиминин даражасы, анын квалификациясынын деңгээли менен аныкталат. Юрист өзүнүн жумушчу ордунда өз кесибине ылайык болуусу менен өзүнүн аброюн жана юристтердин коомчулугунун аброюн бекемдөөсү керек.

Кыргызстандагы юридикалык билим берүүнүн көйгөйлөрүнүн катарынан, биздин оюбузча, төмөнкү негизги экөөсүн бөлүп кароого болот:

1) айрым юридикалык адистиктер боюнча студенттерде зарыл болгон теориялык жана практикалык даярдык менен камсыз болгон адистешүүнү алуу мүмкүнчүлүгүнүн жоктугу;

2) юристтердин коомдогу социалдык арналуусунун деңгээлин төмөндөтүү жана талапкерлердин (студенттердин) аң-сезиминде юриспруденцияга пайдалуу бизнес катары гана болгон мамилени сиңирүү.

Жыйынтыктап айтканда, учурдагы билим берүүнүн стратегиялык милдети – улуттук кыртышта өстүрүлгөн дүйнөнүн атаандаштыкка жөндөмдүү жаранын, учурдун чакыруусуна жооп берүүгө даяр болгон руханий жактан өнүккөн инсанды тарбиялоо. Укуктук мамлекетти түптөө зарылчылыгына байланыштуу тиешелүү түрдө учурдун шарттарында укуктун аракеттенүү чөйрөсүндөгү субъективдүү факторду окуп-үйрөнүү көйгөйү, жекече алганда инсандын базалык маданиятынын тутум түзүүчү белгиси катары болгон инсандын укуктук маданиятын калыптандыруу көйгөйү да пайда болот. Студент жаштарды укуктук даярдоо болочок адистердин чыныгы кесипкөйлүгүн жана компетенттүүлүгүн камсыз кылууда аз натыйжалуу болуп жатат. Демек, студенттерди укуктук даярдоо тутумун аларда укуктаануу сабактарын окууда алынган билим жана көндүмдөрдүн анык бир суммасынын бар болуусун гана эмес, ой жүгүртүүсүнүн укуктук стилинин өнүккөндүгүн, жаңы укуктук мамилелерге натыйжалуу кошулуп кетүүнүн жолдорун билүүсүн, б.а. аларда өнүккөн укуктук маданияттын бар болуусун көздө туткан сапаттуу жаңылоо талап кылынат.

Колдонулган адабияттар:

1.Алешина Е.А. Формирование правовой культуры в процессе юридического образования. Автореферат диссертации на соискание уч.ст.к.ю.н.. Ростов на Дону, 2008.

2.2016-2020-жылдарга Кыргыз Республикасынын калкынын укуктук маданиятын көтөрүү Концепциясы. Кыргыз Республикасынын Өкмөтүнүн 2016-жылдын 14-мартындагы № 122 токтому менен бекитилген

3.2016-2020-жылдарга Кыргыз Республикасынын калкынын укуктук маданиятын көтөрүү Концепциясы

*Нуркулов А.К., преподаватель
МНУ имени К.Ш. Токтомаматова
Мурзаев И., преподаватель,
МНУ имени К.Ш. Токтомаматова*

ПРОЦЕСС РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ И РОЛИ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация

Данная статья посвящена проблемам развития деятельности и роли неправительственных организаций в современных условиях. В Кыргызстане, как и в других постсоветских государствах, одной из главных стратегий политики демократизации, внедряемой международным сообществом доноров, являлось создание сильного гражданского общества, распространяющего среди населения демократические идеи и контролирующего действия правительства (а также, при необходимости, оппонирующего ему). В какой мере цель данного проекта была достигнута и стало ли гражданское общество действенной частью системы общественного устройства страны? Фокусом данной статьи является западная либеральная демократическая модель гражданского общества, которую внедряло в Центральной Азии внешнее сообщество доноров в качестве важного компонента своей политики демократизации в регионе. В соответствии с этой моделью концепция гражданского общества в Кыргызстане напрямую ассоциировалась с демократией, которая должна быть построена в стране.

Ключевые слова: Демократия, выборы, государство, общество, политика.

THE PROCESS OF DEVELOPING MARKET RELATIONS AND THE ROLE OF NON- GOVERNMENTAL ORGANIZATIONS OF THE KYRGYZ REPUBLIC IN MODERN CONDITIONS

Annotation

This article is devoted to the problems of the development of activities and the role of non-governmental organizations in modern conditions. In Kyrgyzstan, as in other post-Soviet states, one of the main strategies of democratization policies introduced by the international donor community was the creation of a strong civil society that spreads democratic ideas among the population and controls the government's actions (and, if necessary, opposes it). To what extent has the goal of this project been achieved and has civil society become an effective part of the country's social system? The focus of this article is the Western liberal democratic model of civil society, which the external donor community in Central Asia has implemented as an important component of its democratization policy in the region. In accordance with this model, the concept of civil society in Kyrgyzstan was directly associated with democracy, which should be built in the country.

Key words: Democracy, elections, state, society, politics.

Исследование вопросов неправительственных организаций и политических изменений в политическом отношении имеет важное значение, особенно в условиях Кыргызстана, где усиливаются трансформационные процессы. Анализ этих проблем вызван потребностями преобразований в общественной жизни страны. Неправительственные организации выступают не только как самостоятельный политический институт, влияющий на развитие современных отношений, но и используются в качестве инструмента для решения определенных политических задач.

В настоящее время, когда без вовлечения общественности в систему государственного управления невозможно успешно решать многочисленные проблемы, во весь рост встает вопрос о перераспределении полномочий общества между государственными структурами и общественными организациями. Особую актуальность приобретает роль неправительственных организаций в политике. Опыт работы многих неправительственных организаций показал, что их деятельность имеет очевидные достоинства: гибкость, мобильность, инициативность, восприимчивость к изменяющимся условиям, а также знание дел на местах. В их потенциале больше возможностей для осуществления контакта с конкретной средой. Деятельность этих организаций активизирует социальную инициативу людей, минимизирует политические и социальные противоречия и конфликты. Именно поэтому сегодня ситуация в Кыргызстане с

поддержкой неправительственных организаций радикально меняется. В последние годы в связи с демократическим реформированием нашего общества роль добровольных организаций в жизни страны неизмеримо возросла, что активизировало ведущееся в общественных науках обсуждение перспектив формирования в Кыргызстане гражданского общества, связанное, в частности, с определением путей и средств ограничения монополии государства на общественную жизнь. Являясь субъектами социального поведения, неправительственные организации объединяют граждан вокруг решения важных для населения региона задач, артикулируют и агрегируют интересы различных слоев граждан, сотрудничают с государственными структурами в реализации социокультурных инициатив, самоопределении человеческой личности. Кроме того, общественные организации представляют собой надежный элемент «обратной связи» между гражданами и органами власти, при наличии которой последние получают объективные данные об эффективности управленческих решений и ответной реакции на них населения.

История становления гражданского общества свидетельствует о том, что существование добровольных объединений стимулирует социальную активность, а она, в свою очередь, способствует экономическому, социально-политическому и культурному развитию страны. Рост добровольной общественной самодеятельности в регионах Кыргызстана позволяет более четко подойти к социологическому осмыслению противоречивых процессов становления в Кыргызской Республике гражданского общества. Ведь создавая теоретические конструкции гражданского общества, современное обществознание заинтересовано не только в рассмотрении его общих схем и классических образцов, но и конкретных его проявлений на уровне различных сфер жизнедеятельности региона, выявлении особенностей социальной политики для различных групп населения. Поэтому в наших исследованиях выявлены теоретические подходы к изучению места и роли неправительственных организаций в формировании социокультурной среды региона, в разработке конкретных методик использования их возможностей в развитии духовной сферы, сохранении традиций и обычаев, становлении новых ценностных ориентаций, идеалов и образцов. Играя роль посредника между личностью и различными экономическими и политическими институтами, неправительственные организации дают возможность группам людей решать свои проблемы и реализовывать свои интересы с помощью ресурсов, которыми обладают государство и бизнес. Кроме того, неправительственные организации выполняют функцию трансляции старых и формирования новых социокультурных норм, ценностей, установок и образцов. Эта функция реализуется культурно-просветительскими, образовательными, научными и иными добровольными обществами, работающими в духовной сфере. Они берут на себя часть функций государства в таких областях, которым государство в силу нехватки средств и времени уделяет недостаточно внимания.

Роль неправительственных организаций в формировании и развитии региональной социокультурной среды неоднозначна. Когда для большинства групп населения актуальны прежде всего проблемы материального характера, в регионах доминируют благотворительные общества. А когда эти проблемы отходят на второй план, появляются неправительственные организации, сосредоточенные на удовлетворении потребностей высшего порядка. Кыргызстан в настоящее время находится в переходном состоянии, когда организации, удовлетворяющие духовные потребности людей, постепенно занимают свою «нишу» в структуре общественной самодеятельности. Об этом свидетельствуют, с одной стороны, статистические данные, а с другой, - результаты проведенных нами эмпирических исследований, в ходе которых большинство респондентов, считая себя социально активными людьми и выражая желание принимать участие в работе организаций социокультурной направленности, в то же время недостаточно информировано о целях и задачах региональных неправительственных организаций, полагая, что эффективная работа общественных объединений возможна только на макроуровне, а не на уровне отдельных регионов.

Исследование показали, что разные страны мира прошли свои исторические пути развития, сложились собственные подходы решения экономических и социальных проблем, традиции и взгляды. При всей общей ориентации, скажем, на демократию и рыночную экономику, конкретные пути, методы и формы решений могут отличаться, внося свои национальные особенности. Поэтому в теоретических обоснованиях, естественно, встречаются различные толкования, взаимно дополняющие друг друга или определяющие какие-то новые нюансы и обобщения, либо взаимно исключаящие друг друга. Это нестрашно и не должно волновать, а способствует более глубокому осознанию и пониманию экономических процессов, и выработке более обоснованных, правильных экономических решений в политике. После приобретения независимости уровень доходов Кыргызстана значительно сократился в результате остановки притока трансфертов из союзного бюджета, значительного ухудшения условий торговли и невозможности быстрой реструктуризации производственного сектора (табл. 1). Общее снижение реального внутреннего валового продукта (ВВП) составило 50 %. Сокращение налоговых поступлений, а также резкое прекращение бюджетных трансфертов из союзного бюджета, которые составляли 13% ВВП привели к значительному снижению бюджетных доходов. Возникший значительный бюджетный дефицит финансировался, как и в других странах СНГ, за счет денежной эмиссии, что привело к росту инфляции, которая достигла более 5000% в 2017 г.

К 2014г. экономика Кыргызстана начала восстанавливаться, и рост производства возобновился: в 2014г. производство возросло на 7%, в 2015г. на 9,9 %.

Таблица 1 - Ключевые макроэкономические показатели, 2010-2017гг.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Бедность, ВВП и цены								
Бедность (по населению) (%)	...	40		57	52	51	64	64
ВВП, реальный рост, %	-14	-16	-20	-5	7	10	2	1,5
ВВП (без Кумтора), реальный рост, %	-14	-16	-20	-5	7	8	0,6	1,1
ВВП на душу населения, в долларах США	...	...	...	720	580	480	350	365
Инфляция (за декабрь месяц, в %)	12	9	6,2	7,9	9	13	11	8,3
Обменный курс (сом/S, конец периода)	...	...	55	57	60	62	68	70
Внешний сектор								
Счет текущих операций (% ВВП)	-6	-9	-8	-16	-25	-8	-23	-15
Экспорт (% ВВП)	...	36	30	27	31	36	33	38
Импорт (% ВВП)	...	52	41	40	52	41	54	51
Внешний долг (% ВВП)	...	33	39	51	67	177	192	239
Государственный бюджет (% ВВП)								
Бюджетный дефицит (кассовый)	-17	-14	-12	-17	-9	-9	-10	-14

Источники: Мин. фин., НБКР, НСК, оценки Всемирного банка

Правительство осуществило ряд бюджетных корректировок, в числе которых резкое сокращение социальных расходов, сокращение бюджетных трансфертов в сельское хозяйство. Начался рост инвестиций, бюджетный дефицит на кассовой основе снизился с

17 % в 2013г. до 9% в 2015г. Инфляция, как результат жесткой денежно-кредитной политики, снизилась до 13% в 2015г. и обменный курс сома стабилизировался

Снижение роста производства, сокращение экспорта, девальвация обменного курса существенно сказались на способности Правительства обслуживать внешний долг. Экономика Кыргызстана в 2017г. характеризуется значительным ростом производства в сельском хозяйстве (на 8,7%), в то время как в промышленном секторе наблюдался спад (на 1,7%). Одной из причин падения производства промышленности явилось падение производства золота на Кумторе. В целом ВВП вырос в реальном выражении на 3,6%. В то же время следует отметить рост инфляции до 40%. Правительству удалось снизить текущие государственные расходы (без процентных платежей) на 3% ВВП в 2017г., хотя общий дефицит увеличился с 9,9% ВВП до 13,5% ВВП в 2017г. Главным образом данное увеличение объясняется ростом инвестиций по двум проектам программы государственных инвестиций (Рыбачье-Ош и реконструкция ТЭЦ). Капитальные расходы увеличились с 6,6 % ВВП в 2016г. до 10,6% ВВП в 2017г. Дефицит текущего счета составил 15% ВВП в 2017г., после резкого ухудшения в 2016г. до 23% ВВП. Сокращение дефицита произошло главным образом за счет сокращения импорта на 28%. Сокращение импорта произошло в основном из стран СНГ, в результате обесценения реального обменного курса. В то же время экспорт (за вычетом электроэнергии и золота) не восстановился, снизившись с \$ 313 млн. в 2016г. до \$ 227 млн. в 2017г. Основными причинами снижения экспорта являются снижение доходов в странах торговых партнерах, а также ухудшение торговых отношений с соседними странами. Снижение экспорта золота произошло в результате падения мировой цены на золото.

Сохраняющийся на протяжении многих лет значительный дефицит текущего счета, сопровождающийся дефицитом государственного бюджета, финансирование которых осуществлялось за счет внешнего заимствования, привели к быстрому росту как государственного, так и частного долга. К концу 2017г. общий внешний долг уже достиг 239% ВВП, составив более четырех млрд.\$, из которых 168% государственный долг и долг гарантированный Правительством. В условиях трансформации экономики изменились и условия жизни населения. Воздействие социальных факторов на экономическое развитие страны и качество жизни ее населения происходит через формирование и развитие человеческого потенциала, составными элементами которого являются здоровье, образование, профессионально-квалификационный уровень. В свою очередь, качество человеческого потенциала зависит от развития социальной сферы. Дифференциация населения по уровню среднедушевых доходов в последние годы значительно усилилась. С учетом низкого среднего уровня доходов это свидетельствует о почти полном отсутствии в республике среднего класса, который должен стать основой стабильности и экономического процветания государства.

Литература

1. Койчуев Т. Избранные сочинения в трех томах: Политика, экономика, миросвязи Кыргызстана. – Б., ЦЭС при ПКР, ОО «Экономисты за реформу», 2017
2. Федоров В.Н. Организация Объединенных Наций, другие международные организации и их роль в XXI веке М.: Логос, 2007. – 944
3. Цыганков П.А. Теория международных отношений Учебное пособие. — М.: Гардарики, 2003. — 590 с.
4. Энтин Л.М. и др. Европейское право. Право Европейского Союза и правовое обеспечение защиты прав человека Рук. авт. колл. и отв. ред. д. ю. н., проф. Л. М. Энтин. — 2-е изд., пересмотр, и доп. — М.: Норма, 2007. — 960 с.

*Кулуева Э.О., преподаватель,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Ажикулова А.З., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ КЫРГЫЗСТАНА, ЕГО КОНЦЕПЦИИ И ПОЛИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация

Экономика переходного периода, направленная на капитализацию страны, ускорила социальное расслоение общества. Но еще не сложились устоявшиеся социальные слои с четко осознанными интересами и потребностями. Для этого потребуются не одно десятилетие. Сейчас подавляющее большинство граждан Кыргызстана, начиная с самого «крутого» предпринимателя-бизнесмена, кончая фермерами и мигрантами, далеки от идеального представления о них.

Статья посвящена политическим вопросам идеологии и концепции экономического развития Кыргызстана. Коренная причина развала Советского Союза кроится в исторической ограниченности и обреченности теоретической идеологии и концепции экономического развития, которая строилась на незыблемости марксистско-ленинизма как научного мировоззрения социализма, который отвергал частный интерес и частную собственность, утверждал о непримиримом антагонизме между частным капиталом и трудом, о необходимости обобществления и огосударствления всей собственности на средства производства и применения командного (авторитарного) управления. Интерес не человека, и не общества, а государства как власти становилась главной целью, определяющей политику государства.

Ключевые слова: экономика, общество, предприниматель, социализм, политика, государство.

КЫРГЫЗСТАНДЫН ЭКОНОМИКАЛЫК ӨНҮГҮҮСҮ, АНЫН ТҮШҮНҮКТӨРҮ ЖАНА САЯСИЙ АСПЕКТИЛЕРИ

Аннотация

Өлкөнү капиталдаштырууга багытталган өткөөл экономика коомдун социалдык стратификациясын тездетти. Бирок дагы деле болсо аныкталган кызыкчылыктары жана муктаждыктары бар социалдык катмарлар жок. Буга он жылдан ашык убакыт талап кылынат. Азыр Кыргызстандын жарандарынын көпчүлүгү, "мыкты" ишкер ишкерден баштап, дыйкандар менен мигранттарга чейин, алар идеалдуу идеядан алыс.

Макала идеологиянын саясий маселелерине жана Кыргызстандын экономикалык өнүгүү концепциясына арналган. Советтер Союзунун кулашынын түпкү себеби жеке кызыкчылыкты жана жеке менчикти четке каккан социализмдин илимий дүйнө таанымы катары марксизм-ленинизмдин кол тийбестигине негизделген теориялык идеологиянын жана экономикалык өнүгүү концепциясынын тарыхый чектөөлөрүндө жана экономикалык өнүгүү концепциясында, жеке кызыкчылык менен жеке менчикти четке кагуу, жеке капитал жана жумушчу күчтөрдүн ортосундагы келишпес кастыкты козутуу жөнүндө керек. өндүрүш каражаттарына ээлик кылуунун жана мамлекеттештирүүнүн жана командалык (авторитардык) башкаруу. Адамдын эмес, коомдун эмес, мамлекеттин өкмөт катары кызыкчылыгы мамлекеттин саясатын аныктоочу негизги максат болуп калды.

Негизги сөздөр: экономика, коом, ишкер, социализм, саясат, мамлекет.

THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF KYRGYZSTAN, ITS CONCEPTS AND POLITICAL ASPECTS

Annotation

The economy in transition, aimed at the capitalization of the country, has accelerated the social stratification of society. But not yet established social strata with clearly conscious interests and needs. This will take more than one decade. Now the overwhelming majority of citizens of Kyrgyzstan, starting with the "coolest" entrepreneur-businessman, ending with farmers and migrants, are far from the ideal idea about them.

The article is devoted to political issues of ideology and the concept of economic development of Kyrgyzstan. The root cause of the collapse of the Soviet Union lies in the historical limitations and doom of theoretical ideology and the concept of economic development, which was built on the stability of Marxism-Leninism as the scientific worldview of socialism, which rejected private interest and private property, argued about the intransigent antagonism between private capital and labor, the need socialization and nationalization of all ownership of the means of production and the use of command (authoritarian) control. The interest of not a person, and not of society, but of the state as a government became the main goal determining the policy of the state.

Keywords: economy, society, entrepreneur, socialism, politics, state.

Природа создала одних более физически и умственно более сильными, других менее, одни благодаря своим усилиям и способностям в состоянии сотворить большее и лучшее, чем другие и т.д. И, естественно, что одни могут стать более состоятельными, чем другие. И они объективно имеют право владеть самими созданными богатствами. Это должно быть общественно признанным. Другое дело, что каждый вносит, в силу своих возможностей и государством определенных норм, свой вклад в общие задачи укрепления государства и улучшения общего благосостояния народа, и задача государства заключается в том, чтобы искоренить бедность. Но почему надо мешать богатеть человеку честно? Распад коммунистического государства и радикальная экономическая реформа, когда пошел процесс приватизации и стали меняться методы хозяйствования, в принципе означают революционное обновление идеологии и концепции общественного развития. Признание частной собственности и рыночных методов хозяйствования - это революционная смена экономического устройства и правопорядка в стране. Это отход от диктата политики над экономикой, освобождение общества от идеологии классовой борьбы и непримиримого антагонистического противоречия между капиталом и трудом. Меняется социальная структура общества, формируются новые социальные слои в обществе и складываются новые интересы и новые взаимоотношения между ними. Возникает проблема обоснования, формирования и использования новых методов, механизмов и форм жизнедеятельности, - политической, социальной, экономической, - новых правил и порядка общественного поведения.

Вопрос об отношении к производству ради прибыли сохраняет краеугольное значение и продолжает быть коренным вопросом современного развития. К сожалению, сейчас в Кыргызстане установлена частнокапиталистическая система, настроенная на максимизацию прибыли главным образом из промежуточного производства: сырьевого и добывающего. Положение усугубляется компрадорским характером данной системы, поскольку она подстегивает погоню за валютной прибылью, присваиваемой компрадорским меньшинством в форме сырьевой ренты. Большей политической ошибки, чем выбор в пользу стихии извлечения максимальной прибыли из промежуточного производства, из добычи и экспорта сырья, совершить уже невозможно. Непродуманная политика руководителей страны отбросила Кыргызстан на уровень отношений дореволюционного капитализма, всецело зависимого от иностранного капитала. Вместе с отсталостью вернулось и вновь стало настоящим компрадорское прошлое, похороненное, казалось бы, безвозвратно.

Просуществовав в рамках одного государства – более 75 лет с единым народнохозяйственным комплексом, все бывшие союзные республики, ныне независимые государства, имели много общего, что было связано с общностью директивных методических подходов к экономическому и социальному развитию, единой экономической общесоюзной политикой и соответствующими общими нормативными регуляторами. Безусловно, были и различия, обусловленные природно-климатическими, ресурсными особенностями и соответствующей производственной специализацией экономики и населения, производственно-культурной традицией народов и т.д. Поэтому были различия в уровнях их экономического развития.

В чем же коренная причина неэффективности и по этой причине развала советской экономики, «завершившейся катастрофическим экономическим кризисом, приведшим к распаду огромного» государства, да и, в конечном счете, всей мировой социалистической системы, связывающим центром, который был распавший Советский Союз? Ведь, Советский Союз обладал уникальными природными условиями, богатствами и значительным человеческим подготовленным потенциалом, накопившимся научно-техническим и производственным потенциалом (хотя и были проблемы в их соответствии современным мировым требованиям и достижениям), чтобы обеспечить поступательное и самодостаточное развитие, движение вперед. На наш взгляд, коренная причина кроится в

исторической ограниченности и обреченности теоретической идеологии и концепции экономического развития, которая строилась на незыблемости марксистско-ленинизма как научного мировоззрения социализма, который отвергал частный интерес и частную собственность, утверждал о непримиримом антагонизме между частным капиталом и трудом, о необходимости обобществления и огосударствления всей собственности на средства производства и применения командного (авторитарного) управления. Интерес не человека, и не общества, а государства как власти становилась главной целью, определяющей политику государства. Такая политика могла держаться и реализовываться только на палочной дисциплине.

Государство, поскольку оно существовало благодаря усилиям и труду народа, конечно же, в меру реальных возможностей пыталось и решить социальные, экономические и другие проблемы, но, огосударствив производственные ресурсы, лишило процесс производства такого мощного импульса и стимула как частный интерес, коллективный интерес, индивидуальную и групповую инициативу, свободу действия и выбора, поиск и использование эффективных путей и форм деятельности. Следуя незыблемой одной, теоретически узкой концепции, государство не учитывало изменения в реальной жизни и не могло проводить адекватно новую, действенную, честную экономическую политику. Государство становилось заложником отживших себя теоретических установок. Экономика стала пробуксовывать. Из пятилетия в пятилетие ставились задачи повышения эффективности производства, а она из пятилетия в пятилетие ухудшалась... Результат-кризис.

Декларируя конечной целью повышение благосостояния народа, государство, в самом деле, сдерживало рост благосостояния, во-первых, неспособностью обеспечить эффективное развитие экономики и, во-вторых, уравнильным подходом, в результате которого более способные, энергичные, деятельные, квалифицированные не могли вознаграждаться соответственно. И свободы поля для проявления инициативы, своих способностей не было. Принцип огосударствления собственности лишал людей материальной основы для умного, рационального индивидуального приложения своих усилий для обеспечения своего благосостояния, тем самым увеличивая и свой вклад (в виде налоговых выплат, произведенного продукта и оказанных услуг) в общенациональное развитие. Частная собственность считалась врагом общества. Собственность была обобществлена в масштабе государства, непосредственно гражданин государства был отчужден от общенародной собственности, не имея ничего от ее использования, и по существу был наемным работником государства, (которое создавалось народом и обязано было служить ему), т.е. в реальности народ стал слугой государства. В этом причина отсутствия мощных побудительных мотивов в экономике и развала экономики.

В период нового политического становления и политическая ситуация в новых государствах стала складываться по-разному. Распад СССР показал, что единый советский народ оказался, по существу, не таким уж единым, и оценки общественно-политических ситуаций и общественные устремления оказались не совсем идентичными. Реформы стали «отягощаться» межгосударственными, межнациональными конфликтами, вплоть до вооруженных. Понимание демократизации и реформ оказалось в известной мере разнотимым. И это не могло не сказаться на реформах.

Литература

1. Кучуков М.М. Жогорку Кенеш (парламент) Кыргызской Республики. Б: 2002
2. Чиналиев У. Кыргызстан на пути к демократии: трансформация политической системы. – М., 2004
3. Сааданбеков Ж.С. Сумерки авторитаризма: закат или рассвет? – К., 2000 с. 624
4. Галиева З.И. Политическая трансформация суверенного Кыргызстана. – Б., 2007 с. 372
5. Иманалиев М.С. Очерки о внешней политике Кыргызстана. Б: 2002. С.148

*Маткаримова Д., преподаватель,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова
Ажикулова А.З., магистрант,
МНУ имени К.Ш.Токтомаматова*

МИРОВАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СОВРЕМЕННОСТИ И РОЛЬ КЫРГЫЗСТАНА ВХОЖДЕНИЯ В СИСТЕМУ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

Аннотация

В данной статье рассмотрены политические аспекты вхождения Кыргызстана в систему мирохозяйственных связей и отношений. Результаты исследования свидетельствуют о том, что сегодня общество остро нуждается в программе выхода из того кризиса, в который оно попало. Разработать такую программу, которая обеспечивала бы сравнительно быстрое и эффективное оздоровление экономики, удовлетворение насущных нужд населения, укрепление справедливости, демократизацию всех сторон жизни, не просто. Для этого требуется, прежде всего, исследования исторических аспектов вхождения Кыргызстана в систему мирохозяйственных связей и отношений, а также общая научная концепция политического и социально-экономического развития Кыргызской Республики, разработать которую можно только объединенными усилиями юристов, историков, политологов и ученых иного профиля на основе серьезных и скрупулезных исследований по коренным проблемам политической жизни страны.

Ключевые слова: система, политика, аспекты, общество, экономика, развитие, право.

БИЗДИН МЕЗГИЛДЕГИ ДҮЙНӨЛҮК САЯСИЙ СИСТЕМАСЫ ЖАНА ДҮЙНӨЛҮК ЭКОНОМИКАЛЫК ИШ-АРАКЕТТЕР ТУТУМУНА КОШУЛУУДАГЫ КЫРГЫЗСТАНДЫН РОЛУ

Аннотация

Бул макалада Кыргызстандын дүйнөлүк экономикалык мамилелер тутумуна киришинин саясий аспектилерин талкууланат. Изилдөөнүн жыйынтыктары көрсөткөндөй, бүгүнкү күндө коом тез арада кризистен чыгуу үчүн программага муктаж. Калктын негизги керектөөлөрүн канааттандырган, адилеттүүлүктү бекемдеген, турмуштун бардык тармактарын демократиялаштырган экономиканы тез жана натыйжалуу калыбына келтирүүнү камсыз кылган программаны иштеп чыгуу оңой эмес. Бул, биринчи кезекте, Кыргызстандын дүйнөлүк экономикалык мамилелер жана мамилелер тутумуна киришинин тарыхый аспектилерин, ошондой эле юристтердин, тарыхчылардын, саясат таануучулардын жана башка илимпоздордун биргелешкен аракеттери менен иштелип чыгышы мүмкүн болгон Кыргыз Республикасынын саясий жана социалдык-экономикалык өнүгүүсүнүн жалпы илимий концепциясын талап кылат. өлкөнүн саясий жашоосунун фундаменталдык проблемалары боюнча олуттуу жана кылдат изилдөө.

Негизги сөздөр: система, саясат, аспекттер, коом, экономика, өнүгүү, укук.

THE WORLD POLITICAL SYSTEM OF OUR TIME AND THE ROLE OF KYRGYZSTAN IN JOINING THE SYSTEM OF WORLD ECONOMIC ACTIVITIES

Annotation

This article discusses the legal aspects of the entry of Kyrgyzstan into the system of world economic relations and relations. The results of the study indicate that today Kyrgyz is in dire need of a program to overcome the crisis in which it has fallen. It is not easy to develop a program that would ensure a relatively quick and effective economic recovery, meet the vital needs of the population, strengthen justice, democratize all aspects of life. This requires, first of all, a study of the historical aspects of the entry of Kyrgyzstan into the system of world economic relations and relations, as well as the general scientific concept of political and socio-economic development of the Kyrgyz Republic, which can be developed only by the combined efforts of lawyers, historians, political scientists and other scientists on the basis of serious and meticulous research on the fundamental problems of the political life of the country.

Keywords: system, politics, aspects, society, economics, development, law.

Отличительная особенность формирования новых отношений собственности в Кыргызстане состоит в том, что этот процесс приобрел самодовлеющее значение, превратился в самоцель, сведенную к экспроприации общественного достояния, лишению государства прав распоряжения имуществом. На первоначальных этапах приватизации типичным было декларирование таких целей, как создание «класса собственников»,

«эффективных хозяев», освобождение бюджета от дотационных государственных предприятий. Начиная с «малой» приватизации, приступили к «большой» приватизации – развернутой капитализации государственных активов платежеспособными отечественным и иностранным капиталами. В результате сложились несколько основных форм отношений собственности: государственная, общественная, частная (индивидуальная), корпоративная (коллективная). Самостоятельной формой следовало бы также считать совместную, смешанную корпоративную собственность, созданную и управляемую при прямом участии государства» (1, с.207).

Другая особенность состояла в совмещении трех последовательных процессов – коммерциализации, акционирования и приватизации государственных предприятий. Это приводило к тому, что их организационно-правовая форма менялась одномоментно, имущество передавалось новым собственникам фактически бесплатно или по крайне заниженным, символическим ценам. По оценке экспертов мирового банка, в Кыргызстане цена приватизируемых активов предприятий в расчете на единицу их продукции была в 25 раз ниже, чем в США, а оценка приватизируемых активов предприятий – почти в 40 раз. Скоропалительность и бесконтрольность приватизации привели к быстрому расхищению и утрате значительной части имущества, особенно оборотных средств. Приватизированные предприятия стали объектами спекуляции, мошенничества и «ваучерных» афер(2).

Наиболее ярко негативные последствия «либеральной» трансформации отношений собственности проявились на первоначальных этапах приватизации не только в Кыргызстане, но и в Украине, Молдове и Армении. В других странах Содружества массовость в приватизации государственного имущества в реальном секторе экономики не допускалась. Формирование новой собственности стартовало одновременно с организацией инициативного частного и «малой» приватизации.

В целом «малая» приватизация во всех странах Содружества стала центральным звеном институциональных реформ, реального образования частного предпринимательства. К началу 1999 г. на долю предприятий торговли, общественного питания и бытового обслуживания, составляющих основу «малой» приватизации, в Беларуси, Казахстане и Молдове приходилось 41–50% всех приватизированных предприятий, Кыргызстане и России – 58%, Украине – 63%, Азербайджане и Узбекистане – 81–84%. Преобладающие способы «малой» приватизации – продажа физическим и юридическим лицам на аукционах и конкурсах имущества предприятий или ранее арендованных объектов торговли, общественного питания, бытового обслуживания, местной промышленности, строительства, грузового автотранспорта. Следует отметить, что почти во всех странах приватизация маломерного имущества (в Армении к нему относились объекты, общая площадь которых не превышала 200 кв. метров) протекала относительно вяло и медленно. Сказывались бюрократические проволочки на местах, завышенные цены на имущество, низкая платежеспособность частных покупателей, сопротивление трудовых коллективов. Ситуация изменилась с началом «народной» приватизации и введением в оборот приватизационных ваучеров (чеков, сертификатов). В Армении за первые три года (1992–1994гг.) удалось приватизировать лишь 930 малых объектов, а в следующие четыре года почти 20 тыс., и за них было получено 21,6 млрд. драмов, из которых 99% оплачено сертификатами. Ожидается, что по завершению приватизационной программы в частные руки перейдет 75% дореформенного количества государственных предприятий. В Молдове, по данным за 2000г., основой частного предпринимательства также стал малый бизнес, на долю которого приходится 93% всех предприятий, 29% общей численности занятых и около 49% оборота. Примерно 89% малых предприятий находятся в частной собственности, 4% совместные предприятия, 2% – относятся к смешанной собственности, 3% – публичной и 2% принадлежат иностранцам(3).

В Грузии процессы трансформации собственности начались в 1996г. В ходе «малой» приватизации к началу 1998г. в частные руки перешло более 10 тыс. малых и средних объектов торговли и бытового обслуживания, промышленности, строительства, сельского

хозяйства, здравоохранения. Права собственности на акционированные средние и крупные предприятия (более 1100, из них каждое второе – промышленное) приобретались трудовыми коллективами (24% акций) бесплатно или со скидкой и путем ваучеризации: 80% выкупленных за ваучеры акций досталось резидентам, 20% – иностранным инвесторам. На аукцион выставлялись акции каждого пятого акционированного предприятия. Выручка от их продажи оказалась незначительной (около 4% от номинальной стоимости акций), но покупатели брали на себя обязательства погасить долги своих акционерных обществ на сумму, составляющую уже 1/4 номинала акционерного капитала.

В других странах Содружества корпоратизация средних и крупных предприятий производственных отраслей также осуществлялась через акционирование на бесплатной основе (чековой, сертификатной, кулонной, паевой) или льготного выкупа трудовыми коллективами в сочетании с прямой денежной конкурсно-аукционной распродажей пакетов акций с участием иностранных инвесторов. В результате многие акционерные общества оказывались в смешанной собственности. В России больше половины акций принадлежит трудовым коллективам, т.е. мелким держателям, около 1/3 – стратегическим инвесторам (банкам, инвестиционным фондам, финансовым компаниям) и примерно 20% – государству(4).

В Украине все крупные промышленные предприятия приватизируются по индивидуальным планам. Применяются, как правило, два основных варианта. При первом варианте контрольный пакет остается у государства, а остальные распределяются между внешними инвесторами, фондовой биржей и сертификационным (ваучерным) аукционом. При втором варианте контрольный пакет продается стратегическому инвестору, государство получает блокирующий пакет, оставшиеся акции примерно в равных долях реализуются на бирже и обмениваются на приватизационные сертификаты. В любом случае диффузия собственности в процессе реализации обоих вариантов минимальная. Основным собственником стратегического для национальной экономики производственно-хозяйственного комплекса становится государство, а крупного и перспективного предприятия – внешний инвестор, отечественный или чаще всего иностранный. Процессы концентрации собственности за счет сокращения численности акционеров и укрупнения их доли отмечаются во всех странах Содружества, где налаживается оборот корпоративных ценных бумаг. В Армении акционеры открытых акционерных обществ, имеющие 30%, ибо – вес акций, составляют приблизительно 3% от общего количества акционеров, а контрольные пакеты находятся в руках акционеров, численность которых не превышает 0,6% их общего числа.

Аналогичная ситуация наблюдается и в «большой» приватизации. В этом секторе экономики формирование корпоративной собственности осуществлено в значительной степени формально, но более или менее одновременно, в массовых масштабах, с переплетением «малой» и «большой» приватизации. Там, где первоначальный акцент был сделан на денежную приватизацию малых объектов с переходом к «чековой» и последующей распродаже государственной доли собственности, процессы трансформации собственности разорвались, приобрели хаотичный характер и затянулись. Тем не менее, к настоящему времени укрепилась общая тенденция к приоритетной ориентации на формирование корпоративной собственности как одной из форм предпринимательской деятельности государства и привлечения иностранных инвесторов.

В результате в России на долю акционерных обществ и товариществ приходится более 55% всех зарегистрированных в стране юридических лиц. Государственные и муниципальные предприятия и учреждения составляют около 11%. К смешанной (российской) собственности относятся 6% хозяйствующих субъектов и к индивидуальной частной – около 20%. По приблизительным оценкам Европейского банка реконструкции и развития, российские частные (негосударственные) компании, как образованные в ходе приватизации, так и вновь созданные, производят не менее 70% национального продукта. В Беларуси ситуация несколько иная: в промышленности доля негосударственных

предприятий в общем объеме производства составляет около 37%, а государственных – примерно 62%. Тем не менее курс на преобразование отношений собственности сохраняется. В Туркменистане к концу 2000г. в негосударственном секторе экономики зарегистрировано 23 000 предприятий, что составляет 84% от общего количества зарегистрированных юридических лиц страны. Из них – 72% частных предприятий, из которых 99% – малые предприятия. В совокупном выпуске продукции, работ и услуг на долю негосударственного сектора в промышленности приходится 32%, в сельском хозяйстве – 68%, в торговле – 86%, в строительстве – 35%.

Процессы трансформации отношений собственности продолжаются. Просматриваются, по меньшей мере, четыре основных направления.

1. Реструктуризация государственных предприятий и учреждений. Например, в России предполагается таким путем решить проблему почти 37 тыс. унитарных предприятий, которые формально находятся в ведении отраслевых министерств и ведомств, а фактически полностью контролируются руководителями этих предприятий. Предусматривается преобразовать их в открытые акционерные общества или в федеральные казенные предприятия.

2. дальнейшая распродажа государственных долей в акционерных обществах, которая рассматривается как новый этап денежной приватизации.

3. Новый передел собственности, в том числе с изменением ее титула. Связано это с проявившейся несостоятельностью многих новых хозяев. Например, в Казахстане правительство уже аннулировало ряд контрактов с недобросовестными иностранными инвесторами; В России некоторые образовавшиеся на спекулятивной «ваучерной» и «залоговой» волне крупные компании настойчиво добиваются возвращения в государственную собственность своих особенно нерентабельных предприятий. Активно обсуждается и необходимость ренационализации собственности неэффективных хозяев или приватизированной с нарушениями законодательства.

4. Повышение роли государственных органов в управлении принадлежащими государству пакетами акций. Эта проблема является актуальной практически для всех стран Содружества.

Мы считаем, что активное и последовательное продвижение по этим направлениям стабилизирует процессы трансформации собственности, освободит их от элементов либеральной эйфории и спекулятивной криминальности. С другой стороны, неизбежно расширится сфера прямого воздействия государства на объекты частной собственности, активизируется его роль в экономике. Указанные мероприятия позволят также повысить мобильность государственного предпринимательства, укрепить тенденции к капитализации и самовозрастанию государственного капитала.

Литература

- 1.Зубов В. Парламентская демократия и политическая традиция Востока. - М., 1990
- 2.Кагарлицкий Б. Политология революции. - М., 2007
- 3.Харитонов О.Г. Демократизация в конце XX века. - М., 1999г.
- 4.Политология: Лексикон / Под ред. А.И. Соловьева. - Москва: Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН), 2007. 800с.

КЫРГЫЗСТАНДЫН ШАРТЫНДА КҮН БАТАРЕЯСЫН КОЛДОНУУ

Аннотация

Абдан актуалдуу, бүгүнкү күндө башка энергия өндүрүү ыкмаларын иштеп чыгуу маселеси болуп саналат. Негизги көйгөй жарымынан көбү эч кандай кылымда созулушу мүмкүн эмес салттуу булактардын түгөнүшү болуп саналат. Бул жагынан алып караганда, учурдагы баасы энергетикалык ресурстардан кыйла эле жогору. Бул көптөгөн өлкөлөрдүн экономикасына олуттуу таасирин тийгизет. Бул макалада күн батареяларынын натыйжалуулугун жогорулатуу ыкмалары каралат. Күндүн энергиясы күн клеткаларды колдонуу менен электр энергиясына айландырылат. Ошентип, күн спектрин радиологиялык бөлүп колдонуу ыкмасы, келечектүү жана экологиялык таза болот. Бул изилдөөнүн максаты күн энергиясынын өзгөртүү натыйжалуулугун жогорулатуу мүмкүнчүлүгүн иликтөө болуп саналат.

Негизги сөздөр: Күн батарея, күн энергиясы, күн элементи, күн модулу.

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СОЛНЕЧНОЙ БАТАРЕИ В УСЛОВИЯХ КЫРГЫЗТАНА

Аннотация

Сегодня очень важно, является вопрос о развитии других способов производства энергии. основная проблема может занимать не более половины века, традиционные источники истощения запасов. В связи с этим, текущая цена энергоресурсов значительно выше. Это существенное влияние на экономику многих стран.

В статье рассматриваются методы повышения эффективности использования солнечной батареи. Солнечная энергия преобразуется в энергию электрическую с помощью солнечных фотоэлектрических элементов. Таким образом, способ селективного разделения спектра солнечного излучения, является перспективным и экологически чистым. Задачей данной работы является исследование возможности повышения эффективности преобразования солнечной энергии.

Ключевые слова: солнечная батарея, солнечная энергия, солнечный элемент, солнечный модуль.

THE USE OF SOLAR PANELS IN KYRGYZSTAN

Annotation

Today is very important, is the issue of the development of other methods of energy production. The main problem may take no more than a half century, the traditional sources of reserve depletion. In this regard, the current price of energy resources is much higher. This is a significant impact on the economy of many countries.

The article discusses methods for increasing the efficiency of using a solar battery. Solar energy is converted into electrical energy using solar photovoltaic cells. Silicon is the main material used for industrial solar cells. , a method of selectively dividing the spectrum of the solar radiation is promising and environmentally friendly. The objective of this work is to study the possibility of increasing the efficiency of solar energy conversion.

Keywords: Solar cell, solar energy, solar cell, solar module.

Азыркы учурда Кыргызстандын калкынын болгону бир пайыздайы гана жаңыланып туруучу энергия булактарын пайдаланып жатат. Анын башкы себептеринин бири республикада буга чейин электр энергиясынын арзан болгону эсептелет. Биринчиден, баасы төмөн электр энергиясын колдонгондор ашыкча чыгым болуп мындай технологияларды орноткулары келбейт. Экинчиден, калктын бир катар катмары бул кандай технологиялар, анын баасы канча турат, кандайча колдонсо болот деген суроолорго кеңири жооп ала албай жатат, башкача айтканда калктын жаңыланып туруучу энергия булактарынын технологиялары боюнча маалыматы аз. Күн батареясынын азыркы учурдагы орду Күн нурунун энергиясын түздөн-



түз электр энергиясына өзгөртүүчү жарым өткөргүчтүү фотоэлектр генератору. Күн батареясынын түзүлүшү Күн элементтеринен (КЭ) турган жалтырак кабык менен капталган жалпак панел түрүндө болот. Панелдери бир аз сандагы кремнийдин аралашмасынан даярдалат. Батареялар кремнийдин аралашмаларынын санынан, сапатынан көз каранды болот. Күн батареяларынын түрлөрү төмөндөгүдөй түрлөргө бөлүнөт.

- Монокристалдуу
- Поликристалдуу
- Жука пленкалуу

Бүгүнкү күндө бул - Күн батареяларынын түрдүү түрлөрү кездешет. Бирок алар жалпы өзгөчөлүктөргө ээ.[1.832]

Селенден (металл) даярдалган алгачкы Күн батареясы 1920-жылдарда пайда болгон. КЭнин саны бир канча эсе, панелдин аянты ондогон м²ка чыңалуусу ондогон вольтко, кубаттуулугу ондогон киловатка жетет. Жарым өткөргүчтүү материалдардын (кремний, перовскит кристаллы) эки катмарынан турат жана жарык экинчи бөлүктүн чегине чейин жетип, электрондорду кыймылга келип, ток пайда кылыш үчүн үстүнкү катмары жука болуш керек.

Күн батареясы — космосто учуучу аппараттар электр энергиясын ала турган негизги булагы. Ошондой эле орбитанын көлөкө бөлүгүндө колдонулуучу электро - химиялык аккумуляторлорду заряддайт. Жерде көчмө радиостанцияда жана радио кабыл алгычта энергия булагы катары колдонулат. Күн батареясынын жалпак же ичин көздөй кабырылган панели — күн коллектору болот. Ал — ийилчээк кара түтүктөрдүн, үй чатырына орнотулган ысык суу менен камсыз кылуучу системанын жакшыртылган түрү.

Азыркы учурда электр энергиясынын жетишсиздиги коомчулукта кызуу талкууга алынып жаткан учур. Аны менен катар күн батареясын колдонгондордун саны күн санап өсүүдө. Талаа-түзгө ташып жүрүүгө ыңгайлуу, күн батареясынын жардамы менен үйдүн ичин гана жарыктандырбастан, тамак-аш бышырууга да мүмкүнчүлүктөрү бар.

Күн батареясы – H_2O деген формула менен түшүндүргөн окумуштуунун эмес, катардагы адамдын тили менен айтканда, кадимки асмандагы күндүн нурунан электр кубатын иштеп чыгаруучу жабдык. Күндүн нурунан электр кубатын алууга болорун 1839-жылы француз физиги Александр Беккерель байкаган [2.] Арадан жарым кылым өткөндөн кийин орусиялык физик Александр Столетов күн нурунан электр кубатын иштеп чыгаруучу приборду жасап чыгат. Ал эми 1905-жылы немис физиги Альберт Эйнштейн жаратылыштагы бул кубулушту толугу менен түшүндүрүп берген. Мына ушул үч окумуштуу күн батареясын жасоого чыйыр салуучулар болуп саналышат. Туурасы 0,9 метр, узуну 1,5 метр болгон күн батареясы 150 ватт электр кубатын иштеп чыгарат. Ал 12 вольттук аккумуляторун күн жакшы тийип турса 3 саат аралыгында кубаттандырат. Мында топтолгон энергия кичирээк көлөмдөгү 1 сыналгыны 3 саат иштетүүгө жетет.

Кыргызстанда калктын көпчүлүк бөлүгү тоолуу аймакта жашайт. Алар 1сыналгы, 1DVD, 1үналгы, бир нече электр кубатын үнөмдөөчү лампаларды иштетүүгө жана телефон кубаттандырууга күчү жете турган 12В (Вольттук) чакан көлөмдөгү күн батареяларын алышат. Чакан көлөмдөгү күн батареяларынын топтомунда өзүнүн үналгысы, бир нече лампалары бар. Алардын баасы жогору. Ал эми үйгө туруктуу пайдалануу үчүн 3кВтан (киловатт) 30 кВтка чейин электр энергиясы менен камсыздалган батареялар сунушталат. Алардын жардамы менен тамак-аш жасоого, үй жылытууга да болот. Жабдыктар иштеп чыккан электр кубатынын көлөмүнө жараша баасы да өсө берет. Бир күн батареясынын туурасы 0,9 метр, узуну 1,5 метр жана ал 150 Ватт электр кубатын иштеп чыгарат. 1кВт электр кубатын алгыңыз келсе, анда жабдыкты 150 чарчы метр аянтка орнотуу талап кылынат. Жабдуунун жарамдуу мөөнөтү орточо эсеп менен 25 жылга барабар. Бирок аккумулятор менен лампаларды алмаштырып туруу зарыл. Алсак, коргошундан жасалган аккумуляторлор 1-2 жылга жетсе, гелий аккумуляторлору 5-7 жылга жетет. Баалары иштеп чыккан токтун күчүнө жараша болот. Лампалары дагы колдонгонго жараша иштейт. Мындан сырткары күндүн нуру менен иштей турган бир лампалуу жана уюлдук

телефондун аккумуляторун кубаттандыруучу күн батареялар бар. Ошондой эле күн нуру менен сууну 2-3 саатта жайкысын 90 градус, кышкысын 50 градус ысытып, аны ошол температурада сактап турган суу жылыткычтар бар. Булардын көлөмү боюнча эң кичинеси 150 литрден башталат жана анын баасы өтө жогору болот. Эгер күн батареясынын нур тийүүчү бети чоң көлөмдө болсо жана кышкысын күн чайыттай тийип турса, 3 саат аралыгында аккумулятор күн нурунан кубаттандырылат.[3.элек.ресурс] Ал эми көлөмү кичирээктери болсо 5-6 саатта кубат топтойт. Күндүн нурунан аккумуляторго топтолгон кубат анын көлөмүнө жараша болот. Алсак, эң арзан 12 В (Вольтук) күн батареялары топтогон энергия 3 сааттан ашык убакытка чейин 1 сыналгыны иштетүүгө жетет. Ал эми көлөмдүүлөрү таң атканча электр энергиясы менен камсыздай алат. Кубаттууларынын артыкчылыгы: бир жагынан энергия топтоло берет, экинчи жагынан аны керектей берсең болот. Эң негизгиси күн батареясын көлөкө түшпөй турган күнөстүү жерге орнотуу зарыл. Күн батареясы абанын температурасы -20-30 градус төмөн болсо деле күндүн нурунан кубат топтой алат.

Күн батареясын пайдалангандар көбөйгөндүктөн, анын ар кандай түрлөрү да иштелип чыгууда. *«Айдын жарыгынан да электр кубатын иштетип чыгарат»* дегендер калп айтышат. Болгону бир гана күндүн түз тийген нурунан электр кубаты алынат.

Адамдар күн батареясынын зыяндуулугу эмнеде экенин да билишпейт.. Ал аккумулятор ачык түрдө жасалгандыктан, кубат топтоп жаткан учурда андан уулуу газ чыгат жана анын ден соолукка зыяны бар [4.] Ошондуктан күн батареясына ылайыкталып жасалган өзүнүн жабык түрдөгү аккумуляторду пайдалануу зарыл. Эгер айла жок автоунаанын аккумуляторун пайдалануу керек болсо, анда аны өзү жашабаган башка бөлмөгө коюу керек.

Күн батареясынын артыкчылыктары:

- Экологияга зыяны жок.

- Каалаган жерге (*тоого, талаага*) ташып жүрүүгө ыңгайлуу.

Кемчиликтери:

- Түз тийген күндүн нурунан гана электр кубатын иштетип чыгарат.

- Көбүрөөк электр кубатын алуу үчүн күн батареясына чоң өлчөмдөгү жер аянты талап кылынат.

Колдонуудагы эрежелер:

- Жайкысын күндүн нуру жогору тийип турган мезгилде 5-10 күнгө үйдөн алыс кете турган болсо, батареяны өчүрүлүүсү зарыл. Болбосо топтолгон энергия пайдаланылбай аккумулятор кайнап кетип керектен чыгып калуусу толук ыктымал.

- Батареянын бетиндеги чанды тазалап туруу керек. Болбосо күндүн нуру чандан өтпөй калат.

- Колдонулбай көпкө туруп калган аккумулятор керектен чыгып калбашы үчүн анда-санда электр тогуна туташтырып аны кубаттандырып туруусу зарыл. Ошондой эле аны түз жана кургак жерде сактоо керек.

Тиркеме:

Кызыктуу маалыматтар:

- 1954-жылдын 25-апрелинде АКШда «Bell Laboratories» компаниясынын адистери тарабынан негизин кремний түзгөн электр тогун алууга жарамдуу күн батареясын жасап чыгышкан.

- 1958-жылдын 17-мартында АКШ күн батареясы менен жабдылган «Vanguard 1» аталышындагы алгачкы жасалма жандоочту космоско учурган.

- 1958-жылдын 15-майында АКШнын артынан СССР дагы күн батареясы менен жабдылган «Спутник-3» жандоочусун космоско жөнөткөн.

- 2007-жылдан тарта Испанияда сууга болгон керектөөнү 70 пайызга чейин ар бир үй өз алдынча камсыздоосу үчүн жаңы курулган үйлөргө күн суу жылыткычтары орнотулуп келет. Ал эми соода борборлору, оорукана, мектеп өндүү имараттарда күн батареясы орнотулууга тийиш.



Адабияттар:

1. “Кыргызстан” улуттук энциклопедиясы: 4-том. Б.: 2012. 832 бет,
2. [Electric.info/main/news/1149-solnechnye – batarei-izperovskita.html](http://Electric.info/main/news/1149-solnechnye-batarei-izperovskita.html)
3. <https://ecotechnica.com.ua/elementy-iz-perovskita-sordany-uchenymi-v-dokhnovlennymi-glad/energy/solntse/2634-novye-solnachnye->
4. <https://geektimes.ru/post/261088>
5. https://chard.ru/news/perovskite_conductivity
6. <https://ky.wikipedia.org/wiki/>

РОЛЬ ДИСЦИПЛИНЫ ДОПРИЗЫВНАЯ ВОЕННАЯ ПОДГОТОВКА В ВОСПИТАНИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

Аннотация

В этой статье рассматриваются вопросы научных исследований, посвящённые влиянию дисциплины «Допризывная военная подготовка» в воспитании современной молодежи. А также рассмотрены вопросы об эффективности данной дисциплины для формирования социально-личностных компетенций студентов.

Ключевые слова: допризывная военная подготовка, учебное заведение, воспитание, студент.

THE ROLE OF THE DISCIPLINE PRE-CURRENT MILITARY TRAINING IN THE EDUCATION OF MODERN YOUTH

Annotation

This article examines the issues of scientific research on the impact of the discipline "Pre-military training" in the education of modern youth. And also questions about the effectiveness of this discipline for the formation of social and personal competencies of students are considered.

Keywords: pre-conscription military training, educational institution, education, student.

Допризывная военная подготовка учебных заведений является обязательным предметом обучения и включена в учебные планы в качестве специальной дисциплины.

Задачей данного курса является обучение студентов основам медицинских знаний, прививать чувство необходимости здорового образа жизни, знать направления на изучение закономерностей возникновения опасностей, их свойств, последствия влияния на человека, основ защиты его здоровья и жизни. Знать основы военной службы.

Назначение Вооружённых Сил Кыргызстана определяется общественным и государственным строем, политикой Кыргызстана.

Главными задачами ВС КР являются: надёжно охранять мирный, созидательный труд нашего народа, зорко стоять на страже интересов Кыргызстана. Наша Республика является членом ОДКБ (Организация Договора Коллективной Безопасности), СКБ (Совет Коллективной Безопасности), ЕврАзЭС (Евроазиатский Экономический Союз) – фонд с капиталом 10⁹\$.

Студент усваивает основы военного дела, значение военной присяги, требования Уставов ВС КР и важнейшие факторы к морально-боевым качествам воинов, которые необходимы для надёжной защиты Родины и победы в бою.

На занятиях разъясняются элементы тактики, условия обеспечивающие успешное выполнение боевых задач. На занятиях будущий воин изучает функциональные обязанности солдата и приобретает навыки обязательному подчинению распоряжениям (приказам) старших по должности – дисциплинарный Устав ВС КР.

Строевая подготовка является одним из основных предметов обучения воспитания будущих воинов нашей армии. На этих занятиях студент прививается к требованиям военной службы, вырабатывает аккуратность, дисциплинированность и внимательность, вырабатывается умение выполнять одиночные строевые приёмы и действия в составе подразделения.

Юноши, в особенности, приобретают воинскую культуру, исполнительность, готовность умело действовать в строю и в бою. Строевая подготовка по программе совершенствуется на занятиях по тактической, огневой, физической подготовке и на других занятиях.

Фундаментальным принципом физического воспитания является связь физической культуры и спорта с трудовой и оборонной деятельностью молодых граждан нашей страны. Поэтому цель прикладной физической подготовки – получение знаний о физической культуре, её связь с трудовой и оборонной деятельностью людей (студентов колледжа).

Учебный материал включает в основном практические занятия для углубления знаний, развития познавательных, творческих способностей, учащихся колледжа МНУ.

Медико-гигиеническое воспитание, основы ГЗ КР дают возможность студенту глубже осознать своё предназначение как гражданина, способствует расширению кругозора, формированию личности в ведении здорового образа жизни.

Программа дисциплины «Допризывная военная подготовка» предназначена для реализации основной профессиональной образовательной программы базового уровня среднего профессионального образования.

Дисциплина в учебных заведениях «Допризывная военная подготовка» - обязательная общепрофессиональная дисциплина, в которой соединена тематика основ военного дела, физическая, строевая, огневая подготовка. В комплексе программы медико-гигиеническое воспитание с элементами десмургии, умению оказывать первую медицинскую помощь в экстремальных условиях.

Здесь же соединена тематика безопасного взаимодействия человека со средой обитания (бытовой, производственной, городской, природной) и вопросы защиты от негативных факторов чрезвычайных ситуаций. Углубленно даются материалы по ГЗ КР. Знание поражающих факторов ОПМ и умение пользоваться СИЗ, к действиям в ЧС (на юге КР более 75% стихийных бедствий), требования Закона КР о ГЗ.

Реализация этих требований – обязанность преподавателей кафедры готовить будущих воинов к службе в рядах ВС КР. Усвоение студентами программы кафедры, гарантирует сохранение работоспособности и здоровья, умение вести здоровый образ жизни – сохранить генофонд страны, готовит его к действиям в экстремальных условиях.

Основная задача дисциплины и рассматриваемые вопросы – вооружить обучаемых основам военных знаний:

- быть знакомым с Уставами ВС КР;
- знать обязанности солдата;
- усвоить воинскую дисциплину;
- иметь навыки в строевой подготовке;
- материальную часть автомата Калашникова;
- организационную структуру Гражданской защиты на объекте народного хозяйства;
- ядерное оружие;
- химическое оружие;
- биологическое (бактериологическое) оружие;
- СИЗ (средства индивидуальной защиты);
- Правила поведения и действие людей в зонах радиоактивного, химического заражения и в очаге бактериологического (биологического) поражения;
- Санитарную обработку людей, дезинфекцию, дегазацию и дератизацию одежды, обуви, СИЗ, оружия и техники;
- Приборы радиационной разведки;
- Приборы химической разведки;
- Действие населения в районах стихийных бедствий.

Основам БЖД (безопасной жизнедеятельности):

- воздействие на человека механических, звуковых колебаний и вибраций;
- чужеродные химические вещества в продуктах питания (ксенобиотики);
- вредные и опасные факторы бытовой среды;
- воздействие шума на человека;
- факторов шума: инфра- и ультразвука.

Основы медицинских знаний:

- личная гигиена (воина) студента и предупреждение заразных болезней;
- оказание первой медицинской помощи при ранениях и кровотечениях;
- первая медицинская помощь при переломах и ушибах;
- помощь при ожогах и отморожениях;

-дезинфекция, дегазация, дезактивация.

Одним из ведущих направлений модернизации профессионального образования является формирование конкурентоспособности выпускников вузов. В связи с этим конкурентоспособность как уровень сформированной компетентности и компетенций будущих выпускников приобретает решающее значение. Многие исследователи определение компетенции наиболее полно связывают с результатом обучения, направленным на развитие способности соединять базовые элементы (знания, умения и навыки) в единое целое для достижения высокого уровня исполнения.

Отличие компетентного специалиста от квалифицированного в том, что первый обладает не только знаниями, умения, навыками определенного уровня, но и способностью и готовностью реализовать их в работе. Компетентность предполагает наличие у индивида внутренней мотивации к качественному осуществлению своей профессиональной деятельности, а также профессиональных ценностей и отношение к своей профессии как к ценности.

Компетентный специалист должен быть способен выходить за рамки предмета своей профессии, а также должен обладать творческим потенциалом для саморазвития. Многие исследователи определение компетенции наиболее полно связывают с результатом обучения, направленным на развитие способности соединять базовые элементы (знания, умения и навыки) в единое целое для достижения высокого уровня исполнения действия в зависимости от цели, контекста, ситуации, функции.

Были выявлены два основных направления совершенствования образовательного процесса в современном вузе, обусловивших два подхода к его организации. Информационный подход совмещает в себе тенденции информатизации, массовости, фундаментальности, непрерывности образования. Его реализация в образовательном процессе подводит к активному использованию элементов дистанционного образования в практике высшей школы, к пересмотру содержания и технологий обучения.

Целью данного подхода является формирование способности студентов к эффективному использованию существующего и постоянно пополняющегося огромного массива информационных ресурсов. Персонализированный подход ориентирован на личностное знание, уникальное, присущее определенному человеку и потому особо ценное.

Этот подход совмещает в себе тенденции гуманизации образования, ориентации на развитие личности и качество жизни. Важным моментом в реализации подхода является создание условий для процессов преобразования: информация – знание – информация.

Этому способствует применение активных педагогических технологий в рамках контекстного обучения, создающее возможность моделирования коммуникации и деятельности в профессиональной среде, в которой общение является одним из важнейших средств обучения.

Ряд авторов в своих исследованиях связывают проблемы качества образования с необходимым уровнем профессиональной компетентности, которой овладевает студент в процессе обучения. «Компетентность – это готовность и способность молодых людей, окончивших вуз, нести личную ответственность за собственное благополучие и благополучие общества».

Профессиональная компетентность формируется как совокупность тех или иных компетенций информационного, коммуникативного, процессуального характера. Считаем, что компетентность предполагает наличие у индивида внутренней мотивации к качественному осуществлению своей профессиональной деятельности, а также профессиональных ценностей и отношение к своей профессии как к ценности.

Компетентный специалист должен быть способен выходить за рамки предмета своей профессии, а также должен обладать творческим потенциалом для саморазвития, только в этом случае он может быть конкурентоспособным на рынке труда.

Для формирования профессиональных компетенций необходимо совершенствование образовательного процесса в направлении изменения содержания

образования, применения активных технологий и форм обучения, активизации самостоятельной работы студентов, активному использованию элементов дистанционного образования в практике высшей

К учебной деятельности студентов проектирование или проектную деятельность мы определяем, как особый, специфический вид продуктивной деятельности, связанный с прогнозированием, планированием и моделированием, направленный на создание каких-либо учебных проектов, а также используемый для решения различных учебных задач и проблем на теоретическом и эмпирическом уровнях.

Непременным условием проектной деятельности является наличие заранее выработанных представлений о конечном продукте деятельности, этапов проектирования и реализации проекта, включая его осмысление и рефлексии результатов деятельности.

Учебный проект с точки зрения обучающегося – это возможность максимального раскрытия своего творческого потенциала.

Это деятельность, которая позволит проявить себя индивидуально или в группе, попробовать свои силы, приложить свои знания, принести пользу, показать публично достигнутый результат.

Это деятельность, направленная на решение интересной проблемы, сформулированной зачастую самими учащимися в виде задачи, когда результат этой деятельности – найденный способ решения проблемы – носит практический характер, имеет важное прикладное значение и, что весьма важно, интересен и значим для самих открывателей

Таким образом, современное общество, основанное на инновациях, требует от учреждений профессионального образования подготовки компетентных специалистов, способных к общению и сотрудничеству, владеющих умением получать и технологично обрабатывать информацию, принимать решения и действовать оперативно в нестандартных ситуациях.

Важным фактором экономического, социального и политического развития страны является уровень ее интеллектуального потенциала, который, во многом зависит от качества профессионального образования.

Проблема целенаправленного формирования социально-личностных компетенций будущих специалистов является актуальной в современном профессиональном образовании.

Социальная компетентность - способность к межличностным отношениям. А конкретно можно сказать, что она является базисной, интегральной характеристикой личности, отражающей её достижения в развитии отношений с другими людьми, обеспечивающей полноценное овладение социальной реальностью и дающей возможность эффективно выстраивать своё поведение в зависимости от ситуации и в соответствии с принятыми в социуме на данный момент нормами и ценностями.

Структура социальной компетентности содержательно представлена совокупностью политической и социально-экономической, социально-коммуникативной, поликультурной, информационно-инструментальной и индивидуально-личностной компетентностей.

В качестве психолого-ориентированных структурных компонентов мы выделяем знания и умения, характеристики мышления, опыт поведения, деятельности, общения.

Эффективность формирования социально-личностных компетенций студентов достигается при соблюдении выявленного комплекса педагогических условий, включающего ориентацию образовательного процесса на актуальный уровень развития социально-личностных компетенций студентов, социально-профессиональную направленность образовательного процесса, усиление меж предметных связей, применение активных методов и коллективных форм обучения, проведение занятий, направленных на самопознание и саморазвитие личности, создание психологически благоприятного климата для всех субъектов обучения и ситуации успеха.

Поэтому наиболее эффективными мы считаем следующие методы развития социальных компетенций: проектный метод, деловая игра, метод взаимного обучения, кейс-методы, критическое мышление, работа малыми группами. Они обуславливают производительность, реализацию творческого потенциала личности, качество и надежность выполнения психических функций.

Проблема развития социальной компетентности обучаемых – это важная психолого-педагогическая проблема. Ее решение затрагивает насущные вопросы общества и образования, поскольку в условиях социально-экономических изменений перед образованием поставлена задача не просто дать выпускникам определенный уровень знаний, умений по основам наук, но и обеспечить способность и готовность жить в современном сверхсложном обществе, достигать социально-значимые цели, эффективно взаимодействовать и решать жизненные проблемы.

Поскольку формирование компетентности невозможно только в рамках учебного процесса, то необходимо предусмотреть личностно-ориентированную организацию воспитательной деятельности кураторов, т.е разрабатывать систему развития социальной компетентности для студентов как будущих специалистов, которая выступает гарантом их успешной адаптации к динамично меняющимся условиям жизни социума, обеспечивая перспективность эффективной социально – профессиональной реализации.

Литература:

- 1.Бурдейный, М.А. Все о призывниках и военной службе [Текст] М. А. Бурдейный. – М. : Вече, 2009. – 208 с.
- 2.Васнев, В. А. Основы подготовки к военной службе: метод, материалы и документы [Текст] / В. А. Васнев, С. А. Чиненный; под ред. В.А. Васнева. – М. : Просвещение, 2003. – 214 с.
- 3.Гришина, Е. А. Российская молодежь: проблемы гражданской идентичности [Текст] / Е. А. Гришина. – М. : Социум, 2016. – 198 с.
- 4.Денисов, Р.А., Михайлова С.В.Подготовка молодежи к военной службе: учебно-методическое пособие / АГПИ им. А.П. Гайдара. – Саров: СГТ, 2010. – 161 с

МАЗМУНУ / СОДЕРЖАНИЕ / CONTENTS:

Кантороева А.К., Хасанов М. ИССЛЕДОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ.....	3
Омошев Т.Т., Куваков Ж.М. ОРУС ЖАЗУУЧУЛАРЫ МАТМЕМАТИКА САБАГЫНДА.....	6
Омошев Т.Т., Сулайманова Д.К. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА НА ОСНОВЕ МОДЕЛИРОВАНИЯ...	11
Маткеримова А.М., Дарманов К. ЭМГЕК РЕСУРСТАРЫН ЖАНА РЫНОГУН КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН РЕГИОНДОРУНДА ӨНҮКТҮРҮҮ ЖОЛДОРУ.....	17
Маткеримова А.М., Осмонов О. ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ.....	22
Токтомаматова Н.К., Семетеева К. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ О СУЩНОСТИ БЮДЖЕТА КАК ОСНОВЫ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА.....	28
Токтомаматова Н.К., Боронов А. РОЛЬ ДЕПОЗИТОВ, КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ДЕПОЗИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА.....	31
Сулайманова Д.К., Султаналы кызы А. ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КЫРГЫЗСТАНЕ.....	34
Сулайманова Д.К., Келдибеков Э.К. КЫРГЫЗСТАНДА АЗЫК-ТҮЛҮК МЕНЕН КАМСЫЗ КЫЛУУНУН АБАЛЫ ЖАНА АНЫН ДЕНГЭЭЛИН АНЫКТОО.....	38
Жороева А.М., Тургунбаев Ж.Т. ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КЫРГЫЗСТАНА.....	46
Жанузаков Б.Ш., Кенетаев М.Д. ЦИФРОВИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ ВНЕДРЕНИЯ.....	52
Жанузаков Б.Ш., Махмудов А.А. АЙЫЛ ЧАРБАСЫНДАГЫ ЭКОНОМИКАЛЫК ТАЛДООДОГУ ӨЗГӨЧӨЛҮКТӨР.....	56
Мамытов Т.Т., Салибаева Г. КЫРГЫЗСТАНДЫН ЭКОНОМИКАСЫНЫН АГРАРДЫК СЕКТОРУНДАГЫ ИШКЕРДИКТИН ӨНҮГҮШҮ.....	60
Мамытов Т.Т., Усубалиева Д.И. ҮЙ ЧАРБАСЫ ЭКОНОМИКАЛЫК СУБЪЕКТ КАТАРЫ.....	64
Кокуева Э.С., Акылбек кызы А. МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	71
Кокуева Э.С., Жусупова Э. РЫНОК ЭКОНОМИКАСЫНЫН ИННОВАЦИЯЛЫК ӨНҮГҮҮ ТЕОРИЯСЫ.....	77

Капарова Г.Т. ОБ ОБРАЗЕ МАЛЫХ ГОРОДОВ КЫРГЫЗСТАНА И ПРОБЛЕМАХ ИХ РАЗВИТИЯ.....	82
Ажиматова Н.М. ЖЕР РЕСУРСТАРЫН ИШТЕТКЕН ИШКАНАЛАРДЫ УЮШТУРУУНУН ЖАНА ИШ АЛЫП БАРУУНУН ЭКОНОМИКАЛЫК КӨРСӨТКҮЧТӨРҮНҮН УЧУРДАГЫ АБАЛЫ.....	86
Жанузакова З.Б. ПОРЯДОК УЧЕТА РЕСТРУКТУРИЗИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ.....	92
Улан уулу А., Суюнбаев Т.Т. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ПАРТИИ КАК ОРГАНИЗАЦИИ.....	96
Токтоболотова С.А., Канатбек Азиз ПЕРСПЕКТИВЫ УЧАСТИЯ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КЫРГЫЗСТАНА В ПРИНЯТИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ И В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....	102
Токтоболотова С.А., Али уулу Д. КЫРГЫЗ РЕСПУБЛКАСЫНЫН ШАЙЛОО ТУТУМУНУН САЯСИЙ ТРАНСФОРМАЦИЯЛООДОГУ МАМЛЕКЕТТИК ЭМЕС УЮМДАРДЫН КАТЫШУУСУ.....	106
Чонатаева М.С. ЮРИДИКА БАГЫТЫНДАГЫ СТУДЕНТТЕРДИН УКУКТУК МАДАНИЯТЫН КАЛЫПТАНДЫРУУДАГЫ КЭЭ БИР КӨЙГӨЙЛӨР.....	110
Нуркулов А.К., Мурзаев И. ПРОЦЕСС РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ И РОЛИ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	114
Кулуева Э.О., Ажикулова А.З. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ КЫРГЫЗСТАНА, ЕГО КОНЦЕПЦИИ И ПОЛИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ.....	118
Маткаримова Д., Ажикулова А.З. МИРОВАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СОВРЕМЕННОСТИ И РОЛЬ КЫРГЫЗСТАНА ВХОЖДЕНИЯ В СИСТЕМУ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ.....	121
Нурдинова Ж.Д. КЫРГЫЗСТАНДЫН ШАРТЫНДА КҮН БАТАРЕЯСЫН КОЛДОНУУ.....	125
Оружев О.К. РОЛЬ ДИСЦИПЛИНЫ ДОПРИЗЫВНАЯ ВОЕННАЯ ПОДГОТОВКА В ВОСПИТАНИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ.....	129

Вестник МНУ имени К.Ш.Токтомаматова №4 2019
Зарегистрирован в Министерстве Юстиции Кыргызской Республики
Регистрационное свидетельство №1405
от 21 мая 2008 года

Формат 21х297 Объем 8,5 п.л. 1/16 Тираж 150 экз.
Отпечатано в частной типографии ИП «Газибаев Х.Б.»
г.Жалал-Абад, ул.Токтогула, 20-3